

股票代码：603045

股票简称：福达合金

## 福达合金材料股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与活动机构人员	申万菱信基金：刘毅男 平安养老：易杰 赤钥基金：胡云霄 兆顺基金：钱之皓 华泰保兴：丁轶凡 百年保险：祝景悦、张书玮 浦银安盛：胡舜杰 西部证券：刘博、李柔璇 华创证券：丁祎 西南证券：邰桂龙 中银国际：陶波
时间	2026年3月5日 9:00-12:00
地点	浙江省温州经济技术开发区滨海五道308号
上市公司接待人员	副总经理、董事会秘书：蒙山 投资经理：朱亮亮 证券事务经理：江建
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司董事会秘书向来访机构介绍了公司基本情况、未来战略规划及新兴业务增长点，并与来访人员进行互动交流。</p> <p><b>本次沟通交流主要内容如下：</b></p> <p>1. 根据公司此前披露的2025年业绩预告，预计净利润1亿元至1.46亿元，同比增长119.14%至219.95%。业绩大幅增长的驱动因素有哪些？</p> <p>答：2025年，受益于全球电力基建投资的扩张，公司下游数据中心、风光储能、新能源汽车等新兴应用领域蓬勃发展，订单需求旺盛。在良好外部环境的支持下，公司坚持深耕电接触材料行业，持续深化产业布局、拓宽应用场景，市场份额持</p>

续提升，行业龙头地位不断稳固。

报告期内，公司深入推进客户结构优化，大力开拓“海外+高端”优质客户群体，全面切入施耐德接触器用触头材料供应链，实现西门子集团、ABB集团框架断路器用触头材料的供货突破，助力北美数据中心低压配套头部供应商业务扩张，在关税背景下订单逆势增长显著。公司新投资设立控股孙公司福力达，在高压电学材料新业务实现突破，已应用至充电桩、储能系统、车载充电模块、工业电源等领域，未来业务发展前景广阔。

业务开拓取得良好成绩，推动公司盈利水平稳步改善，实现利润增长。同时，公司期间费用管控情况良好，管理效率进一步提升，白银价格的上涨亦在一定程度上增厚公司经营利润。

## **2. 公司数据中心领域业务的毛利如何？**

答：该块业务的毛利率显著高于国内其他产品，且业务增速较快，是公司目前及未来重点开拓的业务之一，下有客户主要有施耐德、西门子等。从目前来看，数据中心行业发展维持高增长态势，行业配套产品存在巨大提升空间。

## **3. 公司“海外+高端”业务毛利率大幅高于国内业务，具有较强盈利能力，未来几年有无具体发展规划？**

答：公司海外业务的毛利空间整体上较国内业务高一倍以上，海外+高端业务销售占比的提升将大幅提升公司整体毛利率水平，有助于公司经营业绩的改善。未来公司业务的增长也将聚焦于“海外+高端”的业务开拓，计划至2030年“海外+高端”的业务销售占比由当前的10%提升至45%。

公司与西门子、施耐德、ABB、富士电机、欧姆龙、松下电器等国际知名头部企业建立长期稳定的业务合作关系，基本实现海外头部下游客户的全覆盖。目前公司已专项成立客户项目部，未来将重点以客户项目开发形式进行突破，利用竞争优

势进一步提升在这些国际知名头部企业的销售规模。

近两年公司“海外+高端”业务处于高速增长势头，未来若能进一步突破，其带来的业绩贡献弹性将远大于营收规模贡献的弹性。

**4. 白银等工业金属价格持续上涨，对公司经营有何影响？  
公司有无相应应对之策？**

答：2025年以来黄金白银等贵金属以及其他工业金属进入全面上涨周期，与贵金属、工业金属相关的电子元器件、低压电器等产品也随之涨价，且在此涨价预期下，下游厂商存在补、增库的现象；同时，对相关生产企业的运营资金保障能力大幅提升，中小规模企业难以及时筹得资金支撑规模扩张，产品出现供不应求局面。叠加全球电力基建投资的扩张，公司2025年整体订单需求旺盛，量价齐升。福达合金作为电接触材料第一梯队上市企业，构建了股债融资多元化融资渠道，能够高效筹集资金支撑业务扩张，2026年2月公司董事会审议通过了发行科创债事项，拟融资金额不超过5亿元，期限不超过10年，目前有序推进中。资金门槛提升将加速行业洗牌，龙头企业凭借优势巩固地位，中小企业则面临转型或退出压力。随着公司行业地位的进一步巩固，议价能力大幅提升，自2026年1月以来公司积极推进与客户的业务合作机制的洽谈，以提升资金使用效率，降低财务费用。同时，公司将积极关注资本市场各项最新再融资政策，并结合公司实际情况综合评估选择适合公司的融资方式，优化资产结构，抢抓行业发展机遇。

**5. 公司于2025年12月终止了收购光达电子事项，未来是否会重新启动该收购计划？**

答：公司管理层面面向2030年制定了“3+3+3+X+N”梯队式布局的五年战略，其中3个3分别指3大支柱型产业，3大成长型产业，3大支撑平台，X是指探索未来新兴产业，N是指通过并购实现跨越发展。公司将围绕既定战略目标有序开展各项

	经营管理工作，在合适的时机与条件下积极寻求包含项目孵化、并购在内的更多发展机会，持续提升公司经营业绩。后续若有相关并购重组计划，公司会及时履行相应的决策流程并对外披露。
--	--

注：公司严格遵守信息披露相关规则与投资者进行交流，如涉及公司战略规划等意向性目标，不能视为公司或管理层对公司业绩的保证或承诺，敬请广大投资者注意投资风险。