

证券代码： 002516

证券简称：旷达科技

旷达科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026年4月15日(周三)下午15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、旷达科技 董事长、总裁刘娟 2、旷达科技 副董事长龚旭东 3、旷达科技 董事、芯投微董事长吴凯 4、旷达科技 董事、财务总监兼董事会秘书刘芳芳 5、旷达科技 副总裁兼总工程师吴双全 6、旷达科技 副总裁王守波 7、旷达科技 独立董事殷敬伟
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、公司和卓胜微差距大吗</p> <p>芯投微拥有独立自主的技术专利，国内外的双研发、双制造的双轨策略，实现前沿技术与规模化成本的结合。谢谢！</p> <p>2、芯投微目前主要产品的毛利率是多少</p> <p>芯投微不同技术的产品和应用于不同领域的产品价格和毛利率差异巨大，谢谢！</p> <p>3、一个滤波器净利润有没有5毛？</p>

芯投微应用与不同领域的滤波器价格差异较大，谢谢！

4、尊敬的各位公司领头人。请问芯投微关键技术在国内外相关行业中的优势在哪，在国产替代的大潮中能否处于领先地位，国内新能源相关公司众多，且竞争激烈，公司的新能源板块今后发展方向如何给公司带来效益增长。。

芯投微拥有中日双研发制造、IDM 全链条与核心专利壁垒，产品性能对标国际一流，在国产替代中具备行业领先优势。公司新能源板块的光伏电站业务目前没有新增投资计划。谢谢！

5、目前车规级芯片 N77N78 车规认证 Aecq200 认证时间节点是否可以透露

芯投微的 SAW 滤波器目前不应用于 N77N78 频段。谢谢！

6、请问吴总，25 年 Q4 芯投微合肥产能利用率有多少？车规级射频是否已经具备量产能力，良品率是多少？

芯投微中国工厂产能利用率在持续提升中。目前车规级产品主要由日本工厂生产。谢谢！

7、芯投微原本规划的年产 70 亿粒滤波器，目前年产能为 1 亿粒，差距较大，是什么原因？是市场不响应原因还是自身生产能力的限制？或者是资金原因？何时能达到产能规划？

芯投微中国工厂一期滤波器月产能达上亿颗，二期的化合物半导体的品类和产能建设将依据市场需求和经营情况推进。谢谢！

8、你好，请问芯投微原本规划的年产 70 亿粒滤波器，目前年产能大概多少？芯投微二期预计什么时候开始建设？目前的产能拉满，年产值大概多少，利润大概多少？以芯投微滤波器的技术，订单是不是已经爆了，现在的产能能满足订单交付吗？有没有计划将株洲旗下的滤波器相关公司，并入芯投微，然后一起注入旷达？

芯投微相关事项，若有重大进展，公司将严格按照信息披露规则履行披露义务。谢谢！

9、面对村田、TDK 等巨头的专利围剿，芯投微的 TC-SAW/TF-SAW 专利是否已经通过了 FTO（自由实施）法

律意见书认证？

芯投微拥有完全自研声学仿真平台与全球专利布局，相关专利体系完备。谢谢！

10、公司提到与“国内多家射频前端模组公司”合作，请问是单纯的“买卖关系”，卖滤波器给他们，还是“联合开发模组”？

芯投微应用于射频前端模组的产品以定制化为主，需与客户联合开发。谢谢！

11、芯投微 2025 年营收近 1 个亿，同比增长 46%，但为何净利润依然是负数？管理层预计具体在哪一个季度能实现盈亏平衡？

芯投微为重资产化合物半导体 IDM 公司，当前的主要成本费用为研发投入和设备折旧，随着产能利用率提升和高端产品占比的提升，亏损将持续降低。谢谢！

12、公司提到宇航级产品已在海外市场量产出货，请问主要出口到哪些国家或地区？是否受出口管制影响？

芯投微相关产品已持续在海外市场量产出货。谢谢！

13、如果未来考虑出售，目前这 200MW 电站在二级市场的估值大约是多少？是否会折价出售？

光伏电站二级市场估值受多重因素综合影响，具体价值遵循市场化原则，结合项目实际基本面合理确定。

14、面对股价波动，公司是否会增加与中小投资者的互动？

感谢您的关注。我们将进一步加强投资者关系管理，通过业绩说明会、投资者热线、互动易、集中调研活动等多种渠道，及时传递公司价值，回应市场关切，减少信息不对称。

15、芯投微产品已进入“国内多家头部”供应链，能否具体透露是哪几家？旗舰机的导入周期是否顺利？

芯投微产品已进入消费电子头部大厂及高端智能汽车供应链。谢谢！

16、国内也有其他滤波器 IDM 厂商（如麦捷科技、信维通信），相比他们，芯投微的核心优势是什么？

芯投微的核心优势国内外的双研发、双制造的双轨策略，实现前沿技术与规模化成本的结合。谢谢！

17、公司提到合肥工厂良率持续提升，请问目前的综合良率是否已达到 95%以上？与国际大厂相比还有多大差距？

芯投微中国工厂良品率持续提升，已达到行业领先水平。虽然与国际龙头在极致良率上仍有追赶空间，但已满足国内绝大部分客户的量产要求。谢谢！

18、合肥工厂是否已经完全掌握了日本 NSD 的核心技术？是否存在技术授权到期或依赖日方人员的风险？

合肥芯投微已获得 NSD 的技术授权，并与 NSD 联合开发新一代技术。合肥芯投微已经拥有完备的研发和工艺技术，核心团队经验丰富，相关风险较低。谢谢！

19、滤波器产品是否应用于 5G 通信基站设备？目前 5G 基站建设放缓是否会影响公司业绩？

芯投微的 SAW 滤波器产品主要应用于消费电子、汽车电子和工业设备。谢谢！

20、公司确认产品已用于“北美市场畅销的知名手机”，请问具体是指哪一家？是否包括谷歌(Google)或亚马逊(Amazon)？

芯投微相关产品已经量产用于北美知名手机的射频前端模组。谢谢！

21、公司滤波器可以应用于商业航天领域吗

芯投微的相关产品已经在海外量产出货，同时也在开发适用于国内相关领域的相关产品。谢谢！

22、请问公司就传统内饰与芯投微两个板块业务方面，在营业收入、利润方面具体量化指标是多少？

2025 年汽车内饰业务营业收入 21.36 亿元、净利润 1.84 亿元；芯投微营业收入同比增长 46.20%，因芯投微属于合营公司，按投资收益口径核算，不并表披露利润。

