

证券代码：301371

证券简称：敷尔佳

哈尔滨敷尔佳科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-020

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	东方财富证券股份有限公司 王越
时间	2026年3月18日 15:00-15:40
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	邓百娇女士 董事、董事会秘书 吴弘先生 证券事务代表 齐鑫鑫女士 投资者关系管理 IR
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q1、目前线下销售渠道调整进展如何？</p> <p>A：目前线下销售渠道优化调整情况符合预期，渠道质量和管理能力都有明显提升，同时公司持续扩展线下销售团队规模，为线下业务长期开展奠定了较好的基础。</p> <p>Q2、优化调整出于什么考虑，具体做了哪些动作？</p> <p>A：线下销售渠道是公司重要的盈利渠道，基于长期发展考虑，健康的销售渠道是长期稳定盈利的基础，2025年度公司从提升渠道质量与管理能力出发，从经销商质量与规模进行了筛选，同时推动渠道模式从传统分销型向价值动销型转型，持续提高公司线下销售渠道的盈利能力与增长潜力。</p> <p>Q3、竞争对手拓展线下，对公司的影响如何？</p> <p>A：公司早期发展主要是从线下起家，后续不断拓展线上</p>

市场份额，形成线上线下协同发展的业务模式。线下的利润率是非常可观的，公司从长期发展考虑，主动开展线下销售渠道优化与渠道模式转型，为了更好的适应线下市场的激烈竞争与公司线下业务的长期发展。优质的竞争对手与激烈的市场竞争是公司快速发展的催化剂，竞争对手的优势也是公司能够学习的宝贵经验，也希望未来大家都能越做越好。

Q4、今年公司线下收入会有恢复吗？

A：2025 年度，公司在线下市场发展上做了充分的准备。2026 年度，公司将持续加大线下市场的拓展力度。公司有信心，也希望 2026 年度线下业务能有比较好的表现，请大家持续关注。

Q5、目前线上各平台的销售占比情况如何？

A：目前线上体量最大的两个平台分别是抖音和天猫，两个平台的体量比较相近，经过公司 2025 年度精细化运营下来，其他平台也在陆续成长，京东平台在 2025 年的表现就非常亮眼。未来，公司会持续加大线上运营力度，希望各平台都能有比较好的表现。

Q6、公司对医用海藻糖修复贴的预期如何？

A：目前公司二类械品医用海藻糖修复贴还没上市，公司的预期是比较好的，公司会持续推进产品上新节奏，希望该产品能有比较好的表现。

Q7、公司前期上新的乳糖酸面膜去年表现如何？

A：从 2025 年度的销售数据看，该产品的表现是非常优秀的，销售数据是符合公司预期的，也希望该产品能够持续保持下去。

Q8、三类注射冻干纤维产品的拿证时间如何预期？

A：重组Ⅲ型人源化胶原蛋白冻干纤维目前已完成临床试验并取得临床试验总结报告，公司正在积极筹备递交申报材料，具体拿证还要看相关部门的审批情况，请大家持续关注。

Q9、注射用胶原蛋白凝胶的进展如何？

A：注射用重组Ⅲ型人源化胶原蛋白凝胶的最新进展还请

	<p>关注公司将于 2026 年 4 月披露的《2025 年年度报告》，公司争取在今年启动临床试验。</p> <p>Q10、关于并购公司有考虑吗？</p> <p>A：关于并购公司有在持续关注，主要从研发能力提升与产品结构完善角度出发，目前暂无合适的标的，未来如有相关计划，公司将严格按照监管规则履行信息披露义务。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及应披露重大信息。
附件清单（如有）	无。
日期	2026 年 3 月 18 日