

西安天和防务技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026002

投资者关系活动 类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及 人员姓名	招商证券：战泳壮、王逸卿 正圆投资：刘帅、牛艺瑾 金百镕投资：黄龙 大牛投资：王战勇 银叶投资：刘欢宇
时 间	2026年2月3日（10:00-11:30）
地 点	公司产品展厅、会议室
上市公司接待 人员姓名	公司董事、副总经理：张小虎 公司董事：刘博 公司副总经理、董事会秘书：陈桦 子公司天和海防副总经理：雷娟
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>公司领导陪同来访人员进行了有关产品区的参观、介绍，同时向来访人员介绍了公司基本情况，就公司在军工装备、通信电子、新一代综合电子信息（天融工程）业务领域的产品、市场和业务发展的情况等进行了沟通与交流，具体内容如下：</p> <p>问1、公司签订的“某型便携式防空导弹情报指挥系统升级改造”项目目前进展如何？</p> <p>答：公司全资子公司天伟电子已签订“某型便携式防空导弹情报指挥系统升级改造”项目二批次合同，履行金额约为2.6亿</p>

	<p>元人民币，目前项目已通过状态鉴定审查，第一批次采购合同已通过军方验收，实现产品交付，第二批次合同正按军方计划执行。</p> <p>问 2、公司便携式防空导弹情报指挥系统的核心功能、作战对象及系统组成有哪些？</p> <p>答：公司核心产品“便携式防空导弹情报指挥系统”已列装部队，产品在细分领域得到了广泛的认可，能够为便携式防空导弹提供空情情报、作战指挥、火力控制、敌我识别，使便携式防空导弹具备信息化协同作战能力，其主要作战对象为直升机、歼击机和低小慢无人机等，主要由雷达单元、作战指挥单元、敌我识别系统、引导瞄准装置以及通信系统和车载平台等组成。</p> <p>问 3、公司 2024 年筹划的定增主要用途是什么？目前进展如何？</p> <p>答：公司 2024 年度向特定对象发行股票所募集的资金扣除发行费用后拟将募集资金净额全部用于补充流动资金发展主业，相关事项正在有序推进中，目前已经深圳证券交易所正式受理，首轮问询已回复，处于深圳证券交易所审核阶段，尚需获得深圳证券交易所审核通过，并经中国证券监督管理委员会同意注册后方可实施。</p> <p>问 4、公司在 AUV（水下无人自主航行器）领域的市场定位和竞争优势是什么？</p> <p>答：AUV 相关业务主要由公司子公司天和海防开展，定位为高端 AUV 整机供应商。产品优势在于：一是产业化能力，天和海防将此前高成本的科研装备产业化，降低生产成本，可批量供应。二是承担国家项目经验，作为牵头单位承担了国家 863 计划相关项目，与高校进行深度合作，拥有相关领域知识产权。三是产品系列化，天和海防 AUV 产品覆盖不同规格，满足侦查、探测（温盐深剖面测量）等多任务需求，在整机集成和特定任务</p>
--	---

	<p>载荷方面具备核心竞争力。</p> <p>问 5、有建议提出将 AUV 做成与鱼雷发射管兼容的标准口径产品，以拓展舰载应用，公司如何看待？</p> <p>答：这是一个极具战略眼光的建议，公司子公司天和海防也在关注相关研发方向。标准化、模块化是装备大规模列装的关键，将 AUV 作为舰艇标配的前出侦察手段，能极大提升舰队在陌生海域的行动安全性和态势感知能力，这不仅是产品形态的变化，更是从“项目型”到“装备型”的转变，能带来市场规模的数量级增长。未来，天和海防将积极开拓市场需求，目前已有相关技术储备和产品开发。</p> <p>接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 2 月 4 日