

证券代码：300456

证券简称：赛微电子

## 北京赛微电子股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2025 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2026 年 4 月 2 日 15:00-17:00
地点	全景·路演天下 ( <a href="http://rs.p5w.net">http://rs.p5w.net</a> )
上市公司接待人员姓名	董事长：杨云春 独立董事：王玮 董事、总经理、董事会秘书：张阿斌 财务总监：许骥
投资者关系活动主要内容介绍	<b>本次业绩说明会的提问及回复如下：</b> <b>1、请问：1-26 年 1 季度 FAB3 产线产能攀升到多少了？ 2-北京产线有多少谷歌 OCS 订单？</b> 张阿斌：您好，截至 2025 年末，北京产线产能利用率为 28.99%，将继续适时有序的推动产能从当前的 1.5 万片/月向 3 万片/月产能的分阶段针对性扩充；公司是以 MEMS 纯代工模式为理念、特色工艺和制造能力为基础、国际化运营为侧重的半导体专业服务厂商，一直致力于为通信计算、生物医疗、工业汽车、消费电子等各领域客户提供一流的 MEMS 工艺开发及晶圆制造服务。谢谢关注！

2、年报显示北京 FAB3 产线已实现硅麦克风、BAW 滤波器等产品的量产，但整体产能利用率仍处于爬坡期。考虑到 MEMS 产线“产能等待订单”的行业特性，公司目前在手订单的能见度如何？对于外界关注的良率问题，目前是否已经达到或接近瑞典 Silex 产线的成熟水平？

杨云春：您好，亦庄产线现在月产能是 1.5 万片，利用率接近 30%，良率高于 80%。但整体上还是在爬坡，相比瑞典产线的成熟度还需要努力。因为都有一个导入周期，所以能见度还可以，关键还是要把工艺做好。

3、请问公司的产能利用率的提升计划是什么样的 目前是 30% 提升到 60% 90%的计划时间

张阿斌：您好，北京亦庄 MEMS 量产线仍处于产能爬坡阶段，面向客户需求产品的工艺开发、产品验证及批量生产需要经历一个客观的爬坡过程，我们致力于持续提升利用率。谢谢关注！

4、请问公司手握 22 亿现金，目前有没有规划性的产业投资计划，通过收购来快速扩张在行业内的版图，做大做强。

杨云春：我们会持续关注相关产业扩张机遇，谢谢！

5、请问复旦“无极”芯片的试产进行到哪一步了，6月1日之前是否能够按计划完成产出？如果试产成功，对方公司的首轮融资赛微是否会参与，会投入多少？

杨云春：我们会考虑适当投资参与。

6、北京产线的产品，主要客户是不是都是国内企业？

许骥：您好，公司境内子公司目前主要服务国内客户，谢谢关注！

**7、杨董事长，张总好！2025 年处置了瑞典 SILEX 部分股权，想咨询下瑞典公司不再纳入财务报表，应该有分红收益吧，这部分收益有多少？预计 2026 年能达到多少？瑞典 SILEX 的上市进展如何？谢谢**

杨云春：您好，公司出售瑞典产线股权获得了相关收益，后续的分红取决于瑞典公司的决策，不容易预计；我了解到他们上市相关工作还在进行过程中。

**8、杨董事长、张总好！北京产线试产 OCS 进展如何？**

杨云春：北京产线 OCS 之前已经开发成功、进入试产，目前还在进行中。

**9、目前直接或间接来自于谷歌的订单有多少？**

张阿斌：您好，公司是一家业界领先、自主可控、采用“Pure-Foundry”模式、国际化运营的 MEMS 芯片专业制造厂商，一直致力于为通信计算、生物医疗、工业汽车、消费电子等各领域客户（包括知名巨头厂商及新兴中小厂商）提供一流的 MEMS 工艺开发及晶圆制造服务，客户方面，公司与各客户均签订了保密协议，与客户相关的具体信息需遵循商业保密条款不便公开，敬请理解。谢谢关注！

**10、去年四季度和今年一季度 OCS-MEMS 的出货量是多少**

杨云春：瑞典产线的出货量还可以，北京产线因为还在试产阶段，出货量比较小。

**11、两个问题： 第一贵公司研发投资和去年相比较增加了多少？是否引进算力投入，占到公司利润的多少？ 第二是贵公司销售环比费用增加了多少？**

杨云春：投资者你好！研发投入和上年相比减少了 6200 万，销售费用和上年相比减少了 900 万，这里有瑞典产线出售因素的影响，谢谢！

12、请问公司 OCS 是否已经量产，目前是否已已有国内客户订单，同时量产的滤波器、陀螺仪等是否有国外订单？

杨云春：国内 OCS 还没有实现量产，但有国内客户的工艺开发订单；滤波器、惯性器件业主要面向国内客户。

13、杨董你好，公司已满足所有可供控股股东减持的规则，是否近期有减持计划？

杨云春：您好，本人减持事项将严格遵守《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第 18 号——股东及董事、高级管理人员减持股份》等相关法律法规的规定，谢谢！

14、想明确问下年报中试产 OCS 是一家企业，另外两款 OCS 已经全流程在工艺优化是同一家企业的还是？三款是几家企业代工产品？何时第一款试产的变量产

杨云春：公司是纯代工厂商，在 OCS 领域也是有服务于不同客户。

15、杨董你好，贵司去年司法冻结的股份如何了，被拍卖可能性大吗？是否存在变相减持的可能？

杨云春：该事项已于 2026 年 3 月在青岛市中级人民法院开庭，现在仍处于调解阶段。

16、想问下国内产线没有公告试产 OCS，当时一直提的硅光子产品工艺迭代是否就是 OCS，还是说硅光子是硅光子，OCS 是 OCS 均用于光通信？

张阿斌：您好，公司控股子公司赛莱克斯北京为客户代工的 MEMS-OCS 已于 2025 年 8 月进入试产阶段，公司也进行了公告。谢谢关注！

17、去年国内刚试产 OCS 时你说技术壁垒极高，过去大半年，国内众多公司都在产出 OCS，是否技术壁垒已被突破或者超越？公司如何看？

张阿斌：您好，OCS 有几种不同技术路线，公司代工生产的是 MEMS-OCS，感谢您的关注。

18、瑞典 sillex 的 IPO 进展如何？是否还需要降低贵司的持股比例才能继续推进，之前估值已超 10 亿美元，是否目前相当于当初转让股权时有更好的未来投资收益？

张阿斌：您好，有关公司参股瑞典子公司 IPO 相关信息，敬请以公司公告内容为准，谢谢关注！

19、后期会实时跟进公告你们 1 亿美元的投资事宜吗？还是仅在季报中直接抛盈亏的核弹？

杨云春：您好，公司会严格按照相关法律法规的规定履行信息披露义务。谢谢关注！

20、张总你好，1. 之前人形机器人领域，你说知晓下游有一点？现在呢？特别是机器人视觉领域？2. BAW 滤波器代工能挣钱吗，增长趋势如何？未来继续扩还是敏声建好就全部转移现有的订单？3. 光通信领域的未来布局如何，何时 OCS 量产，其他公司如英唐，中际后来居上？4. 年报中放 MEMS 在航天应用，贵司目前还有布局吗？5. 之前的压电风扇是否已经在布局？微流控相关技术是否能推广到液冷？请逐一解惑，谢谢！

张阿斌：您好，1、公司关注 MEMS 在机器人领域的应用；2、

我们看好 BAW 滤波器的应用增长及本土替代，公司与敏声属于长期战略合作关系；3、我们持续重视在光通信领域的业务布局；4、主要是介绍 MEMS 未来的潜力应用领域较为广泛；5、公司关注 MEMS 各新兴应用领域。感谢您的关注！

**21、截止 2026 年 4 月 1 日，赛微电子的北京产线的产能是多少？目前国内订单是否满产满排期？公司近期面对 2025 年扣非净亏损是否有应对措施？**

许骥：您好，北京亦庄 MEMS 量产线目前已实现产能 15,000 片晶圆/月，公司正积极在开拓客户基础上稳健推进相关工作。2025 年 9 月公司完成展诚科技收购，展诚科技并入公司报表范围，2025 年展诚科技实现营业收入 21,148.38 万元，归母净利润 2,216.41 万元；2026 年，展诚科技财务数据将全年并入上市公司报表，公司将拓展及巩固赛莱克斯北京 MEMS 纯代工业务及展诚科技 IC 设计服务业务。谢谢关注。

**22、您好，国际金融大环境不好，你在多领域，多地区布局全产业链等，会不会受影响和冲击，特别是航空领域，会不会造成需要减持应对，或者处理起来吃力应付？**

杨云春：您好，航空领域确实受到一定影响，本人减持事项将严格遵守《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第 18 号——股东及董事、高级管理人员减持股份》等相关法律法规的规定，谢谢。

**23、之前预计北京厂 25 年三季度盈亏平衡，现在推迟到多久，请客观预测，谢谢！**

杨云春：您好，公司正努力提升境内产线的产能利用率及良率。谢谢关注！

24、之前说的为十几家公司在研几十种品类，目前已公告量产的公司屈指可数，是都失败了，还是因为卷淘汰了，研发出来就落后？比如滤波器，激光雷达，惯性，加速度计分别对应几家客户？有目前打通全流程产品，或试产量产产品一对多家公司的场景吗

张阿斌：近年来，公司持续推进代工产品品类，现在已经有 4 款代工产品进入了量产，7 款代工产品正在试产，2025 年公司 MEMS-OCS 和 MEMS 硅晶振都从工艺开发进入了试产阶段，此外公司还有多款代工产品持续在推进。谢谢。

25、杨总，张总，我是赛微坚定的投资者，2020 年至今一直持有。赛微的成长和进步，离不开你们的辛勤付出，在此表示敬意。我的问题是，赛微的发展规划和愿景以及有哪些产品已经或即将常态化量产推入市场。谢谢！

杨云春：谢谢您，因为有您我们更有力量！现在公司北京工厂已经有了 4 款产品进入了量产，还有 7 款在试产，同时压力、硅光子、3D 硅电容、超声波换能器、喷墨打印头、磁性传感器等 MEMS 芯片、器件及模块，正积极从工艺开发向验证、试产、量产阶段推进。我们会更努力的工作，大力拓展市场，提升良品率和运营效率，不辜负您对我们这么有力的支持。

26、领导，您好！我来自四川大决策 请问，公司出售 Silnex、聚焦北京 FAB3 战略 2025 年成效如何？2026 年战略核心目标是？

张阿斌：您好，公司出售瑞典产线后面临诸多挑战，北京 FAB3 将做好中长期规划，继续开展具有导入属性的工艺开发业务，力争从工艺开发阶段转入风险试产、量产阶段的晶圆代工品类持续增加。关于公司未来发展展望，公司将基于当前国际局势紧张及日趋复杂化的考量，对于经济全球化与国际产业链分工

协作可能面临的挑战，推动一站式服务在客户拓展方面的重要作用，同时在境内外布局建立兼具“工艺开发”与“晶圆制造”功能的制造产线，以同时满足境内外客户的不同需求，致力于形成可支持“内循环”、兼顾“双循环”的一站式综合服务体系；同时积极进行产业投资布局，最终致力于成为一家立足本土、国际化经营的知名半导体专业服务厂商。具体内容您可参考 2025 年年度报告。再次感谢您的关注。

