

证券代码： 300007

证券简称：汉威科技

汉威科技集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-006

投资者关系活动类别	<div><input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/> 分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/> 媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/> 业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/> 新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/> 路演活动</div> <div><input type="checkbox"/> 现场参观</div> <div><input type="checkbox"/> 其他</div>
参与单位名称及人员姓名	宝盈基金：张戈、张若伦、曾凌娜、温济鹏 长江证券：臧雄、童松
时间	2025 年 12 月 24 日 (周三) 下午 13:30~15:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	1、财务负责人关凤艳女士 2、证券事务代表蒋宇辉先生 3、投资者关系经理李颖女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、参观公司展厅：</p> <p>向参会人员介绍汉威科技的基本情况和产品信息。</p> <p>二、互动交流：</p> <p>Q1：公司近几年收入变化不大但是利润降低，原因是什么？</p> <p>A1：收入方面，公司主营业务稳定发展，核心业务发展逐步弥补前期公用事业出表等带来的营收缺口，传感器及智能仪表中高技术含量产品的出货量不断提升。利润波动一方面是市场竞争及整体经济情况有所影响，另一方面是公司近年来逆势新布局的 MEMS 传感器 IDM 产线、激光器封测产线、超声波仪表等新业务暂时未能实现有效业绩的产出。但是从战略布局上来看，上述新业务的未来成长性高，且目前的经营情况已明显的修复，公司对主营业务增长+发展前期成长类业务修复还是非常有信心的。</p> <p>Q2：关注到公司近期投资比较积极，传感器行业的企业似乎都比较倾向于投资并购，公司的投资逻辑是什么？</p> <p>A2：传感器行业作为一个长周期的行业，大部分的企业都会选择投资并购的形式来完善公司产业生态，这的确是行业共性。公司</p>

	<p>作为国内成立较早的传感器企业之一，已经通过“内生+外延”完成了“传感器-智能仪表-物联网解决方案”产业生态的基础搭建，目前公司的投资计划更倾向于在这个产业生态中进行。总的来说，公司最重要的投资逻辑就是以传感器为核心，无论是传感器本身还是传感器行业的上下游，公司将围绕传感器也是公司的核心业务进行投资并购，夯实传感器平台的战略地位。同时也会关注一些成长性较好的下游行业比如具身智能等，发挥传感器平台优势，提升公司在高成长行业里的竞争力。</p> <p>Q3：公司今年在具身智能行业的布局及进展情况？</p> <p>A3：公司高度重视具身智能行业的成长性，今年结合产品优势在该领域构建了覆盖“嗅觉-触觉-平衡-力控-视觉”的多维传感器矩阵，为具身智能机器人构建起一个立体、多维的感知系统。除了产品本身以外，作为一个传感器平台公司，上述传感器核心技术皆自主可控，扎实的研产实力不仅保障了产品性能，更支撑了从功能定制、产品定制到快速交付的全层次服务，能高效满足具身智能传感器等领域的多样化需求。因此，今年借助公司长久的技术积累为下游公司提供了比较多元的定制化方案，未来将会更加积极地融入行业发展，推动产品及技术革新以保障公司在这个行业里的创新性及可持续性。</p> <p>Q4：公司毛利润看起来比较稳定，但是费用增加明显，主要原因是？</p> <p>A4：公司持续提升研发方面的投入，聚焦核心技术突破和战略布局需求，不断巩固气体传感器既有优势的同时积极布局光电类、柔性类传感器。此外，公司近几年十分重视硕博等技术人才的引进，大力推进管理队伍年轻化，鼓励更多的年轻员工走向管理岗位，以打造出一支高质量的管理、技术、专业人才梯队，实现公司的长远发展。不过费用方面公司已经提高重视程度，关注新业务的规模化效应转化，持续优化成本管控机制，提升运营效率。</p> <p>Q5：关注到公司的资金储备有所降低，原因是什么？</p> <p>A5：货币资金减少一方面如刚才所提到公司近两年投资并购动作</p>
--	---

	比较频繁，现金储备有所降低，另外是因为募投项目的落地，这部分资金随着项目的投产在逐步减少。但是公司的经营性现金流为正，这也说明公司主营业务回款能力没有问题，主营发展健康。尽管如此，公司仍会加强现金流管理，提升资金周转效率及盈利水平。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 12 月 24 日