

证券代码：300183

证券简称：东软载波

公告编号：2026-015

青岛东软载波科技股份有限公司 2025 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

中兴华会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以 462,609,137 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.05 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

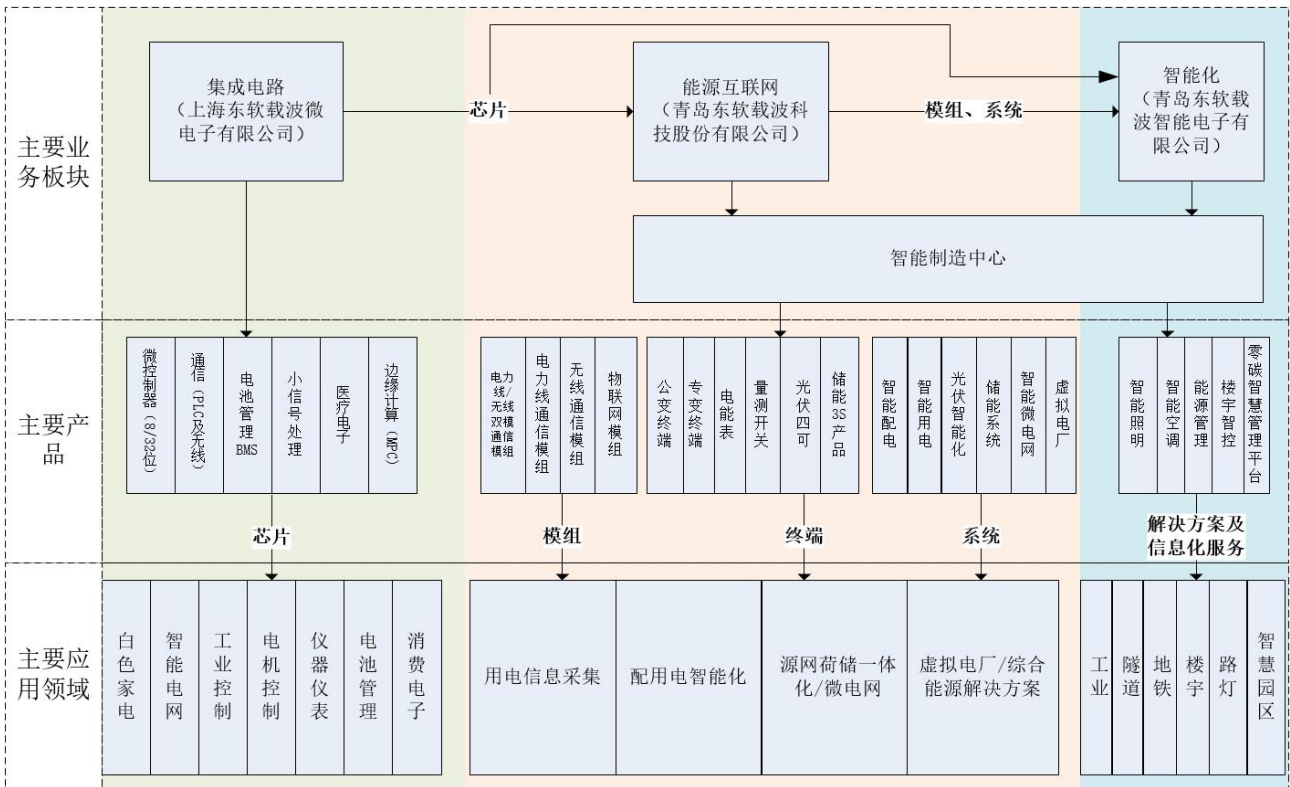
1、公司简介

股票简称	东软载波	股票代码	300183
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	郭宋君	于骞	
办公地址	青岛市市北区湖溪路 1 号	青岛市市北区湖溪路 1 号	
传真	0532-83672632	0532-83672632	
电话	0532-83676958	0532-83676959	
电子信箱	guosongjun@eastsoft.com.cn	yuqian@eastsoft.com.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

公司以创新研发的物联网核心技术为依托，聚焦能源互联网与数智化场景，提供“芯片、软件、终端、系统、服务”一体化解决方案，打造 AI+物联网时代拥有核心技术的标杆企业。