**27、请问公司 OCS 2026 年的订单情况：在手合同、意向订单、跟踪订单？**

杨云春：北京产线 OCS 之前已经开发成功、进入试产，目前还在进行中。

**28、2026 年 OCS 前景看好，资本市场最近 OCS 有所表现。对贵公司股票持有了 3 年。**

杨云春：您好，感谢您对公司的长期关注和支持！

**29、公司国内工厂已经复刻了一套已售国外公司的体系。**

杨云春：公司一直在努力积累，客观上也同时面临许多挑战和机遇。

**30、赛威电子公司领导好：很多年前就一直关注贵公司，公司的产品技术突破，验证过程，试产、量产进程，一直激动着我的小心脏。但可惜的是一直没有真正的利润兑现，量产进度也远不及预期，25 年的利润也绝大部分是卖股权所得。请领导具体说明一下原因！**

张阿斌：您好，感谢您一直以来对公司的关注与支持，想必您对公司一路走来的风风雨雨、跌宕起伏也感同身受；但半导体制造的确是重资产、长周期，需要一点一点积累，一类晶圆从

开发到试产、量产需要经历一个不确定的过程，并不是公司和团队不努力，属于行业特性，特此说明，谢谢！

**31、请问北京产线的一季度产能多少？目前 OCS 在手订单有多少？谢谢**

杨云春：北京产线现在月产能为 1.5 万片/月。北京产线 OCS 还在试产阶段。

**32、请问耐威时代的应收款什么时候能收回？**

许骥：您好，公司已与耐威时代达成协议，耐威时代承诺在 2026 年 5 月 31 日前全额偿还该部分款项。谢谢关注！

**33、请问 OCS 方面的开发进展、量产情况和良品率**

许骥：您好，公司控股子公司赛莱克斯北京为客户代工的 MEMS-OCS 已于 2025 年 8 月进入试产阶段，目前 MEMS-OCS 相关制造工艺仍处于持续积累提升阶段，尚未实现量产能力；2025 年北京 8 英寸 MEMS 产线的良率是 83.50%，具体请详见公司于 2026 年 3 月 27 日披露的《2025 年年度报告》，谢谢关注！

**34、赛莱克斯北京公司去年四季度营收比三季度增长数倍，请问主要是哪个产品拉动的？是滤波器吗？**

张阿斌：您好，公司于近期发布了 2025 年年度报告，根据 2025 年年度报告披露的分季度主要财务指标，公司 2025 年合并报表范围分季度财务数据中的营业收入第四季度相较于第三季度变化，主要系公司 2025 年 7 月完成瑞典 Sillex 控制权出售及 2025 年 9 月完成展诚科技收购并表范围变化所致。谢谢！

**35、请问杨董，年报显示北京公司有 3 个不同型号的 ocs 芯片**

**在试产或优化后试产，请问分别属于几家公司？**

杨云春：公司 OCS 芯片目前正处在试产阶段，尚未实现量产，关于代工品类和客户公司基于信息披露要求、保密协议及商业机密考虑，无法向外界详细介绍。谢谢你的理解。

**36、请问王教授，从您的专业角度，评估公司有哪些工艺技术可以应用于 AI 计算领域，技术能力如何？市场前景如何？**

王玮：尊敬的投资者您好！赛微电子在光通信器件的 MEMS 制造工艺方面存在较为丰富的技术经验积累，这是一个前景广阔的应用市场。供您参考。

**37、请问董事长：该公司的股票能长期投资吗？最少十年。**

杨云春：您好，公司股价受多种因素影响，建议您结合自身风险偏好、投资周期，审慎决策、理性看待长期投资。谢谢关注！

**38、贵公司 MEMS 代工、BAW 滤波器、光通信相关业务，今年是否有望实现扭亏为盈或毛利率显著改善？**

张阿斌：您好，具体业绩情况敬请关注公司后续披露的定期报告，谢谢关注！

**39、目前核心产线的产能利用率、良率提升到什么水平？何时能达到满产满销状态？**

张阿斌：2025 年北京亦庄 MEMS 量产线产能利用率 28.99%，生产良率 83.50%；关于公司未来产能利用率推进情况，公司要面向客户需求产品的工艺开发、产品验证及批量生产需要经历一个客观的爬坡过程。谢谢关注。

**40、请问杨总，目前 mems-ocs 作为光交换领域的新兴技术，而谷歌主导的 mems 方向目前是最主流的方案，lumentum 等公**

司积压超过 4 亿美金的订单，且又收到数十亿美元的新订单，请问贵公司，包括子公司 silex 作为全球 mems 代工龙头，23 年收到的 memes-ocs 商业化订单，以及 25 年年报提到的相关晶圆业务大幅增长，是否和谷歌，lumentum 等公司是否有合作？

杨云春：出于半导体芯片公司的敏感性，公司无法透露客户信息，此外您提到的瑞典 Silex 公司已经在 2025 年 7 月出售了控制权，目前仍持有 45.24%瑞典 silex 股份，为公司参股子公司。

41、请问杨董事长，25 年一季度产能多少？谢谢

杨云春：您好，亦庄产线月产能仍是 1.5 万片，谢谢。

42、公司 2026 年一季度及全年在手订单情况如何？哪些业务板块订单增长最明显？

张阿斌：您好，请关注公司后续发布的定期报告。谢谢关注！

43、请问张总，根据公司的 25 年报，北京 FAB3 工厂 memes-ocs 光交换器相关的业务，一款产品 25 年 8 月就开始风险试产，还有 2 款不同规格的完成了工艺开发，在优化阶段。请问公司的风险试产一般持续多久可以开始量产？几款不同规格的产品是不同客户吗？年报中提到新型 MEMS 硅光子器件制造技术，已实现 MEMS-OCS 的量产，正结合不同市场的客户需求进行工艺迭代开发，这块量产是收到商业化批量订单了？

张阿斌：您好，公司北京工厂代工的 MEMS-OCS 现在还在试产阶段，尚未进入量产，何时进入量产需要公司直接客户与终端的应用在具体应用场景中持续优化和调试，而后进一步推进工作，我们会继续努力。考虑客观的产业规律，确实不能给出具体的量产时间，这需要根据优化和调试的具体情况而定。

44、@董事、总经理、董事会秘书张阿斌请问公司的产能利用率的提升计划是什么样的目前是 30%提升到 60% 90%的计划时间

张阿斌：您好，北京亦庄 MEMS 量产线仍处于产能爬坡阶段，面向客户需求产品的工艺开发、产品验证及批量生产需要经历一个客观的爬坡过程，我们致力于持续提升利用率。谢谢关注！

45、杨董事长：请展望一下贵司今年海外业务拓展，特别是 OCS 的订单落地，以及国内产能利用率提升的情况。

杨云春：公司现在客户主要还是以国内客户为主，当然我们不排除海外客户有可能给我们带来的订单和机会，也在关注这些；北京工厂方面，我们一直致力于提升产能利用率。

46、一季度还会亏吗

许骥：您好，一季度业绩情况请关注公司届时披露的 2026 年一季度报告。谢谢关注！

47、请问杨总，根据公司之前发布的公告，子公司 silex 在 23 年 12 月就收到了经过 7 年技术磨合后的的 mems-ocs 商业化量产订单，在最近发布的 25 年年报中又提到了子公司 silex 的 mems-ocs 晶圆业务在报告期内“大幅增长”，请问 25 年 mems-ocs 业务大幅增长是之前订单的长期产能释放，还是本身就是长期增量订单？还是后续新签了订单？此外，26，27 年相关的业务的订单情况如何？

杨云春：瑞典 Silex 目前公司已经出售了控制权，所以关于瑞典 Silex 的很多问题我们就不方便替他们回应了，希望大家能理解。我们还持有瑞典 Silex45.24%的股份，会密切的关注着它的发展，保持必要的沟通。

48、请问公司的产能利用率的提升计划是什么样的 目前是30 提升到 60 90 的计划时间

张阿斌：您好，北京亦庄 MEMS 量产线仍处于产能爬坡阶段，面向客户需求产品的工艺开发、产品验证及批量生产需要经历一个客观的爬坡过程，我们致力于持续提升利用率。谢谢关注！

49、你好，能否介绍 2026 年一季度北京产线生产情况？目前 ocs 订单是否满产满排期？

张阿斌：您好，请关注公司后续发布的定期报告。谢谢关注！

50、请问公司手握 22 亿现金，目前有没有规划性的产业投资计划，通过收购来快速扩张在行业内的版图，做大做强。

杨云春：我们会持续关注相关产业扩张机遇，谢谢！

51、请问复旦“无极”芯片的试产进行到哪一步了，6月1日之前是否能够按计划完成产出？如果试产成功，对方公司的首轮融资赛微是否会参与，会投入多少？

杨云春：我们会考虑适当投资参与。

52、MEMS—OCS 订单何时放量

张阿斌：您好，目前公司 MEMS—OCS 处于试产阶段，尚未进入量产，还请关注公司后续相关公告。感谢关注。

53、请问杨董事长，26 年一季度北京产线的产能利用率达到多少？良率多少？OCS 在手订单有多少？谢谢

杨云春：一季度现在刚刚结束，关于一季度的情况大家可以关注我们在 4 月 23 日披露的一季度报告。

**54、北京亦庄 MEMS 产线 2026 年产能爬坡进度如何**

张阿斌：您好，北京亦庄 MEMS 量产线仍处于产能爬坡阶段，面向客户需求产品的工艺开发、产品验证及批量生产需要经历一个客观的爬坡过程，我们致力于持续提升利用率。谢谢关注！

**55、针对国内客户提问，贵公司是否和华为有相关合作**

张阿斌：您好，公司是一家业界领先、自主可控、采用“Pure-Foundry”模式、国际化运营的 MEMS 芯片专业制造商，一直致力于为通信计算、生物医疗、工业汽车、消费电子等各领域客户（包括知名巨头厂商及新兴中小厂商）提供一流的 MEMS 工艺开发及晶圆制造服务，客户方面，公司与各客户均签订了保密协议，与客户相关的具体信息需遵循商业保密条款不便公开，敬请理解。谢谢关注！

**56、贵公司有没有跟华为合作，代工什么的？**

许骥：您好，公司与各客户均签订了保密协议，与客户相关的具体信息需遵循商业保密条款不便公开，敬请理解。谢谢关注！。

**57、OCS 光开关、硅晶振的订单量和量产时间**

杨云春：您好，公司是一家业界领先、自主可控、采用“Pure-Foundry”模式、国际化运营的 MEMS 芯片专业制造商，一直致力于为通信计算、生物医疗、工业汽车、消费电子等各领域客户（包括知名巨头厂商及新兴中小厂商）提供一流的 MEMS 工艺开发及晶圆制造服务，客户方面，公司与各客户均签订了保密协议，与客户相关的具体信息需遵循商业保密条款不便公开，敬请理解。谢谢关注！

