

证券代码：000900

证券简称：现代投资

现代投资股份有限公司

现代投资 2025 年度业绩说明会

投资者活动记录表

编号：2026-001

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：_____(请文字说明其他活动内容)	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名 称 及人员姓名	现代投资2025年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者	
时间	2026年4月20日 15:30-17:00	
地点	深圳证券交易所“互动易平台” http://irm.cninfo.com.cn “云访谈”栏目 中证路演中心“ https://www.cs.com.cn/roadshow/ ”	
公司接待人 员 姓名	主持人：现代投资 董事长：罗卫华 副董事长、总经理：唐前松 总会计师：曾永长 董事会秘书：朱成芳 独立董事：段琳	
投资者关系 活动 主要内容介	1.公司 2025 年披露了估值提升计划。深成指从 2024 年末到 2025 年末 上涨幅高达 30%，同期公司股价从 4.41 元下跌到 4.09 元，市值不升反 降。2024 年末前十大流通股东中有四家投资基金，2025 年末一家都没	

绍

有，基金投资者都不认同公司，这就是公司估值提升计划的成果？公司在 2026 年工作会议中提出要奋力提升估值，马上就要到五月份，请问罗卫华董事长公司何时奋力？怎么奋力提升估值？

答：2025 年公司制定了《估值提升计划》，并通过聚焦高速公路运营核心主业，深化智能技术应用与新能源规模化布局，推动传统业务向“交通产业综合服务商”转型升级，实现经营质量稳步提升；持续优化产业布局，设立了湖南数智物流信息有限公司，构建了“高速物流大数据平台+供应链金融”的新型商业模式；高度重视对投资者的合理回报，2025 年拟派现 2.43 亿元，占本年度归属于上市公司股东净利润的 60.03%；不断提升信息披露质量与透明度，连续四年获得深圳证券交易所信息披露考核“A”级评价，荣膺证券之星“ESG 新标杆企业奖”及中国交通企协“典型 ESG 报告”；持续完善公司治理，获评 2025 年中国上市公司内部控制最佳实践案例。2026 年，我们将进一步完善该计划。一是稳固主业增长基本盘。聚焦湖南核心高速路段，深化与物流、旅游企业联动，加大“先行后付”等智慧通行服务推广力度，力争经营指标优于行业中位数水平，以扎实业绩缓解市场对盈利可持续性的担忧；二是加快新业务盈利兑现。推动光伏规模化运营与数据物流平台服务收入增长，让新能源、数字物流从“投入期”转向“产出期”，优化利润结构；三是结合盈利与现金流状况，研究制定中长期的分红规划；四是构建投资者沟通立体化体系，充分利用互动易平台、新媒体渠道，加强对智慧交通、新能源等新业务价值的解读与价值认同。

2. 公司目前市盈率偏低，长期处于破净状态，请问管理层如何看待这一情况？在提升估值方面，公司已经做了哪些工作，有了什么成效？接下来还有什么具体举措？

答：公司管理层高度重视市值管理工作。目前，公司扎实的基本面、稳定的盈利能力和高分红水平与市场估值的匹配度有差距，如何加大资本市场认可度、提升估值已经成为公司一项系统性工作。2025 年公司制定了《估值提升计划》，2026 年 4 月公司对该计划进行了评估并予以披露。2025 年，公司通过智慧化改造实现车道通行效率提升 50%、出口收费效率提升 40%，建成 160 座光伏电站、总装机容量达 40MW，覆盖湖南 12 个市州，新能源业务实现规模化布局；同时设立湖南数智物流信息公司，盘活路域存量资产，构建“高速物流大数据平台+供应链金融”新模式，推动收入从单一通行费向“流量变现+服务增值”转型。在回报股东方面，2024 年派现 2.28 亿元，2025 年拟派现 2.43 亿元，均达到了该年度归属于上市公司股东净利润的 60%，上市以来累计分红 35.80 亿元，超过募集资金总额的 2 倍。公司信披连续四年获深交所 A 级评价，合规内控系统入选中国上市公司内部控制最佳实践案例，Wind ESG 评级跃升至 AA 级，并通过主动接待申万宏源、安信基金等机构调研，以及业绩说明会、互动易平台等渠道，持续深入解读公司战略与新业务价值。2026 年，我们将进一步完善该计划。一是稳固主业增长基本盘。聚焦湖南核心高速路段，深化与物流、旅游企业联动，加大“先行后付”等智慧通行服务推广力度，力争经营指标优于行业中位数水平，以扎实业绩缓

