

证券代码: 002353

证券简称: 杰瑞股份

## 烟台杰瑞石油服务集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 20260204

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____		
	场次一		
活动参与人员	序号	代表机构	姓名
	1	中加基金	苗超
	2	沣京资本	李正强
	3	宁银理财	丁雨婷
	4	国信资管	吴文成
	5	彤源投资	潘贻立
	6	东方自营	尹伊
	7	睿远基金	郑斌
	8	申万宏源证券	胡书捷
	9	申万宏源证券	刘建伟
	10	申万宏源证券	傅浩玮
	11	申万宏源证券	田昕
	12	财通证券	唐亚辉
场次二			
	序号	代表机构	姓名
	1	天风证券	任康
场次三			
	序号	代表机构	姓名
	1	和谐汇一	林鹏
	2	和谐汇一	云南
按照要求,以上人员已签署了承诺书。			
杰瑞股份参会人员:			

	曲宁、毛彩霞、宋翔、王鹤扬
时间	<b>场次一：</b> 2026年2月3日 09:00-12:00 <b>场次二：</b> 2026年2月3日 14:30-16:30 <b>场次三：</b> 2026年2月4日 10:00-12:00
地点、形式	公司总部大楼会议室、现场调研参观
	<b>一、公司基本情况介绍</b> <b>二、互动交流摘要</b> <b>1. 请介绍下公司2月份新签的燃气轮机发电机组合同情况？</b> <p><b>答：</b>该合同是自2025年11月以来，公司与美国客户签署的第四份燃气轮机发电机组销售合同，该客户是公司近期在美合作的第三家客户，合同金额1.815亿美元。本合同约定的交付期限为30个月，是根据客户自身的需求规划并结合公司生产情况而定的；在付款方面，客户将支付一定比例预付款，其余款项按照合同约定进度支付，并于设备发货前付清全部款项。此次合同签署，也是北美市场对公司发电机组设备性能、交付能力以及综合服务实力的普遍认可和高度信任，标志着公司在北美市场的客户基础进一步扩大，客户群体更加多元化，进一步巩固公司在数据中心供电领域的竞争优势，推动公司在全球数据中心及供电领域的战略布局落地，提升公司全球品牌影响力和市场竞争力。</p> <b>2. 请介绍下公司目前供电领域的供应体系建设情况？</b> <p><b>答：</b>公司注重构建全球化供应链体系，在燃气轮机供应方面，已经与西门子、贝克休斯、川崎重工等燃气轮机厂商建立了长期稳定的合作关系，合作范围涉及SGT-A05、LM2500、NovaLT™等多个型号的燃气轮机。此外，在内燃机供应方面，公司同样具备成熟的内燃机供应体系，可以为客户提供内燃机发电解决方案。未来，公司 will 持续引入并整合全球优质技术资源，搭建多元化的燃气轮机、内燃机供应体系，不断提升供应链韧性，为客户提供一体化的电力综合解决方案。</p> <b>3. 请介绍下公司燃气轮机发电机组的生产能力建设情况？</b> <p><b>答：</b>通过在美国杰瑞原有厂房的基础上进行产能扩建，公司在北美地区目前已具备电驱/涡轮压裂成套设备、燃气轮机发电设备等多种类设备总装配的生产能力，可满足北美地区相关产品的生产需求；此外，公司正在积极推进在阿联酋迪拜新建生产及办公基地的相关工作，可作为相关产品产能的有效补充。同时，公司海内外产能可以相互     </p>

调节，公司会根据实际订单情况合理规划利用海内外产能，强化交付能力。

#### **4. 请问公司发电业务板块未来展望？**

**答：**未来，公司将在数据中心、工业能源和新型电力系统三大赛道持续深耕，不断拓展不同领域业务，构建多元化客户群体，通过不断的技术创新、产品迭代与工程交付能力，推动清洁能源装备的智能化、规模化应用，与我们的客户在数据中心供配电系统等领域开展全方位协作。公司会依托在能源装备与智能服务领域的综合优势，致力于解决复杂应用场景下的发电保障需求，构建电力设备供应、智能运行控制及全生命周期运维支持的一体化解决方案，覆盖发电、储能、配电及热能管理等领域，实现从能源生产到用电保障的高效协同，提升能源系统的安全性、可靠性和运行效率，持续强化高可靠电力支撑能力。近日，由公司提供调压站设备的乌兹别克斯坦锡尔河二期1600MW联合循环电站项目1号燃机机组首次点火成功，公司通过定制专属解决方案，为燃机机组高效运转筑牢气源保障。该项目的成功实施，也是公司在构建Gas to Power全链条解决方案领域的优秀实践。

#### **5. 请问公司天然气业务的发展情况？**

**答：**近年来，由于天然气供应格局重塑，全球天然气市场形成了北美、中东、北非、亚洲等多元化供应网络，各国将天然气开发视为能源安全的重要战略目标，天然气开发需求的增加将会带来更多市场机会；其次，在低碳减排的背景下，清洁能源需求不断提升，天然气作为高效经济的清洁能源，在全球能源转型过程中的战略性桥梁地位日益凸显；最后，随着全球对能源及电力需求的不断增加，兼具灵活稳定和低排放量的天然气发电成为填补电力缺口、保障电网稳定的首选。公司已经在全球市场深耕多年，已成功构建起天然气全产业链一体化解决方案能力，并实现设备和工程服务的高度协同，公司天然气业务得到客户认可并建立起良好的市场口碑；同时，“一带一路”政策也推动了公司相关业务的发展。

### **三、现场参观**

1、介绍园区的地理位置、布局、功能规划。

2、参观公司展厅、高端设备制造产业园和天然气产业园（杰瑞总部、西区、南区）。

	介绍公司企业文化、发展历程和整体业务布局，现场介绍柴驱/电驱压裂设备、固井设备、连续油管设备、储能设备、燃气轮机发电设备、配电设备、天然气设备、混砂设备、批混设备等，介绍柱塞泵、变速箱、变频器等有关关键部件构成、功能，以及压裂作业流程和基本原理。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动中所使用的演示文稿、提供的文档等附件	无