**58、目前 AI 产业发展迅猛，赛微公司代工产品精准定位，这**

离不开前瞻性的战略预测，所以想问问赛微对 AI 产业的总体看法或观点是什么样的，未来针对 AI 产业的发展还有哪些前瞻性的布局？

许骥：您好，公司积极关注行业发展趋势，合理规划产业布局。谢谢关注！

**59、请问董事长，公司预估 2026 一季报同比如何？北京生产线产能爬坡符合预期吗？**

杨云春：现在 2026 年第一季度刚刚结束，还在统计数据，公司会在 4 月 23 日公布 2026 年第一季度报告，请您关注。

**60、请问董秘，mems-ocs 作为光交换领域的新兴技术，而谷歌主导的 mems 方向目前是最主流的方案，lumentum 等公司积压超过 4 亿美金的订单，且又收到数十亿美元的新订单，请问贵公司，包括子公司 silex 作为全球 mems 代工龙头，23 年收到的 memes-ocs 商业化订单，以及 25 年年报提到的相关晶圆业务大幅增长，是否和谷歌，lumentum 等公司是否有合作？**

张阿斌：公司在 2025 年 7 月出售了瑞典 Sillex 控制权，无法替瑞典 Sillex 回答相关问题，还请您理解，但公司会持续关注瑞典 Sillex 的发展；此外，公司北京工厂代工的 MEMS-OCS 芯片目前处在试产阶段，非常感谢您的关注。

**61、刚才问题没有回答，再问一次。1-26 年 1 季度 FAB3 产线产能爬升到多少了？ 2-北京产线有多少谷歌 OCS 订单？**

张阿斌：您好，北京 FAB3 月产能是 1.5 万片；关于订单客户信息，公司不能透露相关信息，谢谢。

**62、贵公司是否有信心，在今年内，将产能利用率提升到 50**

张阿斌：您好，北京亦庄 MEMS 量产线仍处于产能爬坡阶段，

面向客户需求产品的工艺开发、产品验证及批量生产需要经历一个客观的爬坡过程，我们致力于持续提升利用率。谢谢关注！

**63、董秘你好，根据公司之前发布的公告，子公司 silex 在 23 年 12 月就收到了经过 7 年技术磨合后的的 mems-ocs 商业化量产订单，在最近发布的 25 年年报中又提到了子公司 silex 的 mems-ocs 晶圆业务在报告期内“大幅增长”，请问 25 年 mems-ocs 业务大幅增长是之前订单的长期产能释放，还是本身就是长期增量订单？还是后续新签了订单？此外，26，27 年相关的业务的订单情况如何？**

张阿斌：您的问题前面有投资者问过相似问题，刚刚有回答，在这里就不重复回答了，谢谢。

**64、贵司没有 OCS 光开关、硅晶振的订单吗**

张阿斌：您好，公司有 MEMS-OCS 和 MEMS 硅晶振的订单，这两款代工产品目前公司均已通过了客户验证，收到了客户发出的采购订单，目前在试产阶段。谢谢您的关注。

**65、公司高管目前增持计划吗**

张阿斌：您好，公司高管的增减持行为将严格遵守相关法律法规的规定。谢谢！

**66、北京 FAB3 8 英寸 MEMS 产线是公司当前核心产能，此前长期处于低产能利用率状态，2025 年上半年产能利用率仅 23%。请问截至 2026 年 Q1 末，该产线的最新产能利用率、综合良率是多少？2026 年分季度的产能爬坡目标是什么？产线实现盈亏平衡的产能利用率阈值是多少？预计何时能达到该盈亏平衡点？**

许骥：您好，公司 2025 年北京 FAB3 产线产能利用率 28.99%，

生产良率 83.50%。2026 年我们仍然致力于提升产能利用率和良品率，这是我们的重点工作之一。感谢您的关注。

**67、目前公司手上有哪些客户的订单，哪些方向的占比比较多，能介绍下吗**

许骥：您好，公司没有办法透露在手订单的客户信息，但公司的终端客户领域主要集中于通信计算、生物医药、工业汽车、消费电子等各领域。感谢您的支持。

**68、贵公司有没有和华为合作？**

张阿斌：您好，公司是一家 MEMS 芯片专业制造厂商，一直致力于为通信计算、生物医药、工业汽车、消费电子等各领域客户提供 MEMS 工艺开发及晶圆制造服务，公司积极与国内外客户及供应商开展合作，谢谢关注！

**69、基于赛微电子的产业技术优势，未来目标定位，股东权益如何实现**

杨云春：我们将会大力发展北京工厂的基础上，持续关注可能的外部机遇，坚持内生发展和外延并购两条腿走路，积极为股东创造价值。

**70、董秘你好，根据公司的 25 年报，北京 FAB3 工厂 mems-ocs 光交换器相关的业务，一款产品 25 年 8 月就开始风险试产，还有 2 款不同规格的完成了工艺开发，在优化阶段。请问公司的风险试产一般持续多久可以开始量产？几款不同规格的产品是不同客户吗？年报中提到新型 MEMS 硅光子器件制造技术，已实现 MEMS-OCS 的量产，正结合不同市场的客户需求进行工艺迭代开发，这块量产是收到商业化批量订单了嘛？**

张阿斌：您好，前面有投资者问这个问题，刚刚有回复，在这

里不再赘述，感谢您的理解。

#### **71、和谷歌有业务合作吗**

张阿斌：您好，公司是一家 MEMS 纯代工厂商，一直致力于为通信计算、生物医疗、工业汽车、消费电子等各领域客户提供 MEMS 工艺开发及晶圆制造服务，谢谢关注！

**72、您好，董事长：年报显示北京 FAB3 产线已实现硅麦克风、BAW 滤波器等产品的量产，但整体产能利用率仍处于爬坡期。考虑到 MEMS 产线“产能等待订单”的行业特性，公司目前在手订单的能见度如何？对于外界关注的良率问题，目前是否已经达到或接近瑞典 Silex 产线的成熟水平？**

杨云春：目前公司北京工厂正在进行大力的市场拓展，我们在技术上不断积累，代工品类上也在逐步增加，2025 年北京工厂实现了 MEMS-OCS 和 MEMS 硅晶振的试产，我们还在不断努力提升产能利用率和良品率。感谢您对我们的大力支持。

#### **73、请问国内通讯计算客户拓展渗透率到多少了？**

张阿斌：您好，公司的直接客户以 MEMS 芯片设计公司为主，并不直接和终端应用客户合作，所以无法准确掌握您所说的终端通讯计算客户的渗透率，感谢您的理解和支持。

#### **74、贵司目前 OCS 未量产是技术良率问题还是客户订单问题**

张阿斌：您好，MEMS-OCS 目前还在试产未量产，主要是因为直接客户和终端应用还在不断对产品应用进行优化和调试，感谢您的关注。

#### **75、请问公司有考虑通过收购的方式增加订单吗**

张阿斌：您好，公司不断做好内生式增长的同时，也积极关注

外延式并购的可能机遇，感谢您的建议。

**76、请问：26年1季度FAB3产线产能爬升到多少了？**

许骥：您好，请关注公司后续发布的定期报告。谢谢关注！

**77、请问，今年一季报会不会比去年一季报增长**

许骥：您好，今年一季报情况敬请关注公司届时披露的定期报告。谢谢关注！

**78、杨总您好，请问公司与华为是否有合作，公司目前主要订单来自国内还是国外，谢谢**

杨云春：公司客户名称不便透露，国内产线订单目前主要还是来自国内客户。

**79、这条产线的盈亏平衡点对应的产能利用率是多少？在当前订单结构下，扩产到3万片后，预计多久能把利用率拉到盈亏线以上？会不会因为扩产反而进一步加大亏损？**

许骥：您好，公司北京工厂目前产能为1.5万片/月，公司会依据实际情况，适时有节奏针对性的进行产能扩充，不做与公司发展阶段不相符的事情，感谢您的提醒。

**80、贵公司最近增持光谷信息，持股已超过30%。请问是单纯财务投资，还是产业投资？贵公司生产的MEMS、芯片等硬件产品。将来是否考虑与光谷信息的软件产品相融合？**

张阿斌：您好，相关事项公司在2025年年度报告中进行了披露，谢谢。

**81、请问ocs产品已小批量试产效果如何？什么时候可以量产？**

张阿斌：您好，公司境内 FAB 的 OCS 相关制造工艺仍处于持续积累提升阶段，尚未实现量产，谢谢关注！

**82、北京产线何时能填补瑞典出表的收入缺口，请给出具体时间与产能目标。**

张阿斌：您好，公司实际经营会根据市场、技术、订单、运营等实际情况，有序地开展，我们会大力发展北京工厂，争取早日达到您期望的状态。谢谢

**83、杨总好，请问赛微电子给华为 896 线激光雷达供货开始了吗？每台激光雷达供货价多少钱？预计今年能有多少销售；第二个问题给华为 AI 芯片做的什么合作？预计今年能有多少销售；第 3 个问题，3 万片产能什么时候开始，第 4 个问题，和英伟达有没有接触合作**

杨云春：您提的问题大部分都是关于客户信息的，这个因为半导体芯片代工企业客户保密的要求，我确实没办法给你详细答复；关于不是关于客户信息的，我尽量给您具体回答，我们现在产能的推进需要结合客户市场的需求等因素，稳妥的进行，不会做和公司发展现状不符的事情，这是对广大投资者的负责。

**84、现在除北京工厂外，其他几个地方的工厂建设的进度如何？**

许骥：您好，公司深圳产线目前处于搁置状态，公司怀柔产线目前处于建设状态，谢谢关注！

**85、尊敬的领导，请问出售瑞典 Sillex 控股权的，是否营业收入不纳入母公司报告，只计算投资收益，并想问下出售瑞典 Sillex 对公司的具体影响，影响贵公司做为 MEMS 头部企业的**

地位吗，并且 MEMS 在 OCS 的应用，收入会不会在 2026 年持续增长

杨云春:2025 年 7 月公司出售瑞典 Silex 控制权后，瑞典 Silex 的营业收入就不在并入到我们上市公司范围内了；公司出售瑞典 Silex 后，营业收入未来确实面临挑战，但近几年来北京工厂持续积累技术、扩大代工品类，我们对北京工厂未来充满信心。还有您提到的 MEMS-OCS，目前北京工厂已经实现了试产，正在努力向量产推进。

**86、一季度业绩怎么样**

许骥：您好，一季度业绩情况请关注公司届时披露的 2026 年一季度报告。谢谢关注。

**87、大家关心 26 年 1 季度 FAB3 产线产能爬升到多少了？**

张阿斌：您好，目前产能为 1.5 万片/月。公司旗下产线的毛利率、良率、产能利用率等具体数据，公司将根据交易所有关规则在定期报告中进行披露。谢谢关注！

**88、张总能透露瑞典子公司的产能利用率吗？**

张阿斌：您好，不好意思，公司已经出售了瑞典 Silex 控制权，不方便替瑞典 Silex 回应此类问题，但公司会积极关注瑞典 Silex 的发展。谢谢。

**89、请问 2025 年末北京产线的产能利用率和良率是否符合预期？2026 年二季度，北京产线产能利用率和良率的目标是多少？**

许骥：您好，2025 年北京工厂产能利用率 28.99%，生产良率 83.50%，我们会继续致力于提升产能利用率和良品率。

**90、深圳厂搁置的原因是什么，还会重启吗，还是像合肥厂一样黄了？**

张阿斌：您好，因为一些主客观原因，公司深圳产线目前处于搁置状态，谢谢关注！

**91、北京厂 3 万月产能大概什么时候建成？**

张阿斌：您好，北京产线将继续适时有序的推动产能从当前的 1.5 万片/月向 3 万片/月产能的分阶段针对性扩充。谢谢关注！

**92、今年一季报的预盈还是预亏，什么时候可以发公告**

许骥：您好，公司 2026 年第一季度报告将在 2026 年 4 月 23 日公开披露，谢谢。

**93、没啥看的 阿斌就念稿 请问公司的产能利用率的提升计划是什么样的 目前是 30% 提升到 60% 90%的计划时间请问公司手握 22 亿现金，目前有没有规划性的产业投资计划，通过收购来快速扩张在行业内的版图，做大做强。请问复旦“无极”芯片的试产进行到哪一步了，6 月 1 日之前是否能够按计划完成产出？ 如果试产成功，对方公司的首轮融资赛微是否会参与，会投入多少？**

