

公司代码：688367

公司简称：工大高科

合肥工大高科信息科技股份有限公司
2025年年度报告摘要

第一节 重要提示

1、 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到 www.sse.com.cn 网站仔细阅读年度报告全文。

2、 重大风险提示

公司已在本报告中详细阐述公司在生产经营过程中可能面临的各种风险及应对措施，包括业绩下滑的风险。具体内容详见“第三节管理层讨论与分析”之“四、风险因素”。敬请投资者予以关注，注意投资风险。

3、 本公司董事会及董事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

4、 公司全体董事出席董事会会议。

5、 天健会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

6、 公司上市时未盈利且尚未实现盈利

是 否

7、 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

经公司第五届董事会第二十次会议审议通过，公司2025年度利润分配方案如下：

公司拟以实施权益分派股权登记日登记的总股本为基数，向全体股东每10股派发现金红利1.10元（含税）。截至2025年12月31日，公司总股本87,624,600股，以此计算合计拟派发现金红利9,638,706.00元（含税），占归属于上市公司股东净利润比例的95.67%。本年度公司不进行资本公积金转增股本，不送红股。经上述分配后，剩余未分配利润全部结转以后年度。

上述利润分配方案尚需提交公司2025年年度股东会审议。

母公司存在未弥补亏损

适用 不适用

8、 是否存在公司治理特殊安排等重要事项

适用 不适用

第二节 公司基本情况

1、公司简介

1.1 公司股票简况

√适用 □不适用

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所及板块	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所科创板	工大高科	688367	不适用

1.2 公司存托凭证简况

□适用 √不适用

1.3 联系人和联系方式

	董事会秘书	证券事务代表
姓名	胡梦慧	王雅洁、侯菊音
联系地址	安徽省合肥市高新区习友路1682号	安徽省合肥市高新区习友路1682号
电话	0551-65256600	0551-65256600
传真	0551-65256602	0551-65256602
电子信箱	hmh@gocom.cn	hmh@gocom.cn

2、报告期公司主要业务简介

2.1 主要业务、主要产品或服务情况

1、公司主要业务

公司是国内领先的铁路信号控制与安全调度、智能化矿山建设解决方案专业提供商，工业视觉大模型、工业互联网平台增值业务服务商。从事铁路信号控制系统、智能化矿山监控装备的生产，相关调度、监控、管理系统的研发与整体方案提供，涵盖技术咨询、方案设计、软件开发、产品研制、生产制造、运维保障等全流程服务，为用户提供独具特色的铁路信号联锁、调度集中、物流智能化管理、智能运维、矿井机车无人驾驶、矿井机车车辆运输智能调度指挥、移动目标精确定位与管控一体化、矿井综合自动化、AI 视频监控管理平台等系统产品及服务，广泛应用于冶金、矿山、石化、港口、电力等国民经济支柱行业，业绩覆盖国内 31 个省、自治区、直辖市并进入国际市场。

