

证券代码：301371

证券简称：敷尔佳

哈尔滨敷尔佳科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-015

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	泰康资产管理有限公司 镇婕 国海证券股份有限公司 李宇宸
时间	2026年3月13日 16:00-16:30
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	邓百娇女士 董事、董事会秘书 吴弘先生 证券事务代表 齐鑫鑫女士 投资者关系管理 IR
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q1、从长期考虑，线下渠道是如何规划的？</p> <p>A：线下是公司重要的市场，公司从长期业务发展考虑进行线下销售渠道优化调整，一方面提高线下渠道质量与管理能力，另一方面推进经销商从传统分销型向价值动销型转型，为线下市场创造更好的增长条件，同时公司持续扩大线下销售团队规模，对长期业务拓展奠定人才基础，希望线下表现能够越来越好。</p> <p>Q2、目前线下业务主要通过什么方式拓展？</p> <p>A：目前线下业务拓展主要有两种方式，一是通过拓展经销商，通过经销商进一步拓展线下零售终端；二是公司线下销售团队直接拓展销售终端，主要针对一些规模和体量比较大的连锁终端。</p>

	<p>Q3、2026 年公司对销售终端数量上有规划吗？</p> <p>A：2026 年，公司将加大线下市场拓展力度，希望能在保证质量的同时，进一步增加线下合作伙伴数量。</p> <p>Q4、公司今年在新品方面做了哪些规划？</p> <p>A：公司 2026 年度新品储备比较充足，医疗器械类产品和功能性护肤品都有，剂型覆盖贴片类与非贴片类，功效也比较全面，具体以公司实际上新情况为准，还请持续关注。</p> <p>Q5、线上和线下的上新品类和速度一样吗？</p> <p>A：以往线下上新是慢于线上的，今年公司会尽量缩短线上线下上新的时间差，上新品类也会进一步拉齐。</p> <p>Q6、公司对今年线下的业绩有指引吗？</p> <p>A：经过 2025 年度的优化调整与团队扩容，2026 年度将是一个很好的开始，公司希望今年线下能有较好的表现，业绩方面没有公开指引，公司线下销售团队会按照内部制定的销售计划积极落实。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及应披露重大信息。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	<p>无。</p>
<p>日期</p>	<p>2026 年 3 月 13 日</p>