

证券代码：920271

证券简称：邦德股份

公告编号：2026-027

威海邦德散热系统股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2026年4月3日

活动地点：上海证券报·中国证券网“业绩说明会”
(<https://roadshow.cnstock.com/fbh/bdgf2025>)

参会单位及人员：通过网络方式参与公司2025年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：公司董事长、总经理：吴国良先生；公司董事会秘书、财务负责人：盛红春女士；公司保荐代表人：陈胜可先生。

三、投资者关系活动主要内容

本次年度报告说明会通过年报视频解读形式对公司基本情况及2025年经营业绩情况进行了介绍。同时，公司就投资者普遍关注的问题进行了回复。主要问

题及回复如下：

问题 1：公司生产的热交换产品是否仅适用于汽车空调系统？

回答：投资者您好！公司生产的热交换产品并非仅适用于汽车空调系统。

邦德股份是一家专注于热交换器相关产品研发、生产及销售的高新技术企业，主要产品包括冷凝器、油冷器、中冷器、散热器、蒸发器等系列，涵盖两千余类产品型号，可广泛应用于汽车、低空飞行器、电力、算力、通讯基站、家用空调、商用空调、制冷设备、机械设备、储能等各领域。感谢您的关注！

问题 2：公司冷凝器产品的市场需求量如何？

回答：投资者您好！冷凝器位于汽车的最前端，任何汽车头部的碰撞都有较大概率导致冷凝器的气密性遭到破坏或发生变形，进而对其制冷效果造成影响而需要更换，因此冷凝器属于汽车零部件中的“碰撞件”，更换频率较高。因此，每年的市场需求量与汽车保有量、交通事故碰撞率密切相关，即汽车保有量越大、事故率越高的地区需求量越大。

目前，公司已开发的产品型号多达两千余种，能够覆盖市场主要畅销的汽车品牌和车型，能够满足下游大型零部件分销商的“一站式”采购需求。感谢您的关注！

问题 3：请介绍公司的竞争优势有哪些？

回答：投资者您好！公司的核心竞争优势主要体现在以下几个方面：

1. 全产业链布局与技术积累：公司专注热交换器领域 21 年，拥有先进的数字化生产线与信息化管理工具，实现全产业链 99%自制能力，同时具备 17 年微通道材料端生产经验，为产品品质与成本控制奠定了坚实基础。

2. 研发能力与专利实力：公司持续深耕热交换器技术研发，累计取得 74 项核心专利，覆盖产品结构、材料工艺等关键环节，技术成果已广泛应用于生产，有效提升了产品性能与市场竞争力。

3. 资质荣誉加持：公司先后被授予“国家高新技术企业”、山东省“专精特新”中小企业、“山东省制造业单项冠军企业”、“山东省省级企业技术中心”、威海市“专精特新”中小企业、“威海市工程实验室（工程研究中心）”、

“威海市市级工程技术研究中心”、“威海市先进民营企业”、“经济发展突出贡献企业”、“自主创新先进单位”等十余项荣誉资质，在细分领域的技术实力和创新能力获得权威认可。

4. 产品与市场优势：凭借产品质量稳定、供货速度快、型号品种齐全的特点，公司在售后市场脱颖而出，已在全球汽车后市场冷凝器领域积累了一定知名度。公司产品通过直接客户美国 Keystone 公司、丹麦 NIssens 公司、荷兰 NRF 公司、美国 PRP 公司、美国 OSC 公司等全球大型汽车零部件分销商出口至北美、欧洲、韩国、澳洲、南亚等全球各地，最终应用于 DS、GMC、Jeep、Mini、Ram、Smart、宝马、奥迪、特斯拉、现代等主要畅销车型。