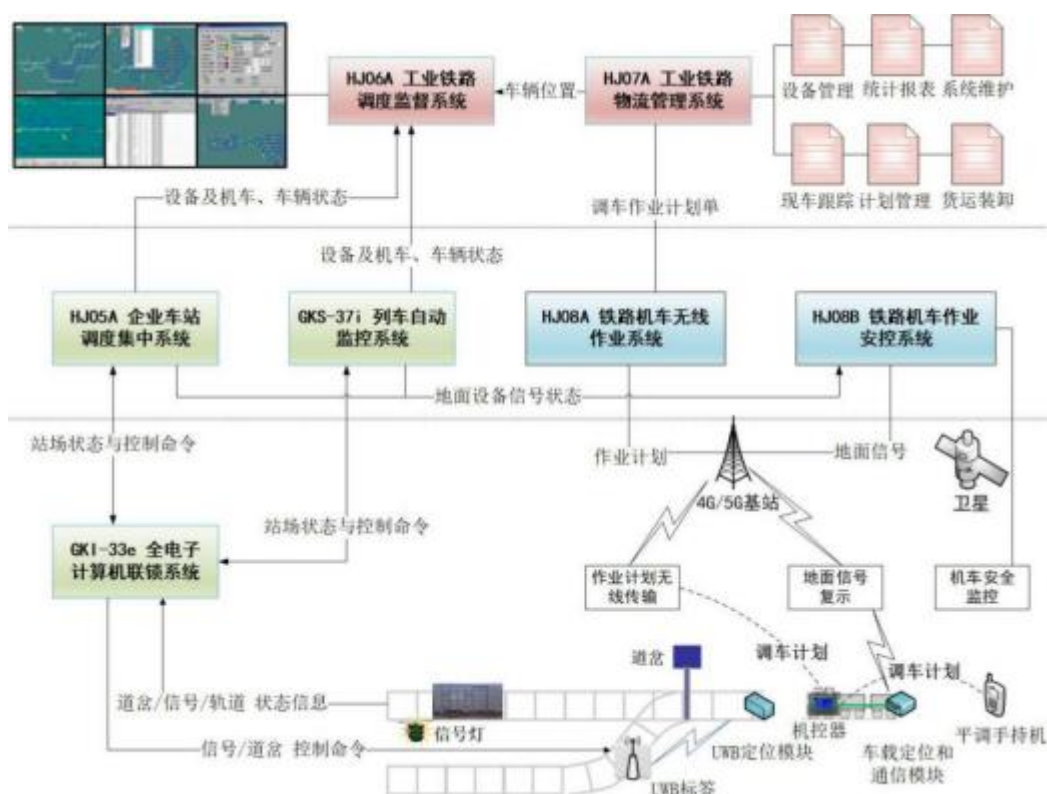
2、主要产品或服务

公司核心产品按应用场景分为地面工业铁路信号控制与智能调度、矿井井下窄轨信号控制与

智能调度两大系列，主要应用于矿山、冶金、石化、港口、电力以及其他专用线与专用铁路领域。同时，为提升公司两大核心产品智能化应用中所需的系统架构及网络安全的设计与实施能力，公司还从事信息系统集成及技术服务业务。

(1) 地面工业铁路信号控制与智能调度产品

工业铁路运输一直是我国矿山、冶金、石化、港口、电力等大型工业企业的主要物资流转方式，其物资流转数量多、重量大的特点决定了运输及调度管理涵盖的环节众多且涉及的技术复杂。公司地面工业铁路信号控制与智能调度系列产品以 GKI-33e 全电子计算机联锁系统为主导产品，基于工业物联网和人工智能技术，将工业铁路信号控制与智能调度技术深度融合，在业内率先建立并实现了信号控制全电子联锁与列车运行安全防护、调度计划自动生成与执行、物料自动跟踪与物流智能化管理的综合技术体系，该系列产品核心技术成果荣获国家科技进步二等奖。公司既可以为客户提供功能全面的铁路信号控制与智能运输调度综合信息平台，也可以根据需要提供定制化的各个分项系统产品。该产品的主要组成示意图如下：



