

# 江苏神通机构投资者

## 调研活动记录

会议地点：公司会议室

会议时间：2026年3月2日

会议主持：章其强

会议记录：张健

出席人数：7名

### 一、会议开始

本次机构投资者调研由公司副总裁兼董秘章其强先生主持，首先向到公司现场参加调研活动的研究员表示欢迎，同时强调了关于遵守承诺函的约定和上市公司信息披露的有关规定。其次，章其强先生向投资者介绍了公司基本情况、公司发展战略规划及近期主要生产经营工作的进展情况。

### 二、沟通交流

**问：目前海外市场拓展进展如何？是否有主动拓展核电阀门产品出口？**

答：在公司外贸团队的共同努力下，出口市场准入和认证范围取得显著进步和扩大，团队经验日臻成熟，资质体系持续完善，为公司外贸出口的订单获取奠定了良好基础。公司核电阀门产品的出口主要采取间接出口模式，即通过国内具备海外工程总承包资质的大型企业，将产品随整体工程项目一并出口至海外市场。

**问：公司核级产品在单台核电机组中的价值量是多少？**

答：作为国内核电站建设中关键核级蝶阀、球阀等产品的领先供应商，公司不仅巩固了其市场地位，还在产品创新与技术革新方面取得了显著进展。通过不断的研究与开发，公司陆续推出了新产品以扩大市场份额，并成功地将多项创新成果应用于核电行业。目前，公司为单个核电机组提供的各类阀门订单价值已经超过了8000万元，全资子公司无锡法兰在单个核电机组提供的核电法兰、锻件订单也超过了2000万元。展望未来，公司将进一步加大研发投入，以满足国内核电建设对阀门和法兰锻件不断增长的需求，并为国家能源发展做出更大的贡献。

---

**问：子公司神通半导体目前研发生产情况怎么样了？**

答：子公司神通半导体科技（南通）有限公司专业从事集成电路、光伏、显示面板等行业中所需的真空阀门、工艺气体阀门、管件、测量仪器等关键零部件的研发、生产与销售，部分产品已完成验证并小批量导入客户产线应用，具备了批量生产和规模化市场推广的条件。

**问：公司未来的盈利增长点在哪哪些方面？**

答：公司秉持“巩固冶金、发展核电、拓展石化、服务能源，立足国内、扩大出口”的市场定位。紧跟国内核电技术进步，公司持续投入研发，成功推出满足第三代、第四代核电技术要求的阀门产品，广泛覆盖 AP1000、华龙一号、国和一号、高温气冷堆等主力堆型。凭借这些优质产品，公司在多个核电项目中中标，核电业务收入占比进一步提升。此外，公司在氢能源和半导体装备领域的布局已初见成效，参股公司神通新能源研发的特种高压阀门已具备批量供货能力。持续的研发投入助力公司在核电、氢能源、半导体装备以及海工船舶等关键领域保持技术领先地位，开发出更具竞争力的产品，满足市场不断变化的需求。

**问：核电产品未来的利润率是否会有提升？**

答：公司产品定价遵循成本加成的方法，这一策略得益于公司长期的生产交付经验和技术积累。目前，公司的核电阀门产品毛利率已经处于相对稳定的水平。在公司业务模式和市场竞争格局没有大的变化的前提下，预计毛利率将保持基本稳定。

### **三、调研结束**

本次投资者路演活动时间为 3 月 2 日下午 15:00-16:30.

本次投资者调研不存在未公开重大信息泄露情况。

江苏神通阀门股份有限公司董事会

2026 年 3 月 2 日