

证券代码：688369

证券简称：致远互联

## 北京致远互联软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（线上会议、策略会）
参与单位名称	广发证券、灏浚投资、合众易晟投资、通乾投资、格林基金、华安基金、中信资管、国泰海通	
时间	2026年03月01日-2026年03月31日	
地点	公司办公楼、线下路演、策略会	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 段芳 证券事务代表 赵晨希	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、介绍环节：</p> <p>2026年，公司围绕AI与信创双核心驱动战略，持续推进产品智能化升级与经营质量改善。3月，公司举行AI产品战略发布暨生态伙伴大会，确立“智能运营中枢”新战略定位，以AI新基座、协同运营大脑、数字队友为核心架构，涵盖企业级AI入口、连接与调度中心、智能体构建与编排、智能决策支持中心、智能应用广场五大核心价值，使能企业实现AI全级次升级。</p> <p>打造企业级认知操作系统，推动组织从被动流程跟随向主动任务规划与自我修正进化，为客户构建AI时代可持续进化的认知资产，进一步夯实公司在政企协同与智能运营领域的核心竞争力。</p> <p>在产品层面，公司以“All in Agent”驱动产品战略升级，以CoMi超级秘书为入口、CoMi Note智能录音卡为软硬一体载体，将AI能力深度覆盖决策管控、综合办公、企业运营、数智机关等全场景，并在AI+政务、AI+DHR等领域形成可复制、可规模化落地的行业解决方案。在生态层面，公司发布“AI+伙伴”智增</p>	

长计划，全面升级 AI 蜂巢计划，围绕伙伴“更好卖、更好交付、更好盈利”的核心需求强化全方位赋能，同时与华为云联合发布“软云一体解决方案”，结合华为云算力、安全与基础设施能力和公司协同运营与行业场景应用优势，为政企客户提供更稳定、更敏捷的数智化底座。在经营层面，公司坚持聚焦央国企等核心大客户群体，把握信创深化与 AI 规模化落地双重机遇，持续优化项目交付效率与收入质量，推进公司向好发展。

## 二、问答环节

Q: 公司本次发布“智能运营中枢”战略，其核心内涵、与传统协同平台的本质区别是什么，将如何重构公司长期价值？

A: 智能运营中枢是公司顺应 AI+信创双重产业趋势推出的新一代企业协同平台，区别于传统协同平台以流程提效为核心，其核心是实现组织的自主认知、智能决策与自我进化，把数据、知识、流程、权限转化为可生长、可运营的认知资产，形成企业核心竞争力的护城河。该战略将推动公司从工具型、流程型协同软件厂商，升级为企业认知基础设施提供商，打开长期成长空间。

Q: 公司在 AI 时代的核心优势是什么？

A: 公司的优势在于对政企复杂组织架构、权限体系、业务流程与监管要求等的长期沉淀及对客户的实际业务需求的深入理解，以 CoMi 超级秘书为关键入口，将 AI 能力转化为可直接复用的数字队友，为客户提供更易部署、更深度融合业务场景的 AI 产品体系，提升老客户续费增购与新客户渗透率。

当前组织级 AI 的应用变革，并非从工具到服务的转变，而是将技术与企业制度进行协同构建。智能运营中枢通过将组织结构、流程规则、权限体系及数据资产全面结构化、模型化，成为 AI 工具、大模型与业务场景联动的最佳路径。

核心价值具体表现为：

	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 通过深度挖掘和理解承载组织个性的“规则流”，打通数据孤岛与流程壁垒，让 AI 真正走进业务端，实现从单一办公场景向业务渗透。</li> <li>● 依托 AI 新基座筑牢转型根基，通过协同运营大脑实现全链路智能决策，并利用数字队友完成角色化赋能，构建起一套持续学习、自主优化的“组织 AI 操作系统”，将公司的流程、标准、数据和判断沉淀进同一套系统，服务整个组织的协作、决策和增长。</li> </ul> <p>Q: 公司的研发投入主要聚焦哪些方向，如何保障投入产出效率？</p> <p>A: 公司研发费用率基本保持在 20%-25%，处于同行业较高区间，未来仍将持续重点投向智能运营中枢、AI 智能体、V8 新一代平台迭代及信创适配等领域。公司研发资源向高价值、高复用、可规模化落地的核心能力倾斜，持续优化低效投入，加快将技术转化为产品与订单，支撑公司战略落地与长期竞争力。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 4 月 7 日