

证券代码：920694

证券简称：中裕科技

公告编号：2026-040

中裕软管科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2026年4月17日

活动地点：如下：

现场交流地点：江苏省泰州市姜堰经济开发区开阳路88号

网络交流地点：全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）

参会单位及人员：如下：

现场交流人员：东吴证券、开源证券、申万宏源研究、华源证券、东北证券、江海证券、中信证券、东方财富证券、山西证券、万柏基金、金鼎资本、九方智投、中国铁建投资集团有限公司、证券日报、大众证券报、全景网、浙江财闻传媒、个人投资者杨帆、个人投资者杨秋华、个人投资者全国平、个人投资者张丰奇（排名不分先后）

网络交流人员：通过网络方式参与公司 2025 年年度报告业绩说明会的投资者

上市公司接待人员：公司董事长黄裕中；公司董事、总经理张小红；公司董事、副总经理、财务负责人、董事会秘书陈军；公司投资者关系总监周艳；东吴证券股份有限公司保荐代表人许焰、李凯

三、 投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会分为现场交流和网络交流两种形式，通过现场参观、现场解读年报、网上播放公司宣传视频、年报解读视频等形式，对公司情况及 2025 年经营业绩情况进行了全面介绍。同时公司在业绩说明会上就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回复情况如下：

问题 1：公司募投项目钢衬改性聚氨酯耐磨管产品已进行销售，募投项目柔性增强热塑性复合管却处在认证的过程中，请问柔性增强热塑性复合管的进展如何？预计何时完成验证进入这个市场拓展的阶段？

回复：公司募投产品钢衬改性聚氨酯耐磨管于 2026 年 1 月取得 4,881 万元订单，具体内容详见公司于 2026 年 1 月 12 日在北京证券交易所指定信息披露平台（<http://www.bse.cn>）披露的《中裕软管科技股份有限公司签订重要合同的公告》（公告编号：2026-001）。目前该订单正按照计划组织生产及交付工作。

公司安徽优耐德和沙特公司柔性增强热塑性复合管项目已于 2025 年 12 月末完成结项，目前安徽优耐德部分产品已顺利通过 API 15S 认证；沙特公司正在按计划推进 API 15S 认证。

由于 API 认证认证进度受审批流程、检测结果等多种因素影响，可能导致产品市场化拓展进度不及预期，敬请投资者注意投资风险！

问题 2：请问当前化工原材料价格上涨对公司的成本有什么影响，公司是如何应对的？

回复：化工原材料价格上涨给公司生产成本带来一定压力，公司应对成本上涨压力，主要依托三方面支撑：一是公司与核心客户保持深度合作关系，实现协同发展、互利共赢；二是公司有系列新产品陆续投放市场，具备产品结构优化能力；三是公司可通过持续优化成本管控，进一步提升经营韧性。

由于化工原材料价格波动具有不确定性，若价格持续大幅上涨，可能对公司盈利能力产生一定影响，敬请投资者注意投资风险！

问题 3：请问为什么公司目前的市场仍以国外市场为主，公司未来是否存在在国内市场拓展的策略？

回复：2015 年之前，公司主要市场为海外市场，聚焦高端产品领域，坚持高端化市场定位，经过多年实践积累了较为丰富的国际市场运营经验。2015 年后，公司进行市场战略调整，同步推进国内市场开拓。2025 年公司实现境内收入金额 118,641,069.47 元，占营业收入比重为 16.72%，境外收入金额 590,984,747.46 元，占营业收入比重为 83.28%。

公司将持续加大国内市场渠道建设、品牌推广力度，聚焦国内应急救援、市政水利等刚需领域，优化海内外营收结构。

由于国内市场拓展受行业竞争、市场需求等因素影响，可能存在拓展进度不及预期的风险，敬请投资者注意投资风险！

问题 4：请介绍一下公司的客户优势？

回复：公司的客户群体覆盖能源开采、矿产开发、应急救援、农业水利等多个关键领域，已构建起覆盖北美、南美、中东、澳大利亚等 70 余个国家和地区的全球化市场网络，与客户合作周期较长，客户需求具备较强粘性，公司部分客户在行业有一定影响力和知名度。

问题 5：公司产品未来还会向哪些领域开拓？

回复：公司目前产品主要应用于能源开采、矿产开发、应急救援、农业水利等领域，公司还将针对特殊场景、特殊工况进行产品的开发及应用领域的拓展。

由于产品开发及应用领域拓展存在研发周期长、市场适配难度大等不确定性，可能导致拓展工作不及预期，敬请投资者注意投资风险！

问题 6：公司的行业竞争优势是什么？

回复：公司行业竞争优势主要体现在以下几个方面：

1. 公司已形成以耐高压大流量输送软管、普通轻型输送软管为主要产品，以柔性增强热塑性复合管、钢衬改性聚氨酯耐磨管为新兴拓展产品的多层次的系列产品格局；

2. 公司客户遍布欧美、中东、南美等国家和地区，同时为国内应急救援、市政消防部门及相关知名企业提供配套的多元化市场格局；

3. 公司已在国内建成江苏泰州公司、安徽优耐德公司，在境外建成中裕沙特与阿联酋公司，形成了境内境外多区域生产基地；

4. 公司作为国家级专精特新“小巨人”企业，在江苏南京、四川成都建有两个研发中心，为公司技术创新、产品升级提供有力支撑，截至 2025 年 12 月 31 日，公司拥有的专利数量为 292 项，其中发明专利数量为 48 项。公司自主研发智能管道监控系统，获得 6 项软件著作权，为公司在软管行业的持续稳健发展奠定了坚实基础；

5. 公司牵头制修订 1 项国家标准、2 项行业标准，参与制修订 7 项国家标准、1 项行业标准和 8 项团体标准。经过多年发展，公司还获得美国 API 认证、美国 UL 认证、美国 FM 认证、欧盟 MED 认证、中国船级社 CCS 认证等多项国内外权威认证。

问题 7：请问公司今年如何解决利润承压的问题？

回复：公司 2026 年将紧扣流体传输管道主业，持续优化产品结构、丰富产品矩阵，依托现有研发技术积累，重点推进钢衬改性聚氨酯耐磨管、柔性增强热塑性复合管等产品的研发攻坚与市场化落地，打造多场景适配的流体传输整体解决方案，构建核心产品与新兴产品协同发力的业务格局。公司将持续完善公司治理机制，强化供应链全流程管控与可持续建设。

由于上述举措的落地效果受市场环境、产品市场化进度、成本管控效果等多种因素影响，存在不确定性，敬请投资者注意投资风险！

问题 8：请问公司目前研发投入情况怎么样？目前主要的研发项目有哪些？

回复：公司 2025 年研发支出金额 33,903,804.90 元，研发支出占营业收入的比例为 4.78%，具体研发项目内容详见公司于 2026 年 3 月 30 日在北京证券交易所指定信息披露平台（<http://www.bse.cn>）披露的《中裕软管科技股份有限公司 2025 年年度报告》（公告编号：2026-006）。

问题 9：中裕沙特公司目前建设情况如何？

回复：中裕沙特公司已于 2024 年 12 月开业，实现了沙特本土化生产，目前投产的产品为耐高压大流量输送软管产品。2025 年底前，中裕沙特公司已完成厂房等基础建设，柔性增强热塑性复合管生产设备及普通轻型输送软管生产设备的安装工作，具备了相关产品的生产能力。

中裕软管科技股份有限公司

董事会

2026 年 4 月 20 日