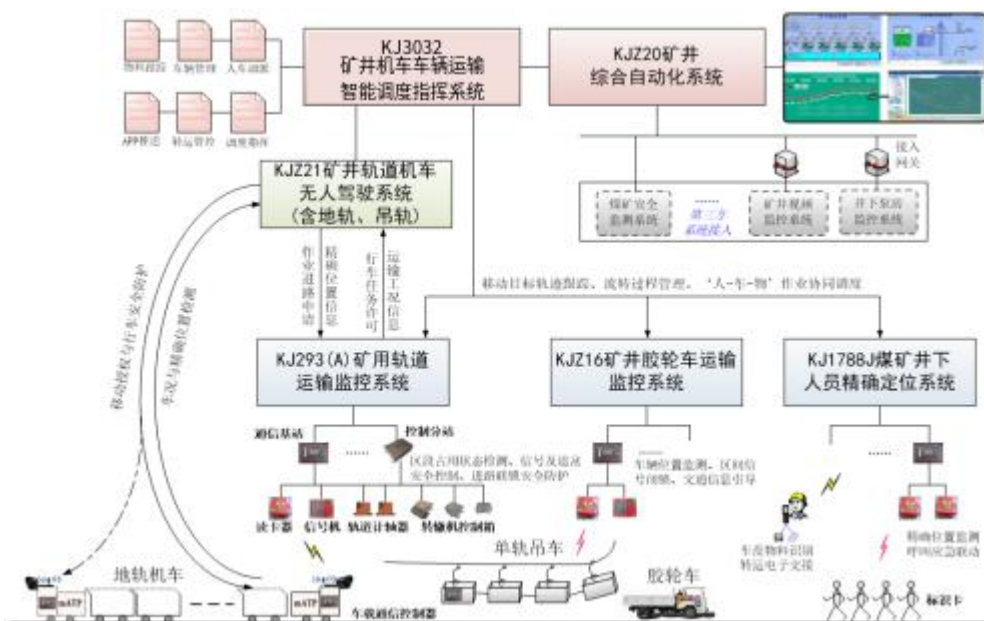
(2) 矿井井下窄轨信号控制与智能调度产品

公司矿井井下窄轨信号控制与智能调度产品以 KJ293(A) 矿用轨道运输监控系统为基础，基于多网合一的矿山高速 WiFi6/5G 信息传输通道及万兆+主干网络，采用超宽带无线通信 (UWB)、工业物联网和人工智能技术，在统一技术平台下将井下机车、人员、胶轮车、矿车、物料、装备等

移动目标的身份识别、精准时空定位、联锁协同控制、无人驾驶调度、运行状态监测、流转过程管理、设备信息交互、远程信息发布等功能综合集成。在此基础上，公司构建形成 KJ3032 矿井机车车辆运输智能调度指挥系统与 KJZ20 矿井综合信息化“智能综合管控平台”，实现了矿井移动目标从单一信号控制向全流程智能安全管控与信息管理的升级。

具体而言，KJ3032 系统构建了覆盖“煤炭/物料/矿石派运计划—采场出矿—溜井放矿—机车运矿—卸载放矿”全流程的智能调度体系，实现了地轨机车、单轨吊车无人驾驶以及无轨胶轮车混合运输场景下的作业人员/车辆精确定位、车皮物料溯源管理、人/车/装备联动精准作业管控、智能感知预警与智能安全调度，有效解决了运输作业离散化、孤岛化问题。KJ1788J 系统具备精准时空定位、实时位置跟踪、呼救报警联动、失联及姿态预警、机车车辆/大型装备接近保护、防冲限员电子围栏管理等功能。KJZ20 平台则打通了人员定位、辅助运输信号监控、智能识别安全预警、安全监测监控、融合通信、工业视频、电力监控等多个子系统的数据传输壁垒，实现对矿井生产、安全、运输、物资统配、经营数据的综合采集、过程控制、分析预测与科学决策指挥。

上述产品共同构成了覆盖人员精准定位、运输智能调度与综合管控决策的完整矿山智能化产品体系，核心技术成果荣获国家安全生产科技成果一等奖、国家信息产业重大技术发明、安徽省科技进步一等奖、安徽省首台套重大技术装备产品。公司既可以为客户提供基于统一技术平台的矿井井下窄轨信号控制与智能调度综合业务平台，也可以根据客户提供 KJ293(A) 矿用轨道运输监控系统、KJ1788J 井下人员精确定位系统等各个分项产品的定制化服务。该产品的主要组成示意图如下：



(3) 信息系统集成及技术服务

公司信息系统集成及技术服务业务是根据客户的信息化建设或服务需求，向客户提供从需求调研、方案设计到项目实施落地，以及后期的培训、维保等全流程服务，具体包括：基础网络方案设计、设备搭建、信息安全部署、数据中心建设、软件定制、软硬件系统集成与智能化场景解决方案、技术培训等在内的一系列服务。该业务的开展，可同时提升公司工业铁路信号控制与智能调度产品在智能化应用中所需的系统架构及网络安全的设计与实施能力。

