

证券代码: 301607

证券简称: 富特科技

公告编号: 2026-003

浙江富特科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
时间	2026年3月2日
地点	杭州
参与单位名称	杭州金投、浙江发展资产、杭州城投、广东恒建、常州投资、台州城投、台州资管、华数数科、上海宝弘景、国元基金、宁波电子信息集团、中金岭南汇金、苏州明善、国海创新、积发基金、中信建投信托、江西金控、江西江投、中欧私募、上海德汇、陕西投资、升华集团、正杉投资、共同基金、浙江广杰、同安投资、华鲁投资、山东国惠、财通基金、岳鑫遥私募
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 李岩 投资者关系经理 李晨红
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、2025年公司业绩增长的主要原因是什么？</p> <p>根据公司业绩预告披露，2025年公司营业收入预计超过40亿元，归属于上市公司股东的净利润预计突破2.1亿元，整体业绩规模实现同比翻番。</p> <p>公司业绩增长的原因主要为：第一，新能源汽车市场仍旧保持高速增长，为公司的业绩增长提供了有利的外部条件。第二，公司与国内外多家主流主机厂建立起深度合作关系，国内市场方面，为蔚来、小米、广汽、零跑等主流车企配套了多款畅销车型；国际市场方面，公司的国际化道路战略初显成效，与雷诺汽车达成深度合作，国内国际双市场协同发展的格局正加速成型。第三，公司安吉二厂顺利投产，为公司业绩放量奠</p>

定了坚实的基础。

2、请介绍一下公司目前的客户结构？

公司持续开拓海外市场，目前已经建立起国内国际双市场协同发展的良好格局。

在国内市场方面，公司已成为蔚来、小米、广汽、零跑等主流车企核心零部件供应商，搭配众多热销车型，包括：蔚来系列、乐道系列、萤火虫系列、小米（新）SU7/YU7、广汽 AION 系列、零跑 B 系列/C 系列等。

在海外市场方面，公司也已经成功进入国际汽车供应链体系。目前，公司已经为雷诺的 R5、梅甘娜-E、风景-E 等车型批量供货，STLA 也将于 2026 年开始批量供货。除此之外，公司与欧洲某主流豪华汽车品牌的重要平台性项目正处于顺利研发阶段。

3、海外业务进展情况？

2025 年上半年，公司海外业务收入占比已经超过 17%。展望未来，公司将把握行业发展的战略机遇，坚定推进国际化布局，持续聚焦头部主机厂。在服务好现有客户的基础上，公司将积极拓展新客户、新项目的定点合作，不断提升在全球市场的份额与竞争力。

4、V2G 业务的逻辑是什么？

V2G 业务是把电动汽车从单纯的用电设备转变为可参与电网调度的移动储能单元，通过车辆与电网之间的双向电能交互，实现低谷充电、高峰放电，利用峰谷电价差创造收益。在技术上依赖双向 OBC、双向充电桩及车网协同控制系统，商业上可以由电网、运营平台、车主、主机厂共同参与收益分成，既帮助电网削峰填谷、提升稳定性，又让车主获得额外收益，同时带动车载电源、主机厂等产业链价值提升，形成多方共赢的商业模式。

5、V2G 业务的进展及客户情况？

	<p>V2G 业务主要是向客户销售含有双向充放电功能的充电桩,相关产品在欧洲、北美、澳洲等区域具有广泛适用性。2026年,公司将率先实现 V2G 产品在欧洲市场的量产出货。</p> <p>6、目前定增的进度?</p> <p>目前,公司关于向特定对象发行股票申请获得深圳证券交易所上市审核中心审核通过,后续深交所将按规定报中国证券监督管理委员会履行相关注册程序。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>附件清单(如有)</p>	<p>无</p>