

证券代码：001225

证券简称：和泰机电

杭州和泰机电股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参加公司 2025 年度业绩说明会的投资者
时间	2026 年 4 月 10 日（周五） 下午 15:00-16:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、和泰机电 实际控制人、董事 XU QING（徐青）先生 2、和泰机电 董事长 童建恩先生 3、和泰机电 副董事长、总经理 刘雪峰先生 4、和泰机电 独立董事 傅建中先生 5、和泰机电 财务负责人 冯宁先生 6、和泰机电 董事会秘书 方青女士 7、国联民生证券 保荐代表人 钟德颂先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次业绩说明会以问答形式进行，公司就投资者提出的问题进行了回复。主要问题和回复内容如下：</p> <p>1、领导，您好！我来自四川大决策。请问，公司建筑工程机械需求疲软，矿山机械/海外市场拓展策略？</p> <p>您好，公司主营业务属于“C3434 连续搬运设备制造”，产品可广泛用于提升各类粉状、粒状及小块状的物料，如水泥、煤、石块、砂、粘土、</p>

矿石、粮食等，应用场景及行业广阔。公司目前在以水泥行业为主的基础上，积极延伸产品的应用领域，提升在港口码头中转、砂石骨料、钢铁、化工、煤炭、粮食等行业的市场占比；同时，紧抓海外市场结构性增长机遇，拓展东南亚、非洲、中东等新兴市场。谢谢！

2、公司即将召开业绩说明会，实际控制人及核心高管将出席。在当前股价波动阶段，管理层是否有增持计划或市值管理的具体举措，以向市场传递对公司长期发展的坚定信心？

您好，公司始终专注于做好主营业务、提升业绩、创造长期价值。实控人或高管未来如有股份增持计划，将严格依规履行信息披露义务。谢谢！

3、还没开始？

您好，本次业绩说明会已于 15:00 准时开始，感谢您的积极参与！

4、2025 年是“两新”（新设备、新消费品）政策推动的一年，大规模设备更新政策是否给和泰机电带来了实质性的订单增量或询单量的增加？预计这一政策红利在 2026 年是否会进一步释放？

您好，随着一系列政策的出台和落实，物料输送设备制造行业或将迎来更多市场机遇。公司将密切关注政策动态，充分利用政策红利，持续推动技术创新、智能化升级和品牌竞争力的提升，抢抓市场机遇。谢谢！

5、2025 年利润下滑幅度较大，除了营收因素外，毛利率的变化也是关键。请问随着高价库存的消化以及降本增效措施的落地，管理层预计 2026 年毛利率是否有望企稳回升？

您好，公司始终关注提升经营质量，未来毛利率情况您可以关注公司后续披露的临时公告及定期报告，谢谢！

6、公司账面资金充裕，且投资活动现金流净额负值收窄（同比增长 60.64%）。请问除了投入募投项目外，公司是否有考虑通过并购重组等方式，整合产业链上下游资源，以快速切入新的业务增长赛道？

您好，公司未来如有相关规划，将严格按照监管要求及时履行信息披露义务。谢谢。

7、在行业整体承压的背景下，公司依然推出了每 10 股派发现金红利 3.12 元（含税）的分红方案。这一方面体现了怎样的分红政策连续性？另一方面是否意味着公司认为当前的现金流储备已足够充裕，足以在回

馈投资者的同时支撑企业的稳健运营？

您好，根据《公司章程》等规定，公司每年以现金方式分配的利润不少于当年实现的可分配利润的 20%。《2025 年度利润分配预案》是结合公司利润实现情况和公司未来发展资金需求，在兼顾股东的合理投资回报，以及公司中远期发展规划相结合的基础上制定的。谢谢！

8、股价直接腰砍，是不是应该说明一下情况？

您好，二级市场股票价格波动受诸多因素的影响。目前，公司经营情况正常，如有重大事项，将及时履行信息披露义务。请您理性投资，注意风险。谢谢！

9、公司传统业务与水泥等高耗能行业关联紧密，面对下游周期性调整，公司除了传统优势领域，在港口、电力、化工等新的物料输送应用场景拓展上取得了哪些具体突破？

您好，公司持续布局煤炭、钢铁、化工、粮食等非水泥建材领域，抢占增量市场。2025 年度，公司成功开拓了矿业、粮食、化工等行业新客户，拓展新领域。谢谢！

10、年报显示在建工程大幅增加 95.11%，这表明“和泰链运”等智能制造项目正在稳步推进。请问这些新增产能预计何时能投产？新产线的智能化程度如何，是否能显著降低生产成本或提升产品精密度？

