

证券代码：300009

证券简称：安科生物

## 安徽安科生物工程（集团）股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（ <u>电话会议</u> ）
参与单位名称及人员姓名	兴业证券、中信证券、华西证券、中泰证券、华安证券、信达证券、华源证券、国金证券、山西证券、东方证券、天风证券、东海基金管理有限责任公司、泰康资产管理有限责任公司、财通证券资产管理有限公司、中银国际证券股份有限公司、创金合信基金管理有限公司、同泰基金管理有限公司、天治基金管理有限公司、东方资产管理（香港）有限公司、东海基金管理有限责任公司、安信基金管理有限责任公司、东北证券、中国人保资产管理有限公司、西部证券、浙商证券、东吴证券、天津薪富阳私募、源和资本、华福证券、明亚基金管理有限责任公司、歌斐资产管理有限公司
时间	2026年3月31日
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	高级副总裁姚建平先生、副总裁窦颖辉先生、副总裁程联胜博士、董事会秘书李坤先生、财务总监胡成浩先生
投资者关系活动主要内容介绍	首先，公司董事会秘书李坤先生以及财务总监胡成浩先生对公司2025年的业绩以及经营情况做了简单的介绍。2025年，公司实现营业收入264,651.98万元，同比增长4.36%，

其中母公司实现营业收入 187,336.95 万元,同比增长 7.38%;实现净利润 74,733.87 万元,同比增长 4.40%;实现归属于上市公司股东的净利润 73,519.27 万元,同比增长 4.00%。在行业整体承压、政策与市场双重挑战的背景下,公司经营业绩实现营业收入与净利润双双稳健增长,主要系公司核心产品销售规模稳步回升,主营产品基因工程药物同比增长 7.38%,扭转去年下滑趋势,活血止痛膏产品同比增长 16.75%。注射用曲妥珠单抗(商品名:安赛汀®)商业化加速推进,2025 年销售收入同比增长 108.33%。公司持续深化内部精细化管理,通过降本增效提质有效提升运营效率,管理费用同比下降 9.77%。同时坚持创新驱动发展战略,加大研发投入力度,研发投入同比增长 20.52%,为技术突破与产品创新提供坚实保障。在聚焦核心赛道、对优势业务持续做“加法”的同时,公司也对非核心、低效益、与战略方向不相符的业务果断做减法。2025 年,公司完成了法医业务剥离,进一步收缩非主赛道布局,持续优化资源配置,提升整体业务质量与运营效益。在深耕自研产品市场拓展的基础上,公司以战略协同、长线布局为核心,同步推进代理业务布局,先后与宝济药业(股票代码:2659.HK)、维昇药业(股票代码:2561.HK)达成战略合作,分别在辅助生殖、生长发育领域布局长效绒促卵泡激素 α N01 注射液(晟诺娃®)、注射用隆培生长激素(商品名:维臻高®)优势品种,为未来公司的发展增添新的动力。

接下来,公司与投资者就相关问题进行了沟通,整理如下:

**问 1: 请问目前维臻高®获批后的注册准入进度,以及相关市场推广策略与放量节奏、销售峰值预期?**

答:公司战略合作的品种注射用隆培生长激素(商品名:维臻高®)于 2026 年 1 月获批上市,由于是进口产品,受相

关进口流程的影响，预计 2026 年 6 月或 7 月国内首张处方落地。维臻高®是全球唯一经临床试验证实，优效于日制剂的长效生长激素，活性成分与人体分泌的生长激素相同，具有安全性好、有效性高、稳定性好、便利性高、依从性高等优点，进口阶段以“最优疗效”定位，定位于高端市场。与药明生物合作在中国本地生产隆培生长激素的工作，目前正在技术转移，预计 2028 年获批。随着地产化工作的完成，维臻高®将更具竞争力，吸引更多的患者。

