

证券代码：300001

证券简称：特锐德

青岛特锐德电气股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026年4月17日（周五）15:00-17:00
地点	中国证券报·中证网“中证路演中心” (https://www.cs.com.cn/roadshow/)
上市公司接待人员姓名	公司董事长：于德翔 公司独立董事：王苑琢 公司副总裁、财务总监：赵物存 公司副总裁、董事会秘书：杨坤
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次活动的主要问答情况如下：</p> <p>1、面对海外的扩展，公司产品已经取得了哪些进入海外市场需要的认证。</p> <p>您好，感谢您的关注，公司的预制舱变电站及其核心设备已通过若干国际标准认证，例如针对预制舱变电站的 KEMA 标准莱茵认证以及针对充气环网柜的德国莱茵认证。2025年11月，公司通过海关 AEO 高级认证，国际贸易合规与供应链安全水平再上新台阶。具体情况您可关注公司的定期报告，谢谢！</p> <p>2、从充电站业务领域讨教，未来直流充电会成为主流的充</p>

电模式吗？对于家庭充电桩，公司有什么具体产品来开拓稳定市场地位？

您好，感谢您的关注！公司已于前几年便推出针对乘用车小功率充电场景的直流慢充产品，充分发挥直流充电的优势。同时针对家庭充电场景推出了小功率直流“特惠充”创新产品，具有实惠、智慧、普惠三大优点，能够实现智慧充电，有序充电，无感充电，在居民小区、企事业园区领域引领直流安全充电方案。谢谢。

3、面对 2025 年原材料价格上涨的压力，公司目前采取了哪些具体措施对冲成本压力，且这些措施对毛利率的实际改善效果如何？

您好，感谢您的关注！公司已经建立了一套成熟、系统且高效的成本管控与风险应对机制，通过大宗锁单、规模化集采、智能化库存管理等措施有效消化原材料价格上涨带来的压力，确保公司相关业务毛利率的稳定性。感谢您的关注！

4、2026 年被认为是虚拟电厂行业规模化、商业化发展的关键窗口期，南京德睿特来电研究院提前布局且技术领先，是否考虑引进风投抓住风口做大做强？

您好，感谢您的关注！截至 2025 年底，公司已实现与 39 个网、省、地级电力调控中心、虚拟电厂管理中心或负荷管理中心的在线信息交互，具备虚拟电厂条件的可调度电站数量超过 10,000 座。2025 年，公司在山东、江苏、上海、广州、深圳、四川、浙江等地区积极开展调峰辅助服务、需求侧响应等电网互动业务，参与规模超过 5,000 万 kWh。

5、未来 3 年公司海外业务的营收占比目标、核心拓展区域，在本土化生产、渠道建设上有哪些具体规划？

您好，感谢您的关注！在海外业务方面，公司深化市场合作与制造产能出海相结合的国际化战略，未来，公司将集中资源深

化在中东、东南亚、中亚、欧洲、非洲等战略区域的布局，巩固在电网升级与可再生能源发电建设领域的优势；同时，为提升全球竞争力，公司将在中东等需求旺盛的地区建立区域制造中心，大大缩短交付周期，提升对客户需求的响应能力。把在中国新型电力系统建设中积累形成的技术、产品、服务经验转化为服务全球能源转型的核心竞争力。

6、公司海外业务目前以电力设备为主，充电网业务出海是否有明确的时间表和合作模式，如何解决海外项目的交付、运维和地缘风险？

您好，感谢您的关注。公司充电业务以“平台+设备”一体化模式进行出海落地，交付与运维依托本地团队+远程数字化，通过多元市场布局、重点场景落地等，稳步推进全球化。谢谢！

7、公司的变压器产销情况怎么样？有直接出口海外吗？

您好，公司自主研发的产品和解决方案已推广至全球约 60 个国家和地区，公司预制舱变电站及变配电核心产品与全球新能源化及电网改造需求高度匹配。感谢您的关注！

8、请问公司海外高速增长主要是哪些业务和地区贡献？中东局势中短期对公司海外业务拓展影响如何？

您好，感谢您的关注！2025 年，公司海外营收同比高增 188.75%，全球竞争力不断增强。报告期内，公司核心产品在全球重点市场斩获多项标杆项目，中东、中亚等市场项目成果显著。中东局势短期不可避免地会给行业带来阶段性局部扰动，但全球能源转型和电网升级的趋势明确，海外市场仍是公司的长期增长引擎。谢谢！

9、公司如何看待比亚迪和宁德时代这类企业的强势入局，对行业竞争影响和公司对策？公司产品兼容性如何？对小桔和以交流电充电为主的竞争对手，公司竞争力如何体现和进一步加强？

您好，感谢您的关注。充电行业参与者多元化，充分体现新能源赛道的广阔前景。面对激烈市场竞争，公司坚持技术创新与精细化运营，持续强化充电网安全、液冷超充、车网互动、自动充电等核心能力，构建差异化竞争壁垒。凭借领先的规模、技术、平台、资源等核心竞争力，通过提升场站利用率、拓展平台及能源等增值服务、优化运营效率等市场化方式改善经营质量，近年来特来电盈利能力持续提升。未来，公司将继续深耕充电网主业，巩固行业领先地位，不断提升盈利能力与核心竞争力，以稳健发展回报广大投资者。谢谢！

10、近年来，公司多个生产基地相继建设并投用，如唐山、郑州、保税等，未来产能释放足够满足市场需要吗，开辟海外制造基地会有新的提速和计划吗？

您好，公司在全国五个制造基地均建立了具备规模效应的生产集群，实现了生产线的全面数字化与自动化升级，海外布局方面，公司正稳步推进“特锐德智能制造海外总部基地项目”建设，进一步扩大公司产能以快速响应海外客户需求，提升公司海外项目的交付能力和效率。感谢您的关注！

11、公司业绩季节性变动较大，而资本市场估值随之变动较大，在合理合规合情的情况下，未来降低业绩波动，提升业绩预期，改善业绩透明度会有可预见的动作吗

您好，感谢您的关注。公司客户主要为发电集团、国网、铁路、工业用户等国有企业或大型企业用户，受其预算管理、项目采购及验收节奏等影响，因而存在季节性波动特征。未来将在合规前提下，通过优化订单结构、均衡项目交付节奏、强化回款管理等措施平滑波动；同时持续加强投资者的交流沟通，更好的传递公司价值。谢谢！

12、公司港股上市计划推进进度如何，预计证监会等监管部门的批复会在何时落地，搭建国际化平台会有时间表、路线图和

	<p>未来蓝图规划吗？</p> <p>您好，感谢您对公司的关注与支持！公司 H 股上市正在有序推进中。本次发行并上市仍需取得中国证券监督管理委员会、香港证监会和香港联交所等相关政府机关、监管机构、证券交易所的批准、核准或备案，关于公司 H 股上市的进展信息，请以公司后续发布的公告为准。谢谢！</p> <p>13、公司的 HVDC 产品研发节点如何？预计什么时候可以推出向服务器机柜直流供电的展示方案？</p> <p>您好，感谢您对公司产品的关注。公司在 SST、HVDC 等领域已组建专项团队，扎实推进研发攻关，目前节奏有序、已取得阶段性成果。具体进展情况还请您持续关注公司相关信息。谢谢！</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2026 年 4 月 17 日</p>