张阿斌：您好，您提问的问题刚刚有回答，在这里就不再重复回答了。

**94、今年预计能有几款产品试产，几款产品量产？**

张阿斌：您好，公司尊重各不同产品晶圆的客观工艺节点，实现试产和量产的情况需根据客观具体情况确定，敬请理解，谢谢！

**95、请问 ocs 产品小批量试产效果如何？什么时候可以量**

产？

张阿斌：您好，试产工作持续进行中，尚无法确定量产时间，谢谢！

**96、2026 年业绩展望如何？**

张阿斌：您好，公司年度业绩受多方面因素影响，需以公司定期报告为准。谢谢！

**97、请问为什么迟迟没有订单公告？是客户信息保密吗？作为投资者我们不需要知道客户是谁，只想知道有无订单。**

许骥：您好，公司根据相关法律法规规定履行信息披露义务。谢谢！

**98、有多少谷歌订单**

许骥：您好，公司与各客户均签订了保密协议，与客户相关的具体信息需遵循商业保密条款不便公开，敬请理解。谢谢关注！

**99、请问北京产线一季度的产能利用率能够达到多少？**

许骥：您好，涉及公司旗下产线的产能、良率等具体数据，公司将根据交易所有关规则在定期报告/正式公告中进行披露，谢谢关注！

**100、年报中透露 25 财年 silex 的 mems-ocs 晶圆业务大幅增加，是客户加单了吗？23 年 12 月公布收到批量化订单后，为什么一直没有公布后续的订单情况，但是相关业务确实大幅增加？**

张阿斌：您好，根据公司了解的情况，瑞典 Silex 的 MEMS-OCS 业务发展情况良好，但未达到信息披露标准，谢谢关注！

**101、请问公司在国内的主要竞争对手有哪些？目前竞争对手的技术水平和赛微的技术水平相比怎么样？**

张阿斌：您好，公司 MEMS 主业国内竞争对手包括芯联集成、广州增芯、上海先进、华虹宏力、华润微、士兰微、华鑫微纳等含 MEMS 业务的企业；IC 设计服务及 EDA 工具服务竞争对手包括创意电子、智原科技、灿芯股份、创耀科技、芯原股份、华大九天、概伦电子、广立微、行芯科技等。我们专注自身技术研发迭代。谢谢关注！

**102、贵司一季度产线利用率有没提升？**

张阿斌：您好，涉及公司旗下产线的产能、良率等具体数据，公司将根据交易所有关规则在定期报告/正式公告中进行披露，谢谢关注！

**103、尊敬的领导： 公司出售瑞典 Sillex 控股权后，其营业收入是否不再纳入母公司合并报表，仅按参股权益确认投资收益？ 本次交易对公司财务表现、业务布局、客户合作的具体影响有哪些？ 是否会影响公司作为 MEMS 行业头部企业的市场地位？ 公司 MEMS 产品在 OCS（光电路交换）领域的应用进展如何，相关收入在 2026 年能否实现持续增长？**

张阿斌：投资者您好，您提到的问题，1，出售瑞典 Sillex 控股权后，瑞典 Sillex 营业收入不再纳入公司合并报表，通过该笔交易公司回收了宝贵现金资产，但客观上也在未来面临 MEMS 收入下滑的风险，公司在年报中详细介绍了公司在未来的应对措施，在此不进行赘述。2，目前公司北京亦庄 MEMS 量产线已经有 4 款产品进入量产，7 款产品正在试产，还有诸多正在推进从工艺开发向验证、试产的工作；截止到 2025 年末，公司拥有软件著作权 122 项，专利 75 项，正在申请的专利 146 项，瑞典 Sillex 出表后公司仍然拥有强大竞争力。3,北京亦庄 MEMS

量产线代工的 MEMS-OCS 现在仍在试产阶段，2026 年业绩情况欢迎您及时关注公司定期报告。谢谢。

**104、请问赛微电子 2026 年各个季度的营业收入目标是多少？**

许骥：您好，2026 年业绩情况敬请关注届时披露的定期报告。谢谢关注！

**105、2026 年的业绩展望如何？**

张阿斌：您好，公司年度业绩受多方面因素影响，需以公司定期报告为准。谢谢！

**106、张总方便透露瑞典子公司的产能利用率吗？**

张阿斌：您好，2025 年 7 月公司出售瑞典 Silex 控制权后，不再对瑞典 Silex 并表，瑞典 Silex 现为公司参股子公司。公司积极关注该参股子公司的发展情况，其产能利用率呈现良性变化，谢谢！

**107、请问会不会出现产能翻番、订单没跟上，亏损扩大的问题？**

许骥：您好，公司一直在积极努力开拓市场，积累技术，提高代工品类数量和运营效率，但关于未来经营情况，公司无法向投资者做出任何承诺事项。我们会根据证监会和交易所规则，在定期报告中披露公司财务数据，谢谢。

**108、公司今年在降本增效、提升扣非净利润方面有哪些具体措施？**

张阿斌：您好，公司一方面将会不断优化运营，致力于北京亦庄 MEMS 量产线的产能利用率和良品率的提高；另外一方面将

会提升新并入上市公司的展诚科技的业务；另外公司还会积极的关注可能外延机遇，通过参股支持等多种方式，实现与产业链上下游公司的共同发展。

**109、请问，英伟达布局 ocs 贵公司有接触嘛。**

许骥：您好，公司是一家 MEMS 芯片专业制造厂商，一直致力于为通信计算、生物医疗、工业汽车、消费电子等各领域客户提供 MEMS 工艺开发及晶圆制造服务，公司积极与国内外客户及供应商开展合作，谢谢关注！

**110、扣非亏损扩大的主因是折旧摊销还是订单不足？2026 年核心业务扭亏的前提条件是什么。**

张阿斌：您好，北京亦庄 MEMS 量产线研发投入在 2025 年依然保持着较高强度，运营支出也存在刚性，叠加折旧摊销等因素，亏损较上年扩大。谢谢您的关注。

**111、贵公司和 HUAWEI 合作情况**

张阿斌：您好，公司是一家 MEMS 芯片专业制造厂商，一直致力于为通信计算、生物医疗、工业汽车、消费电子等各领域客户提供 MEMS 工艺开发及晶圆制造服务，公司积极与国内外客户及供应商开展合作，谢谢关注！

**112、公司 2025 年报显示研发投入占比巨大，这么高投入的研发产能却一直是闲置，甚至释放不足 30%，目前 ocs 板块光库科技，腾景科技都是历史新高，行业高景气下产能却如此低迷是什么原因**

张阿斌：您好，MEMS 芯片产品类别多、应用广泛、场景具有多样性，因此对 MEMS 制造工艺的需求也体现出高度的定制化与复杂性，所以客观上 MEMS 代工厂存在产能利用率低于传统

IC 代工厂的情况。此外，二级市场影响因素众多，每家公司业务模式存在差异，请客观看待。

**113、请问杨董，今年预计有几个产品能进入试产量产？**

杨云春：目前还不太好预计，谢谢。

**114、王院长您好，公司校企合作方面做得如何，与北京大学的合作怎么样？之前北大宋柏团队有款微流控散热策略用到 MEMS 技术，与您有关，是否会和赛微合作？**

王玮：您好，我本人为赛微电子独董，具有独立性要求。谢谢您的关注！

**115、为什么腾景等其他产业链相关的公司可以说明公司的主要客户，如谷歌，lumentum 等，让投资者对公司业务发展方向有更好的了解和投资信心，而每次公司发布信息，看起来都不能直接说明，总是藏着？**

张阿斌：您好，公司与各客户均签订了保密协议，与客户相关的具体信息需遵循商业保密条款不便公开，敬请理解。谢谢关注！

**116、ocs 正在全面铺开的路上，公司今年能否实现量产？**

杨云春：相关制造工艺仍处于持续积累提升阶段，目前还未进入量产阶段。

**117、请问公司 2025 年业绩预告提及”部分原有量产客户订单因下游市场需求变化产生波动“，当前季度订单恢复情况如何？或者有何应对措施？**

张阿斌：您好，客户订单变化取决于其下游市场需求波动，为应对该情形，公司采取的措施为持续丰富工艺技术，积极拓展

新增客户，减少对单一或少数客户的依赖。谢谢！

**118、瑞典 ipo 进度如何？**

张阿斌：您好，据我了解，瑞典 IPO 相关工作正在进行中，谢谢关注！

**119、贵公司的股票还能持有吗，已亏百分之二十多**

许骥：您好，公司股价不仅仅是基于公司基本面的，往往会受到国际环境、宏观经济、行业趋势、投资者偏好等多种因素影响，谢谢。

**120、请问公司是否涉及 SiGe（硅锗）相关业务？有无 12 英寸 SiGe 产线的建设计划或技术储备？**

杨云春：您好，目前还未涉及，谢谢关注。

**121、OCS 的试产和量产的定义是什么，是以什么为基准，片数？工艺成熟度？订单量还是？**

杨云春：MEMS 行业对于试产和量产并没有统一的定义，我们结合产业实践划定的统一标准是：商业订单在 100 片晶圆以上可视为试产，商业订单在 1000 片晶圆以上可视为量产。订单量已经反映了工艺成熟度。

**122、@杨董：深圳产线停止的原因是啥？**

杨云春：因为一些主客观原因，公司深圳产线目前处于搁置状态。

**123、请问，年报透露北京 fab3 工厂的 mems-ocs 有多款不同规格的型号已经开始试产，或者完成了工艺开发，这些是面对不同的客户吗？是提供给 ocs 集成商吗？**

张阿斌：您好，MEMS-OCS 是一类产品的统称，并不是一个产品，关于公司代工的 MEMS-OCS 产品目前正处在试产阶段，而客户信息公司确实无法透露，还请您谅解。感谢您的关注。

**124、请问瑞典 SILEX 目前是参股公司，我们还是最大股东，放弃实控人是不是政策和 IPO 考虑，待 IPO 完成后，公司是逐渐退出，还是考虑做回实控人？**

杨云春：去年转让瑞典 Silex 控制权是出于国际环境考虑；公司后续仍会以参股投资方式关注瑞典 Silex 的发展。

**125、赛微电子把之前的卫星导航业务剥离给了杨云春董事长，现在商业航天大热，相关业务是不是也在明显改善，杨云春董事长是否有把卫星导航业务重新并入上市公司的计划？**

杨云春：公司之前转让导航业务是为了聚焦 MEMS 主业发展；没有重新并入上市公司的计划。

**126、杨董好，贵司研发投入高，产能却一直上不来，是技术问题还是客户问题？预计什么时间节点能达到平衡？**

杨云春：公司北京亦庄 MEMS 量产线目前产能是 1.5 万片/月，现在我们在大力的提升产能利用率和良品率，并在在未来也会依据客户市场拓展的情况，在恰当时机再去提升产能。

