

证券代码：301021

证券简称：英诺激光

英诺激光科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-01

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	申万宏源、华创证券、长城证券、光大证券、长江证券、中信证券、招商证券、天风证券、国联民生证券、东方财富证券、国投证券、诺德基金、海富通基金、平安基金、鹏华基金、景顺长城、华安基金、长城财富、路博迈、易方达、淡水泉、华泰柏瑞、中欧基金、国泰基金、长盛基金、汇添富、禾永投资、博普资产、中加基金、清淳基金、泰康资管、招商基金、富国基金、兴业基金、君弘投资、中银国际、建投资管、华夏久盈、光大永明、广发基金、观富资产、国泰基金、乾惕资产、益恒投资、东方红资管、中安汇富、博普资产、宏道投资、CPE 源峰、中创资本、红泰资产、红思客资产、北美投资、幸福阶乘基金、恒盈基金及个人投资者（以上排名不分先后）
时间	2026年1月4日-2026年1月20日
地点	深圳市南山区总部、投资者现场
上市公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书 张勇
投资者关系活动主要内容介绍	张勇先生就公司最新业务情况进行了介绍，交流的主要问题如下：

一、公司业绩实现连续九个季度增长，请问增长的动力是什么？

答：上市以来，公司成功实现了从单一的下游领域向多元应用场景的转变。自 2023 年起，相关领域陆续为公司贡献收入增量，新老业务协同发力，共同推动公司业绩增长。

特别是自 2025 年以来，公司的 PCB 业务厚积薄发。其中，PCB 成型设备已斩获近 9000 万元的订单；超快激光钻孔设备也收到了首台订单。

二、公司 PCB 成型设备业务有什么进展？

答：超快激光成型设备凭借低损耗、高精度、高效率以及高可靠性的显著优势，赢得了战略客户的认可，于 2025 年顺利交付近 9000 万元的订单。

三、公司超精密钻孔设备优势是什么，目前进度如何？

答：三年多前，公司敏锐地洞察到 PCB 钻孔需求向超精密方向发展的趋势。基于对“光与材料相互作用机理”的深刻理解和自研超快激光技术及应用的深厚积累，公司精准立项“超快激光钻孔设备”项目，率先将先进封装领域的 ABF 材料 IC 载板作为首选目标场景而开展研发工作。

去年初，该产品一经发布，凭借其孔径更细(30-70 微米)、效率更快 (10000 孔/秒)、精度更高 (<±10 微米) 的优异性能，去年底获得 IC 载板客户的首台订单。

去年第三季度以来，公司再次洞察到算力行业快速发展而带动的新材料、新工艺的钻孔需求。超快激光钻孔设备凭借其在 IC 载板等场景展现出的优异性能，有机会进一步打开该产品的市场空间。

	<p>四、 请问公司消费电子业务进展如何？</p> <p>答：公司重点围绕“新产品、新材料、新工艺”方向，把握超行业回暖水平的结构性增长机会，开发了面向声学器件、微晶玻璃、折叠屏、WLG 镜头、VC 散热等不同材料或部件的激光器和激光解决方案。</p>
	<p>五、 公司的正向研发模式如何体现？</p> <p>答：激光作为一种通用技术，不论在“工业应用”还是“生物医疗应用”等领域，其本质是基于光与不同材料相互作用的理解、将最优的激光光束定位到目标材料位置、产生最优的能量利用效率、通过物理或化学的过程达到令客户满意的效果。公司基于“光源+光学/运控/视觉+工艺”的平台能力，以光与材料相互作用为出发点开展正向研发，分析行业需求的“痛点”，借助仿真手段模拟工艺效果，进而精准地对激光器、光学/运控/视觉模组进行优化组合或深度定制，并实现了相关技术在不同应用场景的复用。</p>
	<p>六、 公司如何落实市值管理？</p> <p>答：公司将贯彻落实“固本强基”的要求，坚持创新驱动持续健康发展，扎实讲好“公司基本面叙事”，积极传递公司价值和回报股东支持，与投资者共享超快激光行业和公司的发展成果。</p>
附件清单(如有)	交流过程中，公司人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单(如有)	无