报告期内，公司主要围绕能源互联网、集成电路（芯片）、智能化技术应用三大板块开展业务。公司坚持以智能制造为基础，集成电路设计为源头，开展以融合通信为平台的技术研发，在集成电路、能源互联网、智能化与智能制造领域形成了完整的“3+1”产业链布局，各板块既相互支撑又相互协同，构建了从芯片、软件、模组、终端、系统到信息服务完整独立、自主可控的研发-生产-销售-服务体系，构筑技术-产品-场景-智能的竞争壁垒。



(一) 集成电路设计板块

1、主要业务、主要产品与用途

上海微电子是一家无晶圆厂（Fabless）芯片设计公司，主要业务从事芯片设计及销售，同时提供系统解决方案及售后支持等。上海微电子主要提供面向物联网需求的芯片产品组合，广泛应用于智能电网、白色家电、工业控制、仪器仪表、电机控制、电源管理、消费电子等领域。具体产品如下：

主要产品	应用场景
电力线载波通信/无线通信芯片	国网/南网用电信息采集、海外 AMI 系统
通用（包括 Cortex-M0、M3 及 RISC-V）微控制器系列芯片	白色家电、工业控制、电机控制
BMS 微控制器芯片	小功率锂电池管理
Sub-1G 系列射频前端、2.4G 射频前端、低功耗蓝牙系列芯片、微波段射频前端芯片	无线连接
带高精度 ADC、高分辨率 DAC 模拟前端的微控制器芯片	仪器仪表
通用 8 位微控制器系列芯片	消费电子、工业控制

2、经营模式

作为一家集成电路芯片设计公司，上海微电子采取行业通用的无晶圆厂（Fabless）经营模式，即公司专注于集成电路芯片设计及销售环节，而晶圆制造、封装和测试等环节外包给晶圆代工、封装及测试厂商，此种模式具有轻便灵活的特点，公司可以专注于技术及产品创新。

（1）研发模式

上海微电子专注于芯片的电路设计、算法开发及方案开发，重点提高芯片的抗干扰能力、低功耗特性。为了降低客户开发门槛，上海微电子同时完成编译器、调试工具、烧录工具、开发板、固件库等完整的工具链研发。上海微电子建立并完善科学的研发管理体系与管理流程，实施合理有效的项目管理机制，通过规范的项目管理与关键技术节点把控，保障产品质量与交付周期，如期保质完成各类研发任务。芯片研发流程主要包括项目立项、电路设计、布图设计、委外生产、样品测试、量产验证等主要环节。

（2）采购模式

作为Fabless芯片企业，上海微电子向晶圆厂采购晶圆，向封测厂采购封装和测试服务，通过与行业内头部供应商建立合作关系，保证了长期稳定为客户提供高品质的各类产品。

（3）销售模式

上海微电子在满足内部能源互联网和智能化两个业务板块的芯片需求的同时，其设计生产的芯片通过直接销售与渠道经销两种模式对外销售。在直接销售模式下，上海微电子与客户直接签署销售合同（订单）并发货；在渠道经销模式下，上海微电子与经销商签署经销商协议，由上海微电子向经销商发货，再由经销商向终端客户销售。

3、主要的业绩驱动因素

上海微电子在加强方案开发和客户服务的基础上，继续加大对白色家电、电机控制、电池管理等领域的研发投入，加强与行业头部客户的合作，形成长期合作关系，进一步带动相应市场份额扩大。在白色家电领域，在深化与国内头部客户的合作的同时，加大对于二三线客户的产品推广，扩大公司产品在该领域的市场份额。在电池管理领域，在巩固现有市场份额的同时，完成了下一代产品的研发工作，升级了产品功能和性能，并积极拓展相关产品在移动电源等领域的应用。针对市场及客户对于智能化、大容量存储资源等需求，公司完成多款芯片升级换代的研发工作，并同步启动相应的方案开发。