**127、是否会入股海创智能装备？**

张阿斌：赛微电子目前暂无相关计划，但可以探讨。

**128、亦庄产险一季度产能利用率提升到多少了？离 MEMSOCS 量产还有多久**

张阿斌：您好，公司旗下产线的产能利用率、良率等具体数据，

公司根据交易所有关规则在定期报告/正式公告中进行披露；  
目前公司 MEMS-OCS 处于试产阶段，尚未进入量产，还请关注  
公司后续相关公告。感谢关注。

### **129、北京 FAB3 工厂和亦庄产线分别主要生产哪些产品**

许骥：您好，公司亦庄 MEMS 量产线即为北京 FAB3 工厂，已实现硅麦克风、BAW 滤波器、微振镜、超高频器件的量产，正在进行小批量试产气体、生物芯片、惯性加速度计、惯性测量单元（IMU）、温湿度、MEMS 硅晶振、MEMS-OCS 等 MEMS 器件，同时对于压力、硅光子、3D 硅电容、超声波换能器、喷墨打印头、磁性传感器等 MEMS 芯片、器件及模块，正积极从工艺开发向验证、试产、量产阶段推进。谢谢。

### **130、贵公司 mems 在 ocs 方向的主要客户有哪些**

许骥：您好，公司与各客户均签订了保密协议，与客户相关的具体信息需遵循商业保密条款不便公开，敬请理解。谢谢关注！

### **131、您好，请问北京产线 OCS 是全球唯二国内唯一吗，MEMS 相关技术全部掌握有进一步创新吗**

许骥：您好，OCS 也有不同技术路线，公司北京亦庄 MEMS 量产线代工的是 MEMS-OCS，目前在试产，尚未达到量产。

### **132、杨总好，作为今年 ofc 大会上的主角，ocs 目前看是后面很长时间的互连增量大头，确定性非常强，mems 方案又是最主流方案，请问杨总，公司这块会加大投入吗？怎么规划这块业务的？**

杨云春：你好！的确如你所说，大家都看好这块市场，公司肯定会加大投入，精进工艺、扩大业务。

133、张总，您好。贵司年报中提到“MEMS 微镜阵列器件第一款产品已通过验证，已经进入小规模试产阶段。其余不同规格的 2 款产品流程晶圆已经开发完成，初步达到客户预期，正处于工艺优化阶段。请问后续两款产品预计什么时候能够大规模量产？”

张阿斌：您好，公司的代工的 MEMS-OCS 目前通过了客户验证，现在正在试产，但尚未量产。根据产业发展规律及公司此前境内外产线的实际运营经验，不同类别 MEMS 芯片一般都需要经历从工艺开发到风险试产、规模量产的过程，所耗时间存在客观差异。谢谢关注！

134、瑞典 SILEX 上市后，公司会用什么会计方法核算收益？

许骥：您好，根据相关会计准则和会计政策，公司按照权益法核算持有的瑞典 Silex 股权。谢谢关注！

135、展诚的合并报表数据是从几月份算起的？

许骥：您好，展诚科技自 2025 年 10 月开始纳入公司合并范围。谢谢关注！

136、您好，想了解一下目前公司 TSV/TGV 产能的下游订单结构是如何划分的？在面向 AI 算力网络所需的光电共封装硅/玻璃中介层领域，公司的 TSV 工艺目前是处于工程样片导入阶段、小批量试产，还是已经有明确的客户长单并进入实质性的规模化交付阶段？

杨云春：我们一般不以工艺环节划分订单，而是以 MEMS 的基础物理特性进行划分。光电共封装（CPO）是我们一直很关注的领域，公司的 TSV 工艺已经比较成熟，已服务处于开发、试产、量产不同阶段的客户。

**137、请问贵公司 2025 年扣非亏损 出售瑞典公司股权所产生的 5 亿多的管理费用，是否是造成扣非亏损的主要原因？ 目前看，一季度营收和净利可否转正？**

许骥：您好，您所说的因取消、修改股权激励计划一次性确认的股份支付费用，为非经常性损益，在年报中有披露具体的金额；关于 2026 年一季度财务情况，您可关注公司将于 2026 年 4 月 23 日披露的一季度报告。谢谢您。

**138、瑞典厂合并报表算到几月份？**

许骥：您好，瑞典 Silex 自 2025 年 8 月份开始不再纳入公司合并范围。谢谢关注！

**139、国内 ocs2026 年预计是否能量产**

许骥：您好，公司的代工的 MEMS-OCS 目前通过了客户验证，现在正在试产，但尚未量产。根据产业发展规律及公司此前境内外产线的实际运营经验，不同类别 MEMS 芯片一般都需要经历从工艺开发到风险试产、规模量产的过程，所耗时间存在客观差异。谢谢您。

**140、公司 MEMS 芯片用于机器人和商业航天的占比分别是多少，一季度是否有订单接入？**

杨云春：公司是 MEMS 纯代工厂，对直接客户的终端应用领域，公司只能大致了解，但基于产业链处在的位置，没有办法进行终端应用领域的量化统计。

**141、请问公司目前和华为的合作主要集中在哪些产品？例如，BAW, OCS, 856 线激光雷达？**

张阿斌：您好，公司是一家 MEMS 芯片专业制造厂商，一直致力于为通信计算、生物医药、工业汽车、消费电子等各领域客

户提供 MEMS 工艺开发及晶圆制造服务，公司积极与国内外客户及供应商开展合作，谢谢关注！

**142、之前 lumentum 提到的 OCS MEMS 微镜产能跟不上是说的瑞典 silex 吗？会像国内产线转移部分产能吗？还有就是 silex 目前的 OCS 量能如何，是在和谷歌直接合作，还是和 lumentum 合作间接供谷歌，有直接或间接和英伟达接触吗？毕竟你们有两个董事席位，应该有了解吧**

杨云春：瑞典 Silex 目前公司已经出售了控制权，所以关于瑞典 Silex 的很多问题我们就不方便替他们回应了，希望大家能理解。我们还持有瑞典 Silex 45.24% 的股份，会密切的关注着它的发展，保持必要的沟通。

**143、贵公司现在量产了哪几款产品**

许骥：您好，公司亦庄 MEMS 量产线即为北京 FAB3 工厂，已实现硅麦克风、BAW 滤波器、微振镜、超高频器件的量产，正在进行小批量试产气体、生物芯片、惯性加速度计、惯性测量单元（IMU）、温湿度、MEMS 硅晶振、MEMS-OCS 等 MEMS 器件，同时对于压力、硅光子、3D 硅电容、超声波换能器、喷墨打印头、磁性传感器等 MEMS 芯片、器件及模块，正积极从工艺开发向验证、试产、量产阶段推进。谢谢。

**144、杨董好，贵公司订单从来没有批露过，为提振投资者信心，是否对考虑达到一定金额订单进行披露？**

杨云春：公司的角色是 Pure-Foundry，与客户及供应情况相关的信息不便透露。

**145、杨总，你好，作为投资者，很想知道控股子公司 silex 之前 memes 方案的客户都有哪些？是只给谷歌这类巨头直接**

供货吗？还是间接供货 lumentum 这类集成商？还是会有很多不同的客户。

杨云春：由于半导体制造行业的一般惯例以及公司已与相关客户签订保密协议，与客户及供应及工艺情况相关的具体信息不便介绍，敬请谅解。

**146、贵公司和 HUAWEI 有合作吗**

杨云春：您好，由于半导体制造行业的一般惯例以及公司已与相关客户签订保密协议，与客户及供应及工艺情况相关的具体信息不便介绍，敬请谅解，谢谢关注！

**147、2026 年一季度/二季度扣非能转正么？**

杨云春：您好，业绩情况还请关注公司届时披露的定期报告。谢谢。

**148、杨总，MEMS-OCS 芯片去年 8 月就说开始小批量试生产，这都快 6 个月了怎么还在试生产啊？还没接近尾声吗**

杨云春：相关制造工艺仍处于持续积累提升阶段，尚未进入量产阶段。

**149、董事长您好。鉴于瑞典 Sillex 目前已不纳入上市公司的合并报表范围，请问北京 FAB3 产线目前是否已经完全掌握并独立具备了 TSV/TGV 的量产工艺？目前北京产线针对 TSV 相关工艺的有效月产能（按 8 英寸计）具体是多少？在总体产能中占比几何？**

杨云春：公司北京工厂掌握了硅通孔技术 SilVia®TSV、硅通孔金属层 MetVia®TSV、玻璃通孔 MetVia®TGV 等核心工艺模块，我们在 2025 年年度报告中都有披露，这块详细的内容大家可以查阅年报。

**150、出表 silex 缺失的营收如何弥补，营收没法支撑市值，短期国产线看不到希望，请问近期有并购重组计划吗？之前提到的投了些科技企业，能列举出来一些吗**

杨云春：出售瑞典 Sillex 给公司带来宝贵现金流入的同时，也确实带来很多挑战，我们客观的看待这些，也会沉着冷静的应对。目前北京工厂不断扩大代工品类类别，持续进行技术积累，未来我们也将着重提升产能利用率和良品率；此外，我们一直积极关注产业链上下游机遇，这些都在我们考虑的范围中。感谢您的建议。

**151、请问杨总，试产阶段一般持续多长时间？25 年 8 月就开始风险试产？过去半年，几款 ocs 产品相关的进度推进如何？**

杨云春：不同 MEMS 芯片的试产周期存在较大差异；OCS 芯片目前处于试产阶段。

**152、2025 年营收同比-31.59%、扣非-3.42 亿，主因是什么？2026 年如何扭转？净利润 14.73 亿主要来自资产出售，主营业务何时真正盈利？北京 FAB3 盈亏平衡点与时间表？**

张阿斌：您好，2025 年 7 月公司出售了瑞典 Sillex 控制权，虽然带来了较大的利润但属于非经常性损益，7 月瑞典 Sillex 出表后公司不再并入瑞典，在经营性利润方面受到影响；此外，北京亦庄 MEMS 量产线研发投入在 2025 年依然保持较高强度，运营支出存在刚性，叠加折旧摊销等因素，亏损较上年扩大。2026 年我们会将拓展及巩固赛莱克斯北京 MEMS 纯代工业务及展诚科技 IC 设计服务业务，扎实做好主营业务。感谢您的关注。

**153、请问截止到 26 年 3 月 31 日，公司有哪些产品已经实现**

**量产，谢谢！**

杨云春：目前北京亦庄 MEMS 量产线已实现硅麦克风、BAW 滤波器、微振镜、超高频器件的量产，我们会继续努力推进更多代工品类从工艺开发向验证、试产、量产阶段推进。谢谢你对公司一直以来的大力支持。

**154、杨董您好，OCS 项目从试产到量产需要多久？**

杨云春：你好，OCS 芯片目前公司在试产，什么时候实现量产需要根据客户在终端市场的不断反馈再推进后面的工作。

**155、公司与谷歌存在合作关系吗**

许骥：您好，公司是一家业界领先、自主可控、采用“Pure-Foundry”模式、国际化运营的 MEMS 芯片专业制造厂商，一直致力于为通信计算、生物医疗、工业汽车、消费电子等各领域客户（包括知名巨头厂商及新兴中小厂商）提供一流的 MEMS 工艺开发及晶圆制造服务，客户方面，公司与各客户均签订了保密协议，与客户相关的具体信息需遵循商业保密条款不便公开，敬请理解。谢谢关注！