您好，2025 年和泰链运“年产 300 万节大节距输送设备链条智能制造项目”一期产线全面投产，二期生产线进入调试验收，逐步释放产能。该项目持续深化“自动化+物联网”应用，显著提升生产智能化水平，为提升产品可靠性、运营效率及市场竞争力奠定了坚实基础。谢谢！

11、我们看到 2025 年公司在营收微降的情况下，研发投入同比增长 14.95%，占营收比重提升至 8.98%。请问这些研发投入主要聚焦于哪些新产品或新技术？公司是否在利用行业低谷期进行技术储备，以等待下一轮需求复苏时的爆发？

您好，2025 年度公司研发费用主要投资于包含“高效散粮斗式提升机研发”“提升机中间壳体内腔自动喷涂工艺”“链斗式提升机头部噪音控制技术”在内的 19 项研发项目。本年度，公司及子公司共取得 2 项发明专利、28 项实用新型专利，形成了持续创新机制。谢谢！

12、在国内需求饱和的情况下，公司的海外业务布局是怎样的？2025年在“一带一路”沿线国家或新兴市场是否有新的订单或渠道突破，以平抑国内市场的周期性波动？

您好，公司紧随水泥企业加速“出海掘金”步伐，聚焦全球化发展路径，抢抓出口机遇。报告期内，公司依托总包商协同出海与自营直接出口“双轮驱动”模式，持续拓展非洲、东南亚、中东等新兴市场，中标多个海外大型水泥熟料生产线项目，直接及间接出口订单整体实现较大增长。谢谢！

13、从年报披露的前十大流通股东来看，我们看到高盛、UBS等知名外资机构新进出现在股东名单中。请问公司认为这些外资关注到和泰机电的价值主要在于哪些方面？公司未来如何保持对长期资本的吸引力？

您好，公司始终专注于主营业务、提升业绩、创造长期价值。二级市场表现受宏观环境、市场情绪、资金偏好等多重因素影响，我们尊重资本市场的选择。谢谢！

14、国内大量的存量老旧提升机设备是否正迎来更新换代周期？公司如何看待这一块存量市场的改造需求，这部分高毛利的售后服务收入占比是否有提升空间？

您好，国家出台了一系列加快老旧设备更新和技术改造的政策、方案，公司将密切关注政策动态，充分利用政策红利，持续推动技术创新、智能化升级和品牌竞争力的提升，抢抓市场机遇。谢谢！

15、在当前行业经营环境变化、部分中小企业生存困难的背景下，作为上市公司，和泰机电是否看到了行业集中度提升的机会？公司是否有计划通过价格策略或品牌优势进一步扩大市场份额？

您好，公司所处的物料输送设备行业市场集中度有限，行业竞争较为激烈。公司一方面将持续提高产品质量及服务品质，为客户提供更优技术解决方案，持续提升客户满意度，进一步巩固与主要客户的合作关系；另一方面在巩固现有客户和市场份额的前提下，延伸公司产品的应用领域，提升在港口、钢铁、化工、粮食等行业的市场占有率，提高市场份额。谢谢！

	<p>16、公司提及散状物料输送设备，目前公司产品在智能化（如远程运维、故障预警等）方面的附加价值有多高？这是否成为公司区别于普通机械制造厂的核心竞争力？</p> <p>您好，公司积极关注工业自动化、智能化技术发展，持续推动生产设备更新迭代，生产工艺转型升级，打造智能化生产线。谢谢！</p> <p>17、面对 2025 年的业绩挑战，公司在内部管理上做了哪些调整？例如在费用控制、供应链管理（应付账款同比增长 21.2%）等方面是如何精细化管理以应对寒冬的？</p> <p>您好，在费用控制、供应链管理中，公司统筹兼顾，以降本增效促发展。2025 年，公司进一步规范询报价流程，通过签订框架协议、多家比价询价采购、采购份额配比、引入新供应商等方式进一步落实降本目标。同时，配合生产计划，缩短供应商供货周期，提升周转效率等。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 4 月 10 日