2.2 主要经营模式

1、采购模式

(1) 工业铁路信号控制与智能调度产品所需材料及劳务的采购模式

对于工业铁路信号控制与智能调度产品，主要原材料为电子元器件类、计算机及配件类、外购成品部件类及其他。公司供应部根据物资采购申请单通过对多家合格供应商的比选择优确定采购单位。对于工艺技术门槛低、质量容易控制的机柜、外壳、线路板等部件，采取外协采购方式，外协厂商按照公司提供的图纸加工，经公司检验合格后供生产使用。此外，对于公司部分项目所需的现场劳务工作一般采取外购劳务的方式实施。

(2) 信息系统集成及技术服务所需材料及劳务的采购模式

对于信息系统集成及技术服务，公司采购内容主要为硬件设备、通用软件等，公司通过对多家合格供应商的比选择优确定采购单位。

2、生产模式

(1) 工业铁路信号控制与智能调度产品的生产模式

公司工业铁路信号控制与智能调度产品的生产作业主要涉及自制关键设备生产、专用软件开发与部署以及系统总成与安装调试等三大部分。工业铁路信号控制与智能调度产品系定制化的系统产品，由自制关键设备、专用软件与配套设备组成，其中自制关键设备、专用软件及其部署的相关配套设备承载有公司核心技术，属于核心部件。每个项目根据工业铁路的站场条件、客户需求等进行定制化生产。因此，公司主要根据销售合同及市场预测制定相应的生产计划并安排生产，再根据合同要求，在项目现场将上述自制关键设备、专用软件及其部署的相关配套设备进行系统级总成、安装与调试，并经验收合格后交付给客户。

(2) 信息系统集成及技术的生产模式

公司信息系统集成及技术服务业务是根据客户的信息化需求，结合其应用目标与范围等，帮助其规划设计信息化及网络等建设方案，公司组织相关的软件、硬件的采购，在项目现场实施系

系统集成、安装与调试，并经验收合格后交付给客户。此外，还有接受客户委托从事少量与信息系统集成业务相关的运行维护和技术培训等服务。

3、销售模式

(1) 工业铁路信号控制与智能调度产品的销售模式

公司工业铁路信号控制与智能调度产品的主要客户主要为冶金、矿山、石化、港口、电力等行业的国有大型工矿企业。公司主要采用公开招标方式，面对市场直接销售。针对公司核心产品专业化程度高、技术难度大等特点，公司积极采取多种技术营销方式拓展市场，包括定期组织召开面向客户与大型行业设计院所的技术研讨会及新产品推介会，参加行业产品展销会，在重点销售市场发展本地专业的市场服务商协助公司进行区域市场开拓，积极利用行业专业杂志等渠道对产品进行全面宣传等。另外，公司还凭借优质的产品和高效的服务，通过现有客户成功应用的案例以及树立的良好行业口碑进行品牌传播，以此带动新客户、新应用领域的拓展。

(2) 信息系统集成及技术服务的销售模式

公司信息系统集成及技术服务的主要客户为教育、医疗、政务等领域的事业单位或政府部门等。公司及子公司直接面向市场，通过招投标、商务谈判等方式获取业务。

2.3 所处行业情况

(1) 行业的发展阶段、基本特点、主要技术门槛

公司是国内领先的铁路信号控制与安全调度、智能化矿山建设解决方案专业提供商，产品广泛应用于冶金、矿山、石化、港口、电力等国民经济支柱行业。根据证监会发布的《上市公司行业分类指引》，公司所处行业为第 C37 类：“制造业”之“铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业”；根据国家发改委公布的《战略性新兴产业重点产品和服务指导目录 2016 版》，公司主营业务产品属于“高端装备制造产业”之“轨道交通通信信号系统”。

(1) 行业的发展阶段

公司所处行业为工业铁路信号控制与智能化矿山建设领域，属于国家大力发展的战略性新兴产业。当前，随着人工智能技术深度渗透，行业发展正从“自动化、信息化”向“智能化、自主化”快速迭代，并处于从快速扩张期进入常态化提质阶段的转换期。

在智能化矿山建设领域：经过“十三五”以来的快速推进，我国矿山智能化建设已完成基础框架搭建，当前正处于从“基础性建设”向“深度化应用”转换的衔接期。近年来，特别是 2024 年以来，国家政策导向明显从“鼓励建设规模”转向“强调运行质量与深度智能化”：一方面，《关于深入推进矿山智能化建设促进矿山安全发展的指导意见》等文件明确提出“常态化运行率不低

