

烟台杰瑞石油服务集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20260107

投资者关系活动类别	<div><div><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研</div><div><input type="checkbox"/>分析师会议</div></div> <div><div><input type="checkbox"/>媒体采访</div><div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div></div> <div><div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div><div><input type="checkbox"/>路演活动</div></div> <div><div><input checked="" type="checkbox"/>现场参观</div></div> <div><div><input type="checkbox"/>其他</div></div>																																	
活动参与人员	<table><thead><tr><th>序号</th><th>代表机构</th><th>姓 名</th></tr></thead><tbody><tr><td>1</td><td>银华基金</td><td>于 蕾</td></tr><tr><td>2</td><td>银华基金</td><td>王 建</td></tr><tr><td>3</td><td>银华基金</td><td>杨兆鑫</td></tr><tr><td>4</td><td>银华基金</td><td>施 航</td></tr><tr><td>5</td><td>银华基金</td><td>杜 鹃</td></tr><tr><td>6</td><td>银华基金</td><td>杨 丹</td></tr><tr><td>7</td><td>银华基金</td><td>唐泽辉</td></tr><tr><td>8</td><td>华泰证券</td><td>谭嘉欣</td></tr><tr><td>9</td><td>华泰证券</td><td>王龙钰</td></tr><tr><td>10</td><td>华泰证券</td><td>程 实</td></tr></tbody></table> <p>按照要求，以上人员已签署了承诺书。</p> <p>杰瑞股份参会人员： 曲宁、毛彩霞、王鹤扬</p>	序号	代表机构	姓 名	1	银华基金	于 蕾	2	银华基金	王 建	3	银华基金	杨兆鑫	4	银华基金	施 航	5	银华基金	杜 鹃	6	银华基金	杨 丹	7	银华基金	唐泽辉	8	华泰证券	谭嘉欣	9	华泰证券	王龙钰	10	华泰证券	程 实
序号	代表机构	姓 名																																
1	银华基金	于 蕾																																
2	银华基金	王 建																																
3	银华基金	杨兆鑫																																
4	银华基金	施 航																																
5	银华基金	杜 鹃																																
6	银华基金	杨 丹																																
7	银华基金	唐泽辉																																
8	华泰证券	谭嘉欣																																
9	华泰证券	王龙钰																																
10	华泰证券	程 实																																
时间	2026 年 1 月 7 日 13:00-15:30																																	
地点、形式	公司总部大楼会议室、现场调研参观																																	
交流内容及具体问答记录	<p>一、公司基本情况介绍</p> <p>二、互动交流摘要</p> <p>1. 请问公司为什么选择切入小型模块化反应堆领域？</p> <p>答：公司目前在数据中心、油气田开发、工业用电等应用场景下的电力业务领域已积累较为丰富的业务经验，能够根据不同业务场景为客户提供定制化、低碳化的综合能源解决方案，本次切入小型模块化反应堆（SMR）业务领域是公司向新兴电力领域及清洁能源服务领域的重要战略延伸，是进一步拓展电力业务布局的战略举措。另一方面，</p>																																	

SMR 相关设备采用模块化设计，公司通过深耕高端装备制造业务，已经具备扎实的生产制造基础并累积充足的模块化生产设计经验。同时，切入该领域将与公司现有业务形成互补，深化产业协同，丰富模块化、智能化的发电解决方案，共同构建更具竞争力的综合能源解决方案，进一步加强公司在全球的数字基础设施的深度布局。目前，公司计划通过中东子公司于阿联酋迪拜成立控股子公司，开展 SMR 业务的经营活动。

2. 请问公司近年来天然气订单增速较快的原因？

答：近年来，由于天然气供应格局重塑，全球天然气市场形成了北美、中东、北非、亚洲等多元化供应网络，各国将天然气开发视为能源安全的重要战略目标，天然气开发需求的增加将会带来更多市场机会；其次，在低碳减排的背景下，清洁能源需求不断提升，天然气作为高效经济的清洁能源，在全球能源转型过程中的战略性桥梁地位日益凸显；最后，随着全球对能源及电力需求的不断增加，兼具灵活稳定和低排放量的天然气发电成为填补电力缺口、保障电网稳定的首选。公司已经在全球市场深耕多年，已成功构建起天然气全产业链一体化解决方案能力，并实现设备和工程服务的高度协同，公司天然气业务得到客户认可并建立起良好的市场口碑；同时，“一带一路”政策也推动了公司相关业务的发展。

3. 请问公司发电业务板块未来展望？

答：未来，公司将继续在数据中心、工业能源和新型电力系统三大赛道持续深耕，通过不断的技术创新、产品迭代与工程交付能力，推动清洁能源装备的智能化、规模化应用，与我们的客户在数据中心供电系统领域开展全方位协作。公司会依托在能源装备与智能服务领域的综合优势，提供相关电力设备供应、智能运行控制及全生命周期运维支持的一体化解决方案，实现从能源生产到用电保障的高效协同，持续强化高可靠电力支撑能力。

4. 请问公司如何保障北美燃气轮机发电设备订单顺利交付？

答：公司注重构建全球化供应链体系，采取多种措施提升公司供应链韧性，与西门子、贝克休斯、川崎重工等燃气轮机厂商建立了战略合作关系，合作范围涉及多个型号的燃气轮机，为相关产品交付提供坚实保障。在产能方面，公司通过在美国杰瑞原有厂

	<p>房的基础上进行产能扩建，目前已具备电驱/涡轮压裂成套设备、燃气轮机发电设备等多种类设备总装配的生产能力，可满足北美地区相关产品的生产需求；同时公司海内外产能可以相互调节，公司会根据实际订单情况合理规划利用海内外产能，强化交付能力。</p> <p>5. 请介绍下公司与川崎重工在燃气轮机方面的合作情况？</p> <p>答：2025 年 10 月，公司已完成川崎燃气轮机的批量采购布局。近期，公司与川崎重工签署了燃气轮机战略合作协议，本次签约是双方在既有合作基础上的升级，双方将进一步加强战略合作，共同建立联合市场开发机制。公司将以此战略合作为支点，持续引入并整合全球优质技术资源，不断提升供应链韧性，为客户提供一体化的电力综合解决方案。</p> <p>三、现场参观</p> <p>1、介绍园区的地理位置、布局、功能规划。</p> <p>2、参观公司展厅、高端设备制造产业园和天然气产业园（杰瑞总部、西区、南区）。介绍公司企业文化、发展历程和整体业务布局，现场介绍柴驱/电驱压裂设备、固井设备、连续油管设备、天然气设备、混砂设备、批混设备等，介绍柱塞泵、变速箱、变频器等有关关键部件构成、功能，以及压裂作业流程和基本原理。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动中所使用的演示文稿、提供的文档等附件	无