解市场对盈利可持续性的担忧；二是加快新业务盈利兑现。推动光伏规模化运营与数据物流平台服务收入增长，让新能源、数字物流从“投入期”转向“产出期”，优化利润结构；三是结合盈利与现金流状况，研究制定中长期的分红规划，为投资者提供连续、稳定的现金分红预期；四是构建投资者沟通立体化体系，充分利用互动易平台、新媒体渠道，加强对智慧交通、新能源等新业务价值的解读与价值认同。

3. 湖南数智物流信息公司具体定位是什么？与主营业务有哪些协同？

答：2025年12月，公司与湖南省高速公路集团、湖南轨道集团、湖南港航水利集团等6家省属国企共同出资设立湖南数智物流信息集团有限公司，致力于通过整合政务、货运、支付等多源数据，以数据驱动为核心，深度融合实体物流与数字科技，打造省级核心物流大数据运营服务平台。从与主业协同来看，一是盘活路域存量资产，系统性梳理并激活高速公路沿线的闲置土地、仓储及物流通道，将沉睡资产转化为经营性资源；二是创新业务模式，依托“高速惠通”平台已推出的“先行后付”“物流e贷”等服务，从单一通行费收入向“流量变现+服务增值”转型；三是赋能产业链，通过数据服务帮助物流企业降低融资成本，实现车流量与服务价值的双增长。

4. 公司布局的新能源和数字物流，请问这部分业务什么时候能真正贡献利润？

答：公司在新能源与数字物流业务方面的布局，是依托自身高速公路场

景的变现式延伸，属于公司业务的一个增量。新能源方面，公司利用高速公路沿线、服务区等自有闲置土地建设分布式光伏，无需额外征地，符合“交能融合”国家战略，已纳入湖南省试点。随着光伏规模化落地，预计未来将逐步形成稳定收入。数字物流方面，则是整合现有政务、货运、支付数据，打造省级物流大数据平台。目前“高速惠通”APP已上线，并推出的“先行后付”“物流e贷”等创新服务。随着数据量增长和金融产品渗透率提升，有望增厚利润。

5. 光伏行业近年来一直承压，公司这块业务怎么样？

答：公司目前光伏业务以集团高速沿线分布式光伏为主，消纳率较高，电价有保障，经营压力相对较小。

6. 作为湖南唯一的高速公路上市公司，目前集团还有哪些高速公路资产？里程是多少？在什么条件下具备注入可能？

答：截至 2025 年末，湖南高速集团高速公路资产 6200 亿元，营运里程 6091.45 公里。湖南高速集团优质路产在条件成熟的情况下，具备注入可能。

7. 公司在 2026 年工作会议中提出首要任务是奋力提升估值。请问公司估值是否提升的判断标准是什么？公司会采取哪些措施来提升估值？

答：聚焦价值创造，强化市场认同，全力打造富有韧性与活力的上市公司是公司提升估值的目的。筑牢发展质量根基，夯实价值创造之本；构

建高效务实机制，畅通价值传递之桥；完善股东回报机制，共享价值成长之利；坚守合规经营底线，守护价值实现之基，是公司提升估值的内涵。提升估值的措施详见公司 2025 年 4 月 3 日披露的《公司估值提升计划》。

8. 管理层好。年报中重点提到了培育‘新质生产力’，包括昭山数智云收费站、杨嘉桥轻量化云站以及‘高速惠通’数字物流平台。请问目前这些智慧化改造项目对通行效率提升的具体量化指标是多少？另外，公司提到作为省内高速场景新能源布局的唯一实施企业，2025 年光伏建设三年行动计划的实际并网规模和产生的直接经济效益如何？这些新业务何时能成为公司业绩的第二增长曲线？

