

证券代码：920599

证券简称：同力股份

公告编号：2026-005

陕西同力重工股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、 投资者关系活动情况

活动时间：2026年1月29日

活动地点：线上交流会

参会单位及人员：杭州中南创投创业投资合伙企业（有限合伙），华安财保资产管理有限责任公司，循远资产管理（上海）有限公司，东方证券股份有限公司，恒安标准人寿保险有限公司，上海静水资产管理有限公司，中欧基金管理有限公司，IGWT Investment，天弘基金管理有限公司，太平洋证券股份有限公司，长城财富资产管理股份有限公司，江信基金，华夏久盈资产管理有限责任公司，广东正圆私募基金管理有限公司，国泰君安国际，深圳前海华杉投资管理有限公司，象舆行投资，石锋资产，Harmony Capital 泓铭资本，杭州深沃投资管理合伙企业（有限合伙），中信保诚资产管理有限责任公司，湖南源乘私募基金管理有

限公司，玄卜投资(上海)有限公司，上海东方证券资产管理有限公司，深圳市正德泰投资有限公司，宁波三登投资管理合伙企业(有限合伙)，西安敦成私募基金管理有限公司，海南容光私募基金管理中心(有限合伙)－容光蕴桐契约型私募证券投资基金，中國太保投資管理(香港)有限公司，江苏第五公理投资管理有限公司，光大保德信基金管理有限公司，碧云资本，招商基金管理有限公司，平安资产管理有限责任公司，合众资产管理股份有限公司，招商基金管理有限公司，诺德基金管理有限公司，上海青鼎资产管理有限公司，上海睿源私募基金管理有限公司，深圳通和私募证券投资基金管理有限公司，华泰证券股份有限公司，汇丰晋信基金管理有限公司，北京沣沛投资管理有限公司，广发证券股份有限公司，东方基金管理股份有限公司，华夏基金管理有限公司，中天汇富基金管理有限公司，磐厚动量(上海)资本管理有限公司，南华基金管理有限公司，平安银行股份有限公司，米仓资本，上海途灵资产管理有限公司，易方达基金管理有限公司，PleiadInvestmentAdvisorsLimited，深圳市尚诚资产管理有限责任公司，国信证券股份有限公司，广东银石投资有限公司，深圳进门财经科技股份有限公司，上海领仁私募基金管理合伙企业(有限合伙)，中银国际证券股份有限公司，宁银理财有限责任公司，上海华邻资产管理有限公司，博时基金管理有限公司。

上市公司接待人员：公司董事会秘书杨鹏先生。

三、 投资者关系活动主要内容

问题 1:公司下游露天煤矿和有色金属矿的占比情况如何？国内外市场的占比结构有何差异？

回答:国内市场中，露天煤矿占比从最高 85%下降至 75%左右，有色及其他占 25% (其中有色 15%，建材、骨料等其他 10%)；海外市场目前煤炭、有色、工程各约占 1/3。未来海外煤炭占比预计提升至 50%以上，有色占 20%-30%，因煤炭运输量远高于有色，海外煤炭市场尚在拓展中。

问题 2:国内露天煤矿市场的增长逻辑是什么？新能源产品替代传统燃油产品的情况如何？

回答:短期看，新能源和无人驾驶产品存量替换，可维持未来五年左右；中长期看，露天煤矿占比从当前 23%左右提升至目标 30% (煤炭总量 50 亿吨时对应 15 亿吨露天煤)，井矿陆续减少、露天产能提升带来新增需求。国内未来

整体平稳增长，增速或放缓；海外为拓展中市场，预计较高增长。

问题 3:宽体自卸车与国外产品及国内同行产品相比有哪些优势？

回答:宽体自卸车目前主要在国内生产，优势在于：一是成本低，如果国外生产成本预估为国内的 2 倍到 3 倍；二是交付周期短，同力股份可 1 个月交付，进口产品交付周期为 6 个月到 9 个月。与国内竞品相比，优势包括：产品迭代领先；生产品质更优；人均产值更高；持续提供整体解决方案，能满足客户特殊工况和个性化需求。

问题 4:公司除自卸车外，在矿区及相关领域还有哪些产品？

回答:公司在矿区及相关领域的其他产品包括：1，洒水车：因矿区注重环保和安全，需大量洒水车用于道路及装卸点降尘作业；2，清障车：针对大型车辆（自重可达五六十吨）故障时的拖运需求；3，桥梁运输车：用于野外无公路环境下运输高铁、高速桥墩的预制横梁的运输；4，坑道车：面向有色矿等坑道作业场景，适用于洞子狭小、需应对腐蚀性及瓦斯爆炸风险的环境，安全性要求高。

问题 5:公司近几年应收账款周转天数持续上升，是否与交付模式变化有关？

回答:应收账款周转天数上升主要有三方面原因：1，融资租赁业务占比约 30%-40%，其放款周期延长至 2 个月左右，导致每年 11-12 月的融资租赁业务放款延迟至下一年，形成暂时性应收账款增加；2，业务规模扩大，应收账款随原有规模同步增加；3，车辆大型化单车价格提升导致客户回本周期加长，分期期限从半年延长至一年左右。应收账款质量方面：一年期以内应收账款占比 90% 左右，两年以上占比极低且陆续收回；未来趋势上，该情况短期难以好转，可能保持现状或比例进一步增加，主要受行业内卷加剧影响（国内及海外市场均面临激烈竞争）。

问题 6:公司新能源产品目前在海外的销售情况如何？

回答:公司直接向海外客户销售时，主要推广成熟产品，目前直接销售客户中新能源产品较少，因海外客户存在观望情绪且当地电网等基础设施落后；但央国企在海外施工时会采购公司的增程和纯电产品，此类施工外带的新能源产品占比约三分之一。针对海外基础设施差的问题，目前多方联合推出光伏+

储能+电车的整体解决方案，例如在非洲建光伏电站和储能场所实现自产自用，预计 2026-2027 年海外新能源产品可大规模落地。

问题 7:新能源产品相比燃油车产品的毛利率差异及未来趋势如何？

回答:目前新能源产品毛利率比燃油车高 7-8%，未来预计会略有下降。

陕西同力重工股份有限公司

董事会

2026 年 2 月 2 日