在保证供应链安全的大背景下，国内客户尤其是各个行业的头部客户对于国产芯片的接受程度显著提升，对于公司的产品推广及项目导入提供了更多的市场机会；作为国产芯片供应商，对于国内客户需求的理解更深，同时能提供更加有针对性的优化和更加快速的支持和服务；公司构建了较为完善的产品矩阵，能够为客户提供更加完整的解决方案；公司一贯致力于提供高可靠性的产品，通过了工业级可靠性测试，同时公司持续升级质量管理体系，不断完善公司内部“产品质量标准”，通过高品质的产品交付满足下游客户不断提升的质量要求，从而进一步加强公司产品竞争力。

（二）能源互联网板块

1、主要业务、主要产品与用途

载波科技作为上市公司主体，主要提供智能电网、能源互联网相关产品和解决方案。公司自1996年研究电力线通信技术在远程抄表应用，2005年参与自动抄表国家标准，并推出载波电能表及抄表集中器。二十余年来，公司持续跟进国家能源局、国家电网和南方电网发展战略与发布政策，积极围绕能源互联网开展源、网、荷、储一体化布局并逐步完善产品线，根据分布式能源智能发电、智能配电、智能用电、新型储能、智能微电网及综合能源管理需求，自上而下提供云管理平台、边缘计算终端、末端采集/控制、

本地通信相关产品及解决方案。主要产品布局如下：

主要业务	主要产品	应用场景
智能发电	分布式电源接入单元 光伏规约转换器/转 接器	主要用于国家电网和南方电网低压配电台区，实现对分布式电源包括光伏、储能、充电桩柔控管理，支撑新能源友好接入电网。
	光伏组件监控单元 光伏阵列监控器 光伏电站监控器	北美、东南亚以及我国国内部分城市对于分布式光伏发电项目要求必须具备光伏组件级安全关断功能。本系统具备安全关断功能以及光伏组件电流、电压、温度监测功能，可以实现分布式光伏电站/屋顶光伏安全控制与精细化管理。主要应用于建筑光伏场景。
智能配电	配变监测终端 智能塑壳断路器 智能量测开关	相关产品主要应用于国家电网配电台区智能化。配变监测终端实时采集配变运行数据、监测工况状态，为电网调控提供数据支撑；智能塑壳断路器实现线路过载、短路等故障的快速保护与分合闸控制，保障电网供电安全；智能量测开关兼具用电计量、负荷监测与远程通断功能，精准感知末端用电情况，三者共同构建起低压配电网“监测-保护-量测-控制”的完整管控体系，提升电网运行的智能化、可靠性与精益化管理水平。
智能用电	智能融合终端 专变采集终端 台区智能终端 集中器 电能表 通信模组	相关产品共同构成电网用电信息采集系统： 1. 智能融合终端：居民配电台区的核心智能设备，集用电信息采集、配变监测、边缘计算、多专业业务融合与远程控制于一体，实现“一台区一终端”的综合管理中枢。 2. 专变采集终端：工商业用户智能计量采集设备，可实时采集、传输专变用户各类电气量等关键数据并支持远程控制，为电力营销计量、电网调度运维、需求侧响应提供精准数据支撑。 3. 智能电能表：25 版电能表升级了计量精度、过载防护、故障自诊断等能力，新增度电赋码、高频次需量计量等功能，不仅是电力贸易结算的法定计量器具，更是电网末梢的智能感知节点。 4. HPLC 双模模块：广泛用于电网各类采集终端、电能表等实现本地通信。 5. 海外 AMI：产品方案包括 G3-PLC、Wi-SUN 无线、HPLC 及双模通信模组、海外 DCU、DLMS 电能表，实现智能抄表需求。
储能系统	储能“3S” 储能一体机 预制舱储能 台区储能装置	储能系统主要应用于工商业储能和电网侧储能场景： 1. 储能“3S”是电化学储能系统的三大核心控制系统，即 EMS（能量管理系统）、PCS（储能变流器）、BMS（电池管理系统），三者协同实现储能系统的充放电调控、电池状态监测、能量优化调度与安全稳定运行。 2. 储能一体机：整合电池 PACK、储能 3S 及配电保护、消防等核心部件于一体化柜体，适配工商业厂房、园区、商超等场景，实现峰谷电价套利、需量电费优化，同时可提供应急备电、功率因数补偿等服务。 3. 预制舱储能：集装箱式储能系统，包括集中式和分布式两种方案，可应用于电源侧新能源配储、电网侧调峰调频、工商业侧能源管理及微电网等多场景。 4. 台区储能装置：用于低压配电网台区，实现平抑台区内分布式光伏等新能源发电的波动性、解决新能源消纳难题，同时可有效改善台区供电质量、提升配电网末端供电可靠性。
智能微电网	微电网控制器	微电网控制器是微电网核心设备，对微电网内分布式电源、储能、负荷、配电设备进行监控管理，实现源网荷储的协同调度、离并网模式的无缝切换及故障的快速检测与隔离，同时支持与上级电网调度系统的信息交互和联动控制。
软件平台	综合能源管理平台	综合能源管理平台主要用于园区用户能源分析与管理。根据客户需求，提供智能发电、智能配电、智能用电、储能系统及智能微电网管理云平台。
	虚拟电厂管控平台	虚拟电厂管控平台是将不同空间的可调负荷、储能、微电网、电动汽车、分布式电源等一种或多种可控资源聚合起来，实现自助协调优化控制，参与电力系统运行和电力市场交易的智慧能源系统。系统提供资源聚合、交易决策、AI 预测、智能调度、智能监控等核心功能模块，实现分散资源广泛感知、精准响应、高速互联，持续提升虚拟电厂调节性能和运行控制水平。

