

证券代码：301371

证券简称：敷尔佳

哈尔滨敷尔佳科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-018

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	财通证券资产管理有限公司 杨佳睿 国海证券股份有限公司 李宇宸
时间	2026年3月17日 14:15-15:00
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	邓百娇女士 董事、董事会秘书 吴 弘先生 证券事务代表 齐鑫鑫女士 投资者关系管理 IR
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q1、线下经销商经过调整后有什么变化吗？</p> <p>A: 经过 2025 年度线下销售渠道优化调整后，公司在经销商数量上做了精简，保留下来的与新合作的经销商，从质量上和体量上都是符合公司未来长期发展要求的。未来，公司会进一步加大线下业务的拓展力度，持续扩充经销商数量与规模，深挖市场潜力，提升产品在线下市场的占有率。同时，公司也将为经销商提供更全面、更专业的支持与服务，携手打造更加稳固、高效的线下销售网络，实现互利共赢的良好局面。</p> <p>Q2、目前销售过亿的大单品有哪些？</p> <p>A: 目前《2025 年年度报告》尚未披露，2025 年度销售额过亿的单品还要等年报披露以后再看，从销售数据上看，以往的大单品表现都还不错，符合公司预期。</p> <p>Q3、哪些销售渠道的目标更高？</p>

	<p>A: 无论是线上还是线下, 兴趣电商还是货架电商, 都是公司重要的销售渠道, 公司对各个渠道的内部销售目标都是比较严格的, 各渠道都有独立的团队, 也希望各团队及其渠道在2026年度都能有比较好的表现。</p> <p>Q4、目前公司 OTC 渠道情况如何?</p> <p>A: 目前公司 OTC 渠道覆盖率还是比较低的, OTC 渠道的潜力也是比较大的。2025 年度公司扩充了 OTC 渠道的销售团队, 2026 年度公司会加大 OTC 渠道的拓展力度, 持续提高 OTC 渠道的覆盖率, 希望 2026 年度 OTC 渠道能有比较好的表现。</p> <p>Q5、目前公司抖音和天猫那个平台盈利更好?</p> <p>A: 两个平台定位不同, 抖音作为公司兴趣电商的主要销售平台, 功能定位上更偏向于打新以及品牌营销推广; 天猫作为公司货架电商的主要销售平台, 以产品销售为主, 利润率上是高于抖音的, 两个平台的销售规模也是相近的。</p> <p>Q6、京东今年的表现如何?</p> <p>A: 从 2025 年前三季度的销售数据看, 京东平台的表现是非常亮眼的, 公司也加继续深化与京东平台的合作, 持续挖掘京东平台的潜力, 希望 2026 年度能有更好的表现。</p> <p>Q7、公司去年备案的两款新原料是什么, 用途怎么定的?</p> <p>A: 两款原料分别为“阿魏酰三肽-129 酰胺、乙酰基酪氨酰环 D-谷氨酰三肽-110 酰胺”, 均为化妆品原料。未来, 公司会基于以上两款原料开发新产品, 还请大家持续关注。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及应披露重大信息。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无。</p>
<p>日期</p>	<p>2026 年 3 月 17 日</p>