

证券代码：301089

证券简称：拓新药业

拓新药业集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与拓新药业（301089）2025年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2026年04月17日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事、总裁 杨邵华 财务总监 焦慧娟 独立董事 董红杰 副总裁、董事会秘书 杨钰华
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 2025年公司经历了不小的经营压力，连续两年亏损。作为长期关注公司的个人股东，我们更关心的是管理层为扭转局面做了哪些具体工作？能否分享2026年以来在降本增效、优化产品结构方面已经取得的初步成效？</p> <p>答：非常感谢您长期以来对公司的信任、坚守与关注。2025年公司整体经营承压，连续两年出现亏损，管理层对此高度重视、深刻反思，并以“止损、提效、转型、增利”为核心目标，全面推进改革与结构优化。1. 组织与人才管理升级：以人才强企为核心导向，全面推进组织与人才管理升级，优化人力资源管理体系，提升组织效能、激发组织活力。2. 推进再融资与</p>

项目建设：计划向特定对象发行股票的募集资金用于建设“原料药及健康膳食补充剂生物制造基地建设项目”，通过战略性产能迁移与降本增效，巩固核心竞争力。 3. 拓展大健康业务：公司加快推进大健康赛道功能食品原料的资质获取、体系建设及项目验收工作，累计完成多项食品生产许可新增，以及ISO、KOSHER、HACCP、HALAL、Ecovadis、FSSC、cGMP等多项国内外体系审核、验厂及注册工作，全面满足大健康产品市场化、规范化要求，实现了研发、生产、销售的一体化衔接，为公司“医药+大健康”双赛道发展提供了坚实的保障。 4. 明确业务拓展方向：在巩固核苷类原料药、中间体基本盘的同时向非核苷类特色原料药、中间体CMO/CDMO等新兴领域拓展，寻求新的业务与利润增长点。感谢您的关注。

2. 公司在大健康领域做了前瞻性布局，新产品已经开始投放市场。能否介绍一下这些新产品的市场反馈如何？预计未来1-2年能否成为公司新的利润增长点？

答：公司在大健康领域已取得符合预期的阶段性进展：精泉生物生产基地正式投入运营，完成了多项食品生产许可新增及多项国际体系认证（包括ISO、KOSHER、HACCP等），全面满足产品市场化要求。目前功能食品原料主要有胞磷胆碱钠、HMBCa（ β -羟基- β -甲基丁酸钙）、一水肌酸、辅酶Q10、L- α -甘氨酸胆碱等产品，市场反响良好，受前期产能规模逐渐释放影响，单位成本较高，但随着产能释放和商业化进程加速，该板块有望成为新的增长点。公司将持续加强市场拓展和品牌建设，保障推进大健康产品产业化落地。感谢您的关注。

3. 为什么亏本。有没非法关联交易。个个这高文凭。能否接受刑事调查。

答：2025年公司业绩情况请您关注公司2026年3月28日披露于巨潮资讯网（<http://www.cninfo.com.cn>）《2025年年度报告》。关于关联交易，公司已严格按照相关规定履行了审批程序和信息披露义务，未超过预计额度，交易价格公允，不存在损害公司利益的情形。公司所有董事及高级管理人员均具备合法任职资格。公司始终严格遵守法律法规，欢迎监管机构及社会各界监督。感谢您的关注。

4. 从年报看，2025年亏损主要受原料药价格下行、新项目折旧增加等因素影响。能否请管理层量化分析一下各项因素对利润的影响权重？公司已制定的2026年扭亏路线图中，最关键的三个抓手是什么？

答：2025年公司业绩亏损主要受三方面因素影响：1）受部分原料药产品终端需求波动及市场价格下行的影响，公司相关产品的销售收入规模及毛利率水平均出现一定程度下降，直接影响了公司整体盈利表现；2）公司

募投项目完成转固后，新增产能尚处于逐步释放的爬坡阶段，导致单位固定成本较高；3) 为拓展大健康业务板块，公司相关新产品于报告期开始陆续投放市场，前期生产规模较小使得单位成本偏高；4) 公司积极布局具有市场发展潜力的特色原料药，研发支出较高，对当期利润形成阶段性压力。2026年将聚焦三大核心工作：第一，加速产能释放与工艺升级，通过技术迭代降低产品生产成本；第二，加快大健康板块市场拓展，推动新产品放量增长；第三，实施精细化成本管控。未来，公司将持续通过“研发创新+产能优化+市场开拓”提升公司的盈利能力。感谢您的关注。

5. 我看到公司近期增发募资金2.28亿，用途原材料基地建设地址在内蒙古呼和浩特，请问贵公司是否已经拿到国有土地使用登记？

答:截至目前，公司正在有序推进相关土地登记手续的办理工作。公司将严格按照相关法律法规及监管要求，密切关注该事项的进展情况，及时履行相应信息披露义务。感谢您的关注。

6. 面对2025年的业绩波动，公司未来的战略重点是什么？

答:公司将实施“双轮驱动”战略：一是医药领域深耕，聚焦特色原料药核心赛道；二是大健康产业突破，顺应行业与产业发展趋势，从医药延伸至功能食品、膳食补充剂领域，打造新的业绩增长极。感谢您的关注。

