

证券代码：688265

证券简称：南模生物

## 上海南方模式生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

|                   |  |   |
|-------------------|--|---|
| 投资者关系<br>活动类别     | <input type="checkbox"/> 特定对象调研<br><input checked="" type="checkbox"/> 媒体采访<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input type="checkbox"/> 其他  | <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 路演活动 |
| 参与单位名称            | 财联社  |   |
| 时间                | 2026年2月27日   |   |
| 地点                | 公司会议室  |   |
| 上市公司接待<br>人员姓名    | 董事长：费俭<br>总经理兼财务总监：张春明<br>董事会秘书：杨雪   |   |
| 投资者关系活动<br>主要内容介绍 | <p><b>1、2026年公司的经营策略？业务发展规划？如何看待海外业务发展呢？</b></p> <p>2026年公司将“抓质量”作为发展重点，把质量意识贯穿研发、生产、服务全链条。市场端，通过实施销售激励政策，充分调动团队积极性，推动订单增长。产能端，新董事会换届后，通过增加笼位、布局国内新动物房及研究设施积极扩充产能。受项目建设与产能释放阶段性影响，预计2026年公司仍存在一定产能限制，随着相关措施落地见效，2027年产能问题有望得到更好的解决，公司将通过严格标准执行与监督，确保产能提升与质量稳定同步推进。</p> <p>公司对有助于强化产业链协同的业务拓展机会保持</p> |   |

开放态度，重点聚焦具备上下游产业链协同效应的方向。发展初期，公司依托科研服务基因深耕国内科研市场。近年来，伴随生物医药产业向精准医疗转型，人源化小鼠等个性化模型需求持续增长，公司加快向工业客户群体拓展。持续完善表型分析、药理药效相关技术和数据服务，构建全方位服务体系。

海外业务发展方面，以美国市场为核心，进一步加大拓展力度，建立并扩充 BD 团队。2023 年公司在美国购置房产设立美国基地，强化本地化服务能力。未来公司将持续深化海外布局，稳步拓展海外市场。

## **2、公司如何看待未来行业发展的趋势？**

根据 Precedence Research 和 Research and Markets 发布的报告，全球实验小鼠市场规模逐年上升，预计到 2028 年，市场规模将达到 136 亿美元。北美地区为全球最大的市场，中国市场规模仅次于美国。服务和基因修饰小鼠领域展现出高增长潜力，成为市场增长的新亮点。同时，全球医药研发管线数量处于上升状态，国内研究与试验发展经费支出逐年上涨，以及政府出台一系列创新药相关的政策扶持，在产业和政策的推动下，我国模式小鼠行业具有良好的发展前景。

## **3、根据公司披露的业绩预告，利润大幅增长，请问公司业绩变化的主要原因是什么？**

2025 年国内生物医药行业出现回暖迹象，公司工业端营业收入较上年同期增加，公司通过调整笼位布局、控制采购价格、优化业务流程等措施持续加强成本管控和提高运营效率。毛利率同比上升，成为公司净利润增长的核心支撑。

## **4、公司 2025 年第三季度报告显示应收账款相较于去年同期是有一定的上升，请问原因是什么？**

|          |  |
|----------|--|
|          | <p>公司业务主要是通过赊销的方式进行，先提供产品和服务后结算，会存在付款周期滞后的情况。此外，公司大部分为科研客户，这类客户审批、报销流程比较繁琐，付款周期也会比较长。2025年三季度应收账款比去年有所增长主要还是因为今年收入增长所致，从应收账款占收入的比例来看，变动不大。</p> |
| 附件清单（如有） | 无  |
| 日期       | 2026年2月27日   |