

证券简称：新宙邦

证券代码：300037

## 深圳新宙邦科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2026-002

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	线上参与公司 2025 年度网上业绩说明会的投资者
<b>时间</b>	2026 年 03 月 30 日 15:00-17:00
<b>地点</b>	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
<b>上市公司接待人员姓名</b>	副董事长 周达文 独立董事 栗胜男 总裁 姜希松 董事会秘书 贺靖策 财务总监 黄瑶
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p><b>1.公司 2025 年实现营收 96.39 亿元、归母净利润 10.97 亿元，同比分别增长 22.84%、16.48%，业绩重回稳健增长轨道。请问管理层如何评价 2025 年整体经营成果？核心驱动因素有哪些？</b></p> <p>答：公司2025年的业绩稳定增长，得益于锂电产业的快速增长、产业链的补强以及公司在电子信息产业的技术创新与新产品的持续推出，以及公司持续的管理优化和提效降本，带动了公司销售规模的扩大和利润增长。</p> <p><b>2.请问四季度业绩爆发的主要原因是什么？</b></p> <p>答：投资者您好，感谢您对公司的关注。公司2025年四季度归母净利润环比增长32%，主要是各板块协同发力的结果，具体如下：电池化学品板块：核心增长动力来自储能下游需求的爆发，以及行业竞争格局优化带来的产品价格修复，同时公司产能利用率快速提升，生产效率与盈利能力显著改善。此外，公司通过产业链整合实现对核心锂盐材料的自主可控，为</p>

板块盈利增长提供了重要支撑；有机氟化学品板块：始终保持稳健的高盈利水平，持续维持超60%的毛利率，海德福减亏效果显著，含氟聚合物业务进入稳定经营状态，带动板块整体盈利能力进一步提升；电子信息化学品板块：随着产品线持续拓宽，新产品、新领域实现技术突破，核心产品市场占有率稳步提升，第四季度增长表现突出。

**3.各位宙邦领导，我想请教一下，2025年年报中发现电子化学品境外销售同比是下降的，能解释一下原因吗？**

答：由于关税影响，欧美市场的需求增长不及预期，部分外销产品的外销数量减少和销售价格同比下降。

**4.公司三大业务板块中，电池化学品、电子信息化学品均实现高增长，仅有机氟化学品营收小幅下滑。请问有机氟业务下滑的具体原因是什么？**

答：投资者您好，感谢您对公司的关注，公司有机氟化学品业务营收同比下降主要是原归属于该业务的半导体产业用含氟冷却液及材料销售现归口至电子信息化学品业务中，同时由于含氟医农药中间体市场竞争激烈，价格同比下降，销售额同比下降，但公司有机氟化学品业务抓住细分市场机会，含氟冷却液和含氟清洗剂出货量持续增长，综合有机氟化学品业务营业收入同比降6.7%。未来随着半导体、数据中心等产业发展，该业务将保持持续增长。

**5.请问公司如何看待当前电解液行业的景气度？未来 1-2 年该业务的增长空间与竞争优势如何保障？**

答：整个锂电行业的景气度还是较好的，包括新能源汽车渗透率的进一步提升，特别是储能业务的大幅增长，带动电解液行业的景气度继续保持较好的增长态势，未来1-2年的业务复合增长率预计超过30%。公司将不断完善产业链布局和全球化布局，并继续加大技术创新的投入和与行业头部客户的深度合作，保持公司在技术、成本、品质、交付等方面的全方位竞争优势。