23、芯投微是否符合科创板或创业板上市标准？未来是否有独立上市的计划？

芯投微将根据业务发展情况及政策导向选择合适的资本化方案。目前我们正全力推动合肥工厂产能释放和业绩增长，为未来的有关计划打好基础。

24、请问公司就传统内饰与芯投微两个板块业务方面，在营业收入、利润方面具体量化指标是多少？

2025 年汽车内饰业务营业收入 21.36 亿元、净利润 1.84 亿元；芯投微营业收入同比增长 46.20%，因芯投微属于合营公司，按投资收益口径核算，不并表披露利润。

25、芯投微在研 BAW 滤波器吗？二期会投产 BAW 吗

芯投微当前没有 BAW 滤波器的规划，谢谢！

26、光伏业务营收下降 19%，且受市场化交易影响大。公司是否考虑剥离光伏资产？

公司后续将结合整体发展规划、资金需求及市场环境，适时优化光伏电站资产结构。

27、合肥工厂已经投产，目前的产能利用率是多少？距离满产还有多大差距？

芯投微中国工厂产能利用率正在快速提升。核心产品良率已达到行业领先水平。谢谢！

28、合肥工厂目前的月产能是多少？预计 2026 年底能达到多少？

芯投微中国工厂滤波器月产能达上亿颗。谢谢！

29、光伏转为全电量市场化交易后，平均上网电价是否出现了明显下降？这对毛利率的具体影响是多少？

2025 年光伏业务毛利率同比下降了 6.52 个百分点。公司将通过参与中长期交易和现货交易来锁定部分收益，尽量平滑电价波动的影响。谢谢！

30、财务数据显示，公司 2025 年底的资产负债率降至 19.03% 的极低水平。结合 2026 年芯投微的扩产需求，公司如何规划未来的资金筹措与杠杆运用？

公司将结合业务发展节奏与资本结构状况，综合运用多元化、

市场化的方式，统筹安排各类权益及债务融资工具，在保持财务稳健的前提下，合理优化资本结构与资金配置。

31、芯投微 B 轮融资计划 5 个亿，目前进展如何？如果融资不顺，是否需要上市公司再次输血？

芯投微将根据业务发展及资金使用效率，适时开展股权或债券融资。上市公司目前资金充裕，为芯投微发展提供重要支撑。谢谢！

32、芯投微还有融资计划吗，目前进展如何？如果融资不顺，上市公司是否有资金准备？

芯投微将根据业务发展及资金使用效率，适时开展股权或债券融资。上市公司目前资金充裕，为芯投微发展提供重要支撑。谢谢！

33、报告中提到“国资加持赋能”是核心竞争力之一。除了免租支持，株洲国资在产业资源导入、供应链协同以及国际市场拓展方面，具体能为公司带来哪些机会？

除了免租，株洲国资积极对接轨道交通、新能源汽车相关项目及客户资源、人才智力支持，对芯投微的发展重点提供产业资源支持与包括股权投资在内的发展保障，有效提升公司市场拓展能力。

34、随着产能扩大，滤波器的存货周转天数是否在增加？是否存在跌价风险？

芯投微设有相应的库存管理制度，目前存货周转处于健康水平。跌价风险相对可控。谢谢！

35、你上来以后，估计跌了这么多，是不是整体不作为

股价受宏观环境、行业政策、市场情绪等多重因素影响，不认同“整体不作为”的说法，感谢您的关注！

36、2025 年基本每股收益为 0.13 元，同比增长 18.18%。在股本不变的情况下，这种内生性增长对股东回报意味着什么？

每股收益的增长直接反映了股东权益的增厚，依靠主业利润增长推动每股收益提升，以最扎实的价值创造回报投资者。

37、株洲国资并购旷达科技，当时估值不低，从现行市场反应来看，估值明显偏高，那么，这样的并购主要是看重的是旷达哪些方面？株洲自身资源究竟有哪些可以为旷达赋能？传统

内装饰竞争激烈，芯投微又是在合肥，并且达产爬坡困难，见效慢，难道就是为了点当地税收？

株洲国资控股旷达科技是出于长期战略考虑。株洲国资将发挥国资优势，在资本、产业和人才多方面为公司赋能。感谢您的关注！

38、看好旷达，一直稳健优质，现在又布局大智能，点赞！可惜股价多年就是不怎么涨

非常感谢您的关注与支持！

39、现在旷达内饰进入株洲高铁内饰供应链了吗？

旷达科技已进入高铁内饰供应链，我们会充分发挥国资平台优势，推动新客户业务链接。

40、截至 2025 年末，股东户数下降了 26.72%，户均持股市值大幅增加。这是否意味着筹码正在向长期价值投资者集中？

公司不对投资者类型及投资意图做判断。公司将专注经营、提升内在价值，切实维护全体股东利益。

41、我认为，国资公司并购旷达后，今年传统业务增量与效益不应该低于 20，芯投微也应实现大幅度盈利，否则就对不起股东支持与广大股民的长期信任与厚爱。希望新的管理层加油努力！！！！

管理层一直在加油努力，非常感谢您的关注与支持！

42、除了理财，公司未来是否有发行可转债或定增的计划，为半导体业务筹集长期资金？

公司经营性现金流充裕、资金安排稳健，暂无再融资计划。芯投微将根据业务发展及资金使用效率，适时开展股权或债券融资。未来公司将围绕核心业务，结合项目进度、资金需求与市场环境，合规审慎运用多元化融资工具，保障核心业务发展与产业布局推进。

