

# 青岛农村商业银行股份有限公司投资者关系活动记录表

编号:2026-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他: _____
参与单位名称及人员姓名	工银瑞信袁路欣
时间	2026年1月8日上午
地点	北京金融街威斯汀酒店1楼
上市公司接待人员姓名	本行高管及相关部门人员
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1.2025年的息差情况，2026年息差展望？</b></p> <p>答：2025年，我行息差环比基本持平。资产端，受存量贷款重定价叠加贷款市场报价利率（LPR）进一步下降等因素影响，生息资产平均收益率预计有所下降；负债端，通过积极调整存款业务品种，紧跟市场利率变化调整存款定价策略，带动负债付息率下降，负债成本较同期改善，对净息差支撑效果显著。展望2026年，负债成本压降空间依旧积极，息差企稳趋势有望保持。</p> <p><b>2.如何发力2026年的财富管理业务？</b></p> <p>答：2026年我行将聚力财富管理体系建设，多维度举措提升财富创收。一是完善体制机制建设，优化顶层设计。推动财富管理组织架构落地，组建财富管理队伍，形成总分支三级联动、协同发力的高端客户运营体系，共同做好财富客户的经营和提升。二是完善产品矩阵，2026年重点推进代销资管计划、商业养老金、自营品牌金、黄金积存、三方存管等五项业务创新，精准匹配客群差异化需求，拓展新的收入增长点。三是聚焦队伍产能提升，搭建理财经理全年培训体系，明确分季度行动重点，以“训—战—复”闭环管理夯实专业能力，推动业绩转化。四是聚焦私行客户精准深耕，统筹分支机构完成C9客户清单梳理与专属建档，推动私行客户金融资产稳步提质；紧跟市场走势举办专业投资策略会，以专业服务+情感陪伴双向发力，深化高净值客户服务体验，持续筑牢私行客户服务粘性与合作根基。</p>
附件清单（如有）	无

日期	2026 年 1 月 8 日
----	----------------