

福达合金材料股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与活动机构人员	东财证券：张斯莹、蔡子慕 博时基金：肖瑞瑾 鲲鹏资本：胡金力
时间	2026年1月29日 16:00-17:30
地点	浙江省温州经济技术开发区滨海五道308号
上市公司接待人员	副总经理、董事会秘书：蒙山 证券事务经理：江建
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司董事会秘书向来访机构介绍了公司基本情况、未来战略规划及新兴业务增长点，并与来访人员进行互动交流。</p> <p>本次沟通交流主要内容如下：</p> <p>1. 公司发布业绩预告 25 年业绩大幅增长，主要来源于哪一块的增长？白银等贵金属的上涨对公司业绩贡献程度有多大？</p> <p>答：2025年以来黄金白银等贵金属以及其他工业金属进入全面上涨周期，与贵金属、工业金属相关的电子元器件、低压电器等产品也随之涨价，且在此涨价预期下，下游厂商存在补、增库的现象，产品出现供不应求局面；同时，原材料价格高企对相关生产企业的运营资金保障能力提出了更高要求，中小规模企业难以为继，预计将加速行业优胜劣汰和集中度的提升。叠加全球电力基建投资的扩张，公司 2025 年整体订单需求旺盛，量价齐升。</p>

其中，“海外+高端”、数据中心应用领域等高毛利业务的进一步深化、拓展，以及新投资设立的控股孙公司福力达在高压电学材料新业务实现突破，已应用至储能系统、充电桩、车载充电模块、工业电源等领域，为公司 2025 年业绩打开增长空间。白银价格的上涨亦在一定程度上增厚公司经营利润。

2. 白银价格上涨，提高了原材料采购的资金规模，公司是否存在资金压力？如何看待行业发展格局？

答：目前公司经营状况良好，通过经营流转、对外融资等方式满足日常经营及业务扩张的需求。福达合金作为电接触材料第一梯队上市企业，构建了股债融资多元化融资渠道，能够高效筹集资金支撑业务扩张，2025 年银行等金融机构授信额度稳健增长，展现对公司发展的信心。同时，资金门槛提升将加速行业洗牌，龙头企业凭借优势巩固地位，中小企业则面临转型或退出压力。2026 年 1 月以来，公司积极与下游客户协商缩短应收账款账期等措施，提升资金使用效率。同时，公司将积极关注资本市场各项最新再融资政策，并结合公司实际情况综合评估选择适合公司的融资方式，优化资产结构，抢抓发展机遇。

3. 公司“海外+高端”业务毛利率较高，此块业务未来有何规划？

答：公司海外业务的毛利率整体上较国内业务高 10 个点以上，海外+高端业务销售占比的提升将大幅提升公司整体毛利率水平，有助于公司经营业绩的改善。未来公司业务的增长也将聚焦于“海外+高端”的业务开拓，计划至 2030 年“海外+高端”的业务销售占比由当前的 10% 提升至 40%。

公司与西门子、施耐德、ABB、富士电机、欧姆龙、松下电器等国际知名头部企业建立长期稳定的业务合作关系，基本实现海外头部下游客户的全覆盖。目前公司已专项成立客户项目部，未来将重点以客户项目开发形式进行突破，利用竞争优

势进一步提升在这些国际知名头部企业的销售规模，如今年上半年以项目开发形式进一步突破施耐德接触器用触头材料的供应，实现西门子集团、ABB 集团框架断路器用触头材料的供货突破，以及助力北美数据中心低压配套头部供应商业务扩张。

4. 公司后续是否还有会其他并购计划？

答：公司管理层面向 2030 年制定了“3+3+3+X+N”梯队式布局的五年战略，其中 3 个 3 分别指 3 大支柱型产业，3 大成长型产业，3 大支撑平台，X 是指探索未来新兴产业，N 是指通过并购实现跨越发展。公司将围绕既定战略目标有序开展各项经营管理工作，在合适的时机与条件下积极寻求包含项目孵化、并购在内的更多发展机会，持续提升公司经营业绩。后续若有相关并购重组计划，公司会及时履行相应的决策流程并对外披露。

注：公司严格遵守信息披露相关规则与投资者进行交流，如涉及公司战略规划等意向性目标，不能视为公司或管理层对公司业绩的保证或承诺，敬请广大投资者注意投资风险。