43、听您说株洲公司二期做电子皮肤柔性传感，那常州中试线还生产吗？还是常州株洲双基地生产？

常州中试产线聚焦柔性电子材料前瞻设计与研发，后续将根据市场需求和项目需要适时进行相应的产能匹配。

44、请问公司就传统内饰与芯投微两个板块业务方面，在营业收入、利润方面具体量化考核指标是多少？“大交通大智能”如何脚踏实地的落地贯彻到位，而不是泛泛而谈。

公司对核心业务制定了详尽的量化考核指标，对于“大交通+大智能”，公司将深耕主业，推进战略目标落地。

45、目前滤波器只是射频前端的一部分，公司是否有计划向下游延伸，直接做射频模组（如 PAMiD）？

芯投微目前主营射频前端滤波器，暂无向下游模组延伸计划；将在做强滤波器基础上，根据市场需求横向拓展化合物半导体相关产品。谢谢！

46、半导体产线折旧极高，年报中折旧摊销对利润的影响具体是多少？

公司未对芯投微并表。芯投微中国工厂为新投建高端产线，折旧金额较高，是其账面亏损的主要原因之一。该部分亏损为非现金流出，随着营收规模扩大，折旧占营收比例将逐年下降。谢谢！

47、经营性现金流虽然大增，但主要原因是收到的补贴。扣除补贴后，主业的经营性现金流是否健康？

扣除光伏补贴后，内饰主业经营性现金流健康，近几年均维持在良好的水平。

48、对 2026 年业绩有信心吗

目前公司发展稳健，财务基本面良好。2026 年，公司将锚定战略目标，推动各项重点工作落地，感谢您的关注！

49、年报显示投资活动现金流流出很大，主要是买理财。为什么在缺钱搞半导体的时候，还要把钱拿去买理财？

公司始终将股东回报与资金安全放在首位，购买理财产品是为了提高暂时闲置资金的收益，在保证项目投入和日常经营资金需求的前提下进行的，不会影响芯投微等重点项目的资金投入。

50、射频滤波器在汽车上的用量远低于手机，芯投微在汽车电子领域的具体突破是什么？

车规级滤波器的难度和价格远高于消费级滤波器，芯投微车规级产品已经稳定供货海内外知名汽车电子 Tier1 公司。谢谢！

51、加油，别让我们失望

您的支持是我们的动力，感谢关注！

52、2025 年净利润增长 12.65%，但近期股价表现一般。请问董秘目前股价是否充分反映了公司“内饰稳健+半导体突破”的内在价值？公司如何看待目前的整体估值水平？

二级市场股价短期受宏观环境、行业情绪、资金面等多重因素影响，存在一定波动。目前公司基本面稳中向好，“汽车内饰业务稳健经营、半导体业务加速突破”的双轮驱动格局清晰，长期发展动能充足。关于公司价值，建议投资者结合行业趋势、公司基本面及长期发展战略进行综合判断。公司将严格按照信息披露规则，及时、公平地披露所有可能对公司股票交易价格产生较大影响的重大信息，请广大投资者理性投资，注意风险。感谢您的关注。

53、公司确立了“大交通大智能”双轮驱动战略，具体战略目标如何落地？分年度计划是什么？有无相应的考核制度安排？

公司深耕主业，强化产业协同推进落地，并制定年度经营计划分解目标，责任到团队；会强化考核与激励机制，将战略任务纳入经营层与核心团队考核来保障落地。

54、公司提到产品已用于智能手表，请问在 AI 眼镜领域是否有布局？

芯投微消费级滤波器已应用于智能手表等可穿戴设备。同时也在与客户合作开发可应用于相关行业的射频模组产品。谢谢！

55、公司资产负债率仅 19.03%，处于行业极低水平。在利率下行周期，是否考虑适当增加银行借款来置换自有资金，提高净资产收益率？

公司经营稳健、回款较好，财务风险低，保持低负债率，为未来可能的研发、扩张和战略投资等储备资金。未来如有相关需求，会根据项目情况适度运用财务杠杆。

56、公司提到车规级产品已用于智能驾驶高精度导航模块，请

问具体是哪家车企或 Tier 1 供应商？是否已进入特斯拉或比亚迪供应链？

芯投微车规级产品已用于智能驾驶的高精度导航模块，并持续在海内外市场量产出货。车规级产品的直接客户为海内外知名的汽车电子 Tier1 公司。谢谢！

57、在芯投微方面，新的股东在资金支持方面有无实质性动作？

株洲国资将充分发挥国资平台优势，对芯投微的发展重点提供产业资源支持与包括股权投资在内的发展保障，推动技术、人才、市场协同，助力滤波器快速放量。如有相关计划，将根据信息披露规则履行披露义务。

感谢您的关注！

58、年报提到 TC/TF-SAW 全线通线，请问这两款产品在性能和应用场景上有何具体区别？目前哪一款的出货量更大？

TF-SAW 相比 TC-SAW 更适配高频、高功率场景，但成本显著更高。芯投微根据客户性能与价格的差异化需求，提供对应产品方案。谢谢！

59、芯投微产品后端封测工序是否能对接株州当地相关企业？

公司依托国资整合产业链资源，积极对接株洲当地核心企业，有规划的开展相关工作。

60、2025 年业绩增长，但分红是每股 0.08 元，未来会提高分红比例吗？

公司实行持续稳定的现金分红政策，充分回馈股东。2025 年每股分红 0.08 元，分红金额占当期归母净利润的 63.89%。未来公司将在保障经营发展与项目投入的基础上，严格遵照分红政策，持续为投资者提供稳定可持续的回报。

61、公司有相关半导体资产注入预期吗

目前聚焦于现有核心业务的发展，未来将根据资本市场环境和公司战略，遵循合规原则，审慎推进相关计划，一切以公告为准。

62、货币资金 3.4 亿，理财余额也很高，但利息收入占比极低。

资金是否存在被占用或受限的情况？

公司目前货币资金及理财余额真实、完整，不存在资金被占用或受限情形，资金安全性可控。购买理财产品产生的利息计入投资收益或公允价值变动损益，而非计入利息收入。

63、公司在市值管理方面有哪些新的举措？在股价目前长期下跌情况下，有无考虑适时进行股份回购等操作手段？

公司已经制定了《市值管理办法》，核心是以提升公司质量为基础。如公司有回购计划，将严格按照规定披露。

64、国内客户相比村田等国际大厂，芯投微的产品在价格上是否有优势？是否面临“增收不增利”的价格战风险？

芯片的研发制造国产化、晶圆4寸转6寸是降本关键。国际大厂虽在研发与产业链具优势，但成本控制优势不突出。普通SAW产品和同质化产品的确面临较高的价格战风险。谢谢！

65、公司战略大交通大智能，包具身机器人吗？

公司规划布局的相关技术可应用于具身机器人场景。

66、作为投资者，我注意到贵公司2024年未采用直播形式业绩说明会并提供视频回放。业绩说明会有助于投资者全面了解公司经营和管理层观点，支持理性决策。缺少视频直播或回放可能导致信息获取不够直观充分。请问贵公司在2025年的业绩说明会中，是否考虑采用视频直播并提供会后回放，以便投资者能够更加便捷、充分地获取相关信息？此外，是否计划在问答环节引入线上视频互动，以增强沟通效果，更好满足投资者信息需求？

