

证券代码：300095

证券简称：华伍股份

## 江西华伍制动器股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-002

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称</b>	宝盈基金、山西证券
<b>时间</b>	2026年2月25日
<b>地点</b>	江西省丰城市高新技术产业园区火炬大道26号
<b>上市公司接待人员姓名</b>	副总经理、董事会秘书胡仁绸
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p><b>一、参观厂区</b></p> <p>参观公司展厅、生产车间、实验车间和厂区，观看公司矿卡湿式制动器产品装配、生产过程。</p> <p><b>二、公司情况介绍</b></p> <p>公司主要从事工业制动器及其控制系统的研发、制造和销售，产品广泛应用于各类起重机械、矿山机械、风力发电等领域。公司创建至今，已有30多年的历史，始终专注于工业制动器领域的发展。公司从起重机械领域出发，不断拓展工业制动器产品运用领域，在港口机械、风电发电、水利工程、海上重工等运用领域，先后走在行业前列。</p> <p>2025年，公司主业持续向好，主营业务盈利能力进一步提升。然而公司公布的2025年度业绩预告出现合并报表口径亏损，主要原因为前些年跨主业收并购取得的下属子公司经营不及预期，因系列原因造成了损失。具体可以参见公司发布的2025年度业绩预告。</p> <p>2025年年初，公司提出全面聚焦主业的发展战略，将内部资源配置优先工业制动器主业。报告期内，公司加快新产品迭代，内部降本增效，加强人才队伍建设，扩充产品品类，寻求新的市场机会。同时公司尽量收缩非主业业务，关停并转下属非盈利企业，根据企业会计</p>

准则，基于谨慎性原则，计提全部剩余商誉及相关资产减值。

2026年将是公司卸掉历史包袱、轻装上阵、快速发展的一年。公司将继续聚焦工业制动器领域，在各类起重机械的传统优势领域，进一步优化市场策略，巩固和提升销售收入。

### 三、问答环节

#### 1、公司在港口起重机械领域的发展情况？

答：港口起重机械是公司传统优势板块，具有良好的市场口碑。随着全球港口设备智能化水平的提升，智慧码头、数字码头建设进程在不断提升，港口改造项目逐步增多。

公司继续加快产品技术迭代进度，不断推广智能制动器产品，提升产品核心竞争力，增加产品附加值。

根据公司内部测算，在港口起重机械领域，市占率仍有较大提升空间，增量市场可进一步提升公司盈利水平。

#### 2、公司矿卡制动器业务进展情况？

答：矿卡制动器业务是公司今后几年的重点发展业务，也将是公司利润增长的重要贡献方面。

首先，下游客户行业发展环境较好。

2025年以来，各类矿石价格不断走高，矿山企业盈利能力增强，全球主要矿山企业资本性支出有着不同程度的增长，增加了对矿山设备的需求。随着全球矿山开发力度的不断加强，矿卡市场全球销售额继续走高。全球矿卡市场目前仍以如卡特彼勒、小松等国外品牌为主，国产品牌的全球占比较低。然而近年来，随着国内如“三一”、“徐工”等品牌的不断发展，国内品牌在全球市场的比重也在不断提升。

另外，矿用卡车由于高频高负荷运行，使用寿命一般较短，到期需要报废处理，基于矿卡的生命周期、矿物价格的运行周期、矿山开发力度的行业周期，预计2026年至未来几年将是矿卡新车销售的快速发展期，矿卡制动器市场需求将随之快速增长。

#### 第二、行业竞争环境较好

目前国内专门从事矿卡制动器业务的企业较少，且规模都不大，公司作为工业制动器领域的专业上市公司，有着规模优势、技术优势和良好的信誉。

矿卡制动器作为矿卡车辆的核心安全装置，守护着整车的作业安全，主机厂对制动器产品的稳定性、持久性有特别高的要求。公司作为重型工业领域专注于制动安全市场的上市公司，有着30余年的专业经验，在各类起重机械领域及风电新能源领域，已经做到了行业龙头。目前矿卡制动器市场，国内同行业竞争者较少，同行业企业规模亦不大，竞争力较低，难以满足客户大规模订单需求。基于此，华伍有着更多竞争优势，从供应商的技术、信誉、抗风险能力等各方面因素考虑，客户更愿意选择华伍。

#### 第三、矿卡业务进展顺利

为加快公司矿卡业务发展，提升产能，公司在上个月报股东会审批，使用募集资金投资建设“年产10,000套矿卡制动器建设项目”。目前正在加快项目建设，力争早日实现既定目标。

	<p>在技术开发方面，公司不断加快产品开发力度，提升产品质量和技术水平，目前产品已经进入国内头部矿卡主机厂的供应体系。</p> <p>在市场开拓方面，公司湿式制动器产品，通过去年的产品试用、小批量供货等验证过程，已经取得客户高度认可。近期，公司湿式制动器产品的首个批量订单顺利取得，实现新春开门红。</p> <p>公司将全力以赴确保订单的保质保量交付。为此，公司将充分利用募集资金，把矿卡业务做稳、做扎实，通过产能建设和供应链优化，快速响应客户需求。我们判断，随着全球矿山开发力度加大及矿卡更新周期到来，矿卡制动器市场将迎来快速发展期。公司凭借在制动安全领域30余年的技术积淀和上市公司平台的信誉优势，有信心将矿卡业务快速打造成为公司业绩的重要增长点。</p> <p>风险提示：公司矿卡相关业务的布局和市场开拓工作的推进，尽管目前来看存在较好市场机会，首个批量订单金额占公司合并报表营业收入比例较小，不构成重大影响，且矿卡业务发展市场接受度、研发进程及行业政策等多重不确定性因素影响，存在前期投入损失及新产品开发不及预期的风险，敬请充分关注并谨慎决策，注意投资风险。</p> <p><b>3、公司在海外市场开拓方面有什么新的举措？</b></p> <p>答：公司工业制动器产品的海外业务收入基数较低，发展较慢。公司今年将海外港口市场、风电市场集中统筹海外市场团队管理，将通过优化专业团队、调配内部资源，加快瑞士子公司建设，提升海外子品牌的影响，加强海外业务收入。</p> <p><b>4、除了现有业务，公司在新业务拓展上有何布局？</b></p> <p>答：在聚焦主业的同时，公司也在积极利用技术同源优势，拓展新的应用领域。例如石油开采设备工况恶劣，对制动系统的安全性、可靠性要求极高，这与公司的技术特长高度契合，为公司后续布局领域之一。新业务的培育，将为公司中长期发展储备新的动能，丰富产品品类，提升盈利能力。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	
<p>日期</p>	<p>2026年2月25日</p>