5. 持续创新能力：公司紧跟客户与市场需求，持续优化现有产品、开发新产品，不断为客户创造附加值，以此获取长期稳定的订单。

感谢您的关注！

问题 4：公司产品是否应用于新能源汽车领域？

回答：投资者您好！公司产品已应用于新能源汽车领域：

公司主要产品包括平行流式冷凝器、平行流式油冷器等系列，汽车油冷器的主要功能是对发动机、变速箱等部件进行冷却处理，主要供燃油车使用；汽车冷凝器是汽车空调系统的核心组件之一，凡是配备空调系统的车辆均需要冷凝器，其在新能源汽车和燃油车均可使用。感谢您的关注！

问题 5：请介绍公司与客户的主要合作模式是什么？在合作过程中，由哪一方主导产品设计？

回答：投资者您好！公司和境内外客户之间的主要合作模式是 ODM。根据客户要求的产品型号、规格等需求，公司进行自主设计、开发、试装和产品生产，经客户对产品检验通过并贴上客户指定品牌，将产品以卖断的方式销售给客户，客户再通过其自身的销售网络提供给终端用户。在 ODM 模式下，公司充分发挥技术研发优势，自主优化产品设计，形成核心竞争优势，同时，每个月会推出新型产品供客户选择，增强客户粘性。

与客户的合作过程中，所有产品均由公司主导设计。公司拥有独立开发设计、

可适配市场上绝大部分主流车型的冷凝器型号，是市场竞争力的重要保障。

公司的设计开发过程一般是由客户给定具体车型冷凝器的核心性能指标、质量要求（耐腐、耐压、耐振）、安装尺寸要求，公司在满足前述关键性能指标的前提下，根据自身的工艺水平（加工方法、材料、模具等）、生产能力、技术标准体系等，对具体车型冷凝器进行设计，全面优化产品结构中的关键技术点，以有效减少不必要的工步数量、模具开发和材料投入，达到高性能、低成本、高良率的最终产品产出。感谢您的关注！

问题 6：公司生产的冷凝器是否属于市场主流产品？

回答：投资者您好！常见的冷凝器按结构划分，主要分为三类：管片式冷凝器、管带式冷凝器、平行流式冷凝器。三类结构的冷凝器相较而言，平行流式冷凝器从传导系数、体积、重量、空气侧阻力、制冷器侧阻力等方面均占据了很大优势，是目前市场上主流的冷凝器结构。

公司主要销售的冷凝器品类正是平行流式冷凝器，属于当前市场主流的先进品类，能够满足各类车型的制冷需求。感谢您的关注！

问题 7：公司在苏州投资新建项目的原因是什么？项目何时投产？是否有应用于算力液冷的新产品？

回答：投资者您好！

根据业务发展需要，公司在苏州投资不低于人民币 10 亿元用于汽车热管理系统零部件项目。新建项目的投资原因主要包括以下几方面：

①苏州地处长三角汽车产业集群核心地带，有利于公司进一步开拓境内汽车热管理市场，优化区域布局；

②苏州紧邻上海港、宁波港等国际大港，国际航线覆盖密度、远洋班轮频次相对较高，从苏州发货可以更高效的对接国际航运枢纽，减少内陆运转的环节与时间。利用苏州的地域优势既优化了境外海运的衔接效率，又缩短了境内市场的配送距离，降低公司的货运成本，进一步加强公司产品的竞争优势；

③更利于公司引进高端人才，加快创新驱动战略的实施，促进企业快速发展。

子公司邦德散热科技（苏州）有限公司项目建设有序推进中，公司将严格按

照《北京证券交易所股票上市规则》等相关规定，及时履行信息披露义务，相关进展请以公司公告为准。

子公司项目正式投产后，将进一步推动公司产品线的横向拓展与多元化布局。目前，公司已完成低空飞行器微通道散热器、高性能全铝中冷器、AI 算力散热器等多款新品的研发与验证工作，后续将按计划推进小批量试生产，并根据客户订单情况逐步实现量产。

上述事项进展还存在不确定性，敬请广大投资者理性决策，注意投资风险。
感谢您的关注！

威海邦德散热系统股份有限公司

董事会

2026 年 4 月 7 日