

证券代码：000062

证券简称：深圳华强

深圳华强实业股份有限公司

2025 年年度报告网上业绩说明会投资者关系活动记录表

编号：2026-006

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
活动参与人员	深圳华强 2025 年年度报告网上业绩说明会面向全体投资者
时间	2026年4月22日下午15:00-17:00
地点	深圳证券交易所“互动易平台”（irm.cninfo.com.cn）“云访谈”栏目
形式	网络远程方式
上市公司接待人员姓名	董事长：张泽宏先生 董事、总裁：陈辉军先生 董事、董事会秘书：王瑛女士 独立董事：吉贵军先生 独立董事：伍明生先生 独立董事：吕成龙先生
交流内容及具体问答记录	<p>1、请问公司在海外本地化销售团队、渠道建设方面，做了哪些工作？是否后期能更大力度赋能国产品牌出海？</p> <p>尊敬的投资者您好。公司通过在海外设立分支机构、探索并购海外同行等方式，推进业务国际化布局。感谢您对公司的关注。</p> <p>2、注意到华强电子世界人气火爆，已成为跨境旅游的地标性商业项目，然而经多年折旧，当前入账价值极低，不能体现其实际资产价值。公司是否考虑把华强电子世界做一个公募REITS进行盘活，助力其价值修</p>

复、增厚上市公司盈利？

尊敬的投资者您好。公司持续关注商业不动产REITs等相关政策，研究分析发行REITs的可行性。后续如有具体进展，将严格按照监管要求履行信息披露义务。感谢您对公司的关注。

3、各位领导好。今年被普遍认为是本土算力芯片大规模应用的元年，然而其与头部大模型客户多为直销合作，请问本土算力芯片销售能否拓展至边缘、端侧更分散的客户，从而为公司分销业务打开市场空间？

尊敬的投资者您好。作为昇腾APN“金牌部件伙伴”，公司已初步构建从算力器件、硬件板卡、AI算法至系统集成的全链路资源体系，完成昇腾边缘AI模组、昇腾边缘AI推理计算盒等多款基于昇腾解决方案的产品开发。未来，公司将继续以昇腾为核心构建AI业务基本盘，融入昇腾端、边、云全栈生态体系，聚焦智慧园区、智慧工业、自主移动机器人（AMR）等重点应用场景，推进昇腾相关技术和产品的规模化落地与推广。感谢您对公司的关注。

4、注意到有些友商专门做存储产品线、或存储占比畸高，公司在发力存储、分享超级周期的同时产品线相对均衡，是否体现注重风险控制？

尊敬的投资者您好。公司是本土电子元器件授权分销龙头企业，打造形成了上游覆盖全品类元器件、下游涵盖各应用领域的大型电子元器件分销平台。同时，公司还发展了电子元器件长尾采购业务、电子元器件线下实体交易市场和线上B2B信息服务平台，全面覆盖电子元器件交易的核心场景与主要环节。凭借全面、完整的业务布局，公司能够有力把握行业中的各类发展机遇，同时保持较强的抗风险能力，进而推动公司业务持续高质量发展。感谢您对公司的关注。

5、张总您好，想请问下后面如果昇腾芯片开始找代理商销售，比如以板卡或者模组形式，深圳华强有能力去销售板卡或者模组吗，还是说得让神州数码这种原来就做数据中心的厂商来做

尊敬的投资者您好。公司无法回答您假设前提的问题。公司昇腾业务的进展请您关注公司后续披露的相关信息。感谢您对公司的关注。

6、注意到村田4月份开始大幅涨价。公司是村田的核心代理商吗？村田涨价是否进一步利好公司二季度及下半年业绩？

尊敬的投资者您好。公司是村田的主要代理商。公司经营业绩情况请您关注公司的定期报告。感谢您对公司的关注。

7、公司的本土产品线合作数量、质量、深度领先于多数同业公司，主动披露本土产品线营收占比，这是基于怎样的考量？

尊敬的投资者您好。公司是国内最早开展本土产品线授权分销业务的公司之一，陪伴众多本土半导体原厂发展壮大。2024年和2025年，公司本土产品线出货金额占公司电子元器件授权分销业务出货总额的比例均超过60%。披露本土产品线出货金额占比，是为了直观展现公司在国产半导体产业的深耕成果，也是公司核心竞争力的体现。感谢您对公司的关注。

8、董事长您好，请问公司在光模块、CPO、液冷、储能等行业有哪些比较重要的客户，增长比较快的客户，以及代理了哪些增速和体量比较大的客户

尊敬的投资者您好。公司依托国际、国内龙头产品线资源，向光模块客户供应MLCC、硅电容等元器件，向新能源行业众多头部客户供应第三代半导体（包括SiC、GaN等）、IGBT、MOSFET、电流传感器、隔离器、被动元器件等与电力电子相关的核心元器件等。关于具体客户的信息，基于对客户商业秘密的保护原则，在符合信息披露监管要求的前提下，不单独提供具体客户的业务数据。感谢您对公司的关注。

9、董秘你好，公司目前和昇腾的合作进展得怎么样了？

尊敬的投资者您好。公司是昇腾APN“金牌部件伙伴”，并已初步构建从算力器件、硬件板卡、AI算法至系统集成的全链路资源体系，完成昇腾边缘AI模组、昇腾边缘AI推理计算盒等多款基于昇腾解决方案的产品开发。未来，公司将继续以昇腾为核心构建AI业务基本盘，融入昇腾端、边、云全栈生态体系，聚焦智慧园区、智慧工业、自主移动机器人（AMR）等重点应用场景，推进昇腾相关技术和产品的规模化落地与推广。感谢您对公司的关注。

10、公司年报和一季度都提到存储对公司业绩有比较大的贡献，预计还能持续吗？

尊敬的投资者您好。（1）公司2025年全年业绩大幅增长以及2026年

	<p>一季度业绩预计同比大幅增长，是多方面因素综合作用的结果，存储相关业务出货额的快速增长是业绩增长的重要原因之一。（2）本轮存储市场的高景气，是由AI算力基建对存储的旺盛采购需求带动。AI目前仍处于快速发展阶段，公司预计存储市场的高景气仍将持续，具体持续时间有待进一步观察。感谢您对公司的关注。</p> <p>11、公司账上有不少现金，什么时候分红？有没有提高分红比例的计划？</p> <p>尊敬的投资者您好。公司自上市以来一直秉承积极回馈投资者的理念，已连续十多年现金分红，让投资者分享公司的发展成果。最近三年，公司在年度分红的基础上，均进行了中期分红。2025年，公司分红金额累计达5.23亿元。2025年年度利润分配预案已经股东会审议通过，将于2026年4月29日完成分派。感谢您对公司的关注。</p> <p>12、能否展开讲下电子元器件交易业务是什么？</p> <p>尊敬的投资者您好。公司电子元器件交易业务板块主要包括“电子元器件授权分销业务”和“电子元器件长尾采购业务”，前者主要服务于产业链上下游在量产阶段的大批量交易需求，后者主要服务于客户研发、试产、量产（供需错配）到维修等各个阶段的小批量长尾现货采购需求。2025年度，公司实现营收249.09亿元，同比增长13.46%，其中，电子元器件交易业务占公司总营收的96.67%。感谢您对公司的关注。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>