

## 广东博盈特焊技术股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 线上调研
参与单位名称及人员姓名	中信建投 陈宣霖 屈文敏 易方达 倪春尧 新世界金控 潘煜天
时间	2025年12月23日
地点	广东博盈特焊技术股份有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	1、董事、副总经理、董事会秘书 刘一宁 2、投资者关系管理专员 谭静怡
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、董事会秘书刘一宁先生简单介绍公司情况</b></p> <p>公司以防腐防磨堆焊装备为核心，长期专注于特种装备制造，不断向工业设备整体制造、高端结构件制造及其他大型装备制造等方向延伸与拓展。公司的产品和技术主要应用于节能环保、电力、能源、化工、冶金、造纸等工业领域。</p> <p>公司的竞争能力主要体现在以下几个方面：公司掌握涵盖材料、工艺、设备等方面的关键核心技术，具备齐全的特种设备生产资质，包括国家《特种设备生产许可证》、美国 ASME 认证、欧盟 EN 认证等；管理团队深耕行业多年，研发能力与实践经验深厚，公司的管理团队及核心技术人员稳定，具有跨国公司任职及项目经验，且均在技术研发、生产管理等岗位上担任重要职务；行业先发地位、规模化生产能力、高效的生产管理构筑竞争壁垒；拥有国内外知名客户的丰富应用案例，承接大项目及国际订单能力突出。</p> <p>公司坚定立足国内、国际两个市场，在保持国内市场领先地位的同时，积极开拓国际市场，产品远销全球多个国家和地区，赢得了良好的市场口碑和广泛认可。</p>

位的同时，积极开拓海外市场，投资海外子公司，把握国际市场机遇，实现全球化的战略布局。

公司业务的发展机遇：垃圾焚烧市场需求广泛，下游转型升级促使渗透率提升；燃煤发电行业示范效应开始显现，存在广阔的发展空间；化工、冶金、造纸等其他应用领域市场需求将进一步打开。公司前瞻布局了 HRSG 和油气复合管业务，HRSG 已经具备一定规模的产能，复合管形成了市场卡位，与国外头部客户在对接论证，处于逐步推进的过程中。

公司在核心竞争力、全球化布局及长期成长动能上具备显著亮点，作为全球知名的能源特种设备制造商，技术壁垒和品牌优势突出，拥有海内外三个生产基地，规模化制造优势突出；同时海外拓展成效显著，越南工厂已正式落成并投产，叠加布局中东油气管道市场的动作，海外收入增长潜力持续释放，为长期业绩增长奠定坚实基础。

## 二、投资者提出的问题及公司回复情况

公司就投资者在本次调研交流中提出的问题进行了回复：

**1、简单说一下 MIG 焊、TIG 焊、激光焊的使用场景？公司在工业技术方面有什么优势？**

MIG 焊指熔化极惰性气体保护焊，具有高效率的特点，MIG 焊可以应用于高温高腐蚀的情境下，典型的应用场景是垃圾焚烧炉。

TIG 焊指非熔化极惰性气体保护焊，具有高质量、全位置焊接的特点，TIG 焊在油气管道上的应用效果会很好。

激光焊是通过在基材表面添加熔覆材料，并利用高能密度的激光束使之与基材表面薄层一起熔凝的方法，激光焊效率很高，可以应用于煤粉炉领域。

公司不断进行研发创新，通过数字脉冲 MIG 高频振荡堆焊技术，将精准脉冲电弧控制与复合高频振荡相结合，从而获得稳定的电弧过渡、极低的热输入和极低的稀释率，实现高熔敷率与

