

# 润贝航空科技股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

证券代码：001316

证券简称：润贝航科

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（券商策略会）
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2025 年度业绩说明会的网上投资者
时间	2026 年 4 月 21 日 15:00~16:00
地点	线上交流
上市公司接待人员	董事长：刘俊锋 董事、总经理、董事会秘书：徐烁华 独立董事：刘振国 副总经理、财务总监：于松松 副总经理：王泽宇
投资者关系活动主要内容介绍	<b>互动交流环节：</b> <b>1、公司预计发行的可转债，目前进展如何？预计什么时候能上市？</b> 尊敬的投资者您好！公司已于 2026 年 3 月 4 日对外披露向不特定对象发行可转换公司债券的预案及相关文件，后续如有相关进展公司将及时履行信息披露义务。感谢您的关注。 <b>2、领导，您好！我来自四川大决策，请问，公司在飞机资产运营领域的核心竞争力是什么？目前团队中是否已有具备飞机资产运营经验的专家型人才？与国际同类企业（如 GECAS、AerCap）相比，公司的差异化定位在哪里？</b> 尊敬的投资者您好！公司作为领先的航空器材解决方案综合服务

商，飞机资产运营业务是公司目前“航材分销+航材国产化”双轮驱动战略的横向延伸。目前公司飞机全生命周期管理项目已进入筹备及团队组建阶段，同时也在积极对接全球相关优质业务资产。当前全球飞机资产处于供不应求状态，飞机资产运营业务可切实解决客户采购难、成本高的问题，与公司业务的价值逻辑相通；另一方面，该项目的目标客户与公司现有客户群体高度重叠，均能依托现有平台高效开展业务。对比Aercap等国际企业，润贝航科更侧重于中老龄飞机的处置和价值挖掘，与现有的业务形成协同效应，同时润贝航科深耕中国市场二十余年，具备一定的本土化优势。感谢您的关注。

**3、公司 2025 年的业绩代表过去的一年，展望 2026 年，公司是否还能保持高速的增涨势头？Q1 一季度业绩情况如何？公司即将股本扩张和增发债券，预测 2026-2028 年三年预计会带来多大的增涨？**

尊敬的投资者您好！新的一年，公司将紧抓行业带给我们的发展机会，持续提升航空器材供应链业务的经营质量，加快国产化自研产品的取证和市场推广速度，稳健推进新项目，同时努力通过自主开发、外部协同、业务并购等多种路径，完善公司业务布局，增强公司核心竞争力，实现可持续发展。2026 年第一季度业绩情况请投资者关注公司于 2026 年 4 月 30 日披露的定期报告，公司向不特定对象发行可转换公司债券募集资金计划用于“飞机全生命周期管理项目”，该项目需报请深圳证券交易所审核并经中国证监会注册后实施，最终实施情况和实施时间目前尚存在不确定性。公司将按照法律法规要求及时履行相关信息披露义务，敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。感谢您的关注。

**4、去年业绩增长可持续吗？**

尊敬的投资者您好！公司将紧抓行业带给我们的发展机会，持续提升航空器材供应链业务的经营质量，加快国产化自研产品的取证和市场推广速度，稳健推进新项目，同时努力通过自主开发、外部协同、业务并购等多种路径，完善公司业务布局，增强公司核心竞争力，实现可持续发展。同时，公司经营业绩受到宏观经济波动、产业政策调整、市场

	<p>需求变化、市场竞争程度、贸易摩擦等诸多外部因素影响，请注意投资风险，感谢您的关注。</p> <p><b>5、海南的飞机全周期项目目前进展如何？</b></p> <p>尊敬的投资者您好！公司作为领先的航空器材解决方案综合服务商，深耕亚太市场多年，飞机资产运营业务是公司目前“航材分销+航材国产化”双轮驱动战略的横向延伸。目前公司飞机全生命周期管理项目已进入筹备及团队组建阶段，同时也在积极对接全球相关优质业务资产。当前全球飞机资产处于供不应求状态，飞机资产运营业务可切实解决客户采购难、成本高的问题，与公司业务的价值逻辑相通；另一方面，该项目的目标客户与公司现有客户群体高度重叠，均能依托现有平台高效开展业务。感谢您的关注。</p>
附件清单	无
日期	2026年4月21日