2、经营模式

（1）研发模式

公司始终坚持“技术立企、创新驱动”的研发策略，紧密围绕新型电力系统建设需求及能源互联网发展趋势，构建了“以自主原创为核心、产学研用深度融合、全链条协同创新”的研发模式。公司通过

持续高强度的研发投入、完善的科研组织体系及开放的生态合作机制，确保在核心关键技术领域保持行业领先地位，为业务可持续发展提供坚实的技术支撑。

公司聚焦高质量发展，系统推进研发管理体系变革，全面引入并建立了IPD（集成产品开发）流程体系。通过顶层设计、分步实施、试点先行、全面推广的策略，完成了从传统串行开发模式向跨部门协同、端到端集成的IPD流程转型。公司组建了跨职能的重量级团队，明确了各阶段决策评审点（DCP）与技术评审点（TR），强化了市场导向和客户需求输入，显著提升了产品开发效率与成功率。同时，配套建设了流程IT支撑平台，实现了流程固化、数据贯通与过程透明。在流程与组织机制建设方面，公司持续完善跨部门协同机制，系统梳理并优化产品发布、物料管理、供应链协同和客户问题响应等关键流程，强化责任分工和闭环管理。

（2）采购模式

公司实行“集中采购与分散采购相结合”的管理模式，旨在通过规模化采购降低成本，同时兼顾项目响应的灵活性。采购业务覆盖芯片、电子元器件、模组及智能化项目配套设备，构建了从芯片、软件、模组、终端、系统到信息服务完整独立、自主可控的产业链体系，建立了完善的采购管理制度与流程体系，供应商选择与管理、采购计划制定、采购执行、质量控制及结算等环节，确保采购业务规范、高效、透明。

①分类采购与库存策略

根据物料属性及供应周期差异，公司对通用物料、专用物料、长周期物料及关键元器件分别制定差异化采购策略。针对通用件和标准原材料，结合历史消耗数据与市场需求预测设定安全库存；对于芯片等进口或长周期核心物料，通过与供应商签订年度框架协议、提供滚动预测计划，引导供应商提前备料并协调产能，确保供应链稳定；针对就近配套物料，推行JIT（准时制）采购模式，降低库存成本。同时，为满足客户定制化需求，对海外套件及专属部件实施适度备货，平衡交付时效与库存风险。

②供应商全生命周期管理

公司建立严格的供应商准入与评价机制。新供应商引入需经研发、质量、采购等多部门联合评审，从技术能力、质量管理体系、企业信誉、成本竞争力及绿色供应链等维度进行综合评定。对合格供应商实施全生命周期动态管理，定期从质量、交付、成本、技术、服务五个维度进行绩效评价，依据评价结果进行分级分类管理，并执行优胜劣汰，持续优化供应商结构。针对核心芯片及元器件，与主要供应商建立战略合作关系，通过技术协同与资源保障提升供应链韧性。