**156、能客观评价下贵司代工的 OCS 的技术水平吗？因为目前如雨后春笋出来很多……未来能吃到类似于瑞典 silex 的独家供应的福利吗？**

杨云春：独步天下的背后往往需要惊人的长期付出；我们不苛求独步天下，但我们在 MEMS-OCS 制造领域的遥遥领先毋庸置疑。

**157、昨日光库，发布了公告，宣称子公司可以代工 OCS。这对赛微电子的长线布局，是否有威胁。**

杨云春：我们拥抱产业、做好自己。

**158、境外欧洲毛利率 66%、境内仅 21%，差距为何这么大？北京产线何时追平瑞典？**

张阿斌：您好，毛利率差异源自不同的产品及客户结构，北京产线的积累还需要持续的投入和努力。谢谢！

**159、2025 年 google 的 ocs 订单，是否已经完成交付**

张阿斌：您好，公司是一家 MEMS 芯片专业制造厂商，一直致力于为通信计算、生物医药、工业汽车、消费电子等各领域客户提供 MEMS 工艺开发及晶圆制造服务。谢谢！

**160、高盛和瑞银投资机构是有访问公司吗？从年报看到他们的投资比例提升且位于十大股东之列**

张阿斌：您好，公司在过往的投资者交流中与各种不同类型的投资者进行过交流并及时披露，谢谢！

**161、2026Q2 二期扩产（3 万片/月）有具体时间表么？**

张阿斌：您好，北京亦庄 MEMS 量产线将继续适时有序的推动产能从当前的 1.5 万片/月向 3 万片/月产能的分阶段针对性扩充，这将根据公司客户订单情况等系统推进，谢谢您的关注。

**162、BAW 滤波器、MEMS-OCS、激光雷达 MEMS 何时上量？**

杨云春：这也需要看公司客户的产品在下游市场的应用情况。

**163、股份冻结解决了吗**

许骥：您好，该事项已于 2026 年 3 月在青岛市中级人民法院开庭，现在仍处于调解阶段。谢谢关注！

**164、车规级 MEMS（IMU/压力）认证进度如何？特斯拉/大众/**

**比亚迪等定点与量产时间表？**

杨云春：相关工作一直在进行中。

**165、您好，请问贵公司有订制年度任务规划目标吗？长期远景目标有哪些。**

许骥：您好，公司每年都有制定预算和目标，会继续推进执行工作。关于公司未来发展展望，我们在刚刚披露的 2025 年年度报告中有向大家详细介绍，请您查阅，篇幅所限不再赘述。感谢您的支持。

**166、杨总你好，请问你如何看待目前赛微二级市场的估值和未来发展，是已经来到了历史天花板，还是能如愿去往之前你提到的千亿规模？**

杨云春：公司会好好做好经营，我们对未来有信心也不小看面临的困难，其他的交给市场。

**167、杨董好，公司对发展为千亿市值有没有信心！**

杨云春：我一直对公司的发展充满信心，但也客观面对发展过程中的困难和挑战。

**168、请问贵公司 MEMS OCS 预计何时量产？今年产能是否可以满足订单？2026 年在盈利改善、毛利率提升及股东回报方面有哪些具体规划？**

张阿斌：您好，OCS 具体量产时间尚不确定。公司在努力提升北京工厂产能利用率和良率。关于股东回报，公司 2025 年利润分配预案已公布，拟每 10 股分配现金红利 3.70 元，目前待股东会审议批准通过后择机实施。谢谢！

**169、请问公司在 MEMS 代工领域是否有技术优势，是否是遥遥**

领先的？国内的其它 MEMS 圆晶制造企业是否是公司的竞争对手？市场份额如何？

杨云春：在出售控股权之前，瑞典 MEMS 产线连续 6 年位居全球首位；出售瑞典之后，我们国内产线虽然业内领先但也压力山大；国内友商各有千秋，我们都是推动产业进步的一份子，都可以拥有值得期待的未来！

170、华为合作：BAW/OCS/硅光子的订单量、认证、量产、收入贡献？2026 目标？

杨云春：公司的角色是 Pure-Foundry，与客户及供应情况相关的具体信息不便透露。

171、杨董，想听听您对赛微未来发展前景最实实在在，掏心窝子、不带水分的心里话。

杨云春：我一直对公司充满信心，并将带领全体员工继续努力奋斗。

172、请问瑞典公司每年都有分红吧

许骥：您好，瑞典产线的分红需取决于瑞典 Silex 公司层面的最终决策。谢谢关注！

173、MEMS-OCS、BAW、硅光子、TSV 等技术壁垒、专利、代差、成本优势？与博通、村田、台积电、X-Fab 等竞争优劣势？国产替代进度与空间？

杨云春：尊重科学、尊重差距，坚定信念、坚定奋斗。

174、请问杨董，公司一期产能严重过剩的情况下强上二期，是公司对产能爬坡充满信心还是处于何种考虑

杨云春：我们会结合公司实际情况，决定何时稳健的推进产能

扩充工作，感谢您的关心。

**175、请问贵公司 2025 年扣非亏损 出售瑞典公司股权所产生的 5 亿多的管理费用，是否是造成扣非亏损的主要原因？**

许骥：您好，2025 年公司确认因瑞典 Silex 控制权出让交易触发的瑞典股权激励费用 3.6 亿元，属于非经常损益。谢谢关注！

**176、请问贵公司目前有海外企业确定的订单吗？或者说产品还在审核中？**

许骥：您好，公司目前客户主要以国内客户为主，也在关注和捕捉海外客户的订单机遇。谢谢您的关注。

**177、请问瑞典公司，每年都给咱们赛微电子分红吗**

许骥：您好，瑞典产线的分红需取决于其公司层面的最终决策。谢谢关注！

**178、杨总被冻结公司股份以及涉诉讼的案子进展如何截止到今天**

杨云春：该事项已于 2026 年 3 月在青岛市中级人民法院开庭，现在仍处于调解阶段。

**179、瑞典 Silex 与北京产线如何分工协同？2026 年海外业务增长规划？**

杨云春：公司 2025 年 7 月出售了瑞典 Silex 的控制权，目前还持有它 45.24% 股份，我们也在持续关注着它的发展情况；北京亦庄 MEMS 量产线经过前期的积累，近年来产品代工品类类别持续扩充，技术积累在提升，下一步要重点关注产能利用率和良率。目前北京亦庄 MEMS 量产线客户以国内客户为主，

对海外客户我们也在努力拓展和关注这些机遇。

**180、杨总好，作为今年 ofc 大会上的主角，ocs 目前看是后面很长时间的互连增量大头，确定性非常强，mems 方案又是最主流方案，请问杨总，公司这块会加大投入吗？怎么规划这块业务的？**

杨云春：你好！的确如你所说，大家都看好这块市场，公司肯定会加大投入，精进工艺、扩大业务。

**181、杨总，贵司可否举办一些股东开放日之类的活动，让股东们更加了解贵司的技术优势和未来的发展趋势？**

杨云春：您好，感谢建议，我将叮嘱证券部门继续加强投资者交流！

**182、硅光产品除了微振镜、ocs 还有哪些**

杨云春：我们很重视光通信领域对 MEMS 制造带来的机遇，产品线持续拓展中。

**183、2026 年在股东回报方面，是否有分红、回购或股权激励相关计划？**

张阿斌：您好，公司在刚刚公布的 2025 年年度报告中披露了 2025 年的利润分配方案，并计划在股东会通过后实施，您可关注相关信息。2026 年将继续遵从公司此前披露的《未来三年（2024-2026 年）股东回报规划》。

**184、出售 Silex 后 MEMS 收入大幅下滑，2026 年如何弥补营收缺口、核心客户与重大订单进展？**

杨云春：公司将拓展及巩固赛莱克斯北京 MEMS 纯代工业务及展诚科技 IC 设计服务业务，进一步聚焦和投入于国内核心业

务，集中资源重点发展并深化运营北京亦庄 MEMS 量产线，持续深入推进研发创新、科技合作，并加快拓展下游市场，积极响应客户需求，全力推进工艺开发及产品验证，持续推动项目的落地和产出，通过多种方式实现公司总体的营收增长及高质量可持续发展。

**185、董事长您好：针对市场高度关注的 MEMS-OCS 产品，公司能否给出一个从“小批量试产”过渡到“大规模商业化量产”的具体时间节点或预期季度？在产能完全释放前，公司有何措施应对目前的折旧摊销压力？**

杨云春：具体量产时间目前无法给出。公司会努力提升产能利用率和良率，积极拓展晶圆类别及客户领域。

**186、瑞典 Silex 出表后，原有客户是否流失、北京产线承接情况、客户认证周期？**

杨云春：瑞典 Silex 控制权出售后，公司营业收入确实面临着比较大挑战，我们未来将拓展及巩固赛莱克斯北京 MEMS 纯代工业务及展诚科技 IC 设计服务业务，进一步聚焦和投入于国内核心业务，集中资源重点发展并深化运营北京亦庄 MEMS 量产线，持续深入推进研发创新、科技合作，并加快拓展下游市场，积极响应客户需求，全力推进工艺开发及产品验证，持续推动项目的落地和产出，通过多种方式实现公司总体的营收增长及高质量可持续发展。

**187、去年有笔 7200 万美金的 MEMS-ocs 芯片的订单，目前是否已经完成交付了？**

杨云春：不清楚你所提这个金额的出处，作为董事长，我了解的情况是：瑞典的 OCS 业务蓬勃发展，北京的 OCS 业务点滴积累中。

188、公司的大中小股东已达 16 万之多，对于这么多关心、关注公司未来的发展的股东，杨总有什么相对大家说的吗？杨总是否还记得曾经的创业梦想？是否还有”张雪“一样的创业激情，是否还有死磕到底的决心，还是说杨总已经想退休了

杨云春：我本人和张雪一样出身草根，创业精神始终澎湃。面对 16 万名股东，我想说的只有一句话：永远心怀感激，永远热泪盈眶！生命不息、奋斗不止！

189、您好，请问贵公司近期二级市场股价跌幅较多，公司生产线是否遇到生产瓶颈，对外部传闻怎么应对，对股价有回购和激励计划吗？

许骥：您好，二级市场股价受影响因素较多，请您理性看待。同时，您提到的相关事项也请您关注上市公司公告。谢谢。

190、请问杨总，根据公司之前发布的公告，子公司 silex 在 23 年 12 月就收到了经过 7 年技术磨合后的的 mems-ocs 商业化量产订单，在最近发布的 25 年年报中又提到了子公司 silex 的 mems-ocs 晶圆业务在报告期内“大幅增长”，请问 25 年 mems-ocs 业务大幅增长是之前订单的长期产能释放，还是本身就是长期增量订单？还是后续新签了订单？此外，26，27 年相关的业务的订单情况如何？

杨云春：瑞典的 OCS 业务蓬勃发展，北京的 OCS 业务点滴积累中。业务增长的因素包括多种情形。公司对业务现状及前景均充满信心！

191、董事长杨云春，你好！北京工厂爬坡爬了 10 多年，是不是客户对贵公司的加工工艺不认可，没有订单或订单不足？请

不要动不动讲什么爬坡是客观规律,看看其他公司爬坡一两年就量产了,你们公司真的愧对广大投资者。

杨云春: 尊重科学、尊重差距, 坚定信念、坚定奋斗。

192、张总, 刚有投资者提问是否有直接或间接来自谷歌的订单。按照您的回复, 我的理解就是有这种情形。否则, 您可正面回复没有, 而是回复签署了保密协议。如果真与谷歌签署了协议, 这样的回复是可以理解的。

张阿斌: 您提问的问题, 刚刚已经回复, 就不再重复回答了, 谢谢您的关注。

193、2025 年公司营收同比下滑超 30%、扣非净利润亏损 3.42 亿元, 核心驱动因素是什么? 2026 年主营业务能否实现扭亏为盈, 有哪些可落地的具体举措?

