

证券代码：301371

证券简称：敷尔佳

哈尔滨敷尔佳科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-016

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	申万菱信基金管理有限公司 游彤煦 方正证券股份有限公司 谷寒婷
时间	2026年3月16日 13:30-14:00
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	邓百娇女士 董事、董事会秘书 吴 弘先生 证券事务代表 齐鑫鑫女士 投资者关系管理 IR
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q1、公司对2026年有销售目标吗？</p> <p>A：公司内部已制定2026年各渠道的销售目标，仅限于公司内部开展工作使用，不会对外进行披露。基于对2025年销售端的精细化运营，公司对2026年度有信心，希望公司2026年在销售端能有较好的表现。</p> <p>Q2、公司线上和线下收入占比大概多少？</p> <p>A：相较于《2025年半年度报告》线上和线下8:2的数据来看，截至2025年前三季度末线上和线下的收入比例是有改善的，关于2025全年度的比例还要等《2025年年度报告》披露后再看，请大家持续关注。</p> <p>Q3、公司2026年的新品有哪些储备？</p> <p>A：一直以来公司都在积极储备新品，今年在上新方面准</p>

	<p>备是比较充分的，械品与妆品都有，剂型涵盖敷料、面膜、水、乳、膏、霜、精华、次抛等，具体以公司 2026 年度实际上新情况为准。</p> <p>Q4、2026 年度公司在净利率方面是怎么规划的？</p> <p>A: 基于 2025 年度线下销售渠道优化调整与线下销售团队的完善，为公司 2026 年度线下业务开展夯实了很好的基础，由于线上和线下销售模式的差异，线下业务的净利率是明显优于线上的，2026 年度公司会进一步加大线下业务开展力度，公司有信心，也希望 2026 年度总体净利率能有比较好的表现。</p> <p>Q5、今年公司 3.8 节促销表现如何？</p> <p>A: 从销售数据上看，今年 3.8 大促期间的表现是比较好的，符合公司预期。目前公司以日销为主，大促为辅，大促期间公司积极参与平台活动，希望能在回馈消费者的同时，为公司的业绩锦上添花。</p> <p>Q6、目前公司研发团队能有多少人？</p> <p>A: 2025 年度公司持续引进高端科研人才，提升公司研发实力，相较于 2025 年初，目前公司研发团队规模是有比较明显扩大的，并且在研发人员的学历结构上也是有明显优化的。</p> <p>Q7、公司今年有考虑做股权激励吗？</p> <p>A: 在股权激励方面，公司一直是有计划的，但是具体开展的时间不确定，未来如有相关进展，公司将严格按照监管规则履行信息披露义务。</p> <p>Q8、今年分红定了吗？</p> <p>A: 目前分红计划暂未确定，还请大家关注公司将于 2026 年 4 月 23 日披露的相关公告。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及应披露重大信息。</p>

附件清单 (如有)	无。
日期	2026年3月16日