③采购执行与定价机制

采购计划以市场订单为导向，结合客户需求周期与项目进度滚动编制。常规物料采购执行询比价程序，确保价格公允；对于行业专用部件，参考市场行情与行业惯例协商定价；重大采购合同需经法务审核及管理层审批。公司严格执行“三单匹配”财务结算流程（采购订单、入库单、发票），确保付款合规。

④信息化与内控管理

公司部署供应链信息化管理平台（SRM），实现从供应商寻源、询报价、合同管理到供应优化的全流程数字化管理，提升采购效率与透明度。内控审计部定期对采购与付款循环进行专项审计，重点核查供应商选择合规性、价格公允性及关联交易决策程序的完整性，确保采购业务符合《创业板上市规则》及公司内部控制要求。

（3）销售模式

I 国内市场

①电网类相关产品，公司主要通过国家电网、南方电网、各电网省（市）公司招投标方式完成，公司在全国大多数省份设有办事处，完成属地化的服务与技术支持工作。

②新能源及综合能源类相关产品，公司一方面通过参与重点光伏省份光伏“四可”方案招投标；另一方面通过市场部门联合各省份办事处新业务专员，组建全国新能源销售网络，重点跟进有高能耗工业园区的用户，为用户提供分布式光伏、分布式储能、光储充一体化及源网荷储一体化解决方案，为用户构建“绿色、高效、经济、智能”的综合能源体系。

II 国外市场

公司在海外市场的销售模式以直接出海和配套出海两种模式为主，形成了双轮驱动的业务拓展格局。

直接出海是公司海外业务的重要开拓方向。通过直面海外电力公司、能源局、国外表厂等终端业主，公司能够深度接触客户资源，快速响应市场变化与客户的个性化需求，提供从芯片、模组到电表终端及主站系统的一体化解决方案。通过直接与客户持续的互动与技术交流，增强客户黏性与品牌效应，为公司长期深耕目标市场奠定了信任基础。

配套出海，主要借助具备本地资源的国内代理商、系统集成商或国内表厂，实现对特定区域市场的快速渗透。通过配套出海可以对当地文化、政策及电力体系进行深刻理解，帮助公司跨越初期市场准入门槛，精准匹配客户需求，并在项目交付与本地化服务方面提供有力支撑。

依托多年海外市场开拓积累，公司已在全球主流市场建立起稳定、多元的业务渠道，推动销售模式从单纯的产品输出向“产品+服务+本地化运营”的深度协同模式转型升级。

（4）生产模式

公司采用计划排产与接单生产相结合、规模生产与柔性生产并存的先进生产模式，可高效适配多品类产品及各类业务合同的交付要求，由运营中心统筹生产与交付全流程。公司拥有行业领先的全工艺流程生产设备，2023年获评国家级绿色工厂。生产制造覆盖PCBA、PACK加工，智能电能表、融合终端、储能一体机与储能预制舱组装、测试等完整生产环节，为产品稳定可靠交付提供坚实保障。

公司制造中心依托公司强大的研发团队，自主开发MES生产管理执行系统，有效衔接公司的客户关系管理系统、企业资源计划系统、产品生命周期管理系统（CRM、ERP、PLM）等信息化系统并与底层控制设备相结合，实现产品生产全过程管控。制造中心基于数字孪生可视化技术，整合生产环节全要素数据，在平台端构建数字孪生场景，赋能工厂可视化运营管理，打造高效便捷的数智工厂。

3、主要的业绩驱动因素

（1）聚焦通信技术演进，夯实业内核心厂商技术引领地位：作为标准制定工作组核心厂商，精准分析国网、南网及行业客户业务场景及通信需求，制定有效的技术解决方案，巩固公司在电力载波通信领域的技术核心厂商地位。2025年，公司深度参与国网、南网新一代载波通信技术标准制定，多次参与技术研讨会，成功推动新一代技术标准草案制定，明确行业发展演进路线。同时参与HDC双模团标、HPLC标准行标评审以及中压载波标准研讨。作为标准制定核心厂商，为公司未来新的产品设计开发带来先发优势，进一步提升产品合规认证测试进程，赢得占领市场窗口先机，提升了产品品牌影响力。