答：（1）目前，智慧化改造项目对车道通行效率提升 50%。（2）公司积极推动湖南高速光伏建设三年行动计划，截至 2025 年，建设光伏容量约 40MW。因路域光伏电站“点多、线长、面广”，各站点分批次建设投运，大部分电站发电量为 5 月及以后产生，2025 年总计发电 2513.89 万度，随着电站持续建设及投入运行，后续发电量将更为可观。

9. 公司打造数字物流平台，预计这一块业务什么时候能够落地有盈利？

答：数智物流公司通过整合现有政务、货运、支付数据，打造省级物流大数据平台。目前“高速惠通”APP 已上线，并推出的“先行后付”“物流 e 贷”等创新服务。随着数据量增长和金融产品渗透率提升，有望增厚利润。

10. 公司股价一直很低，公司有没有市值管理计划？

答：公司 2025 年 4 月 3 日披露了《公司估值提升计划》，从聚焦企业定位，提升经营效能、改善分红水平，提升股东回报等七个方面扎实推进市值管理的各项工作。2026 年 4 月 3 日披露了《估值提升计划的年度评估报告》，对提升计划的有关措施进行了完善。

11. 请问公司在做高速公路经营的时候，目前有多少家高速公路服务区？这部分资产是否盈利？

答：目前，公司昭山服务区处于盈利状态。

12. 请问公司控股的期货公司带来的利润近几年有增长吗？未来是与其他公司合并还是单独发展？

答：大有期货近年经营情况稳定，整体经营质量与抗风险能力持续提升。未来，大有期货将根据监管政策、行业发展趋势及业务实际需求开展工作。

13. 目前高速公路收费业务情况如何？有无快要到期的情况？后续这块业务会如何规划？

答：目前，公司高速公路运营路段车流量呈稳定增长态势，通行费收入稳步提升。今年无收费到期路段。未来，公司以高速公路运营管理为核心根基，夯实发展底盘。聚焦路网统筹运营、品牌品质提升，保障核心现金流稳定，为多元产业布局提供场景支撑，筑牢交通强省建设中的专

业运营保障地位。

14. 请问公司目前的总可收费的高速公路里程有多少？几条路？期限分别还有多久？高速公路主业利润未来会有持续增长吗？

答：目前公司经营高速公路 5 条，分别是京港澳高速长潭段、许广高速潭衡西段、长芷高速长韶娄段、长芷高速溆怀段、长芷高速怀芷段，经营里程共计约 450 公里，受托管理长芷高速新溆怀化段、沅辰高速、杭长高速长永段，里程约 113 公里，运营总里程约 563 公里。根据高速公路收费经营权转让协议，京港澳高速长潭段将于 2028 年 9 月 30 日到期，许广高速潭衡西段将于 2041 年 9 月 29 日到期，长芷高速长韶娄段将于 2044 年 12 月 30 日到期，长芷高速溆怀段将于 2043 年 12 月 29 日到期，长芷高速怀芷段将于 2049 年 11 月 12 日到期。公司将通过优化管理、降本增效等举措实现主业利润的持续增长。

15. 请问朱总，公司如何加强投资者交流与沟通？

答：公司建立了《投资者关系管理制度》，设置了专门的部门和人员，开通了投资者热线和邮箱，在市场波动或重大事项前，主动沟通投资者，确保咨询得到及时回应。公司通过召开业绩说明会、利用“互动易”平台高效答疑，董事长、总经理等高管出席，提升沟通规格，定期参加券商策略会、投资者网上接待日，与投资者深度互动。自愿性发布 ESG 报告以吸引长期价值投资者。

	<p>16. 光伏项目未来有什么规划?</p> <p>答：根据湖南省交通运输厅印发的《湖南省高速公路光伏试点建设工作方案》，十五五期间，公司“立足高速、走出高速”，在集团内部，以服务区、中心收费站等场景为核心，推进光储建设，逐步构建绿色能源供给体系。在集团外部，加强与政府平台公司、园区和企事业单位合作，提供定制化绿色能源解决方案，践行省属国企责任担当，服务民生与绿色发展。</p>
附件清单	无
日期	2026 年 4 月 20 日