

证券代码：301021

证券简称：英诺激光

## 英诺激光科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-01

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	申万宏源、华创证券、长城证券、光大证券、长江证券、中信证券、招商证券、天风证券、国联民生证券、东方财富证券、国投证券、诺德基金、海富通基金、平安基金、鹏华基金、景顺长城、华安基金、长城财富、路博迈、易方达、淡水泉、华泰柏瑞、中欧基金、国泰基金、长盛基金、汇添富、禾永投资、博普资产、中加基金、清淙基金、泰康资管、招商基金、富国基金、兴业基金、君弘投资、中银国际、建投资管、华夏久盈、光大永明、广发基金、观富资产、国泰基金、乾惕资产、益恒投资、东方红资管、中安汇富、博普资产、宏道投资、CPE 源峰、中创资本、红泰资产、红思客资产、北美投资、幸福阶乘基金、恒盈基金及个人投资者（以上排名不分先后）
时间	2026 年 1 月 4 日-2026 年 1 月 20 日
地点	深圳市南山区总部、投资者现场
上市公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书 张勇
投资者关系活动主要内容介绍	张勇先生就公司最新业务情况进行了介绍，交流的主要问题如下：

**一、 公司业绩实现连续九个季度增长，请问增长的动力是什么？**

答：上市以来，公司成功实现了从单一的下游领域向多元应用场景的转变。自 2023 年起，相关领域陆续为公司贡献收入增量，新老业务协同发力，共同推动公司业绩增长。

特别是自 2025 年以来，公司的 PCB 业务厚积薄发。其中，PCB 成型设备已斩获近 9000 万元的订单；超快激光钻孔设备也收到了首台订单。

**二、 公司 PCB 成型设备业务有什么进展？**

答：超快激光成型设备凭借低损耗、高精度、高效率以及高可靠性的显著优势，赢得了战略客户的认可，于 2025 年顺利交付近 9000 万元的订单。

**三、 公司超精密钻孔设备优势是什么，目前进度如何？**

答：三年多前，公司敏锐地洞察到 PCB 钻孔需求向超精密方向发展的趋势。基于对“光与材料相互作用机理”的深刻理解和自研超快激光技术及应用的深厚积累，公司精准立项“超快激光钻孔设备”项目，率先将先进封装领域的 ABF 材料 IC 载板作为首选目标场景而开展研发工作。

去年初，该产品一经发布，凭借其孔径更细（30-70 微米）、效率更快（10000 孔/秒）、精度更高（ $<\pm 10$  微米）的优异性能，去年底获得 IC 载板客户的首台订单。

去年第三季度以来，公司再次洞察到算力行业快速发展而带动的新材料、新工艺的钻孔需求。超快激光钻孔设备凭借其在 IC 载板等场景展现出的优异性能，有机会进一步打开该产品的市场空间。

	<p><b>四、 请问公司消费电子业务进展如何？</b></p> <p>答：公司重点围绕“新产品、新材料、新工艺”方向，把握超行业回暖水平的结构性增长机会，开发了面向声学器件、微晶玻璃、折叠屏、WLG 镜头、VC 散热等不同材料或部件的激光器和激光解决方案。</p> <p><b>五、 公司的正向研发模式如何体现？</b></p> <p>答：激光作为一种通用技术，不论在“工业应用”还是“生物医疗应用”等领域，其本质是基于光与不同材料相互作用的理解、将最优的激光光束定位到目标材料位置、产生最优的能量利用效率、通过物理或化学的过程达到令客户满意的效果。公司基于“光源+光学/运控/视觉+工艺”的平台能力，以光与材料相互作用为出发点开展正向研发，分析行业需求的“痛点”，借助仿真手段模拟工艺效果，进而精准地对激光器、光学/运控/视觉模组进行优化组合或深度定制，并实现了相关技术在不同应用场景的复用。</p> <p><b>六、 公司如何落实市值管理？</b></p> <p>答：公司将贯彻落实“固本强基”的要求，坚持创新驱动持续健康发展，扎实讲好“公司基本面叙事”，积极传递公司价值和回报股东支持，与投资者共享超快激光行业和公司的发展成果。</p> <p>交流过程中，公司人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单（如有）	无