

证券代码：002469

证券简称：三维化学

山东三维化学集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026001

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input checked="" type="checkbox"/>其他 <u>电话会议</u></p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>广发证券：耿鹏智、尉凯旋 华安基金：马丁 招商基金：源洁莹 同泰基金：陈洋洋 西南证券：李佳为 华泰资产：王曦炜 招商信诺资产：毛鸽 富国基金：陶志伟 阳光资产：李曦辰 创金合信基金：张小郭 长江证券（上海）资产管理：汪中昊 上银基金：杨东朔 闻天私募证券投资基金：梁悦芹 Foundation Asset Management (HK) Limited: Yang Hong 圆信永丰基金：李孔逸 杭州萧山泽泉投资：范舰阳 上海银叶投资：李悦</p>

	<p>湘财基金：刘骛飞</p> <p>新华资产：雷凯</p> <p>易米基金：程伟庆</p> <p>江苏瑞华投资：葛苑姣</p> <p>上海合道资产：严斯鸿</p> <p>财通证券：王涛、杨景奥</p> <p>上海丹羿投资：葛颂</p> <p>民生加银基金：夏荣尧</p> <p>泰聚私募证券基金：龚青雨</p> <p>宝盈基金：何相事</p> <p>广东正圆私募基金：黎君仪</p> <p>泰康基金：韩庆</p> <p>万家基金：徐源</p> <p>南京盈怀私募基金：梁姝楠</p>
时间	2026年4月3日
地点	电话会议
上市公司 接待人员 姓名	董事会秘书：张军先生
投资者关 系活动主 要内容介 绍	<p style="text-align: center;">一、公司2025年度经营业绩介绍</p> <p>2025年，公司围绕“赋能、协同、延链、价值”四个发展关键词，聚焦落实“优化降本提质增效，创新突破协调发展”的工作方针，深化“科技+工程+实业”集团化联动赋能作用，加速推进高附加值产品成果转化落地，积极拓展新兴区域及行业市场，高质量稳步推进在手订单，公司全年生产经营稳健、发展底盘更趋稳固，在稳增长与调结构中实现较好经营业绩。2025年，公司实现营业总收入人民币259,658.03万元，实现营业利润人民币20,861.37万元，实现归属于上市公司股东的净利润人民币18,647.22万元。具体情况可查阅公司于2026年4月3日披露的《2025年年度报告》。</p>

二、公司工程业务2025年度新签约订单及现有未完工订单情况

2025年度，公司新签约工程咨询设计类和总承包类订单金额共计约117,514.66万元。截至2025年12月31日，公司工程业务累计已签约未完工订单金额131,411.48万元，在手订单充裕。详细情况可查阅公司分别于2025年4月17日、2025年7月25日、2025年10月27日、2026年1月27日在《中国证券报》、《证券时报》和巨潮资讯网（<http://www.cninfo.com.cn>）上披露的《2025年第一季度土木工程建筑业务经营情况简报》《2025年第二季度土木工程建筑业务经营情况简报》《2025年第三季度土木工程建筑业务经营情况简报》《2025年第四季度土木工程建筑业务经营情况简报》。

三、公司2025年度股东回报情况，未来如何实现与股东共享发展成果，提高投资回报？

为增强投资者回报水平，与广大投资者共享经营发展成果，在确保公司持续稳健经营及长远发展的前提下，经公司2024年度股东会决议授权，公司第六届董事会2025年第三次会议审议通过的2025年半年度利润分配方案为：以2025年6月30日的总股本648,862,630股为基数，向全体股东每10股派发现金红利人民币1.00元（含税），共计人民币64,886,263.00元，不送红股，不以公积金转增股本，并已于2025年9月19日分红派息完毕。

第六届董事会2026年第一次会议拟定的2025年末利润分配预案为：以2025年12月31日的总股本648,862,630股为基数，向全体股东每10股派发现金红利人民币2.00元（含税），共计人民币129,772,526.00元，不送红股，不以公积金转增股本。如公司2025年末利润分配预案获股东会审议通过，加上2025年半年度已向全体股东每10股派发的现金红利1.00元（含税），公司2025年度累计向全体股东每10股派发现金红利3.00元（含税），累计现金分红总额人民币194,658,789.00元。详细情况可查阅公司于2026年4月3日在《中国证券报》《证券时报》和巨潮资讯网（<http://www.cninfo.com.cn>）

上披露的《关于2025年度利润分配预案的公告》。

截至2025年12月31日，公司近三年累计现金分红金额68,130.58万元（含税），保持了较高的分红率，给予了股东良好的投资回报。未来，公司将在保障公司持续稳健经营和长远发展的前提下，兼顾股东短期回报与长期利益，建立健全与公司经营业绩相挂钩、持续稳定的利润分配机制，切实提升投资者回报水平。

