

证券代码：002518

证券简称：科士达

深圳科士达科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活动类别	<div><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/>分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/>路演活动</div> <div><input type="checkbox"/>现场参观</div> <div><input type="checkbox"/>其他（投资者网上说明会）</div>
参与单位名称	永赢基金、华福证券、国海证券、华泰证券、国寿资产、智联投资、高益私募、夷吾资产等
时间	2026 年 2 月 4 日-5 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：范涛先生 证券事务代表：张莉芝女士 证券事务专员：金玉琳女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>首先，对公司情况进行了简单介绍，然后开始投资者交流环节。</p> <p>投资者提问：公司数据中心海外市场发展情况及展望？</p> <p>公司回答：公司数据中心海外业务已实现规模化发展，2025 年公司在海外数据中心业务实现显著增长，目前海外收入占比已略高于国内。海外业务以 ODM 模式为核心，与多家全球顶尖电源厂商建立了稳定的代工合作关系，市场覆盖北美、欧洲、东南亚等重点区域，其中，东南亚市场在 AI 数据中心项目方面取得重要突破。公司依托一体化电力模块等技术优势，结合越南生产基地保障订单高效交付，并在欧洲多地设立分支机构，强化本地化服务能力。</p> <p>展望未来，公司对 2026 年及后续增长保持乐观预期，将持续深化全球化布局，在巩固欧洲及亚太地区既有优势的同时，加速拓展北美、澳洲等新兴市场；同步推进技术升级，积极布局新</p>

	<p>款 HVDC、兆瓦级 UPS、一体化电力模块、SST 等高端产品线；此外，公司将进一步拓展 ODM 客户合作范围，持续提升海外市场份额，把握全球 AI 算力基础设施建设带来的战略机遇。</p> <p>投资者提问：关于公司储能业务的全球市场布局与发展战略？</p> <p>公司回答：公司储能业务已形成“技术支撑-产品矩阵-全球渠道”三位一体的战略布局，成为驱动公司发展的核心增长动力。在海外市场，公司以欧洲等成熟市场为主要发力点，凭借成熟的渠道网络和本地化服务能力，订单交付与市场拓展高效有序；同时，积极布局东南亚、中东、非洲等新兴市场，通过与当地优质渠道伙伴合作，实现需求稳步攀升与覆盖范围持续扩大。在国内市场，公司聚焦工商业储能、电网侧储能及光储充一体化项目，持续强化重点场景下的市场地位与竞争优势。未来，公司将继续围绕全球储能市场需求变化，持续优化区域与产品结构，加强渠道与品牌建设，致力于成为全球储能市场的重要参与者。</p> <p>投资者提问：面对行业的快速发展以及竞争，公司数据中心业务的盈利优势还能持续吗？</p> <p>公司回答：公司数据中心业务具备较强的盈利能力，这主要得益于公司在技术积累、产品竞争力、客户结构及全球供应链布局等方面构建的综合优势。关于未来竞争的影响，公司认为数据中心基础设施行业的技术迭代与市场竞争将持续存在。对此，公司已规划清晰的发展路径以夯实并延续盈利增长的动力。一是持续进行技术升级，积极布局兆瓦级 UPS、新款 HVDC、一体化电力模块、SST 等下一代高效、高密度产品，以技术领先性应对产品同质化竞争；二是深化全球化布局，在巩固欧洲等成熟市场的同时，加速拓展北美、澳洲等新兴市场，并优化区域结构与客户组合，以分散市场风险；三是拓宽与深化 ODM 客户合</p>
--	--

	<p>作，从单一产品向解决方案延伸，提升客户黏性与业务附加值。总体而言，尽管行业竞争态势可能加剧，但公司已建立起以技术、全球交付和客户关系为核心的战略护城河，有望通过持续的技术投入与市场策略保持盈利韧性，把握数字化与 AI 算力建设带来的长期机遇。</p> <p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定执行，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单	无
日期	2026 年 2 月 5 日