

证券代码：301600

证券简称：慧翰股份

慧翰微电子股份有限公司

2026 年 1 月 23 日投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位	汉石资本
时间	2026 年 1 月 23 日 14:00-15:30
地点	1#楼 5 层会议室（一）
上市公司接待人员	潘敏涛先生
投资者关系活动主要内容	<p><b>1、请问 eCall 紧急呼叫系统的技术门槛在哪里？</b></p> <p>eCall 紧急呼叫系统的技术门槛不仅体现在功能上，还体现在可靠性上。AECS 涉及人生命安全，AECS 终端需要通过碰撞测试、紧急呼叫触发测试、数据协议标准测试、兼容测试、音频测试和定位服务等认证要求，同时还要全方面的考虑产品技术的可靠性、稳定性，确保设备在极端恶劣环境情况下能正常运行呼叫传输功能。公司的产品和技术方案在研发时就考虑到了系统简洁可靠、适应恶劣环境、能对产品本身和外部连接部件的可靠性进行自检等高于标准的技术要求，并在业内形成了产品的竞争优势。</p> <p><b>2、公司在 eCall 方面有先发优势吗？</b></p> <p>公司是国内 eCall 领域最早布局的企业。早在 2013 年欧盟启动 eCall 系统相关研究阶段，公司便精准洞察到该系统在缩短交通事故救援时效、降低事故死亡率、保障生命安全方面的核心价值与广阔市场潜力，并随即快速切入该领域，在欧盟 eCall 系统法规制定初期便积极参与一致性测试工</p>

	<p>作，率先构筑起技术先发优势。</p> <p>2019 年，公司 eCall 终端斩获国内首张欧盟 eCall 认证证书，同时成为全球首批通过联合国欧洲经济委员会 UN-R144 标准认证的企业；2025 年 1 月 6 日，公司再度率先取得欧盟新一代 NG-eCall 认证，跻身全球首批获此资质的企业行列。</p> <p>国内市场方面，公司深度参与行业标准体系构建，作为国标 AECS 的起草单位之一，工程师团队全程参与标准文本编制与技术规范制定工作。2025 年 9 月 30 日，公司车载紧急呼叫系统于中汽研汽车检验中心（天津）顺利通过国标 AECS 测试，成为全球首家通过该认证测试的企业。至此，公司车载终端已实现对全球所有紧急呼叫系统的全面兼容。</p> <p>公司是国内最早取得欧盟 eCall 认证及英国、阿联酋、沙特等多个国家和地区测试认证资质的企业，相关产品已实现大规模量产并远销海外；历经多轮技术迭代与市场验证，公司不仅积累了丰富的项目落地经验，更形成了成熟的周边技术适配能力，构筑起 eCall 产品的独特竞争优势。</p> <p><b>3、欧盟于今年开始强制实施新一代 NG-eCall 认证，会对于公司的 eCall 产品出口产生什么影响？</b></p> <p>公司于 2025 年 1 月 6 日通过了欧盟新一代 NG-eCall 认证，是全球首批获得该认证的企业。该认证是传统 eCall 认证的升级版本，围绕车载紧急呼叫系统的技术标准、数据传输能力及网络兼容性完成全面迭代优化：传统 eCall 认证基于 2G/3G 蜂窝网络，依赖语音通道实现基础呼叫功能；NG-eCall 认证则升级为 4G/5G+IMS 技术架构，摆脱单一语音通道限制，支持语音与数据的并发传输，在大幅提升数据传输速率、拓展数据容量的同时，也推动产品的价值提升。更高的传输效率可支持更多维度的应急数据实时上传，进一步</p>
--	--

强化紧急救援的精准性与及时性。

**4、关注到公司的数字化能源管理解决方案，请问他在换电领域是如何应用的？**

公司的数字化能源管理解决方案布局多年，目前已步入全新发展阶段。该方案依托“端、云”一体化技术，在端侧赋予每块电池信息化能力，搭配定制化高性能云数据中心平台，实现电池全生命周期的可追溯、可调控、可优化。凭借这一数字化能力，方案可有效支撑车电分离管理、电池租赁共享、充储换电站数字化运营、V2G 双向能源互动及能源数字交易等换电生态核心场景，也为公司与合作伙伴切入能源交易等高附加值领域筑牢基础。

从换电场景落地来看，结合行业共识，换电车型的车端和电池端均需配套公司相关产品，叠加换电站备用电池及站端的配置需求，公司产品整体将按照车辆数量 2.2-2.5 倍进行配置，而储能、超充及配套服务市场的数字化管理需求更为庞大，各类设备、每块电池均需配套相应的数字化能源管理硬件与平台支撑，公司该解决方案可充分匹配上述全场景需求。

目前，该解决方案已深度切入汽车动力电池、换电系统、电网储能系统等核心领域，并持续向电动船舶等新兴场景延伸，正推动公司在能源领域加速形成核心竞争力，为中长期业绩增长注入全新动能；核心客户主要包括宁德时代、亿纬锂能等头部电池厂商。

**5、能问公司除了目前的汽车及能源领域，是否考虑进入更多的领域，开拓更多业务方向？**

公司在通信与汽车领域积淀多年，车规级产品的研发设计与生产制造体系已臻成熟。现阶段公司正将在该领域积累

	的核心技术与车规级制造经验拆解复用，沿高、低双维度场景进行技术与能力扩散：向上积极探索机器人、商业航天等高端领域，依托成熟的车规级制造及体系能力助力其降本增效；向下落地工业物联网等中低端多元场景，赋能这类产业实现智能网联升级，以此挖掘新的业绩增长空间。
附件清单（如有）	无。

日期：2026 年 1 月 23 日