高稳定性。此外，在巩固和发展数字脉冲 MIG 堆焊领域优势技术的基础上，公司不断开发和储备行业先进技术，先后开发并掌握了激光堆焊、二次重熔等领域的核心技术。

公司掌握的堆焊技术可以应用于强腐蚀、易磨损、高温、高压等复杂环境中。应用场景涵盖的范围较广，包括节能环保、电力、能源、化工、冶金、造纸等工业领域。

## 2、TIG 焊在油气管道上的优势体现在哪里？

在油气管道业务板块，TIG 焊具有显著优势，TIG 焊指非熔化极惰性气体保护焊，具有高质量、全位置焊接、稀释率很低的特点。随着油气开采的深度不断增加，在酸性气田环境中存在大量的 H2S 或 CO2 等具有腐蚀性的介质，易对管道造成腐蚀，因此对油气管道性能的要求也逐渐提升。TIG 焊通过在油气管道内壁熔覆一层耐腐蚀合金层，使双金属冶金复合管能有效应对苛刻环境下的腐蚀问题，从而提升管道的耐腐蚀性能，延长设备使用寿命。

## 3、油气管道市场未来几年成长前景展望是什么？未来如果有订单，在哪里生产？

目前，全球油气管道市场呈现结构性增长，核心驱动力来自天然气需求扩张（尤其亚太及新兴市场）、地缘冲突驱动的能源建设项目，以及欧美老旧管网的改造需求等。

未来几年，由于易采油气的不断减少导致的油气开采难度大、油气含硫化氢浓度高、老旧管道的维修更换等原因，市场对于复合管道的要求不断增加，堆焊复合管道的需求随之增加。

鉴于当前去全球化的影响，公司生产区域将布局到更贴近市场需求的地方，采用国际化的生产管理模式，以销定产，在贴近客户端建立稳固的商业关系。

#### 4、越南基地的收入确认方式是什么？

在收入确认方面，公司大部分采用“FOB”贸易模式（FreeOnBoard）交易，在完成相关产品的生产、出口报关手续并将货物装船后，公司确认收入，船运费由买方承担。

#### 5、HRSG 的生产周期是几个月？公司具体生产什么产品？

##### 产品价值量占到余热锅炉的比例？

HRSG 产品的生产周期大概在 6 个月左右。越南基地生产的 HRSG 产品主要为燃气轮机的余热回收装置及相关部件，其中包括省煤器、蒸发器、过热器、再热器、汽包、集箱、钢结构等。价值占到余热锅炉整体的比例较高。

#### 6、公司的 HRSG 设备主要匹配的是什么类型的燃机？在这一领域，公司相较竞争对手的优势是什么？

公司生产的 HRSG 设备主要匹配重型燃气轮机，主要生产余热回收装置的承压部件，也是余热回收装置的核心主体。公司已在能源等特种装备领域深耕多年，客户群体涵盖北美市场燃气轮机主要供应商，同时公司具备齐全的特种设备生产资质，拥有丰富的海外客户对接经验，并且在越南已形成生产线，满足客户对供应商的选择要求，因此可获得客户的订单。公司生产的 HRSG 产品相较于海外竞争对手，在生产成本上具有优势。

#### 7、当前美国 HRSG 的建设需求处在什么阶段？

首先，美国电力需求的结构性增长构成 HRSG 的市场基本盘。在人工智能数据中心集群的迅猛扩张、美国制造业回流带来的工业用电负荷攀升，以及电动汽车充电桩普及等因素的推动下，美国电网负荷达到新高。美国燃气轮机的市场需求显著提升。作为燃气轮机的核心换热设备，HRSG 能够高效回收燃气轮机排放的高温废气，同时产生蒸汽，驱动二次发电，提升电厂的发电

	<p>效率，成为满足美国市场电力需求的可靠技术选择。</p> <p>其次，能源清洁化转型的需求，进一步提升 HRSG 的市场空间。在美国持续推进碳中和目标的背景下，天然气作为低碳过渡能源的地位日益凸显。相较于煤电，燃气发电的碳排放强度显著降低。HRSG 通过提升燃气轮机的整体发电效率，间接降低每度电的碳排放和废气排放，满足美国能源清洁化转型的需求。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 12 月 23 日