张阿斌: 您好, 核心因素还是公司出售了瑞典产线; 2026 年公司国内产线及其他业务将努力经营奋斗, 谢谢关注!

194、请问公司是否能够支撑圆晶代工领域的国产化闭环, 在这个方面, 是否接洽了外部订购企业转国内的订单需求, 这个转化是否能在 2026 年初见成效。

杨云春: 晶圆代工是一个比较大的范围, 公司主要从事的 MEMS 芯片领域晶圆代工。您提到外部订购企业转国内的订单需求, 公司一直在努力做好 MEMS 这方面的承接工作准备, 会继续努力。

195、北京 FAB3, 预计何时实现单月盈亏平衡?

张阿斌: 您好, 公司当前正在努力提升北京产线的产能利用率和良率。谢谢关注!

**196、公司 2025 年三季度除去瑞典公司和展诚的营收是 2500 万左右，而到四季度除去这两块营收，达到近 9000 万，请问是哪个产品拉动的营收增长？**

许骥：您好，公司没有公布过您提及的这些数据，感谢您对公司的关注。

**197、公司产能爬坡还是不尽如人意，希望公司能早日实现量产、满产**

张阿斌：的确，公司及全体员工还需要继续努力！

**198、BAW 滤波器、MEMS-OCS 两大核心产品，当前的量产良率、已落地订单规模、2026 年出货量及收入贡献目标分别是多少？**

张阿斌：您好，公司不同 MEMS 晶圆订单的接收、消化、交付处于动态变化过程中，目前业务发展情况良好，谢谢！

**199、贵公司在国内同行业有对手吗**

杨云春：公司 MEMS 主业国内竞争对手包括芯联集成、广州增芯、上海先进、华虹宏力、华润微、士兰微、华鑫微纳等含 MEMS 业务的企业；IC 设计服务及 EDA 工具服务竞争对手包括创意电子、智原科技、灿芯股份、创耀科技、芯原股份、华大九天、概伦电子、广立微、行芯科技等。我们专注自身的技术研发迭代，做好自己，与友商一起推动产业发展。

**200、直接或间接与谷歌、华为等核心客户的合作，当前已落地的订单规模、交付周期、合作排他性如何？2026 年相关合作的收入增长预期是多少？**

杨云春：公司的角色是 Pure-Foundry，与客户及供应情况相关的信息不便透露。

**201、出售子公司影响公司业务和合作伙伴吗**

杨云春：坦率的讲，出售瑞典 Silex 控制权后，会对公司 MEMS 业务收入造成下降的风险，公司将拓展及巩固赛莱克斯北京 MEMS 纯代工业务及展诚科技 IC 设计服务业务，进一步聚焦和投入于国内核心业务，集中资源重点发展并深化运营北京亦庄 MEMS 量产线，持续深入推进研发创新、科技合作，并加快拓展下游市场，积极响应客户需求，全力推进工艺开发及产品验证，持续推动项目的落地和产出，通过多种方式实现公司总体的营收增长及高质量可持续发展。谢谢您。

**202、车规级 MEMS 产品当前的客户认证、定点合作进展如何？  
预计何时实现规模化出货，2026 年有哪些明确的客户拓展目标？**

张阿斌：您好，相关工作均在正常开展，但由于车规级产品的认证周期较长，规模化生产出货还需要时间；公司始终积极开拓各领域客户市场需求。谢谢关注！

**203、2025 年扣非净利润连续第二年亏损，经营活动现金流净额为-1.87 亿元，2026 年改善经营现金流、实现扣非扭亏的核心前提条件是什么？**

王玮：您好，从专业技术角度，我认为核心前提条件是关键制造工艺与商业需求的有机结合。

**204、张总好，公司未来发展还有哪些机遇？您对公司力争成为国际一流有无信心？**

张阿斌：您好，万物互联与人工智能是公司业务面临的最大发展机遇，公司有信心成为 MEMS 纯代工这一细分领域的领先企业，谢谢支持与鼓励！

**205、你好：技术上讲，公司有无建 12 英寸的新产线能力，有没有讨论安排 12 英寸产线的时间？**

许骥：您好，公司会根据战略规划合理安排资本支出项目，感谢关注！

**206、请拆分北京 FAB3 当前的固定成本、单位变动成本，实现单月盈亏平衡对应的月出货量、产品结构、平均毛利率分别需要达到什么水平？**

张阿斌：您好，公司内部一直进行着相关管理分析工作，但具体运营数据等内容涉及核心商业机密，我们不便于透露如此详细的数据，也请您多多理解。

**207、贵公司产品在国内还有哪些公司能生产，同行业排名第几**

张阿斌：您好，在出售瑞典产线控股权之前，公司是当之无愧的业界第一；在出售瑞典产线控股权之后，在面对国内资深前辈时，我们应该说是极具潜力，但又需要积累和沉淀。具体的排名只是表象。谢谢关注！

**208、BAW 滤波器当前处于工程验证还是量产阶段？已通过哪些客户的认证？量产良率、单颗芯片均价、毛利率分别是多少？2026 年出货量目标是多少？**

王玮：您好，公司 BAW 滤波器已经量产，但关于公司具体每款代工产品的良品率、单价、成本、毛利率、出货量，出于保护公司商业机密的考虑，确实无法透露这么详细的数据。感谢您的关心和理解。

**209、2026 年一季度末，公司在手订单总额是多少？同比 2025**

**年同期变化幅度是多少？订单平均交付周期是多长？**

张阿斌：您好，订单投射的财务数据请关注公司后续发布的定期报告，订单的交付周期差异极大，平均交付周期尚未达成稳态。谢谢关注！

**210、北京 FAB3 二期 3 万片/月的扩产计划，具体的设备进场、通线、量产爬坡的时间节点是什么？**

张阿斌：您好，公司北京 FAB 产线将继续适时有序的推动产能从当前的 1.5 万片/月向 3 万片/月产能的分阶段针对性扩充。谢谢！

**211、与华为的合作当前覆盖了哪些产品品类？各品类的认证进度、订单落地情况如何？2026 年华为相关业务的收入目标是多少？**

杨云春：公司的角色是 Pure-Foundry，与客户及供应情况相关的具体信息不便透露。

**212、公司最近用工人数是否在大幅度增加？公司生产设施设备是否免满负荷运转？**

张阿斌：您好，公司用工人数并未大幅增加，而是正在进行持续的优化。公司产能利用率在稳步提升，但除一些关键机台之外，公司生产设施设备还远未达到满负荷运转的程度。谢谢关注！

**213、车规级 MEMS 产品已通过哪些车企或 Tier1 供应商的认证？已拿到的定点项目的生命周期、预计总金额、量产时间分别是什么？**

杨云春：据我了解，与车规认证、定点项目相关的工作正在持续进行中。

**214、董秘好，公司 2026 年北京 FAB3 实现盈亏平衡？**

张阿斌：您好，2026 年公司有机遇，也有困难，公司会努力做好生产经营管理工作，努力扩大业务规模。谢谢！

**215、北京 FAB3 二期扩产、产能爬坡不及预期的核心风险是什么？公司有哪些应对措施？**

杨云春：核心因素是 MEMS 产业特性及客观规律，公司最主要的应对措施就是持续扩大客户群体，持续关注新兴应用领域。

**216、北京的工厂一直亏钱，到底什么时候能不亏？要满足什么条件才能盈利？**

许骥：您好，北京产线仍处于产能爬升阶段影响损益的因素较多，目前公司对于北京产线盈亏平衡预测难以提供具体信息；但相信在正常情况下北京产线的规模体量将得到进一步扩大，尽努力尽快实现盈亏平衡。谢谢关注！

**217、你好，能说一说和华为合作的情况吗？特别是是激光雷达和鲲鹏数据中心相关的业务，出货了怎样**

许骥：您好，公司是一家 MEMS 芯片专业制造厂商，一直致力于为通信计算、生物医疗、工业汽车、消费电子等各领域客户提供 MEMS 工艺开发及晶圆制造服务，公司积极与国内外客户及供应商开展合作，谢谢关注！

**218、请问董事长，今年公司主营业务可以实现扭亏为盈吗？**

杨云春：全年业绩目前无法预测，需关注公司定期报告。

**219、请问杨董：今年上海公司刚参展的展会，有没有意向定单，谢谢**

杨云春：我们一直积极的拓宽客户合作渠道，通过各种方式增加订单来源，公司参加展有助于提高公司知名度，我们也会跟进参展的情况。谢谢。

**220、你和两名高管于 2025 年 12 月在公司股价高位时精准减持手中股票，是不是对公司发展没有信心？为何你们减持完后股票就持续下跌？**

张阿斌：您好，公司二级市场股价波动受到诸多因素影响，您所提到的这次减持绝对金额较小，根据证监会和交易所要求进行了预披露，且披露及减持过后公司股价也出现了上下不同方向的波动，并非是影响公司股价的主要原因，敬请您客观理性看待，谢谢关注！

**221、请问，目前全球的企业，除了公司的两个子公司外，还有能生产 MEMS 的 OCS 的企业吗？**

许骥：您好，据本人了解，全球业内具备 MEMS-OCS 成熟制造能力的企业非常有限。谢谢！

**222、请问公司今年有没有并购上下游的投资计划，比如投资硅光芯片等前沿技术**

许骥：您好，公司一直积极关注产业链上下游机遇，2025 年 9 月公司完成展诚科技并购即为公司并购具体动作，您提到的硅光芯片等具体领域，我们也会继续关注。

**223、杨总，机器人和汽车用到的传感器那么多，怎么不见公司投资相关产业和合作的新闻？**

杨云春：若有合适机会，公司会考虑适当投资。

**224、如有订单公告会发出来吗**

许骥：您好，由于半导体制造行业的一般惯例以及公司已与相关客户签订保密协议，与客户及供应情况相关的具体信息不便介绍，敬请谅解，谢谢关注！

**225、你好，公司年报显示费用方面增加幅度很大，对冲了很多利润，请问后续在公司发展中降本增效方面有什么策略和措施。此外，目前 AI 浪潮下，公司发展方向和技术发展的总体规划是什么样的？**

许骥：您好，公司费用的变化幅度，尤其是管理费用的剧烈波动，最核心的原因是瑞典 Silex 控股权出售交易，剔除该等一次性影响，公司整体费用水平及变动处于较为正常的状态。谢谢！

