

证券代码：920992

证券简称：中科美菱

公告编号：2026-051

中科美菱低温科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2026年4月10日

活动地点：中科美菱低温科技股份有限公司（以下简称公司）通过全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）采用网络方式召开2025年年度报告业绩说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2025年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：公司董事、总经理方荣新先生；公司独立董事王虹女士；公司财务负责人李勇先生；公司董事会秘书潘海云女士。

三、投资者关系活动主要内容

公司在年度业绩说明会上就投资者关注的问题进行了解答，主要问题及回

复情况如下：

问题 1：请介绍公司未来业务布局和增长方向。

回复：尊敬的投资者，您好，感谢您的提问。公司明确了“纵横山海，创新生态”的战略方向，核心是“纵向加深样本库，横向拓展实验室”的产品协同策略。具体而言，纵向以生物样本低温存储为核心，重点发展全自动超低温存储设备及集成化解决方案，推动样本库的自动化与智能化升级；横向围绕生命科学实验室场景，拓展离心机、生物安全柜、洁净工作台、液氮生物容器等多元化产品矩阵。在区域布局上，公司一方面深化国内渠道，实施“细分市场+场景化”策略；另一方面加速海外市场拓展，将其打造为重要的增长引擎。谢谢！

问题 2：2025 年营业收入和净利润增长的原因是什么？

回复：尊敬的投资者，您好，感谢您的提问。公司始终坚守“为用户创造价值”的核心发展导向，坚定聚焦生命科学领域发展主线，全方位提升营运能力，持续推进渠道革新与产品研发创新，深耕现有业务板块，系统性提升管理效率与整体服务水平，稳步推动公司业务规模与盈利能力实现双提升。

报告期内，公司实现营业收入 30,854.49 万元，同比增长 4.32%。其中，国内市场实现收入 21,476.17 万元，在行业整体下行的市场环境中逆势实现略微增长；海外市场实现收入 9,378.31 万元，同比增长 15.62%，保持双位数稳健增长，海外市场已成为公司增长的重要引擎。实现归属于上市公司股东的净利润 1,910.71 万元，同比增长 5.64%，其中扣除非经常性损益后的净利润增长 160.24%，主营业务盈利韧性持续增强、盈利水平稳步提升。谢谢！

问题 3：公司如何看待行业需求变化，对此有哪些应对措施？

回复：尊敬的投资者，您好，感谢您的提问。从行业发展趋势来看，在“健康中国 2030”和国产替代等系列政策推动下，叠加人口老龄化趋势，生命科学仪器行业市场需求将持续增长，并呈现向自动化、智能化、场景化解决方案升级的趋势。为应对这一变化，公司采取了多项措施：技术上，持续投入研发自动化存取、极低温制冷等核心技术；产品上，围绕“纵向加深样本库，横向拓展实验室”的产品协同策略，构建覆盖样本库和实验室的全场景解决方案；市场上，坚持“深耕国内，加速出海”的渠道策略，持续做大做强国内根据地市

场，加速海外市场布局。同时，公司将持续通过精益管理和供应链优化等措施来应对行业变化。谢谢！

问题 4：公司 2025 年年度权益分派方案是什么？

回复：尊敬的投资者，您好，感谢您的提问。根据公司第四届董事会第十二次会议通过的《2025 年年度权益分派预案》，公司拟以总股本 96,730,934 股为基数，以未分配利润向全体股东每 10 股派发现金红利 0.90 元（含税），共计派发现金红利 8,705,784.06 元（含税）。公司将以权益分派实施时股权登记日应分配股数为基数，如股权登记日应分配股数与目前预计不一致的，公司将维持分派比例不变，并相应调整分派总额。上述利润分配预案尚待公司 2025 年年度股东会审议批准。谢谢！

问题 5：请介绍 2025 年公司海外业务收入占比情况，后期海外市场发展趋势，以及公司进行哪些业务布局？

回复：尊敬的投资者，您好，感谢您的提问。2025 年，公司海外市场实现收入 9,378.31 万元，占营业收入比重为 30.40%，同比增长 15.62%，维持双位数增长，已成为公司增长的重要引擎。

公司坚持从“质”与“量”双维度强化国际销售渠道建设，聚力构建更全面的全球化分销网络。一方面坚持发达市场深耕与新兴市场突破并重，借助国际展会、实地走访等多元化推广方式，推动超低温核心产品与战略新品协同出海，加快市场开拓步伐。另一方面持续加强本地化运营布局，不断提升市场响应速度与服务能力，着力打造从“产品、推广、交付、售后”的全链条国际竞争力，最终构建以客户黏性与合作共赢为纽带的全球化经营体系。谢谢！

问题 6：请说明公司 2025 年应收账款余额增长的原因，目前应收账款平均回收周期同比行业情况，以及公司对不同客户是否制定了不同的回款保障措施？

回复：尊敬的投资者，您好，感谢您的提问。2025 年末公司应收账款余额为 841.99 万元，较年初增长 174.91%，主要系本年部分客户在信用期内销量增加所致。2025 年度公司应收账款周转率为 52.77 次，高于同行业。整体来看，公司应收账款规模较小，应收账款周转速度较快，整体较为良性。

公司针对不同类型客户实施差异化的信用政策，主要情况如下：

(1) 间接销售模式下:通常结算方式为“先款后货”，即在收到客户全额货款后安排发货。对少数信用良好、具备成长性的优质客户，可在核定的信用额度内给予一定信用期。公司通过中国出口信用保险公司投保信用保险，以控制风险。

(2) 直接销售模式下:对于政府机构、事业单位等直销客户，通常按照项目单独谈判或招投标要求确定信用条件。结算方式及信用期主要根据直销客户的支付能力、审批流程及结算要求，以合同或标书结果为准。其他直销客户原则上实行“款到发货”，不提供信用期。谢谢!

中科美菱低温科技股份有限公司

董事会

2026年4月10日