于80%”“危险岗位智能装备替代率不低于30%”等提质目标，推动行业从“装备有无”向“系统好用、智采智掘深度应用”升级；另一方面，非煤矿山智能化建设在2024-2025年进入加速期，山西、湖南等省份密集出台实施方案，明确2025-2030年建设时间表，形成“煤矿提质、非煤扩面”的发展格局。在此背景下，下游客户投资更趋审慎，行业呈现“存量优化与增量提质并重”态势：煤矿领域初级智能化普及率已较高，基础性增量空间收窄，但深度改造、系统协同等高阶需求正在孕育；非煤矿山智能化则处于规模化启动阶段，市场空间逐步打开。行业整体正处于新旧需求衔接转换的关键窗口期。

在地面工业铁路领域：行业正处于“新建放缓、改造加速”的结构转换期。一方面，受宏观经济周期及下游冶金、石化等行业产能调整影响，传统新建铁路项目资本开支阶段性收缩，项目决策周期拉长；另一方面，在“公转铁”政策及“双碳”目标持续推动下，铁路运输在大宗货物物流体系中的战略地位日益凸显，以港口、钢厂、电厂为代表的既有铁路专用线智能化改造、无人化运维升级需求持续释放，成为行业新的增长极。当前，AI驱动的无人驾驶、智能运维等前沿技术正从试点走向规模化应用，5G+工业互联网推动远程精准控制与实时数据监测能力提升，新能源机车推广应用步伐加快，“多式联运”“智慧物流”等新业态蓬勃发展。行业呈现“新建市场短期承压、存量智能化改造长期向好”的发展态势，下游客户对AI融合、系统协同优化的技术要求显著提高，推动行业从规模扩张向质量效益提升转型。

（2）行业的基本特点

a. 政策驱动与技术引领并重，AI成为核心驱动力。行业属于政策强相关行业，安全生产标准趋严推动刚性需求；同时，随着AI技术从辅助应用向核心决策渗透，人工智能与工业场景的深度融合正成为技术升级的主要方向，对系统自主决策、数据协同互通提出更高要求。

b. 技术门槛持续提高，行业分化加剧。随着矿山及工业铁路智能化进入深度应用阶段，下游客户对系统平台的兼容性、AI融合水平及复杂场景适配能力要求显著提升，具备系统化技术能力和深厚行业积累的企业竞争优势凸显，技术储备不足的企业面临出清压力。

c. 需求结构转换，定制化要求提升。市场需求正从标准化产品向场景化、个性化解决方案转变，深度智能化改造需求对供应商的交付能力、技术适配周期提出更高要求，行业整体呈现“短期调整、长期向好”的发展格局。

（3）主要技术门槛

行业属于技术密集型行业，涉及通信、控制、计算机、人工智能等多学科交叉，主要技术门槛包括：

a. 高可靠性与安全性要求：工业铁路与矿山井下环境复杂，对信号控制系统的安全性、可靠性要求极高，需满足防爆、抗干扰、故障-安全等严苛标准，新进入者难以短期内突破。

b. AI 与工业场景深度融合能力：当前行业技术门槛已从单一信号控制向“AI+工业场景”协同优化升级，要求企业具备将人工智能算法与工业现场复杂工况深度适配的能力，技术积累周期较长。

c. 系统协同与数据互通技术：深度智能化阶段要求实现多系统、多设备的数据融合与协同控制，对工业互联网平台架构、通信协议兼容性提出更高要求，技术门槛较高。

(2). 公司所处的行业地位分析及其变化情况

公司长期专注并深耕于工业铁路信号控制与智能调度领域，通过持续的自主创新与市场开拓，已形成先进的核心技术、完善的产品体系，在行业内树立了良好的品牌形象。当前，面对行业从快速扩张期进入常态化提质阶段的新形势，公司依托深厚的技术积累与前瞻布局，持续巩固在智能化矿山与地面工业铁路领域的市场地位。