公司在2025年的业绩说明会中，已经采用了视频直播并提供会后回放，在合适的时机可考虑引入线上视频互动，加强与投资者沟通。

感谢您的关注！

67、存货余额同比增长21%，是否意味着下游需求有变数？

存货增长主要源于公司销售规模提升、订单增加而进行的主动备货，以及为应对供应链波动进行的战略备货。目前公司存货结构

合理、周转正常，整体规模处于安全可控区间，不存在因下游需求变化的风险。

68、您好，目前对于公司未来前景十分看好，但是从今年以来，公司二级市场股价波动较大，管理层有没有采取哪些措施，来维护股东的利益，谢谢

公司已经制定了《市值管理办法》，核心是以提升公司质量为基础，包括构建“大交通+大智能”双轮驱动格局，加强投资者关系管理，以及利用各项资本工具，推动公司市值与内在价值相匹配。

69、如何评价芯投微在旷达科技未来版图中的地位？

芯投微是公司在化合物半导体领域的重要布局，也是公司向科技领域转型升级的重要抓手。谢谢！

70、公司的国际化战略部署进展如何？

公司以“领跑中国、服务全球”为愿景。除了依托德国旷达平台和北美办事处直接供货海外主机厂外，也将全力配合国内自主品牌车型的全球化出海战略提供配套服务，并根据客户需求评估海外布局，通过全球产能协同降低单一市场风险。

71、2025年芯投微的研发投入占营收比例是多少？未来是否会持续维持高投入？

研发投入是公司战略重点，2025年芯投微的研发投入占比高，未来我们将持续加大研发，以保持技术领先。

72、株洲有中车（轨道交通）和航空产业，国资是否已经牵线让旷达内饰或半导体业务与这些本地央企对接？

公司依托国资整合产业链资源，积极对接株洲本地产业龙头，推动内饰业务向高铁、航空等“大交通”领域延伸。

73、公司在新兴跨界领域的产业协同有何探索？

公司关注内饰材料在柔性电子器件领域的应用，包括其他智能领域的新兴应用，构建多领域协同优势。

74、你好，我有两个问题咨询一下：

（1）子公司株洲旷广达科技基地预计什么时候开工投产？

（2）总部是否有计划对子公司芯投微增加资金投入？

感谢!

(1) 株洲子公司计划在今年筹建；(2) 公司将重点关注芯投微的发展,对参股公司芯投微的安排请以公司公告为准。感谢关注!

75、公司目前全是集中式地面电站,是否考虑利用屋顶资源开发分布式光伏?

公司的主要工厂厂房安装了分布式光伏。谢谢!

76、国企改革深化将为旷达科技带来哪些契机?

成为国资控股企业后,公司的隐性资信评级将得到提升,在获取关键订单、低成本融资以及整合地方重点产业链资源方面将具备显著优势。

77、株洲国资入主后,在降低上市公司运营成本方面有没有其他实质性的“降本”举措?

控股股东将全方位支持上市公司发展,在 2026 年将位于株洲市天元区的办公楼及部分工业厂房无偿提供给公司及子公司使用,租金减免将直接降低公司的管理费用和运营成本,同时还会在产业、人才、市场等方面提供支持。感谢您的关注!

78、芯投微 2025 年营收高速增长但仍处于亏损状态,预计 2026 年产能利用率能提升至多少?何时能够实现盈亏平衡?

芯投微已进入头部手机品牌和车规级供应链,2026 年预计可实现的营收和利润目标分别是多少?如何应对前三大客户集中度较高的风险?公司目前在芯投微的持股比例是多少?后续是否有增资扩产、股权调整等相关规划?

芯投微为重资产化合物半导体 IDM 企业,主要成本为研发投入与设备折旧。随着产能利用率及高端产品占比提升,亏损将持续收窄,预计 2026 年营收稳步增长。芯投微通过拓展优质客户降低单一客户依赖。公司目前间接持有芯投微 45.63%股权,后续增资扩产及股权调整将根据经营需求与市场情况推进。谢谢!

79、柔性皮肤都已送样,中试线都建好很久了,怎么还说在规划?

截至目前,公司无应披露而未披露的相关信息,未来若有相关

信息，将严格按照信息披露规则履行披露义务。

80、公司 2025 年转回应收账款坏账损失 869.71 万元，占归母净利润的比例约为 4.72%，但应收账款总额处于高位。是否存在为维持营收而对下游客户放宽信用期来换取订单的情况。

2025 年公司营收增长了 8.46%，但应收账款余额有所下降，不存在通过放宽信用政策、延长信用期来换取订单的情形。

公司通过缩短账期、提高收款比例，同时收回以前期间的应收账款，相应冲回前期计提的坏账准备所致，使应收下降。

81、公司 2026 年的整体经营目标与基调是什么？

2026 年，公司将坚持“内饰主业稳健发展+滤波器突破成长”的总基调，持续向高端化、智能化转型升级。感谢您的关注！

82、芯投微的 TC-SAW 专利既规避了国际巨头壁垒，又适配自身 TF-SAW 产品，这种跨技术路线的专利通用性，在国内 SAW 滤波器厂商中是否属于独家？

芯投微是极少数掌握 TC-SAW 自主核心专利的滤波器企业，相关专利有效规避国际大厂专利壁垒。谢谢！

83、公司刚制定了《市值管理办法》，具体有哪些手段？

核心是以提升公司质量为基础。包括构建“大交通+大智能”双轮驱动格局，加强投资者关系管理，以及运用并购重组等资本工具，推动公司市值与内在价值相匹配。感谢您的关注！

84、年报显示公司购买了大量理财产品，而芯投微正处于烧钱阶段。为什么不直接把理财的钱投入半导体研发？

公司购买理财是为了提高闲置自有资金的使用效率，多为短期流动资金，可以灵活运用，并非长期闲置。芯投微的运营资金已有专项安排。

85、公司的测试中心具备哪些核心能力？是否获得权威认可？

我们建有江苏省企业技术中心、工程技术研究中心和工业设计中心；取得国家 CNAS 实验室认可资质，具备从原材料到成品的“一站式”检测能力并获得全球多家头部主机厂的测试资质认可，大部分测试报告可直接作为客户准入的依据。

