

证券代码：003002

证券简称：壶化股份

山西壶化集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-008

| | |
|-------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 活动参与人员 | 山西证券：李旋坤 |
| 时间 | 2025年12月26日 |
| 地点 | 公司会议室 |
| 形式 | 线上电话会 |
| 上市公司接待人员 | 董事会秘书、证券事务代表 |
| 交流内容及具体问答记录 | <p>1、简要介绍下公司基本情况？</p> <p>公司主要产品为工业雷管、炸药、起爆具，广泛应用于矿山开采、交通建设、水利水电、建筑拆除、石油勘探、国防工程等领域。报告期内，公司拥有1个雷管生产基地、6个炸药生产基地，产品种类齐全，能够极大满足市场多样化需求。</p> <p>公司全资子公司壶化爆破，具有工程爆破和矿山工程施工总承包双一级资质，长期服务于矿产资源开采，公路、铁路、水利水电等基础设施建设，业务覆盖工程爆破领域“穿、爆、采、运”一体化服务全流程，具备爆破作业项目的设计、施工、安全评估和安全监理能力。</p> <p>公司全资子公司壶化进出口，专业从事民爆产品及相关原材料的进出口业务，出口蒙古、缅甸、澳大利亚、津巴布韦等20余个国家和地区。</p> <p>军工领域，拥有“军工四证”，开展军用电雷管、军用电子雷管、TNT药块等军用产品的科研、生产和销售；公司电子雷管、工业电雷管、导爆管雷管、胶状乳化炸药已广泛用于国防工程；参股了成都飞亚航空、航天科工火箭、重庆新承航锐等国内优秀军工企业，军工产业布局不断深化。</p> |

2、公司前三季度经营情况如何？

2025 年前三季度，公司实现营业收入 9.70 亿元，同比增长 24.64%；归母净利润 1.46 亿元，同比增长 40.53%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为 1.42 亿元，同比增长 52.78%。

3、简要介绍下公司所处行业基本情况？

公司所处行业为民爆行业，即民用爆破器材，包括工业雷管、工业炸药等产品，广泛应用于矿山开采、冶金、交通、水利、电力和建筑等领域，尤其在基础工业、重要的大型基础设施建设中具有不可替代的作用。

2025 年 1-11 月份，民爆生产企业累计完成生产、销售总值分别为 354.43 亿元和 352.10 亿元，同比分别下降 5.79%和 5.04%。民爆生产企业累计实现主营业务收入 381.73 亿元，同比下降 5.15%；累计实现利税总额 109.41 亿元，同比下降 1.81%；累计实现利润总额 83.07 亿元，同比下降 5.29%，累计实现爆破服务收入 353.06 亿元，同比增长 15.75%。

1-11 月份，民爆生产企业工业炸药累计产、销量分别为 395.76 万吨和 393.78 万吨，同比分别减少 2.61%和 2.86%。工业雷管累计产、销量分别为 6.04 亿发和 6.05 亿发，同比分别减少 0.06%和增加 2.64%。从工业雷管品种产量看，电子雷管累计产量为 5.66 亿发，同比减少 1.19%。工业电雷管累计产量为 0.06 亿发，同比减少 48.11%。导爆管雷管累计产量为 0.32 亿发，同比增加 58.00%。

全国工业炸药产量呈正增长的省份有 8 个，其中：山东、浙江和西藏 3 个地区炸药产量同比增幅超过 5%；其余 21 个地区炸药产量有不同程度下降，其中：青海、陕西和宁夏 3 个地区炸药产量同比降幅超过 10%。

4、壶化股份的核心产品在市场中的占有率情况如何，公司采取了哪些策略来提升产品的市占率，未来在产品市

| | |
|---|---|
| | <p>占率提升方面还有哪些规划？</p> <p>投资者您好，公司主要产品为工业雷管、炸药、起爆具，广泛应用于矿山开采、交通建设、水利水电、建筑拆除、石油勘探、国防工程等领域。公司拥有 1 个雷管生产基地、6 个炸药生产基地，产品种类齐全，能够有效满足市场多样化需求。</p> <p>公司雷管、起爆具产品销量排名国内前列。公司全资子公司壶化爆破，具有工程爆破和矿山工程施工总承包双一级资质，长期服务于矿产资源开采，公路、铁路、水利水电等基础设施建设，业务覆盖工程破领域“穿、爆、采、运”一体化服务全流程，具备爆破作业项目的设计、施工、安全评估和安全监理能力。</p> <p>未来公司将积极关注国内海外两个市场、省内省外两个策略、保证产品质量、确保竞争优势提升产品市场占有率。</p> |
| <p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p> | <p>本次交流会不涉及公司未披露信息和敏感信息。</p> |
| <p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p> | <p>无</p> |