

楚天龙股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：【2026】0108

投资者关系活动类别	<div><input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/> 分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/> 媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/> 业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/> 新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/> 路演活动</div> <div><input type="checkbox"/> 现场参观</div> <div><input type="checkbox"/> 其他</div>
参与单位及人员	<div>1. 国联民生证券股份有限公司</div> <div>2. 华泰资产管理有限公司</div> <div>3. 华创证券有限责任公司</div> <div>4. 平安资产管理有限责任公司</div> <div>5. 天风证券股份有限公司</div> <div>6. 易方达基金管理有限公司</div>
时间	2026 年 01 月 08 日（星期四）
地点	公司北京办公区接待室
上市公司接待人员姓名	董事、董事会秘书 张丹
投资者关系活动主要内容介绍	<div>交流主要内容：</div> <div>问题 1、公司数字人民币业务有哪些业务进展？</div> <div>交流回复：</div> <div>楚天龙作为数字人民币生态建设的先行者，紧密围绕银行等数币运营机构需求，提供覆盖用户侧、受理侧、发行侧、系统侧的一体化数币解决方案。凭借硬核技术实力与持续创新精神，公司已搭建完善的产品矩阵与服务体系，落地诸多行业标杆案例。</div>

在持续巩固现有业务基础的同时，楚天龙紧跟政策导向，聚焦跨境支付场景生态建设及运营服务等方向。公司依托区块链、智能合约等关键技术积累，积极探索并推动数字货币桥应用场景、跨境结算优化等项目落地，通过一个个具体的、高价值的场景来落地我国金融科技创新战略，实现楚天龙商业成功与社会价值。

问题 2、目前公司 AI 业务有没有新增示范类项目落地？

交流回复：

楚天龙积极响应国家关于深入实施“人工智能+”行动号召，深度融合大模型、AI 数字人、知识图谱等先进技术，构建起“硬件 - 软件 - 服务”于一体的完善产品体系，涵盖 AI 咨询问答数字人、场景智能体、AI 数字员工等多元形态，并成功中标 2025 年重庆社银合作智能化场景建设项目（一期），该项目以“智能化、一体化、便民化”为核心目标，涵盖社银合作服务大厅建设、场景智能体建设、AI 底座资源及服务、运维服务四大模块，具体包括 AI 社银服务一体机、数字人交互终端、社保卡便携式发卡机等智能硬件，以及风控规则助手、工伤服务咨询导办助手等对内对外智能体，为政府、银行、运营商等行业客户提供全场景数智解决方案。截至 2025 年底，公司已在多地打造标杆案例，助力万千企业与群众享受到高效智能的服务。

问题 3、公司业务涵盖金融、通信、社保、政务、交通等多领域，在跨行业应用方面有哪些优势和业务探索？

交流回复：

公司深耕数字安全及数字化服务、智慧政务、金融惠民、社会保障、智慧交通、移动通信等领域，自成立二十余年来在金融、社保、通信、交通等众多领域积累了大批优质客户并维持了长期稳定的合作关系，在跨行业、多领域积累了丰富的服务经验，能够为客户深度定

制跨行业应用安全解决方案。

以数字人民币业务为例，交通领域打造了全国首个互联互通数币联名硬钱包、落地青岛轨交超级 SIM 卡数币应用、“数币智交”方案覆盖多个城市公交系统；民生与园区场景打造首个 “数币空间” 主题园区，服务数字金鸡湖项目；政务领域依托智能合约实现专项资金精准发放；跨境场景实现硬钱包境内境外同步首发，在跨行业多领域创新实践方面行稳致远。

问题 4、公司未来展望如何？

交流回复：

2026 年，行业处于数字化转型深化与政策红利释放的关键窗口期，市场机遇与挑战交织，对公司技术落地、场景拓展及资源整合的综合能力提出更高要求。尽管公司短期业绩承压，但依托在嵌入式安全、数字人民币、AI 智能硬件等领域的技术积累与标杆案例，公司对自身发展及行业前景仍具充足信心。为把握 “数字人民币 2.0 版”“Web3.0 基础设施建设” 等政策机遇，公司将聚焦以下核心方向发力，力争实现经营业绩质效提升：

一是在嵌入式安全产品领域：巩固核心优势，加速全球化与高端化突破。以 “产品方案 + 技术支持 + 销售服务” 一体化模式深度匹配客户需求，持续扩大市场份额：国内市场重点提升超级 SIM 卡、量子通信卡等高端产品在运营商招标中的竞争力，同步推进 eSIM 产品与平台的商业化落地；国际市场依托银联、VISA 等六大卡组织认证优势，加快东南亚、“一带一路” 沿线地区多币种智能卡推广，推动境外业务收入占比进一步提升，实现全球化布局突破性进展。

二是在智能硬件与软件服务领域：以 AI Agent 为核心，打造标杆项目并快速复制。持续推进 AI 技术与政务、金融场景的深度融合，完善 “智能终端 + 系统平台 + 运营服务” 产品矩阵，打造楚天龙行

	<p>业 AI 智能体，重点依托已落地的“智能审批数字员工”“咨询导办机器人”等标杆项目，在试点省份快速复制推广；同时深化与产业各方合作，强化人机协同新质生产力优势。</p> <p>三是在数字人民币业务领域：聚焦跨境与智能合约，把握政策红利窗口。紧跟人民银行数字人民币计息政策落地节奏，深化“硬钱包 + 系统平台 + 跨境合作”全链条布局，技术端持续探索数字货币桥落地场景、智能合约设计优化；场景端打造智能合约驱动的“数字人民币 +”应用，覆盖预付资金管理、政府补贴、供应链金融等领域，同时联合场景建设合作伙伴，推动跨境支付场景规模化落地。</p> <p>四是在资源整合与外延发展方面：探索并购合作，拓宽增长边界。在强化内生增长的同时，积极探索通过对外投资、产业链并购等方式，补全业务短板；重点关注“一带一路”Web3 建设带来的合作机遇，通过外延式发展进一步拓宽业务增长边界，助力战略布局加速落地。</p>
附件清单（如有）	无。
风险提示	本次投资者关系活动涉及的内容，包括公司未来发展规划等不构成公司的实质承诺。投资者及相关人士应对相关风险保持充分认识。
日期	2026 年 01 月 08 日