86、滤波器能赚钱吗

滤波器业务现阶段因产能爬坡、折旧与研发投入，利润阶段性承压，未来随产能与客户放量，有望实现业绩提升。

感谢您的关注！

87、公司是否存在商誉减值的风险？特别是光伏或早期收购的资产。

公司每年都会进行商誉减值测试。截止 2025 年 12 月 31 日，商誉减值已全部计提完。

88、公司与中国科学院苏州纳米所共建实验室，研发“柔性智能电子材料”。这是否意味着未来的汽车座椅可以“触控”？

公司正在研发的“智能纤维”和“柔性传感皮肤”，旨在将传感、触控等功能植入到传统的织物中。未来的汽车内饰将不再只是装饰，而是具备交互功能的智能表面。

89、公司管理团队是否会因为实控人变更而发生重大调整？

国资入主是战略赋能与资源链接，公司将继续保持现有核心管理团队的稳定，加强市场化的敏捷运营机制，这是长远发展的基础。

90、依托株洲国资，公司是否有计划并购上下游企业（如半导体材料、汽车电子）来做大市值？

依托国资产业资源，公司围绕“大交通+大智能”主线，关注产业链上下游的技术与市场机会。未来如有符合公司发展战略的事项，公司将严格按照法律法规和监管要求履行决策程序并及时披露。请投资者以公司在指定媒体发布的公告为准，理性投资，注意风险。

91、你好，请问芯投微原本规划的年产 70 亿粒滤波器，目前年产能大概多少？芯投微二期预计什么时候开始建设？目前的产能拉满，年产值大概多少，利润大概多少？以芯投微滤波器的技术，订单是不是已经爆了，现在的产能能满足订单交付吗？有没有计划将株洲旗下的滤波器相关公司，并入芯投微，然后一起注入旷达？

芯投微中国工厂一期滤波器月产能达上亿颗，二期化合物半导

体相关品类及产能建设，将根据市场需求与经营情况有序推进。未来公司将结合资本市场环境及战略发展需要，在合规前提下审慎推进芯投微的资本化，相关事项请以公司正式公告为准。谢谢！

92、公司年报中提到布局“柔性智能纤维”，这是否就是人形机器人用的电子皮肤？

相关技术尚在前期的规划和布局中。

93、除了机器人，柔性电子材料在消费电子（如手机、电脑）端有应用吗？

柔性电子材料可应用于消费电子设备。

94、2025 年底株洲国资入主，对公司的核心意义是什么？

株洲市国资成为新的实控人，将为公司发展提供全方位的支持，深层意义在于产业协同，助力公司高效对接地方政策、重点项目及产业资源。

95、年报提到上海祝桥镇的房屋土地补偿协议，这对公司的现金流和资产结构有什么具体改善？

本次拆迁补偿总价约 1774 万元，报告期内已收到 532.31 万元的款项，这不仅有效回笼了资金，还剥离了非核心低效资产。

96、请问关于机器人皮肤、何时开始量产了？

相关技术尚在前期的规划和布局中。

97、柔性电子、智能材料等新赛道如何落地、何时贡献收入？

相关技术尚在前期的规划和布局中。

98、您好，请问公司的电子皮肤及柔性皮肤业务进展，及预计何时量产？谢谢

相关技术尚在前期的规划和布局中。

99、机器人柔性电子皮肤是否开始和厂商试验应用？

相关技术尚在前期的规划和布局中。

100、您好，请问公司的电子皮肤及柔性传业务的最新进展，有无取得定单，何时量产？谢谢

相关技术尚在前期的规划和布局中。

101、国资入主后，公司是否会开展重大的并购重组计划？

目前聚焦于现有核心业务的发展，未来将根据资本市场环境和公司战略，遵循合规原则，审慎推进相关计划，将严格按照规定披露，一切以公告为准。

102、2025 年收到了 2.63 亿元补贴，目前账面上还有多少应收账款是国补？预计何时能全部收回？

截至 2025 年末，应收补贴余额约 3.35 亿元。随着国家对可再生能源补贴发放力度的加大，依托强大的国家信用背书，我们预期回款可能性较大。

103、面对复杂的宏观经济环境，公司有何应对策略？

公司常年保持极低的资产负债率和充沛的经营现金流，“低负债、高现金”的财务结构为我们穿越宏观周期、持续投资扩张提供了经营安全垫。

104、年报提到生物基材料获 USDA 认证，这在欧美出口市场上是否已经带来了实质性的订单增量？

USDA 认证是进入欧美高端市场的“通行证”，目前已有多家国际品牌客户对公司的生物基材料表现出浓厚兴趣，正在推进合作。

105、株洲国资委入主，未来是否有将株洲本地优质半导体或交通资产注入上市公司的计划？

目前聚焦于现有核心业务的发展，未来将根据资本市场环境和公司战略，遵循合规原则，审慎推进相关计划，将严格按照规定披露，一切以公告为准。

106、公司全资子公司旷达饰件入选第七批国家级专精特新“小巨人”有何意义？

这是国家对公司在车用内饰细分领域深耕专注、技术创新实力及行业领先地位的官方认可，进一步提升了公司的市场信誉度。

107、公司原实际控制人沈介良先生目前的定位是什么？

原实控人已转变为财务投资者，放弃了剩余股份对应表决权，彰显了其对公司长远发展的信心。

108、国资入主后，公司的综合融资成本（利息）下降了多少个基点？

目前公司无对外融资，未来依托国资的信用背书，公司的融资渠道更加畅通，也会为未来战略业务布局提供低成本的资金保障。

109、请问滤波器什么时间可以达产，预计有大多数的营收？公司是否计划更名成芯投微？

芯投微中国工厂已完成通线，稼动率在提升中。公司目前无更名计划。谢谢！

110、公司提到“CMF 文化赋能”，请问这种设计服务是否单独收费？还是作为卖产品的附加值？

CMF（颜色、材料、表面处理）设计是我们核心竞争力的体现。目前主要作为产品销售的增值服务，通过提供定制化的色彩和纹理方案，帮助车企打造差异化内饰，从而获得更高的产品溢价和订单转化率。