在智能化矿山建设领域，公司从事该系列产品研制生产近二十年，是国标《煤矿井下机车车辆运输信号设计规范》(GB50388-2016)的主持制订单位；在地面工业铁路领域，公司产品在行业较早研制、较早应用、技术水平领先，获得国家科技进步二等奖。

近年来，公司行业地位及市场竞争力不断提升，产品应用领域不断扩大，获得了用户的充分认可，行业地位突出，已经发展成为国内工业铁路信号控制与智能调度细分市场领域具有重要影响力的行业领先企业。随着行业向深度智能化应用转换，公司正依托在 AI+矿山、AI+工业铁路领域的技术储备，推进产品方案的体系化升级，以适应下游客户对智能化系统提出的更高技术要求。

公司是国家高新技术企业、国家创新型企业、国家知识产权示范企业、国家专精特新“小巨人”企业，建有分布式控制技术国家地方联合工程研究中心、安徽省矿山物联网与安全监控技术重点实验室、安徽省铁路智能运输安全关键技术与装备工程技术研究中心，也是安全关键工业测控技术教育部工程研究中心共建单位。相关产品核心技术成果获得国家科学技术进步二等奖、国家安全生产科技成果一等奖、国家信息产业重大技术发明、中国专利优秀奖及安徽省科技进步一等奖等重大科学技术奖项；主持了国家 863 计划项目 1 项、工信部电子信息产业发展基金项目 4 项、科技部国家国际科技合作项目 1 项等国家重大科研项目，参与了国家 863 主题项目 1 项；主持制订国家标准 1 项，参与制订国家标准 7 项、行业标准 1 项；获得国家重点新产品认定 7 项。

未来，公司将继续坚持走“专精特新”专业化道路，以推动铁路行业技术进步、保障企业安全高效生产为己任，不断通过技术创新，加快新技术、新产品迭代开发和应用推广，实现公司向

技术更高、实力更强的科技型企业迈进，助力铁路运输与矿山生产实现智能化、少人化、无人化，为成为中国铁路与矿山行业的技术先行者、引领者而持续努力。

(3). 报告期内新技术、新产业、新业态、新模式的发展情况和未来发展趋势

报告期内，工业互联网与人工智能技术进入深化应用新阶段，推动行业从基础智能化建设向深度智能化应用转型升级，呈现“技术融合加速、业态延伸拓展、服务模式创新”的发展特征。

(1) 新技术：AI 深度融合与系统协同升级

人工智能技术与工业场景正从“单点应用”向“体系化融合”演进。以深度学习、大模型为代表的新一代 AI 技术，在设备故障预测、运输调度优化、安全风险预警等场景加速渗透，推动行业从“自动化控制”向“智能化决策”跨越；数字孪生技术逐步从概念验证走向工程实践，实现物理设备与虚拟模型的实时映射与仿真优化；5G+工业互联网在工业铁路和矿山领域的部署深化，有效解决了复杂环境下的通信延迟与带宽瓶颈，为远程精准控制、无人化运营提供了高可靠保障。未来，AI 算法将与行业实践经验深度融合，从辅助决策向自主决策升级；多模态大模型在工业视觉识别、自然语言交互等场景的应用将推动人机协作模式革新；边缘计算与云平台的协同架构将成为标配，支撑实时数据处理与智能分析。

(2) 新产业：从基础覆盖向深度提质延伸

智能化矿山建设正经历从“基础设施普及”向“深度智能化改造”的产业结构升级。一方面，井下无人化运输、智能掘进等核心环节的智能化水平持续提升；另一方面，行业需求重心从“设备有无”向“系统协同效率”转变，跨系统数据互通、智能联动控制成为新的技术攻关方向。工业铁路领域，无人驾驶机车、智能运维装备等新技术从试点示范向规模化应用过渡，新能源机车、绿色智能装备成为产业升级的重要方向。随着基础性建设逐步完善，行业将进入“常态化提质”阶段，深度智能化改造、系统协同优化、绿色化升级将成为产业发展的主旋律，对供应商的系统集成能力、技术适配深度提出更高要求。