四、公司与中科院大连化物所的主要合作研发方向是什么？目前进展如何？

公司与中国科学院大连化学物理研究所达成全面战略合作伙伴关系，双方围绕国家战略需求和产业政策，结合双方的优势资源，共同开展石化、化工、能源、材料等领域技术开发及工业化推广、联合研发平台建设、人才交流与合作等多种形式的实质性合作。双方共同研发的“离场电催化全分解硫化氢制氢和硫磺技术”属该领域具有自主知识产权的原创性技术，目前已完成中试试验并通过中国石油和化学工业联合会组织的科技成果评价，评价委员会专家一致认为“该成果达到国际领先水平，一致同意通过评价；建议扩大装置规模，加快推广应用。”该技术中试示范装置实现了硫化氢的完全转化，生产出纯度高于99.95%的硫磺和纯度超过99.999%的高纯氢气，最大程度上实现了硫化氢等污染排放物的清洁化处理，实现“制氢+硫磺”的双重资源化收益，拓宽了工业领域清洁低碳氢的生产路径。

五、公司主要的技术优势有哪些？

工程领域，作为“硫磺回收专家”，公司自主开发的“无在线炉硫磺回收工艺技术”达到国内领先、国际先进水平。公司“酸性气硫资源回收与尾气净化超低排放技术与应用”项目通过中国石油和化学工业联合会鉴定评审，认为该成果总体处于国际领先水平，并荣获中国环境保护产业协会2025年度环境技术进步奖一等奖。公司与中国科学院大连化学物理研究所共同研发的“离场电催化全分解硫化氢制氢和硫磺技术”通过中国石油和化学工业联合会科技成果评价，认为“该成果

达到国际领先水平，一致同意通过评价；建议扩大装置规模，加快推广应用”。截至2025年12月31日，公司累计完成各类硫磺回收装置设计、总承包合计249套（单套装置规模600吨/年—65万吨/年），装置总规模1340.3万吨/年，是国内设计、总承包硫磺回收装置最多的公司。同时，公司在碳四资源综合利用、高压加氢、酸性水汽治理、烟气治理、污水处理等节能环保工程技术领域具有较强的市场竞争力，并在氢能、熔盐储能、压缩空气储能等新能源工程领域通过多项项目实践，积累了丰富经验，取得了良好的示范效应和社会效应。化工领域，公司掌握正丙醛、正戊醛合成所需的羰基合成技术、丁辛醇残液回收技术及醛类加氢技术的自主知识产权，掌握丙酸（丁酸、戊酸）、异辛酸、醋酸丁酸纤维素及衍生品的生产技术，处于业内领先地位；公司牵头研发的“高性能醋酸丁酸纤维素关键技术开发与产业化”项目，入选2025年山东省重点研发计划（重大科技创新工程），产品性能接近进口水平。催化剂领域，公司开发出国际领先的低水气比耐硫变换工艺及催化剂，并可提供工艺包、专利设备等技术服务。

公司高度重视研发能力和技术实力的提升，通过培养、引进、合作等模式，组建了一支具有国际视野的高端技术人才队伍，公司科技板块的搭建已初具成效。未来，公司将充分发挥工程板块承上启下作用，探索与科技板块和实业板块的高效联动机制，构建研发、工程化、实业运营闭环，通过独特优势的构建，努力将公司打造为资源集约高效、技术差异领先、产品特色高端的“价值企业”。

六、公司化工业务经营模式是怎么样的？在应对产品价格周期性波动方面有何有效举措？

公司化工业务采用“以销定产、适时切换”的柔性生产经营模式，根据短期及长期市场需求、原材料价格走势、产品价格走势、库存情况来及时调节生产。此外，公司各产品的经营模式主要包括直接对外销售及生产自用和对外销售两者结合等两种经营模式。其中：醛类产品可作为醇类和酸类产品的原材料、部分醇类产品可作为酯类产品的原材料，属于生产自用和对外销售相结合的经营模式；残液类产品、

	<p>酸类产品、酯类产品、醋酸丁酸纤维素及其衍生物产品属于对外销售的经营模式。</p> <p>公司拥有较为完善的“醛醇酸酯”产业链，与行业内大型一体化企业相比，由于无特定原料端的约束，生产经营更为灵活。公司可紧盯产品边际效益，根据短期及长期市场需求、原材料价格走势、产品价格走势、库存情况等，通过原料端C2、C3、C4的灵活调节，快速切换至高效益产品的生产。</p> <p>七、公司现金储备较多，负债率较低，未来有无扩张计划？</p> <p>目前公司在手现金较为充裕，在一定程度上能够满足公司现阶段业务发展的资金需求。一方面，公司将充分发挥自身集“专业技术服务、催化剂研发生产、化工产品生产销售”于一体的“科技+工程+实业”特色模式，通过持续优化和改进，保持装置的先进性，不断提升生产效率，积极向下游精细化学品拓展，争取在高附加值产品上取得突破；另一方面，公司也积极关注外延拓展机会，谨慎决策、科学实施。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2026年4月3日