

证券代码：300976

证券简称：达瑞电子

东莞市达瑞电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<div><input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/> 分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/> 媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/> 业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/> 新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/> 路演活动</div> <div><input checked="" type="checkbox"/> 现场参观</div> <div><input type="checkbox"/> 其他：（请文字说明其他活动内容）</div>
参与单位名称	华泰资产、朱雀基金、百嘉基金、景顺长城、创金合信、信达澳亚、华能信托、摩根士丹利、长江证券、建信基金、瑞国基金、富荣基金、拾贝投资。
时间	2026 年 1 月 6 日 13:00-14:30
地点	达瑞电子会议室（现场会议）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：李清平； 董事会秘书：曾庆邹。
投资者关系活动主要内容介绍	<div>一、公司介绍</div> <div>公司董事会秘书曾庆邹先生就公司概况、业务体系、财务表现、产品结构、竞争壁垒、公司价值等进行介绍。</div> <div>二、互动交流</div> <div>1、公司认为像碳纤维这类轻量化材料除了用在折叠屏手机，还有哪些应用场景？</div> <div>答：我们认为智能手机、电脑、智能眼镜、无人机、机器人等多种端侧 AI 设备对轻量化、散热性等的要求是会越来越高的，公司希望打造轻量化材料平台，为客户提供多种轻量化材料解决方案，以满足端侧 AI 设备对复杂性能的需求。</div> <div>2、公司对维斯德的业绩展望？</div> <div>答：目前重点是做好对维斯德的投后管理工作，打通内</div>

	<p>部资源，相互赋能提升，尽快实现彼此产品与技术、市场与资源的协同。未来双方联合研发创新型轻量化复合材料结构件，以满足高端消费电子及新兴 AI 硬件对复杂性能的集成需求。</p> <p>3、公司在 2026 年业绩增量方向？</p> <p>答：公司持续围绕“持续健康经营、寻求战略突破”的经营方针开展各项工作。持续关注市场变化和客户需求，坚定推进大客户战略，持续加大国际、国内市场开发力度，努力提升现有优质战略客户的市场份额，积极拓展国内外头部客户，致力于为全球标杆客户提供更优质的智能制造综合解决方案。此外，公司将在 2026 年将维斯德纳入合并报表范围，并尽快推动双方整合协同，聚力打造轻量化材料平台，布局端侧 AI 设备相关轻量化材料解决方案，力争实现业绩的稳步增长和新应用领域的突破。</p> <p>4、公司未来利润率的变化？</p> <p>答：公司注重高质量增长，通过多种方式持续提升盈利能力。公司战略并购维斯德，打造轻量化材料技术平台，研发高附加值的创新型轻量化复合材料结构件，随着复合材料结构件收入占比逐渐提升，公司在电子产品结构性器件业务的利润率会有所提升。在新能源板块，公司通过服务行业头部客户，积累了大规模制造经验和严格的质量管理能力，未来公司将持续在核心客户处“提份额、扩品类”，并积极挖掘海外市场与新机会点，向新能源高附加值产品拓展，提升新能源业务盈利能力。</p> <p>5、公司始终坚持“大客户”战略，大客户对公司经营价值的体现是什么？</p> <p>答：公司坚定实施“大客户”战略，通过深度服务优质核心客户，既有利于保障稳定的单品价值量与良好的现金流，又能依托大客户的行业引领地位，精准把握市场发展方向，</p>
--	--

	<p>助力公司长期稳健发展。</p> <p>6、存储涨价是否对公司业务造成冲击，是否有客户因此要求公司降价？</p> <p>答：公司目前订单稳定，存储涨价未对公司业务产生重大影响。未来，公司将持续坚定大客户战略，深耕与核心客户的合作关系，做好配套服务与合作深化工作，保障业务稳健发展。</p> <p>三、现场参观</p> <p>参观公司东莞智能制造基地。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	不涉及
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 1 月 6 日