

证券代码： 002666

证券简称：德联集团

## 广东德联集团股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	招商证券 王琪 松山创业投资 吴德有 广州灏达投资 资香莲 熊蔚	
时间	2025年12月18日（周四）下午 10:00~11:30	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	1. 董事会秘书 陶张 2. 证券事务代表 罗志泳	
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;"><b>投资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p>公司就投资者在本次调研活动中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>1. 贵司定增募投项目进展如何？</b></p> <p>答：公司向特定对象发行股票募投项目——“德联汽车新材料胶粘剂研发和制造项目”已顺利完成建设任务，于2025年9月30日前正式达到预定可使用状态，并于10月份启动小批量生产。作为公司响应汽车胶粘剂市场需求增长的关键布局，该项目落地上海临港产业园，完全达产后将新增6.17万吨胶粘剂产能，有效缓解公司现有产能不足的压力。</p> <p>后续，公司将依托深耕汽车行业二十余年的客户资源优势，稳步推进产能爬坡计划，优先保障合作车企及新能源汽车客户的供货需求，逐步实现批量交付。同时，项目配套的研发中心同步发力，进一步强化汽车胶粘剂领域的技术优势。</p>	

## 2. 贵司胶粘剂业务未来有何增量？

答：伴随汽车胶粘剂业务稳步发展及新能源领域战略布局深化，公司年内顺利实现募投项目批量投产，胶粘剂产能得到进一步扩充。

目前，公司胶粘剂客户结构突破汽车制造范畴，延伸至船舶行业，通过与国际化工龙头韩国尤尼科恩合作，在未来五年为其供应 LNG 船舶专用胶粘剂，该业务目前有序进行，预计 2026 年第一季度正式落地并释放产能，为公司贡献收入增量。

## 3. 韩国尤尼科恩与公司合作的主要原因是什么？

答：德联集团作为一体化的大型的汽车精细化学品综合供应和服务平台，资源整合优势突出，可以为客户提供包括技术研发、采购、生产、仓储、配送、跟踪服务、市场开发等在内的全方位、全环节服务，快速响应客户需求，因此部分国际头部企业会选择公司进行合作，实现本土化生产及供应，从而达到互惠共赢，共同深耕中国市场。

## 4. 贵司液冷产品在新场景的应用拓展情况有哪些？

答：公司液冷核心产品以低电导率冷却液为代表，凭借电导率卓越绝缘性、耐腐蚀性等优势，在稳固传统及新能源汽车市场的同时，已成功突破多领域新场景并实现规模化落地。目前应用场景已覆盖储能、风能、核电赛道，形成多元布局。

在客户拓展方面，批量供货的头部企业已形成行业矩阵：在风电领域纳入金风科技、维斯塔斯、三一重能、明阳智能等厂商；在储能领域成功进入富士康、海辰储能、中达电子、一舟科技供应链；同时在工程机械、农机及航空制造领域，实现对海斯特美科斯叉车、科乐收农业机械、中电科芜湖钻石飞机的稳定供货。

## 5. 针对汽车行业未来发展状况，贵司有何规划？

答：公司将积极参与汽车精细化学品领域的产业化整合，首

	先深化上游技术合作，加强自主研发提高市占率，紧跟中国汽车行业发展趋势，向新能源汽车领域拓展，突破新能源产品技术，不断丰富新能源领域的產品品类，扩大在新能源汽车领域的应用，同时把握目前汽车行业节能减排、轻量化及国产化的市场机遇，进一步强化现有产品的业务壁垒，扩大行业领先优势，实现业绩规模的长期稳定增长。
附件清单(如有)	
日期	2025-12-18