111、原油价格大幅上涨，对公司座椅内饰这块业务成本大幅提高，这块成本能向下游转嫁吗？是否会造成业绩亏损？

公司通过集中采购、长协定价以及精益管理来平抑原材料价格波动，同时与下游客户建立长期战略合作协议，提升高端产品占比，提升公司整理盈利水平，目前公司经营发展稳健。

112、公司的“产学研”模式是停留在挂牌层面，还是有实质性的技术转化成果？

公司产学研合作是实体化运作，相关“联合创新中心”、“联合实验室”都有独立的空间和专职人员，已有部分合作产出成果并获得发明专利。

113、股价为何跌跌不休？芯投微后续是否会并表？公司有回购公司股份的打算吗？

股价受宏观环境、行业政策、市场情绪等多重因素影响，敬请投资者理性看待，注意投资风险。芯投微将根据业务发展情况和资本市场情况选择合适的资本化方案。如公司有回购计划，将严格按照规定披露。

114、公司如何攻克高铁、航空等高门槛领域的内饰材料技术？

公司已成功获得 DNV 挪威船级社 MED-B 与 MED-D 证认证，

同时开发特种高性能纤维和耐高温绝缘材料，构建适应大交通领域高物理性能需求的产品梯队。

115、公司确立的“大交通+大智能”双轮驱动战略具体指什么？

“大交通”是以汽车内饰为基石，并依托株洲国资的产业优势，将业务版图从单一的汽车内饰拓展至轨道交通、船舶及航空航天领域，构建覆盖全方位交通内饰生态；“大智能”则是以半导体射频滤波器为核心，结合柔性电子材料研发，探索智能座舱交互表面等未来智能场景应用，实现从“传统制造”向“智能科技”的深度跨越。

116、面对汽车座舱智能化趋势，公司在智能表面和交互材料方面有哪些实质性进展？

公司大力推进柔性织物、导电纤维及智能发光材料的研发，致力于为下一代智能座舱提供交互材料解决方案，推动产品从单纯的装饰功能向智能交互功能升级。

117、芯投微在中高端滤波器国产化中定位、竞争策略？

芯投微立足 TC/TF-SAW 与晶圆级封装（WLP）核心技术，聚焦射频前端模组化开发高端产品；依托中日双研发、双制造基地协同，全面拓展国内外重点客户。谢谢！

118、公司出资 5000 万元设立株洲子公司的核心定位是什么？

株洲子公司定位华中区域核心支点，首期规划以高端汽车、轨道交通内饰为主业，后期将会规划承担公司的柔性传感皮肤等新兴业务试点和产业化落地。

119、公司与东华大学、中科院苏州纳米所合作研发的“柔性织物传感器”和“柔性电容式传感器”有何具体应用？是否已用于人形机器人？

电子柔性材料目前主要处于前沿技术研发阶段，是未来具身机器人“电子皮肤”的关键技术路径，公司已开展针对性布局。

120、您如何评价 2025 年扣非净利润大幅跑赢营收增速的表现？这是否意味着公司主业盈利模型发生了质变？

公司持续推进内饰业务产品结构优化与技术升级，加大高附加值、高技术含量产品的研发与推广力度，提升高附加值产品占比，

并且产能扩张，深度绑定国内头部车企，大幅提升了市场响应速度与交付能力，带动毛利率改善。同时叠加精益管理、费用管控有效，使得扣非净利润增速高于营收增速，盈利质量实质性提升。

121、股价怎么一直跌

股价受宏观环境、行业政策、市场情绪等多重因素影响，敬请投资者理性看待，注意投资风险。

122、公司年报中提到的上海科创中心的定位是什么？

上海科创中心定位于前瞻性技术创新与高端人才高地，主要负责对接全球前沿科技趋势，统筹合成生物、柔性电子等跨代际技术的预研工作。

123、请问：董事长，自从您上任以后股价跌跌不休；是什么情况？芯投微后续是否并表？有无回购公司股份打算？

股价受宏观环境、行业政策、市场情绪等多重因素影响，敬请投资者理性看待，注意投资风险。芯投微将根据业务发展情况和资本市场情况选择合适的资本化方案。如公司有回购计划，将严格按照规定披露。

124、公司推出的 Myceluxe 合成生物革相比传统材料有何优势？目前是否具备量产能力？

Myceluxe 利用基因编辑特研菌株发酵获取菌丝体，原料源自非粮可再生资源，能大幅降低对石油基原料的依赖。该产品拥有专有技术。目前已通过部分主流主机厂的检测并实现量产。

125、国资委对市值管理的考核指标是什么？公司是否有具体的股价维护计划（如回购注销）？

公司严格遵守国资及监管部门对市值管理的各项规定，将市值管理与公司高质量发展深度融合，考核聚焦价值创造、经营质效及股东回报等核心指标。公司以提升核心价值为重点开展市值管理，通过提升业绩、加强投资者沟通等多种方式提升公司价值。如有回购计划，将严格按照规定披露。

126、国资入主后，是否会推行新的股权激励计划，以绑定核心人才？

公司已实施 2024 年限制性股票激励计划，且第一期已解锁。未来将继续完善激励机制，激发团队活力。

127、国资入主旷达科技后，股价表现不理想，有何措施回报股东。同时，在芯片业务上有何新的发展计划

国资入主后，公司将依托株洲国资资源做强主业、优化治理、稳定分红回报股东，如有相关措施，将严格按照信息披露规则履行审议程序及披露义务。公司将进一步提升芯投微在整体业务布局中的战略地位，是公司未来的核心增长极。