**问 2：请问公司在 In vivo CAR-T 领域的布局策略？技术平台有哪些差异化优势？**

答：公司参股公司博生吉公司以及阿法纳公司都在布局 In vivo CAR-T，其中阿法纳公司研发的 In vivo CAR-T 采用 LNP 递送机制，已经在研究者发起的临床研究（IIT 临床）研究阶段，彰显了阿法纳在体内精准递送领域的深度布局，引领了免疫治疗的新方式。博生吉公司的体内 CAR-T（In vivo CAR-T）平台核心产品“靶向 CD19 的 LV009 注射液”，采用创新体内慢病毒转染技术，其临床前研究显示，可高效转染静息态 T 细胞，已经进入到研究者发起的临床研究（IIT）阶段，目前有两例病人入组，正在观察疗效和安全性。

此外博生吉安科的 PA3-17 注射液已被纳入突破性疗法品种，目前处于关键临床试验 II 期，计划 1 年之内完成全部患者入组，目前已入组 6 例病人，其中 5 例病人达到 CR 状态，临床数据喜人。若研发进展顺利，有望在 2026 年底递交 pre-NDA 的沟通交流申请，有望成为国内该领域首款上市产品。

**问 3：请问公司 HK010 注射液的临床规划和读出节点？**

答：“PDL1×4-1BB”双特异性抗体药物 HK010 目前处于 Ib/IIa 期临床阶段，已经部分完成安全性研究工作且已经召开 II 期临床方案讨论会，拟探索 HK010 注射液治疗神

经内分泌癌和肝癌患者的疗效和安全性，目前 Ib/IIa 期临床试验正在病例入组中。

**问 4：博生吉公司的 In vivo CAR-T 未来在自免等慢性疾病领域的设计思路，以及 BD 进展？**

答：无论是 CD7-CART “PA3-17 注射液”，还是 In vivo CAR-T LV009，博生吉公司都在积极寻求合作，通过美国、欧洲举行的国际会议，与国际公司进行接触交流，目前已与两家公司达成偏平台性的合作协议。

博生吉公司的 In vivo CAR-T 采用慢病毒技术，其具有三大技术优势，首先是高度的组织特异性，采用博生吉自主研发的 CD7 VHH 作为关键靶向机制，同时生成体内 CAR-T & CAR- NK，减少脱靶现象发生，其次是颠覆性的 CAR 转染机制，高效实现对静息状态 T 细胞的转染，还有就是优异的药物动力学表现。

**问 5：公司曲妥珠单抗的推广进展与后续销售展望？**

答：公司的曲妥珠单抗“安赛汀”2023 年底获批上市，2025 年销售收入同比增长 108.33%，增长迅速，且已实现单品种盈利。待 2026 年相关政策落地，若 2026 年该产品未纳入国家集采，公司将更加积极的推进该产品市场布局；若该产品作为国产替代纳入国家集采，公司作为市场后入者将显著受益。针对可能的政策性调整，公司也积极调整销售模式，对于部分区域采用了经销商的模式。2026 年，公司曲妥珠单抗的销售目标仍然是收入、利润双双大幅增长。

**问 6：请问公司中成药及多肽原料药板块 2026 年的销售预期如何？**

答：中成药板块，2025 年活血止痛膏稳步增长，同比增长 16.75%，无糖型蛇胆川贝液（独家品种）因原料供应稳定开始放量，酸枣仁合剂优化供应链保障生产。研发方面，余

	<p>良卿公司继续围绕传统中药贴膏升级、中药经典名方及药食同源产品开发推进研发工作，积极推进传统中药橡胶膏的工艺优化、标准提升等产品升级工作。预计 2026 年中成药公司将继续保持稳健增长。</p> <p>多肽原料药板块，近两年受集采影响，去年业绩承压。但公司积极开拓思路，首先是多肽制剂的开发，形成多肽原料药+制剂的协同发展效应，其次是依托于 2025 年设立的上海创新研究院，开展创新型多肽药物的研究开发。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 4 月 2 日