

证券代码：830874

证券简称：ST金田丰

主办券商：东吴证券

## 无锡金田元丰科技股份有限公司 关于未弥补亏损超过实收股本总额的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

### 一、情况概述

根据苏亚金诚会计师事务所（特殊普通合伙）出具的苏亚锡审（2026）27号《审计报告》，截至2025年12月31日，公司未分配利润为-35,170,970.04元，公司实收股本为30,300,000元，未弥补亏损超过实收股本总额，符合《公司法》《公司章程》相关审议披露规定。

公司第五届董事会第二次会议、第五届监事会第二次会议已审议通过《关于未弥补亏损超过实收股本总额的议案》，该议案尚需提请公司2025年年度股东会审议。本次事项的审议履行了必要的内部决策程序，符合相关法律法规及《公司章程》要求。

### 二、业绩亏损原因

报告期内，公司实现销售收入357,037.07元，较上年同期小幅增长5.37%；实现净利润-2,261,010.43元，亏损幅度较上年同期扩大50.62%，经营利润持续下滑，累计亏损规模进一步加大，具体原因如下：

1、公司核心业务为智能车载控制系统核心零配件销售及物流运输服务，尚处于市场拓展初期，虽已与客户签订框架采购合同，但仅实现小批量供货，未形成规模化订单，收入贡献不足。

2、公司目前暂无自主生产产能，核心产品全委托上游定制生产，缺乏成本把控权；叠加下游客户要求严苛，产品定价利润空间狭小，进销价差无法覆盖运营成本，盈利空间被严重压缩。

3、行业整体市场需求疲软，公司产品订单储备不足；同时公司正处于业务转型关键期，生产经营效率未达预期，业务拓展和盈利提升双重制约。

### 三、拟采取的措施

#### （一）聚焦核心业务，推动订单规模化落地

1、针对智能车载控制系统核心零配件业务，成立专项拓展小组，推动现有框架合同客户从试供转向大批量、常态化供货；同时拓展优质第三方客户，降低单一客户依赖，以规模效应摊薄加工成本。

2、优化物流运输业务运营及客户结构，淘汰低毛利、高账期客户，重点拓展优质客户，实现物流业务与核心零配件业务渠道、资源协同，提升整体营收规模。

#### （二）优化供应链体系，提升产品盈利空间

1、与上游供应商洽谈深度合作，争取优惠报价并建立量价挂钩机制，同时引入2~3家备选加工供应商，形成竞争，提升议价能力。

2、针对下游客户制定差异化定价策略，对优质长期、大批量采购客户保留价格弹性，对小批量定制客户适当提价；加强价值沟通，

突出产品核心功能，减少单纯价格竞争。

（三）推进资本运作，强化资金管理

1、启动股权融资、定向增资等工作，重点对接契合主营业务的战略投资者及长期财务投资者，同时积极争取金融机构信贷支持，拓宽融资渠道。

2、建立资金精细化管理体系，制定严格使用计划，优先保障核心业务关键资金需求，严控非经营性支出，确保资金链安全。

（四）强化内部管理，严控成本费用

优化组织架构与资源配置，完善预算管理体系；从采购、生产、销售全流程严控成本，规范期间费用；加强团队建设，培育专业人才培养队伍，提升精细化运营水平。

（五）坚持技术创新，打造核心竞争力

合理规划研发投入，聚焦智能车载控制系统核心零配件性能优化与新品研发，提升产品稳定性、兼容性及附加功能；建立研发成果快速转化机制，将技术优势转化为营收和利润优势，构建核心技术体系，提升产品市场壁垒。

#### 四、备查文件

（一）《无锡金田元丰科技股份有限公司第五届董事会第二次会议决议》；

（二）《无锡金田元丰科技股份有限公司第五届监事会第二次会议决议》。

无锡金田元丰科技股份有限公司

董事会

2026年4月16日