128、滤波器业务何时扭亏？后续资本开支、研发投入强度？

芯投微为重资产化合物半导体 IDM 公司，当前的主要成本费用为研发投入和设备折旧，随着产能利用率提升和高端产品占比的提升，亏损将持续降低。芯投微中国工厂一期的主要固定资产投资已经完成，后续投入将是高端产品的研发投入和瓶颈产能设备的补充。谢谢！

129、随着汽车行业推行“60 天账期”承诺，公司作为材料 供应商，目前汽车内饰业务的平均回款周期大概是多少天？ 相比去年是否有缩短？对我们的经营性现金流改善有多大帮助？”

目前公司汽车内饰业务的回款周期在 90 天左右，较去年应收账款周转率已有所提升、现金流已有改善。

130、公司 CMF 设计在研发中扮演什么角色？

我们拥有国际一流的前瞻创新中心，定期举办如“宋式美学”等 CMF 趋势发布会，从“被动接单”转变为“主动引领”，通过设计赋能，为车企定义产品，在研发早期锁定订单，提升产品附加值。

131、公司当前股价持续下跌，估值与行业相比偏高，管理层认为股价是否真实反映公司内在价值？2026 年有哪些具体的市值管理措施？

针对近期股价连续下跌，公司是否考虑通过股份回购、高管增持等方式稳定股价、增强投资者信心？

公司经营稳健、基本面良好。2026 年将以做强主业、稳定分红、投资者沟通、合规信息披露为核心开展市值管理。若有相关措

施，公司将严格按照信息披露规则履行审议程序及披露义务。

132、尊敬的刘娟新董事长：A股市场处于牛市中，为何公司业绩稳定增长，股价且连续几个月不断下跌，与基本面背道而行？

尊敬的投资者，公司业绩稳定增长，股价阶段性下跌主要受市场情绪、资金偏好、行业轮动、预期博弈等多重因素影响。公司经营正常、不存在应披露未披露事项，我们将持续做好经营、强化投资者沟通，推动公司价值合理回归。

133、公司办公地址已迁至株洲汽博园，本年与哪些车企、产业链公司有新合作？目前已签约或意向订单有哪些进展？

公司将依托株洲国资协同，加速对接株洲及华中区域汽车产业链，按计划推进并拓展市场。

134、2025年汽车内饰业务净利润同比增长39.43%，但整体净利润增速仅12.65%，二者差距较大的核心原因是什么？后续如何缩小差距？

公司2025年经营活动现金流净额3.6亿元，同比增长66.68%，但投资活动现金流净额为-1.88亿元，主要投向哪些项目？预计何时能产生收益？

二者差距较大的核心原因是：公司新能源业务净利率下降所影响，其中光伏业务因电网消纳、电价市场化冲击，重要参股公司芯投微现阶段受研发投入加大及产能利用率爬坡期等因素影响，净利润下降。后续公司将积极参与电力市场交易、智能化运维等，增强在市场化环境下的竞争力；重要参股公司芯投微也会紧抓半导体国产替代机遇，推进高端射频滤波器业务放量，提升产能与良率，拓展海内外电子客户。

投资活动产生的现金主要投资主要有：合成革二期项目、飞织项目、新设西安公司及子公司扩建、研发投入等等，以及利用闲置资金购买理财产品等。目前投入已经陆续产生收益。

135、整车厂激烈的“价格战”是否对公司毛利率造成了压迫？

整车价格战带来的降价压力，对行业毛利率形成普遍挤压。公

司通过产品结构升级、精益生产与规模效应，有效对冲相关影响。

136、公司提到“全球化布局”，目前是否有实质性的海外建厂计划？

公司依托德国旷达平台和北美办事处，正积极拓展海外市场，特别是高端车型上的应用。目前正根据客户需求评估海外布局，以满足全球车企的本地化供应需求。

137、年报提到向“高铁、航空”延伸，目前在这些领域的具体订单落地情况如何？

已获得 DNV 挪威船级社 MED-B 与 MED-D 证，正在向飞机、游艇等高附加值领域渗透，部分项目已进入量产准备阶段。

138、株洲方面在订单、政策、融资上的具体支持？

控股股东关联方在 2026 年为公司无偿提供办公与厂房，降低运营成本；对接轨道交通、新能源汽车相关项目及客户资源、人才智力支持，对芯投微重点提供产业资源支持与包括股权投资在内的发展保障，有效提升公司综合实力。

公司前五大客户占比 32.68%，客户结构稳定、风险可控；公司深度绑定国内头部新能源车企并进入国际知名新能源品牌供应链。

139、芯投微滤波器产能、良率、客户拓展（汽车/消费电子）及放量时间表？

芯投微中国工厂的 TC-SAW、TF-SAW 和 WLP 已全线通线，月产能达上亿颗。良率属业内领先水平。芯投微消费级滤波器已稳定供货知名品牌旗舰手机；车规级滤波器已长期供应多个全球头部汽车电子 Tier1 客户。今明两年是芯投微中国工厂放量关键期。谢谢！

140、光伏业务“存量优化”是否长期不变？未来是否剥离非核心资产？

公司现有集中式光伏电站 7 座，总装机容量 200MW。现阶段公司聚焦存量电站提质增效，暂无新增电站投资安排，后续将结合公司整体发展规划、资金需求及市场环境，适时优化光伏电站资

产结构。

141、公司目前在新能源汽车领域的客户渗透情况？

公司产品已广泛应用于众多头部汽车主机厂，并获得了众多新能源造车主流势力（包含国内外头部新能源客户）多个新车型的定点配套。

142、设立株洲子公司后，是否会利用当地轨道交通产业链优势，开发专门用于高铁的防火、耐磨内饰材料？

株洲子公司定位为华中地区核心支点，并将成为承接新兴业务线的试点。公司将充分利用株洲在轨道交通领域的产业优势，开发适应高铁、城铁等高要求场景的特种内饰材料。

143、随着中国车企加速“出海”，公司是否有实质性的海外建厂计划？如何配合客户全球化？

目前暂时没有建厂计划，公司以“领跑中国、服务全球”为愿景，依托德国旷达平台和北美办事处直接供货海外主机厂外，也将全力配合国内自主品牌车型的全球化出海战略提供配套服务，并根据客户需求评估海外布局，通过全球产能协同降低单一市场风险。

