

证券代码：605056

证券简称：咸亨国际

咸亨国际科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<div><input type="checkbox"/>特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/>分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div> <div><input checked="" type="checkbox"/>路演活动</div> <div><input type="checkbox"/>现场参观</div> <div><input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</div>
参与单位名称及人员姓名	光大建筑建材及新兴产业、兴证电新、大成基金、招商基金、南方基金、平安基金、前海人寿、奥恺基金、华夏基金香港、一瓢基金、TT国际基金、Morgan Stanley、GL资本 LMR基金 polymer（排名不分先后）
时间	2026年1月5日-2026年1月7日
地点	深圳、香港
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：叶兴波先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、2025年公司的营业收入和利润增长情况预计怎么样？是否会发业绩预告？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。</p> <p>2025年9月，公司开展了2025年度限制性股票激励计划，根据《2025年限制性股票激励计划（草案）》中对股权激励解锁条件的明确规定：2025年度需达成的业绩目标为“营业收入达到45亿元”或“扣除非经常性损益后的净利润达到2.6亿元”。2025年度业绩目标中的营业收入、扣除非经常性损益后的净利润较2024年度分别增长约24.8%、18%。2025年，公司按照既定目标，积极采取行动，全力推进相关工作，努力达成上述业绩目标。如根据《上海证券交易所上市规则》等规定需要披露业绩预告的，公司会按</p>

	<p>照要求予以披露，敬请您关注公司公告。感谢您的关注，请注意投资风险。</p> <p>2、根据公司公告，公司中期分红将于1月9日实施，公司上市以来已经实施了多次分红，公司分红情况如何？未来会保持继续分红吗？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。</p> <p>公司2025年度中期分红合计派发现金红利3,282万元（含税），自2021年上市以来，公司每年现金分红比例均稳定保持在60%以上，加上本次中期分红，截至目前累计现金分红金额（不含股份回购款项）已达6.8亿元，这一规模已超越公司IPO阶段的募集资金总额，充分体现了公司对股东权益的重视，回报股东是公司持续在做的事情，也是公司核心经营理念的重要组成部分。</p> <p>未来，公司将聚焦主业，全力提升经营效益，综合考量公司盈利水平、现金流状况等多重因素，在保障公司健康发展的前提下，致力于以更好的业绩和可持续的股东回报，来回馈广大投资者的信任和支持。</p> <p>感谢您的关注，请注意投资风险。</p> <p>3、公司认为贵司所在行业的机器人应用市场空间和规模有多大？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！</p> <p>咸亨国际是国内领先的MRO（维护、维修、运行）集约化服务商，主要聚焦能源、交通和应急领域，上述领域正是机器人技术的重点应用场景。</p> <p>未来，机器人的应用会在各行各业实现全面渗透与推广。以公司服务的管网行业为例，国内长输管道总里程达10.4万公里，配套设施分布广泛——每200公里设置一座输油站或压气站，每30公里设置一座阀站，且管道需每20-30公里开展一次巡检作业。在此背景下，巡检机器人的应用可有效解决人工巡检效率低、精度不足、作业风险高等行业痛点，推动巡检工作向智能化、无人化、常态化方向升级。</p> <p>除管网领域外，机器人在电网、核电、发电、高铁、应急救援、高端制造业等公司服务的核心行业中，同样具备广阔的应用</p>
--	--

	<p>场景与巨大的实用价值。综合来看，公司所服务领域的机器人应用市场，拥有极为可观的发展空间与规模潜力</p> <p>感谢您的关注，请注意投资风险。</p> <p>4、公司四足巡检机器人的技术优势在哪里？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！</p> <p>公司的四足巡检机器人具备显著的技术优势，核心源于公司已构建起完整的具身智能体系能力，具体体现在感知、决策、执行三大核心环节：</p> <p>（1）感知端：公司在多模态感知设备领域拥有多年技术积累与丰富实践经验，可见光、红外、阵列声学等均为公司核心优势产品，其中阵列声学成像设备更是入选2024年浙江省首台（套）重大技术装备。为响应国产化替代的市场需求，公司已根据部分核心客户的要求，完成了相关感知设备的全面鸿蒙化适配。</p> <p>（2）决策端：依托多年来感知设备的销售经验与专业检测服务实践，公司积累了海量的行业应用数据。以“四足机器人+电缆检测”的典型场景为例，公司历经十年持续沉淀电缆故障相关数据，截至目前，已累计为客户提供超过1.3万次检测服务，积累原始故障波形超1万条。在此坚实的数据基础上，公司自主研发了AI分析平台与行业垂类大脑，为具身智能的决策能力提供了核心支撑。</p> <p>（3）执行端：公司始终聚焦客户的实际场景需求，定制化开发了多款适配性强的末端执行工具。此类执行设备可无缝集成至四足机器人的操作程序中，保障其高效完成各类现场执行任务。</p> <p>此外，公司自2012年开始便已开展无人机巡检相关业务，该业务的技术实施逻辑与解决方案，与四足巡检机器人存在较高的技术共通性与可迁移性，进一步夯实了公司在四足巡检机器人领域的技术优势。</p> <p>感谢您的关注，请注意投资风险。</p> <p>5、请问公司对未来发展有何规划？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！</p> <p>基于行业发展趋势与自身核心优势，公司制定了清晰的发展规划：</p>
--	---

	<p>（1）深耕核心赛道，拓展新兴市场：从长远发展来看，MRO集约化采购赛道具备“长坡厚雪”的优质属性，目前整体仍处于发展初期。尤其是国央企MRO集约化采购领域，未来几年预计将迎来高速发展期。公司作为电网MRO集约化服务的龙头企业，将紧紧把握这一市场机遇，全力向油气等新兴行业拓展业务布局，致力于成为能源、交通、应急等核心领域的MRO集约化服务领先者。</p> <p>（2）坚持属地化策略，深化客户服务：公司的核心商业模式聚焦于下沉市场与深度服务。未来，公司将持续坚持属地化销售与服务模式，通过对客户应用场景的深度洞察，精准把握客户痛点，高效满足客户的非标化需求，为客户提供更具适配性的产品与解决方案。</p> <p>（3）加大研发投入，提升自主创新能力：公司将持续保持高水平的研发投入，重点聚焦新质生产力相关产品方向进行攻关，不断强化自主研发的专业化水平，以更优质、更先进的产品与技术，更好地满足客户多元化、高品质的需求。</p> <p>（4）完善供应链体系，构建生态合作格局：公司将进一步加强供应链综合能力建设，重点推进新领域客户适配商品的寻源工作，持续提升产品妥投率，完善产品全生命周期的售后维保服务体系，致力于成为客户信赖的优质生态合作伙伴。</p> <p>（5）赋能数字化转型，提升内部管理效率：公司将持续加大对AI技术与数字化系统的投入力度，通过数字化手段对内部管理流程进行优化与升级，全面提升公司的内部管理水平与运营效率。</p> <p>（6）重视投资者回报，加强股东沟通交流：公司将通过实施高比例现金分红、持续加强与投资者的常态化沟通等举措，切实保障投资者的合法权益，更好地回报广大投资者。</p> <p>感谢您的关注，请注意投资风险。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2026年1月8日