

编号：2026001

证券代码：002483

证券简称：润邦股份

江苏润邦重工股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	华夏基金 张雪韬；中正投资 杨忠水；骏耀投资 张子钢、陈帅君	
时间	2026年1月22日；2026年1月23日	
地点	公司全资子公司南通润邦重机有限公司	
上市公司接待人员姓名	副总裁兼董事会秘书 谢贵兴；证券事务代表 刘聪；证券事务专员 窦晓林	
投资者关系活动主要内容介绍	2026年1月22日和2026年1月23日，公司分别接待了华夏基金、中正投资和骏耀投资等机构的基金经理、投资经理的来访并与其进行了交流。主要沟通内容如下： 1、问：自进入2026年以来，公司业务拓展情况如何？ 答：今年以来，公司在物料起重搬运装备业务领域持续取得积极进展。公司已成功获取多份包括轮胎吊、门座式起重机、轨道式龙门起重机、移动式港口起重机、装船机、造船龙门吊等产品在内的国内外订单，并与巴基斯坦卡拉奇门户码头、印尼NPCT1码头等达成重要合作。同时，多个海工船舶及特种运输船舶项目也在积极推进中。目前，市场拓展工作正在大力开展，在手订单充足。 2、问：公司高端装备业务在人工智能、自动化智能化等领域的技术发展情况？ 答：公司始终将人工智能、自动化智能化技术作为高端装备业	

	<p>务的核心升级方向，通过持续高强度研发投入与场景化技术落地，已逐步构建起覆盖产品设计、生产制造、终端应用全链条的智能化能力。子公司润邦海洋通过与通信运营商合作打造“五星级上云企业”，依托大数据和云计算技术，实现对生产设备的实时监控、决策分析和智慧管理，推动公司海洋工程装备业务的智能化升级和数字化转型。润邦海洋与海工绘（苏州）技术有限公司合作，打造数字制造与数字化工厂管理平台，构建生产制造场景的数字孪生体，实现资源优化配置和产品质量的持续提升。此外，润邦海洋还自主研发了电能智能管理可视化控制系统，有效降低了生产能耗和生产成本。子公司润邦工业围绕港口自动化、智慧化的发展趋势，对其核心产品轮胎吊、轨道吊、岸桥等港口集装箱起重装备加大研发力度，与各企事业单位、科研院所保持密切合作并取得了积极进展。近年来润邦工业在港口装备自动化领域取得了多项科研成果，同时获得多个港口码头的自动化设备订单和设备自动化升级改造订单。随着智慧港口时代的到来，港口码头对自动化港口设备的需求在不断增加，润邦工业研发并制造的港机产品将助力码头实现自动化、智能化、效率化作业。子公司润邦重机持续提升装备产品的智能化水平，在产品研发设计过程中注重智能化场景的应用，在产品生产过程中采用焊接机器人、智能坡口切割机器人等自动化设备提升工作效率和精准度。</p> <p>未来，公司将持续聚焦技术迭代与场景创新：一方面深化 AI 在产品设计中的应用，通过力学建模、轻量化结构优化等技术，进一步提升设备作业精度与能耗控制水平；另一方面拓展智能化应用边界，将数字孪生、物联网技术与海工装备、特种船舶等产品深度融合。随着研发投入的持续加大与技术成果的规模化落地，公司高端装备的智能化竞争力将持续增强，为全球客户创造更高价值。</p> <p>3、问：介绍一下公司在船舶及海工船舶方面的业务布局及未</p>
--	--

来市场情况？

答：船舶及海洋工程装备业务是润邦股份的战略性核心业务，也是公司后续业绩增长的核心驱动力之一。当前，全球海洋经济蓬勃发展，海上油气资本开支持续回暖、海上风电向深远海加速拓展，叠加航运市场供需结构优化，高端海工船舶、特种运输船舶及绿色智能船舶的市场需求旺盛。

公司自 2011 年进入该领域以来，已构建起差异化的核心竞争优势：硬件端拥有自建船台（含顶棚覆盖的室内化作业设施）、高端不锈钢制造车间及自有码头，具备年产不少于 10 艘船舶的产能规模，且能灵活适配海工船舶与海上风电基础桩的产能调配；技术端掌握特种材料加工、高精度焊接等关键工艺，可满足化学品船、液化气船、平台供应船等高附加值产品的建造要求。

未来，公司将持续聚焦高端化、智能化、国际化，随着行业高景气周期延续与公司产能释放、订单落地，船舶及海工装备业务的收入贡献与盈利能力将持续提升，公司致力于成为全球领先的高端海工与特种船舶综合解决方案提供商。

4、问：公司近年来在港口集装箱起重机方面业务发展情况如何？

答：在港口集装箱起重机领域，公司主要核心产品包括轮胎式集装箱起重机、轨道式集装箱起重机、岸边集装箱起重机以及全套设备自动化解决方案。公司积极把握全球港口自动化、智能化及绿色化升级趋势，凭借可靠的产品性能、优质的工程交付与完善的售后服务体系，公司港机业务市场影响力稳步提升，产品遍布亚洲、欧洲、非洲、美洲等地区，并与国内外众多重要港口运营商建立了长期稳定的合作关系。同时，公司积极参展在世界各地举办的 TOC 展览会，与全球同行共同推动港口运营的可持续发展。目前公司港机业务发展迅猛，在手订单充足，市场拓展情况良好，产销规模持续提升。

5、问：公司的国际化业务布局情况如何？

答：经过多年经营，公司产品和服务已遍布海内外，在国际市场上已覆盖 50 多个国家和地区。公司不断通过技术创新提升产品质量和服务水平，加快“两网工程”建设，持续优化国际销售网络和售后服务体系。目前公司已在东南亚、南亚、中东、欧洲、澳洲、拉丁美洲、非洲等地区建立了销售和售后服务网点。公司正加大力度积极拓展高端装备业务相关市场。公司认为海外市场特别是发展中国家相关商业机会仍然很大，基于公司多年的积累和布局，公司有信心推进全球国际化业务的发展，进一步提升海外业务销售规模。

6、问：公司对分红的长期规划是怎样的？

答：公司始终高度重视股东回报，依托既定的股东回报规划建立了持续、稳定的分红机制，在兼顾公司主业发展资金需求的同时，持续提升分红力度，以常态化、制度化的分红政策回馈全体股东。

公司出台了股东回报相关规划，明确了分红的核心规则与比例要求，为长期分红规划奠定制度基础。从实际分红表现来看，公司分红力度呈稳步提升态势。2024 年度公司实施 10 派 3 元的分红方案，股利支付率达 54.55%、税前分红率 4.78%，相较往年分红比例实现大幅提升；自上市以来公司已累计分红 13 次，累计分红金额达 8 亿元，持续以真金白银回馈股东，也印证了公司分红政策的落地执行力。在制定每年度分红方案时，公司会综合考量年度盈利状况、生产经营资金需求、行业发展环境及股东投资回报诉求等多重因素。

未来，在符合《公司章程》及分红条件的前提下，将进一步加大现金分红力度，持续提升分红比例与分红稳定性。同时，公司将不断完善治理水平、提升整体投资价值，以可持续的发展成果和常态化的分红机制，实现企业发展与股东回报的长期共赢。

附件清单（如有）	无
日期	2026 年 1 月 26 日