（2）深化物联网领域，稳步提升产品竞争力：公司积极扩展PLC-IoT应用领域，依托HCOA联盟，实现PLC通信系统设计开发经验价值转换，作为标准制定主导厂商助力《电力线载波通信智能设备互联规范》

落地，充分验证电力线载波通信技术在户内智能设备应用中的高可靠性、稳定性和高效性。2025年，公司网外业务快速拓展，开发服务多家网外客户，针对工商业照明、光伏等细分场景提供定制化解决方案，为电力线载波通信技术的进一步推广和应用奠定了坚实的基础，增强了行业市场信心。

(3) 持续推进数字电网建设，丰富智能电网产品线：公司作为国家电网和南方电网重要供应商，基于国网多芯一系统与南网电鸿操作系统，结合边缘计算技术、拓扑识别技术、计量采集及智能监控技术储备，完成用电信息采集全品类产品开发，包括国网/南网采集终端（集中器、专变采集终端III型、专变采集终端模组化方案、智能融合终端、智能量测终端、智能台区终端）、国网/南网电能表（单三相智能电能表、智能物联电表、智能网关电能表等）、智能量测开关等产品，所有适配南网的新通信单元均支持电鸿操作系统并通过南网数研院认证。2025年，网内产品线完成29次省网送检、获取48项资质报告，覆盖16个省级区域，通过完善电网招标产品品类、优化产品降本方案、推进深化应用功能开发，为业绩持续增长奠定基础。

(4) 完善研发与测试体系，强化产品交付保障：构建端到端闭环研发体系，实现通信模组一体化管理，提升产品交付质量与效率。同步推进通信系统实验室建设，完善PLC、RF、EMC等全维度测试环境，搭建自动化测试系统，新增电磁兼容与可靠性测试职能，全年完成多款模组通信性能测试、EMC测试，助力19款产品获得G3联盟认证，公司累计G3认证产品达49款，为各产品线业务推进、市场准入及客户交付提供坚实保障，进一步驱动业绩稳步提升。

(三) 智能化板块

作为公司“3+1”战略体系中的关键业务单元，青岛东软载波智能电子有限公司承担着公司智能化板块和智能制造板块的核心职能，是公司将核心技术能力转化为系统解决方案和规模化应用的重要载体。

东软载波率先实现了电力线载波通信技术在数智化领域的创新应用，从“芯”开始，融合蓝牙、RF、Wi-Fi、5G等多种通信方式，运用云计算、大数据、物联网、AI、数字孪生等前沿技术，搭建“AI+零碳”数智化平台，全面赋能的智慧园区、智慧医院、智慧校园、智慧社区等业务场景。重点打造智能照明、智能空调、能源管理、楼宇智控等数智化系统，为客户提供高效、智能、节能的数智化解决方案。在智能照明领域，公司推出的“控制器+智能控制箱+管理平台”一体化解决方案，成功应用于工业照明、地铁照明、隧道照明、路灯、楼宇照明等多个应用场景。通过AI技术与设备升级，为客户带来了显著的节能效益与管理效能提升。

1、主要业务、主要产品与用途

主要业务	主要产品	用途与功能
智能照明	AI+照明管控平台	平台创新融入 AI 智能体技术，实现照明的智能化管控，用能数据的统计与分析，设备故障监测与告警推送，通过智能策略降低照明能耗，提升照明系统管理水平与运维效率。应用于路灯照明、地铁场站照明、隧道照明、工业照明、商业照明等场景。
	AI+路灯管控平台	平台基于 GIS 技术实现照明设备的精准地图定位，对路灯系统进行智能化管控。有效解决传统路灯在智能化管理缺失及能源浪费等方面的问题，实现节能降碳与智能化管控的双重目标。
	AI+地铁照明管控平台	平台以地铁照明场景需求为核心，预设多种智能场景模式，支持一键切换，并能依据实时客流、车次与光照度动态调节亮度，在保障运营安全与乘客体验的同时，显著降低能耗。
	AI+隧道照明管控平台	平台实现隧道自适应调光，实时感知隧道内外亮度与车流，动态优化照明策略。结合实时故障告警与快速定位，提升运维响应效率。在保障行车安全的前提下，通过按需照明管控实现节能降碳。
	智能照明方案设计工具	方案设计工具将照明方案设计、产品选型、报价的全流程进行统一管理，实现从方案设计到物料清单生成的一站式服务，全面提升方案设计