7. 公司在“大健康”赛道有哪些具体布局和看点

答:在大健康领域，公司结合全球大健康产业发展趋势，重点布局运动营养、认知健康支持、体重管理等细分领域，依托化学合成、生物发酵核心技术平台，已掌握HMBCa（β-羟基-β-甲基丁酸钙）、一水肌酸、辅酶Q10、L-α-甘磷酸胆碱等功能食品原料的制备工艺，其中一水肌酸已实现规模化生产与销售。截至目前，子公司精泉生物已累计取得多项食品生产许可，并通过FSSC、NSF 173 GMP DI、ISO、HACCP等多项国际质量管理体系认证，产品质量体系满足国际市场准入要求。与此同时，公司胞磷胆碱（钠）、腺苷、D-核糖等核苷（酸）类核心产品下游应用场景持续拓展，已由传统医药领域延伸至膳食补充剂、功能食品等大健康领域。相关业务的拓展，有望为公司经营发展提供新的增长支撑。感谢您的关注。

8. 公司海外市场拓展情况如何？

答:在坚实的技术研发实力和高质量的产品交付能力保障下，公司的产品销售到境内外二十多个国家和地区，客户群体不断扩大，与部分国内外知名药企和贸易商建立了合作关系。感谢您的关注。

9. 医药化工行业环保压力较大，公司在绿色生产和可持续发展方面有何举措与成果？

答:公司高度重视绿色制造，这是其核心竞争力之一： 1. 绿色工艺技

术领先：公司拥有连续流催化技术平台，该技术被认为是全球公认的药品研发和生产的绿色化学途径，能减少有害副产品生成、降低环境影响、提高生产过程安全性，取得“国家级绿色工厂”荣誉称号。2. 环保合规记录良好：2025年，公司顺利完成排污许可、清洁生产、绿色工厂复核等各项工作，全年未因环保问题出现限产停产情况。3. 主动的环保投入：公司持续投入资金进行环保升级改造。4. 循环经济模式：公司通过生产过程废物回收再利用实现循环经济发展，在提升产品收率的同时降低原材料单耗。感谢您的关注。

10. 公司募投项目进展如何？对未来有何影响？

答：公司前次募投项目已于2025年结项并投入使用，相关产能的投入短期内会对公司的利润构成一定压力，但从长期来看，是支撑公司发展战略有效实施的重要保障。感谢您的关注。

11. 在特色原料药领域，公司有哪些有潜力的在研产品？

答：公司在研产品丰富，包括：甲磺酸沙芬酰胺（帕金森病）、丁二磺酸腺苷蛋氨酸（肝胆疾病）、多替诺雷（高尿酸血症）以及针对非小细胞肺癌、心血管疾病的特色原料药。同时正在申请欧盟CEP证书，进军海外规范市场。感谢您的关注。

12. 综合来看，公司最值得长期关注的投资逻辑是什么？

答：拓新药业的长期亮点在于“传统原料药升级+大健康消费转型”的双重逻辑。短期利润承压源于固定资产折旧和较高的研发投入，但中长期看：①技术壁垒高；②产业链一体化成本优势明显；③大健康产品打开了新的市场增长空间；④布局非核苷特色原料药，抢抓全球原研药专利到期带来的仿制药机遇。感谢您的关注。

13. 在股价处于历史低位且持续亏损的情况下，公司是否有股份回购计划、员工持股计划或股权激励等市值管理安排？

答：公司高度重视市值管理工作，未来，结合公司实际情况，如有回购计划、员工持股计划或股权激励计划公司将及时履行信息披露义务，感谢您的关注。

14. 2025年经营性现金流出现了暂时的负值，请问公司目前在手现金是否足以支持日常运营？是否有计划通过盘活存量资产或优化应收账款管理来改善现金流状况？

答：截至2025年12月31日，账面货币资金余额2.45亿元（含结构性存款）。结合公司过往经营及现金流情况，当前现金储备充裕，可充分保障日常生产经营有序开展。感谢您的关注。

15. 公司在产业链一体化方面有何优势

	<p>答:公司构建了从“化工原料→关键医药中间体→原料药”的纵向一体化产业链。这不仅能稳定核心原料供应、降低综合成本,还能实现全流程质量管控。公司核心原料药产品大多具备从中间体到原料药的完整生产能力。感谢您的关注。</p> <p>16. 公司传统的原料药和中间体业务竞争力是否稳固?</p> <p>答:尽管短期承压,但公司优势产品2025年销量仍实现同比增长,市场份额扩大。公司产品矩阵涵盖抗病毒、抗肿瘤、神经系统三大领域,拥有从中间体到原料药的完整产品链,基本盘依然扎实。此外,本次再融资募投项目将进一步巩固公司在传统原料药和中间体业务领域的竞争力。感谢您的关注。</p> <p>17. 公司未来分红政策会如何调整?</p> <p>答:公司利润分配将结合盈利情况和业务未来发展战略的实际需要,建立对投资者持续、稳定的回报机制。公司具备现金分红条件时应当采用现金分红,董事会将根据公司发展阶段及重大资金支出安排等因素,制定差异化的现金分红政策。2025年度利润分配预案为不派发现金红利,不送红股,不以公积金转增股本。未来具体分红安排请以公司公告为准。感谢您的关注。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>附件清单(如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2026年04月17日</p>