

证券代码：300390

证券简称：天华新能

苏州天华新能源科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	通过价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）以网络业绩说明会形式与广大投资者交流
时间	2026年4月10日 15:00-17:00
上市公司接待人员姓名	刘德广（总裁）、卜浩（独立董事）、原超（财务总监）、王珣（董事会秘书）
投资者关系活动主要内容介绍	<p>为便于广大投资者进一步了解公司经营情况及未来发展规划，公司于2026年4月10日（星期五）15:00-17:00在“价值在线”（https://www.ir-online.cn/）举行2025年度网络业绩说明会。本次说明会采用网络远程的方式与投资者互动交流。</p> <p>Q1：请问目前公司的碳酸锂实际产能有多少万吨，2025年碳酸锂每吨平均成本多少？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！根据公司披露的资料，目前公司电池级碳酸锂产能情况如下：1. 子公司奉新时代拥有年产3万吨电池级碳酸锂产能；2. 子公司四川天华的年产6万吨电池级氢氧化锂柔性生产线可根据市场需求转化为年产5.3万吨电池级碳酸锂产能。电池级碳酸锂成本受原材料采购、能源价格及生产规模等因素综合影响，公司将通过全球锂矿资源布局、工艺优化等多重措施，持续加强产品成本管控。感谢您对公司的关注！</p> <p>Q2：25年公司营收同比增长14.23% 但净利润有所下滑，增</p>

收不增利的核心原因是什么？领导对未来业绩持的看法。

答：尊敬的投资者您好，增收不增利的核心原因是受新能源锂电行业结构性供给失衡影响，2025年氢氧化锂等主要产品平均售价同比下跌，叠加锂盐成本上升，导致毛利率承压。公司将通过产能优化及产业链布局，不断提升公司的长期竞争力。感谢您对公司的关注。

Q3：2026年公司经营目标或战略规划如何？

答：尊敬的投资者您好，2026年公司将始终以股东利益和社会利益最大化为目标，以科技创新为动力，以客户需求为导向，坚持深耕主业，致力于成为国际领先的创新型新能源科技企业。经营端，深化降本提质，优化产品结构，改善盈利能力；资源端，加快国内外锂矿项目勘探建设，提升原材料自给率；研发端，持续加大研发投入，加快前沿技术产业化落地，打造新的业绩增长点；资本端，稳步推进相关资本运作，助力国际化布局，持续完善投资者回报机制等。感谢您对公司的关注。

Q4：锂电行业产能扩张加剧竞争，公司如何应对行业竞争保住并提升市场份额？

答：尊敬的投资者您好，公司高度重视行业竞争格局变化，已采取多项战略举措巩固市场地位：**1. 强化技术研发与产品升级：**公司持续加大研发投入，重点布局固态电池正极材料等前沿技术领域，已成功开发多款新型产品，通过技术差异化提升竞争力。同时深化与行业领先客户的战略合作，以高品质产品和服务增强客户粘性。**2. 优化成本与资源保障：**通过全球化锂矿资源布局（覆盖四大洲核心产区），提升资源自给率，并采用长期协议、期货套保等方式平抑原材料价格波动风险。内部推行精益管理机制，降本增效成效显著。**3. 拓展增量市场与全球化布局：**在深耕现有客户基础上，积极开拓高端客户群体，同时依托“产能+资本”协同出海模式，加速海外市场渗透，提升全球份额。公司将持续通过技术领先、资源掌控及管理优化三位一体的策略，应对行业竞争挑战。感谢您对

公司的关注！

Q5: 目前海外业务发展情况，未来海外市场布局规划

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。公司持续优化海外市场布局，各业务板块结合自身特点，制定了有侧重的海外发展规划：1、新能源锂电材料领域：公司坚持立足本土、全球布局的发展策略，积极拓展立体化销售渠道，动态把握国际市场机遇，合理管理风险敞口，稳健推进经营目标的实现。2、防静电超净技术产品领域：公司深入推进大客户战略，聚焦国际业务拓展，致力于提升全球行业标杆地位，不断增强国际竞争力。3、医疗器械领域：公司稳步提升在海外国家的市场份额，重点推进医疗影像领域“耗材+设备”的全产业链布局，实现技术互补、资源共享与市场协同，着力构建更具竞争力的产业生态。同时，公司将密切关注宏观政策及国际贸易风险，适时动态调整经营策略，以保障海外业务的稳健发展。感谢您对公司的关注。

Q6: 应收账款同比大幅增长，公司如何管控应收账款风险

答：尊敬的投资者您好，公司针对应收账款风险已建立完善的管理机制，主要措施包括：1、实施差异化客户信用政策；2、将应收账款催收纳入相关人员考核指标，加强催收力度；3、对逾期账款采取专项催收措施。感谢您对公司的关注。

Q7: 您好，公司26年Q1预期达成了多少

答：尊敬的投资者您好，根据公司2026年4月8日发布的《2026年第一季度业绩预告》，具体业绩情况请以公司后续披露的定期报告为准。感谢您对公司的关注。

Q8: 国际贸易摩擦加剧，公司如何规避关税、出口管制等政策风险保障海外业务？

答：尊敬的投资者，您好！相关关税政策变化对公司当期生产经营的直接影响整体可控。公司已提前做好相关应对布局：一是推进全球化市场布局，降低单一市场波动带来的风险；二是优化产品结构，加大高附加值产品的研发与市场推广；三是密切关注政策变

	<p>化情况，及时调整经营策略，最大限度降低潜在影响。感谢您对公司的关注。</p> <p>Q9：公司在市值管理方面做了哪些工作？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司董事会于2025年4月审议通过《市值管理制度》，系统化规范市值管理工作。公司始终将股东利益置于首位，主要围绕业绩提升、投资者关系维护、资本运作、股东回报、信息披露、合规治理几大核心维度系统开展市值管理工作。未来，公司将持续推进“质量回报双提升”行动方案，持续为股东创造长期回报。感谢您对公司的关注。</p> <p>Q10：一季报什么时候披露？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司一季度报告的披露发布日期是2026年04月24日。感谢您对公司的关注。</p> <p>Q11：请问截至4月10日公司现在股东人数是多少？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，根据公司2025年年度报告披露，截至2025年12月31日，公司普通股股东总数为58,296户。目前公司未在定期报告外单独披露2026年4月10日的实时股东人数，后续数据请关注公司定期报告或相关公告。感谢您对公司的关注。</p>
附件清单（如有）	无