

广电运通集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026001

投资者关系活动类别	<div><div><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研</div><div><input type="checkbox"/>分析师会议</div><div><input type="checkbox"/>媒体采访</div><div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div><div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div><div><input type="checkbox"/>路演活动</div><div><input checked="" type="checkbox"/>现场参观</div><div><input type="checkbox"/>其他_____</div></div>
活动参与人员	<div>明曦投资 陈喜财、郭景、刘思东、冯长行 国联民生证券 郭新宇</div> <div>深圳德泉私募股权基金 李铭</div> <div>以上合计 6 人（排名不分先后）</div> <div>上市公司接待人员：</div> <div>证券事务代表 王英 高级投资者关系经理 胡瑞娟、屈维悦</div>
时间	2026 年 1 月 28 日
地点	广州市高新技术产业开发区科学城科林路 9、11 号
形式	现场调研
交流内容及具体问答记录	<div>1、公司数字人民币业务主要的应用场景有哪些？在跨境支付方面有何布局？</div> <div>答：1、公司可以提供数字人民币全栈技术服务，公司的数币产品包括硬件终端、软件系统以及生态运营一体化的解决方案。硬件方面，公司深度参与了数字人民币的运营及兑换环节，参与六大行多个数字人民币钱包推广项目，在文旅消费、地铁出行、零售购物、边境贸易等多个数币场景实现突破。目前公司正全力抢占外币自助兑换解决方案市场，公司推出的数字人民币外币兑换机支持港币、美元、英镑、日元、欧元等实时兑换，可在出入境关口、机场、涉外酒店、国际展览中心、对外贸易区以及银行网点等场景为境内外人士提供 7*24 小时外币自助兑换服务，极大提升支付便利性。公司外币自助兑换解决方案已经在工商银行、农业银行、建设银行、交通银行、广发银行等国有大行及股份制银行落地。此外，公司联合工商银行广州分行发布全国首款“文化 AR 数字人民币硬钱包”为十五运会注入金融科技与非遗文化的双重动能，首次实现赛事侧与城市侧多场景覆盖，直击跨境支付痛点，为粤港澳大湾区三地资金流动、商贸往来提供标准化解决方案。软件方面，公司为诸多商业银行及机构提供智能合约、数字人民币支付通道、核心业务系统等生态产品。公司打造的北部湾数字人民币综合服务平台已于 2025 年 9 月第 22 届中国—东盟博览会正式上线，是全国首例边民互市贸易全流程数字人民币应用样板，为后续大规模推广积累了宝贵经验。2、公司全资公司汇通香港已取得 MSO 牌照，标志着公司正式具</div>

备合规的跨境资金结算与外汇兑换资质。公司将发挥与中金支付在牌照、客户资源方面的协同效应，构建“境内+境外”一体化资金通道。依托广东作为全国对外贸易的第一大省这一产业红利，公司将凭借在数字人民币、区块链技术和跨境支付等方面技术积累，发挥国企背景优势，聚焦广州和大湾区的专业市场需求，联动广州的出海国资国企赋能跨境贸易高质量发展。

**2、公司新推出的机器人产品进展如何？**

**答：**广电运通已正式成立全资子公司广州超智机器有限公司，是公司布局机器人产业的关键举措。该子公司立足于广电运通在金融业务场景的深厚根基，以“深耕垂直领域，拓展生态边界”为总体战略，聚焦攻关人形机器人本体设计、具身智能大小脑与运动控制等八大关键技术，致力于打造“超级专业智能机器人”。目前公司已完成 G100 超柜机器人首款原型产品的制作且在银行网点投入测试。当前，网点智能化已成为行业不可逆趋势，全国银行网点数量 22 多万个，机器人作为核心升级设备，市场需求具备高确定性，为公司产品销售提供广阔的市场空间。公司在银行销售渠道与服务网络壁垒深厚，在全国有 600 余个服务站点，可以直接复用现有销售渠道与维修网络，大幅降低市场拓展成本。随着 AI 技术的应用和各大银行持续升级网点运营场景，将催生更多创新终端实现对现有终端的替代，公司将助力各大银行在新一轮 AI 替代浪潮中抢占发展先机。

**3、公司的大模型主要是应用在哪些领域？大模型的数据来源与测试是怎样的？**

**答：**1、公司自主研发的望道行业大模型具备专业的金融科技和城市智能行业知识能力，目前相关产品已在政务服务、智慧办公、智慧运维、智慧审计、智能问数等领域实现落地应用，且具备与机器人、智算平台等各类智能终端和基础设施进行深度融合的技术基础与规划。2、公司自主研发的望道行业大模型是面向垂直领域的专业模型。通过将行业知识分层分类组织，专业语料多道工序萃取，形成了涵盖多层次、百亿级行业数据的知识库，构建了高质量行业数据集，融合通用语料、行业数据、专家经验三层知识，涵盖 50TB 通用数据，沉淀 10 亿 Token 行业训练语料，引入 50 万条高质量指令数据，为模型知识的完备性、准确性、专业性提供了有利保障。

**4、请介绍下子公司广电五舟的算力业务，特别是与国产芯片厂商的合作，以及未来发展规划？**

**答：**广电五舟是公司旗下专注于国产化算力产品与解决方案的核心企业，与产

	<p>业链上下游伙伴深度协同，与华为鲲鹏、昇腾、飞腾、沐曦等上游核心芯片厂商建立深度战略合作关系，更携手产学研各界伙伴开展技术共研、产品共建、市场共拓，完成上百家软硬件适配认证，构建起自主可控的全栈智算产业生态。公司在算力业务上不仅关注规模增长，更注重盈利能力和差异化竞争力的提升。未来，公司将抓住国货国用的机会，以做优利润为核心，上半年实现营收和利润双增长，成长路径清晰。首先，合作端双向发力构筑竞争壁垒。一方面，深化与华为的战略合作，广电五舟作为华为鲲鹏、昇腾存算双引擎合作伙伴，新增华为数据通讯产品资质，成为行业内少数集齐华为计算、存储、数通三大产品线 OEM 资质的企业。另一方面，与海光、飞腾、沐曦等主流厂商加强联动，产品业务结构实现多元化发展的突破。其次，产品端创新迭代提升附加值，公司推出鲲鹏双路训推一体机、AIStack 一体机、大模型一体机、PAM 特权账号管理一体机、工业软件加速一体机等创新产品，尤其是完成液冷工作站产品线升级，发布国内首款泵驱两相液冷服务器，持续增强技术领先性与产品竞争力，全面支撑“AI+”在各行业的落地应用。</p> <p><b>5、近年来公司海外业务发展速度和毛利率水平态势良好，公司海外业务发展情况与未来规划？公司金融科技业务出海的核心竞争优势是什么？</b></p> <p><b>答：</b>1、公司自 2003 年开始拓展海外市场，始终坚持全球本地化战略。公司目前已在全球设立八大分支机构，业务覆盖 120 多个国家和地区，形成了完善的销售服务网络，保持了良好的发展态势。未来，公司将继续依托领先的技术与丰富的国内实践经验，将金融科技与城市智能领域的创新产品和解决方案推广至全球，在巩固现有优势市场的同时，积极开拓新的增长区域。2、公司在国内银行数字化转型走在行业前列，依托领先的技术优势以及在国内积累的丰富经验，促使海外市场与国内市场产生良好协作效应，令公司业务出海更具优势。通过多年深耕海外市场，公司以优质的服务质量和效率形成品牌口碑，在国际市场上的知名度和美誉度不断得到提升，获得广大银行客户信任和认可。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无

活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无
----------------------------------	---