**6.公司目前六氟磷酸锂的自供率是多少？未来在提升一体化、降低成本方面有何具体规划？**

答：作为电解液的核心原材料，公司一直与合作伙伴通过技术创新和

成本优化，并通过合适的时机和方式，不断提升材料的自供比例，保证供应稳定与安全。

**7.请问姜总，江西石磊。六氟磷酸锂现在产能爬坡是否与预想一致？福建子公司1万吨六氟磷酸锂产能进展如何？**

答：石磊项目按计划实施中，目前项目进度正常。其他项目，请您关注公司在巨潮资讯网发布的公告以获取最新动态。

**8.公司 2025 年拟实施每 10 股派 5 元的现金分红方案。请问管理层制定分红政策的主要考量是什么？**

答：尊敬的投资者您好，公司2025年度利润分配预案严格遵循《公司法》《上市公司监管指引第3号-上市公司现金分红》及《公司章程》的规定，符合公司既定的利润分配政策和股东回报规划，确保合法、合规、合理。公司持续践行以投资者为本的理念，提升股东获得感，本次分红金额约占归母净利润34%左右，在保证正常经营和长远发展的资金需求前提下制定。除现金分红外，公司2025年通过股份回购注销进一步回馈股东，体现了多元化回报方式。同时，公司近三年（2023-2025年）分红比例稳定，保持政策连续性。再次感谢您对公司的关注。

**9.公司在 AI 液冷、含氟冷却液等新兴领域布局较早。请问相关业务 2025 年的收入贡献、毛利率水平如何？未来如何把握 AI 算力与数据中心液冷的市场机遇？**

答：电子信息化学品业务（含半导体含氟冷却液）收入14.65亿元，同比增长29.14%，主要受益于AI及半导体领域需求增长，一些特殊场景我们布局了差异化的解决方案，效益提升。公司在AI液冷和半导体冷却液持续会聚焦行业头部客户认证和量产交付，做好产能布局，并持续做好围绕半导体和数据中心冷却液的各种解决方案，持续为下游客户贡献价值。

**10.公司已启动港股发行上市事宜，助力全球化战略落地。请问 H 股上市的主要目的、时间节点与募资用途是什么？对公司长期发展有何战略意义？**

答：尊敬的投资者您好，为深入推进全球化发展战略，实现全球资源本地化供应，提升国际品牌形象及综合竞争力，打造国际化资本运作平台，

优化资本结构和股东组成，提升公司治理水平和核心竞争力，公司计划发行H股股票并在香港联交所主板上市。本次发行尚需取得中国证监会、香港联交所及香港证监会的备案或核准，具体发行时间将由股东会授权董事会根据境内外资本市场状况、监管审批进展等因素决定。关于募集资金用途，公司将根据实际需求用于全球化业务拓展、产能建设、研发投入及补充营运资金等。本次发行是公司实现“全球电子化学品和功能材料行业领导者”愿景的重要举措，通过资本国际化推动技术、市场、人才的全球化布局，构建“A+H”双融资平台，增强国际资本市场影响力；优化境内外资源配置，加速海外市场拓展；提升品牌国际知名度，强化产业链协同效应。具体进展请关注公司在巨潮资讯网披露的公告。感谢您对公司的关注。

**11.面对新能源、半导体、AI 等行业的快速变化，公司 2026-2028 年的整体战略规划是什么？在技术研发、产能扩张、客户拓展方面有哪些重点布局？**

答：公司围绕四大业务板块并结合新能源、AI 等行业发展趋势，公司制定了《2026-2030年战略发展规划》，重点聚焦在以下几个方面：一是持续加大技术创新投入，不断完善创新机制，巩固公司的护城河；二是进一步完善公司的产业链、产品线和基地布局，以及国际化布局；三是在数字化、智能化方面持续发力，提升公司的效率和管理水平；四是持续完善“产品+解决方案”，拓展新的应用领域。

**12.公司全氟异丁腈发展前景如何，下一步如何规划产能？**

答：尊敬的投资者您好，国家双碳政策及温室气体排放管控要求，推动高 GWP 物质替代进程加速。海斯福全氟异丁腈是新一代环保型电力绝缘气体，核心特性为低全球变暖潜能值（GWP），若未来实现全面替代，可显著减少二氧化碳排放，契合全球“双碳”目标下电力行业绿色转型需求，公司相关业务将直接受益于行业替代趋势。产能布局方面，海斯福目前已建成 1000 吨/年全氟异丁腈产能装置，后续将根据市场需求逐步推进扩产。在市场推广方面海斯福是全球已实现该产品产业化且拥有成功应用案例的核心企业之一。在发展前景与产业化预期方面，该产品对应市场空间广阔；成本竞争力上，随着“双碳”政策推进、碳费征收常态化及产品

	规模化生产，其成本优势将显著增强，产业化进程有望持续提速。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	
日期	2026年03月30日