144、株洲方面是否增持芯投微股权？如何深度整合、协同发展？

株洲国资将充分发挥国资平台优势，对芯投微的发展重点提供产业资源支持与包括股权投资在内的发展保障，推动技术、人才、市场协同，助力滤波器快速放量。如有相关计划，将根据信息披露规则履行披露义务。

145、公司提到在“特种纤维”领域有布局，这是否具备什么功能的纤维？目前在哪些车型上实现了量产？

公司布局的特种纤维主要为车用环保高性能差别化纤维，具备低 VOC、轻量化、耐磨阻燃、高色牢度、亲肤质感等特性，可广泛应用于汽车内饰领域和家纺领域。

146、您是否实地考察过合肥芯投微工厂？对半导体业务的真实运营状况有何评价？

通过听取汇报，我了解了芯投微的产线建设和研发投入进度。

虽然目前处于亏损期，但技术壁垒和产能建设是真实的，符合公司战略预期。

147、近期 涤纶等石油基原材料价格波动较大，公司是否有计划通过期货套保来锁定成本？

公司通过集中采购、长协定价以及精益管理来平抑原材料价格波动，同时生物基材料的研发也在降低对石油基材料的依赖。

148、年报提到飞织项目“当年投入、当年满产”，请问这项技术主要应用在汽车的哪些部位？是否仅用于座椅？

飞织技术不仅用于座椅面套，还延伸到了门板、仪表板等内饰件表面。这种技术能实现无缝拼接和复杂的纹理设计，深受新能源车企喜爱。

149、株洲子公司具体业务、产能规划、盈利预期？

株洲子公司定位为华中区域核心支点，首期规划以高端汽车、轨道交通内饰为主业，产能规划与盈利预期正在基于市场调研的情况进行详细测算，第二期将会规划承担公司的柔性传感皮肤等新兴业务试点和产业化落地。

150、2025 年光伏业务受电价政策影响较大，公司是否及时、充分地披露了相关风险？您是否督促管理层进行了风险提示？

针对光伏业务面临的消纳压力和电价机制变化，我们督促管理层在年报及相关公告中进行了充分的风险揭示，确保投资者能及时了解光伏发电业务的实际情况。

151、2025 年是公司控制权变更的关键年份，您认为在沈介良向株洲启创转让股份的过程中，是否对交易价格的公允性、是否存在利益输送？

交易价格是基于市场化原则确定的，且国资入主有利于公司长远发展，符合全体股东利益。

152、如何对接株洲“轨道交通、新能源汽车、半导体”产业集群？

公司依托株洲市的产业平台优势，以株洲子公司为支点来对接

株洲当地轨道交通和新能源汽车的龙头企业、核心客户、供应链资源，已经对接了当地半导体产业相关企业，有规划的进行产业协同落地。

153、2025 年光伏业务利润大幅下降），但公司整体高管薪酬并未受影响。您作为薪酬与考核委员会委员，是如何平衡“主业大增”与“副业大亏”的考核权重的？

薪酬考核体系是综合性的。虽然光伏业务受政策和消纳影响利润下滑，但公司整体净利润增长 12.65%，且扣非净利润增长 26.74%。考核方案重点激励了核心主业的增长和战略转型，整体薪酬方案是科学且公正的。

154、公司研发的 Myceluxe 合成生物革，目前是否有确定的客户？相比传统合成革，它的成本优势明显吗？

Myceluxe 是利用菌丝体技术培育的生物基材料，具有极佳的环保属性。目前与多家欧美系车企完成项目验证。虽然初期成本略高，但随着规模化生产，成本将逐步下降。

155、公司的超纤仿麂皮产品在国内处于什么地位？主要对标哪些国际巨头？相比国内同行，我们在哪些核心技术指标上具备绝对优势？

公司的超纤仿麂皮产品定位高端，各项理化指标对标国际标准。在表面纹理和风格上构建了竞争壁垒。

156、2025 年内饰业务净利润同比大增 39.43%，且毛利率逆势提升 3.55 个百分点。在行业“价格战”激烈的背景下，这一增长的核心驱动力是什么？

这主要得益于产品结构的根本性优化。公司主动向新能源高端内饰市场倾斜，高毛利的超纤仿麂皮、生态合成革占比大幅提升。同时，规模效应和精益生产有效对冲了整车厂降价的压力。

157、为何刘娟新董事长上任起，股价就一路往下跌幅达 2 元？是流通股东对公司及新董事长存在忧虑吗？

公司关注股价波动情况。股价受宏观环境、行业政策、市场情绪等多重因素影响，两个事件不构成因果关系，敬请投资者理性看

	<p>待，注意投资风险。</p> <p>公司于 2025 年 12 月完成控制权变更，个人履职后，始终聚焦“大交通 + 大智能”战略方向，推动公司业务提质增效。目前公司生产经营正常，各项业务稳步推进，不存在应披露而未披露的重大信息。</p> <p>158、公司与关联方存在日常关联交易。您是如何确保这些交易没有损害上市公司利益的？</p> <p>我们对 2025 年度的日常关联交易进行了严格的事前审核。重点关注了交易定价是否遵循市场化原则，是否公允合理。所有关联交易均履行了必要的审批程序，未发现损害公司及中小股东利益的情形。</p> <p>159、在 2025 年度利润分配方案中，分红比例近 64%。您认为这个比例是否充分保护了中小股东利益？在董事会讨论时是否有不同意见？</p> <p>该分红方案是在综合考虑了公司现金流状况、半导体业务巨额投入需求以及股东回报后的平衡结果。在董事会审议时，我们一致认为既要保证公司发展的资金储备，又要给予股东实实在在的回报，该方案是审慎且合理的。</p> <p>160、公司自主研发的火焰复合机启用对业务有何影响？</p> <p>该设备的启用突破了相关工艺的产能瓶颈，有效提升了高端面料后整理环节的生产效率与产品一致性。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026-04-17