		效率与准确性。
	硬件产品：AI 视觉感应器、LED 调光控制装置、开关执行器、边缘计算智能网关、智能交互终端、灯具定位仪、LED 灯智能控制器（CAT1）、PLC 智能调光器	应用于商业、工业、隧道、地铁场站等各类照明场景，重点解决大空间场景下智能化安装复杂、布线繁琐及设备间通信不可靠的核心痛点，依托各产品协同联动，实现设备的智能调光、精准控制与实时监测，提升照明系统的节能性与稳定性，目前已在工厂、地铁、隧道、学校等多个场景成功落地应用并获得用户广泛认可。
智能空调	AI+中央水空调管控平台	平台融合 AI 与大数据分析技术，实时监测水冷空调系统运行状态，智能调控空调系统运行策略，实现节能降碳的管理目标。智能识别异常情况，及时推送告警，提升运维效率，保障系统可靠运行。
	硬件产品：计时智能温控器系列（PLC/CAT1）	形成 PLC、CAT1 4G 产品系列，适配多种场景需求，轻松实现联网与智能管控；支持分户计费与集中管理；支持远程开关、温度设定及温度范围限定；具备低温保护功能，确保低温环境下空调系统安全运行，同时支持远程无感 OTA 升级，维护更省心。
零碳智慧管理平台	零碳智慧园区管理平台、零碳智慧社区管理平台、零碳智慧医院管理平台、零碳智慧校园管理平台	平台对绿色能源、安防预警、智慧通行、智能监测、信息服务、运营管理等业务板块进行集中统一管理，实现数字化和智能化运营，最终达到安全、舒适、节能、智能的管理目标。应用于智慧园区、智慧社区、智慧医院、智慧校园等业务领域。

2、经营模式

(1) 研发模式

智能电子始终坚持以行业发展趋势为导向、以客户实际需求为牵引，制定中长期技术及产品研发策略。在研发体系构建上，公司采取“自主研发为主、合作研发为辅”的协同创新模式，确保核心技术自主可控的同时，积极整合外部优质科研资源，持续提升创新能力和市场竞争力。

智能电子构建了设计、研发、生产、测试、销售、服务的完整运营体系，推广电力线载波技术在智能化领域的应用，赋能传统行业新质生产力，主要面向智能用能市场和客户提供智能化解决方案与服务。

(2) 销售模式

销售层面，智能化业务主要对接照明协会、照明厂商、照明工程商、空调厂商、空调工程商、集成商、设计单位等，针对不同应用场景制定不同销售策略。

3、主要的业绩驱动因素

公司智能化产品方案基于公司全产业链打造，从芯片-模组-终端产品-智能管控平台全链路打通，实现革命性技术创新。智能化板块重点推广智能照明系统，让智能照明系统“真智能、更简单”。

(1) 方案层面：电力线载波通信，免布线；网关带载能力强（PLC 512点位 VS DALI 64点位）；网随电通，便于业主改造扩展，方案成本低。

(2) 系统层面：网关掉线正常运行，系统更稳定；支持国密算法，数据更安全。

(3) 设计层面：仅在配电箱内设置网关，不受末端灯具位置影响，不受物理线路影响，设计简单。

(4) 施工层面：无需传统照明的弱电配盘、开槽、布管、穿线、线号标识等工作，传统电工即可完成安装工作，施工成本低。

(5) 调试层面：灯具定位仪自动识别灯具通讯地址及相对位置，大大降低调试工作量，调试周期短。

(6) 应用层面：AI+照明管控平台采用创新的全图形化设计，“圈图操作”场景设置方便，使用简单。

公司电力线载波通信智能照明方案成本低、系统安全稳定、施工调试方便、操作简单，报告期内，智能照明方案已经成功应用在工业、地铁、隧道、路灯、办公、商业、寺庙、校园、医院、泛光、场馆、家居等场景。光储直柔智能照明领域，提供DC48V、DC220V、DC375产品，促进零碳建筑建设，有效的提