**226、贵司一直强调在 MEMS 细分行业排列前列，如今失去瑞典控股权，是否还有底气说这句话呢？**

张阿斌：没有瑞典，我们也还是行业第一梯队。（昂首挺胸状）

**227、关于杨董事长的青岛股权纠纷案，作为投资者确实有点想不明白，明明双方可以提前沟通解决，怎么就闹到被对方起诉冻结股权呢?!**

杨云春：情况有些复杂，具体需要以公司公告内容为准。

**228、杨总带领员工好好干 争取市值早日上千亿 3 年内迈入万亿俱乐部**

杨云春：谢谢您的关注。

**229、请问公司是否涉及 SiGe 相关业务？有无 12 英寸 SiGe 产线的建设计划或技术储备？**

张阿斌：您好，公司暂未涉及相关业务，谢谢关注！

230、杨董事长好，您介绍一下公司 2026 年的主意目标，谢谢

杨云春：发展是永恒的主题。

231、杨总你好 近期国际局势较为复杂动荡，全球不少海外资金都在寻求安全的配置方向。香港市场具备资金进出自由、税务优势及国际化程度高等特点，目前已有多家 A 股上市公司启动赴港二次上市相关安排。想请问贵公司是否有赴港二次上市的相关规划或考虑？

杨云春：谢谢您的建议，相关情况还请您以公司公告为准，如果有，我们都会公平的向各位投资者进行披露。

232、你好：公司的青州聚能国际情况能说明一下吗？

许骥：你好，青州聚能国际是公司重要的股权投资之一，公司将持续关注其发展和运营，具体情况请以相关方发布的信息为准。谢谢关注！

233、@董事长杨云春深圳产线预计什么时候复工？

杨云春：深圳产线目前处于搁置状态，短期内难有大的变化。

234、请问一季度订单如何？

张阿斌：您好，一季度业绩情况请关注公司届时披露的 2026 年一季度报告。谢谢关注。

235、请问深圳生产线为啥停置了？具体原因？有计划重新开始建设吗？

许骥：您好，因为一些主客观原因，公司深圳产线目前处于搁置状态，谢谢关注！

**236、北京产线 ocs 产能是在亦庄还是 fab3, ocs 是属于高度定制的产品, 今年有客户订单吗**

杨云春: 公司目前 OCS 的产能就在北京亦庄产线; OCS 的确属于高度定制产品, 公司客户提供了相关订单, 但客观上仍处于试产阶段。

**237、杨总, 据您所知, 在 OCS 晶圆代工方面, 国内的核心竞争企业有那些, 对赛微电子威胁程度如何, 赛微电子的核心优势或劣势有哪些? 有什么措施应对吗**

杨云春: 国内的 MEMS 产线很多, 优秀友商也很多, 但在 OCS 制造领域, 我们还是具备领先优势。赛微的优缺点都非常明显, 优点: 覆盖面广、功力深厚; 缺点: 缺乏大规模量产经验。应对措施就是补短板。

**238、请介绍一下封测产线情况、是否有 12 英寸建设规划情况**

杨云春: 您好, 公司封测产线已投入使用但还处于起步阶段; 已出售控股权的瑞典产线一直在讨论规划 12 英寸产线, 谢谢。

**239、贵公司的回答为什么全都是模棱两可的? 官方的套话。**

杨云春: 公司为受关注度较高的公众公司, 我和同事们积极回复大家的提问, 但有一些敏感数据或信息根据有关规则或协议约束无法直接提供, 还希望大家能够谅解。

**240、杨总, 公司手握 10 几亿现金, 打算如何规划这笔钱, 会去上海扩产建厂吗?**

杨云春: 我们会持续关注相关产业扩张机遇, 谢谢!

**241、杨董, 你好! 投资贵司近 4 年, 贵司国内产线年年都在爬坡, 不见成效, 请问爆发期大致在什么时间段? 谢谢**

杨云春：感谢这位公司长期股东的关心和支持！半导体制造的确不容易，国内产线的情况爬坡速度不理想也与 MEMS 行业自身的特点有关系，开弓没有回头箭，公司会继续努力。

**242、杨董，二级市场很多高位买到现在亏麻了，但是依旧很看好。目前在，股价在这个位置套了不少，能安慰和提振一下我们这些散户吗？**

杨云春：我相信公司选择了一个对的产业赛道，但的确需要较长时间的积累和发展，公司股价在中长期一定会反映公司合理价值。谢谢！

**243、全是套话，公司管理层对投资者一点诚意没有，这样的说明会有什么意义**

许骥：投资者您好，我们尽最大努力在合规范围内回答各位投资者的提问，但是有些信息或者数据涉及到客户、商业机密的，确实没办法透露。谢谢您。

**244、2021年8月13日公告与敏声等签订《战略合作框架协议》，在项目合作订单量及费用约定（1）：若丙方未签订约定订单，应向乙方支付代工差额费用，请问董秘这一条款目前有无变化？二、去年公司公告滤波器量产并签订长期合作协议，称第一阶段合作订单金额不少于1亿元人民币，期限为23年8月至24年12月，目前第一阶段已经结束，后续有没有第二、第三阶段，今年武汉敏声自建的产线应该会投产，北京合作产线还会继续生产吗**

杨云春：我们和敏声是长期战略合作伙伴关系，截至目前双方的业务合作情况符合预期，相信未来会继续扩大彼此之间的合作，谢谢！

**245、公司今年大手笔分红是基于什么考虑的，为何不继续加大研发投入或扩产建厂，巩固行业地位？**

许骥：您好，公司综合考虑了股东回报、日常经营和投资资金需求等因素后作出相关决策。感谢关注！

**246、公司股东一季度差不多 16 万多了，比去年多了不少，可能还会增加，对此公司领导有什么看法和保障措施。**

杨云春：很高兴看到关注、支持公司的投资者越来越多，公司需要加倍努力发展！

**247、财务总监好：瑞典公司上市大约分几个步骤？，谢谢**

许骥：您好，瑞典 Silex 的上市计划及相关工作需遵守瑞典及上市地的相关法律法规监管要求，作为参股股东，公司会按照境内相关法律法规监管要求协助推进相关工作。谢谢关注！

**248、杨总，国内产线订单目前主要还是来自国内客户，难道国内产线接不到国外订单了吗？**

杨云春：国内产线欢迎与国内外不同客户开展合作，但目前的确以国内客户为主。

**249、北京工厂 OCS 芯片，是几英寸的芯片，良率多少？**

许骥：公司北京工厂代工的是 8 英寸 MEMS 芯片，总体生产良率 83.50%；北京工厂代工的 MEMS-OCS 现在还在试产阶段，良率会正常呈现波动。

**250、杨总，“无极”芯片的研发有公司参与吗？还是说只是投资关系？**

杨云春：公司没有参与相关研发活动。

**251、就你们今天的这些回答，明天得跌停。**

杨云春：我们真诚回答，其他交给市场。

**252、客户不方便透露我们投资人理解的，订单公告为什么也不方便发？客户信息都可以省略的，我们订单是真是假？**

许骥：您好，公司严格按照相关法律法规的规定履行信息披露义务。谢谢关注！

**253、张阿斌同志能人身兼数职，公司有没有考虑招个秘书分担一下工作？让他更好的投入管理和市场工作。**

杨云春：公司之前一直没有配备秘书的习惯，我会提醒各位高管的精力及职能分配。谢谢建议！

**254、公司属于是光库科技这类 OCS 公司的上游吗？**

张阿斌：您好，公司 MEMS 芯片纯代工制造处于产业链的中游，主要是根据设计环节的需求开发各类 MEMS 芯片的工艺流程并实现生产制造。

**255、作为给阿斯麦供货多年的国内唯一供应商，贵公司在国内光刻机领域有何建树？有何布局？**

杨云春：我们是 MEMS 纯代工厂商，积极服务各领域的代工需求。

**256、请问深圳产线是否已经停工，什么原因？如果已经停工还会建设吗？**

许骥：您好，因为一些主客观原因，公司深圳产线目前处于搁置状态，谢谢关注！

**257、您好，国外 OCS 核心 MEMS 微镜因为 silix 产能跟不上，**

会不会用国内产线承接，从英唐的交流好像在接触 lumentum，赛微能竞争吗？在 OCS 领域的 MEMS 核心器件上公司有哪些已知竞争对手？

杨云春：北京产线试产的 OCS 产品目前主要供应国内客户。

**258、请问为什么卖掉瑞典公司，出让控股权**

杨云春：这位投资者，您好，出售瑞典 Silix 控制权是公司概然而务实的选择。近年来，由于国际局势的日趋紧张及复杂化，瑞典 Silix 面临的不确定性因素显著增加。若公司继续维持对瑞典 Silix 的控股地位，其业务运营与发展面临的地缘政治相关风险及不确定性可能上升，包括但不限于其与关键客户及供应商伙伴持续稳定合作的潜在挑战，以及由此可能导致的瑞典 Silix 经营风险和价值受损风险。为审慎应对复杂多变的国际形势，最大程度缓解地缘政治环境变化带来的系统性风险，切实维护上市公司及全体股东的长远利益，经公司慎重研究，决定出售瑞典 Silix 控制权。

**259、王总好，大基金还会继续减持吗？一直到完全退出为止？**

王玮：您好，关于大基金的持股情况以及未来是否会减持，公司无法替股东做出回答，您可关注公司定期报告中的股东信息。

**260、作为长期为阿斯麦供货的国内唯一供应商贵公司在国内光刻机攻关有何考虑？**

杨云春：我们是 MEMS 纯代工厂商，积极服务各领域的代工需求。

**261、季报中能否增加 FAB 利用率、良率**

张阿斌：您好，上市公司定期报告的编制需要遵循证监会和交

易所的格式要求。

**262、一季报会预告吗**

许骥：您好，公司一季度报告已预约拟于 2026 年 4 月 23 日披露。

**263、杨总，中东战线持续，是否有影响到公司的供应链和客户稳定？公司的产品和服务会因此涨价吗**

杨云春：公司业务活动暂未受到中东局势的直接影响。

**264、关注赛微电子主要是欣赏董事长博士回国高新技术好的企业必须得有好的当家人**

许骥：谢谢您对杨总的认可和支持，我们一定在杨总的带领下尽职尽责、兢兢业业，踏实做好自身工作，力争积极回报包括您在内的广大投资者。谢谢您对公司的认可。

**265、北京 FAB3 二期目前产能爬坡进度如何？Q2 产能利用率目标能否达到 70%以上？预计何时实现扣非净利润转正？**

张阿斌：您好，产能爬坡持续进行中，但利用率的提升需要一个客观的过程，我们也非常希望能够尽快实现产线的 Break-even。

**266、许总，预计何时公布一季报？**

许骥：您好，公司一季度报告已预约将于 2026 年 4 月 23 日披露。

**267、请问深圳产线下一步打算怎么办？**

杨云春：深圳产线目前处于搁置状态，短期内难有大的变化。

	<p>268、杨总辛苦了，“有梦想就去追，因为勇敢，你和公司的人生会更精彩！”</p> <p>杨云春：感谢您的关注、支持，以及对公司的鼓励！我和公司的全体同仁一定更加努力，力争积极回报广大投资者。</p> <p>269、杨总你好，我持有公司股票三年了，今年公司能过千亿市值吗</p> <p>杨云春：感谢长期支持，我们加倍努力！</p> <p>270、业绩好看了股价涨了，明显今年骂公司的人变少了，希望杨总再接再厉，再创辉煌，加油！</p> <p>杨云春：谢谢您，我和公司全体员工一定继续努力，风物长宜放眼量，也谢谢你对公司的认可和支持。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2026 年 4 月 2 日