升了智能化板块收入。

本报告期公司实现营业收入105,161.91万元，同比增长2.05%；归属于上市公司普通股股东的净利润1,047.63万元，同比降低84.32%。截至2025年12月31日，公司资产总额349,493.95万元，负债总额37,717.52万元，资产负债率10.79%；归属于上市公司股东的所有者权益为311,588.79万元，基本每股收益0.0226元；加权平均净资产收益率0.33%。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

元

	2025 年末	2024 年末	本年末比上年末增减	2023 年末
总资产	3,494,939,510.36	3,564,097,626.04	-1.94%	3,521,395,832.86
归属于上市公司股东的净资产	3,115,887,875.23	3,152,020,332.43	-1.15%	3,136,749,821.36
	2025 年	2024 年	本年比上年增减	2023 年
营业收入	1,051,619,093.83	1,030,467,840.44	2.05%	985,777,004.80
归属于上市公司股东的净利润	10,476,287.64	66,827,640.62	-84.32%	61,093,230.11
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-5,179,606.04	48,494,176.29	-110.68%	45,793,441.01
经营活动产生的现金流量净额	70,931,745.61	191,865,192.17	-63.03%	165,691,060.46
基本每股收益（元/股）	0.0226	0.1445	-84.36%	0.1321
稀释每股收益（元/股）	0.0226	0.1445	-84.36%	0.1321
加权平均净资产收益率	0.33%	2.10%	-1.77%	1.90%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	237,639,980.68	266,565,180.52	199,938,978.13	347,474,954.50
归属于上市公司股东的净利润	3,940,630.10	9,583,958.28	-24,447,556.70	21,399,255.96
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	491,508.67	4,892,024.22	-27,720,806.77	17,157,667.84
经营活动产生的现金流量净额	-81,539,354.54	88,242,814.35	19,524,370.84	44,703,914.96

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	32,425	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	30,390	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
崔健	境内自然人	16.06%	74,282,700.00	55,712,025.00	不适用	0.00			
深圳山汇投资管理有限公司—佛山市澜海瑞盛股权投资合伙企业（有限合伙）	其他	13.80%	63,863,150.00	0.00	不适用	0.00			
王锐	境内自然人	10.22%	47,270,800.00	0.00	不适用	0.00			
胡亚军	境内自然人	10.22%	47,270,800.00	35,453,100.00	不适用	0.00			
陈一青	境内自然人	2.65%	12,247,500.00	0.00	不适用	0.00			
宁波梅山保税港区睿瓴企业管理咨询有限公司	境内非国有法人	1.06%	4,912,550.00	0.00	不适用	0.00			
王乾江	境内自然人	0.93%	4,300,000.00	0.00	不适用	0.00			
香港中央结算有限公司	境外法人	0.70%	3,245,268.00	0.00	不适用	0.00			
广东南海产业集团有限公司	境内非国有法人	0.69%	3,208,900.00	0.00	不适用	0.00			
招商银行股份有限公司—南方中证 1000 交易型开放式指数证券投资基金	其他	0.46%	2,146,300.00	0.00	不适用	0.00			
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司控股股东佛山市澜海瑞盛股权投资合伙企业（有限合伙）是公司法人股东广东南海产业集团有限公司控制的企业。								

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

适用 不适用

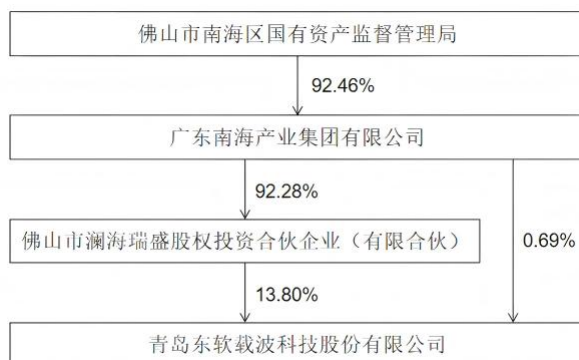
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

无。