(3) 新业态：全生命周期服务与智能化运维转型

行业服务模式正从“一次性设备交付”向“全生命周期服务”转型。基于云平台的远程监测、预测性维护、智能诊断等新兴业态快速发展，推动行业价值链向后端服务延伸；智能运维服务通过实时数据采集与分析，实现设备故障的早期预警与精准定位，显著降低客户停机损失；智能化培训、数字孪生仿真等增值服务逐步兴起，丰富了行业服务内涵。未来，“产品+服务”的融合模式将成为主流，智能化运维、数据服务等新业态在产业链中的价值占比将持续提升，推动行业从“重资产建设”向“轻资产运营服务”拓展。

(4) 新模式：平台化定制与场景化适配

面对下游客户个性化、场景化需求提升，行业交付模式正从“单个系统方案提供”向“平台化解决方案定制”转变。工业互联网平台作为连接设备、数据与应用的枢纽，支撑企业构建模块化、可配置的产品体系，实现快速响应客户差异化需求；AI技术的引入使得解决方案能够根据具体工况进行自我优化，形成“数据驱动、持续迭代”的新型交付模式。随着行业进入提质升级阶段，具备系统技术能力的企业将通过平台化架构实现技术能力的模块化输出，通过深度定制化服务满足客户从“基础智能化”向“深度智能化”跃迁的需求，推动行业向高质量、精细化方向发展。

3、公司主要会计数据和财务指标

3.1 近3年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2025年	2024年	本年比上年 增减(%)	2023年
总资产	739,518,193.66	785,339,501.80	-5.83	776,641,798.51
归属于上市公司股东的净资产	594,756,387.69	594,319,829.13	0.07	573,913,648.68
营业收入	197,571,204.79	296,572,915.95	-33.38	230,144,882.78
利润总额	8,537,663.59	26,863,109.83	-68.22	19,908,173.47
归属于上市公司股东的净利润	10,075,264.56	26,273,621.05	-61.65	20,041,157.15
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	2,733,530.48	20,347,131.53	-86.57	15,509,000.82
经营活动产生的现金流量净额	38,868,722.34	40,969,889.28	-5.13	46,879,782.04
加权平均净资产收益率(%)	1.70	4.51	减少2.81个百分点	3.53
基本每股收益(元/股)	0.11	0.30	-63.33	0.23
稀释每股收益(元/股)	0.11	0.30	-63.33	0.23
研发投入占营业收入的比例(%)	10.07	8.01	增加2.06个百分点	10.88

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	40,223,491.30	57,138,616.71	38,521,946.94	61,687,149.84
归属于上市公司股东的净利润	2,257,844.83	5,371,189.50	-2,898,528.92	5,344,759.15
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	1,622,847.77	2,649,589.67	-3,812,765.70	2,273,858.74
经营活动产生的现金流量净额	-8,561,709.53	12,136,284.15	20,545,764.82	14,748,382.90

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

□适用 √不适用

4、 股东情况

4.1 普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

单位：股

截至报告期末普通股股东总数(户)							3,755
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)							3,590
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)							不适用
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数(户)							不适用
截至报告期末持有特别表决权股份的股东总数(户)							不适用
年度报告披露日前上一月末持有特别表决权股份的股东总数(户)							不适用
前十名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)							
股东名称 (全称)	报告期内增减	期末持股数量	比例 (%)	持有有 限售条 件股 份 数量	质押、标记 或冻结情况		股东 性质
					股 份 状 态	数 量	
魏臻	0	13,294,710	15.17	0	无	0	境内自然人
合肥华臻投资管理有限公司	0	8,294,000	9.47	0	无	0	境内非国有法人
合肥工业大学资产经营有限公司	0	5,720,000	6.53	0	无	0	国有法人

诸葛战斌	0	2,982,650	3.40	0	无	0	境内自然人
程运安	-300,000	2,231,510	2.55	0	无	0	境内自然人
张利	-1,525,915	1,667,865	1.90	0	无	0	境内自然人
程磊	-544,535	1,636,000	1.87	0	无	0	境内自然人
韩江洪	-399,139	1,335,861	1.52	0	无	0	境内自然人
蒋建国	-45,000	1,293,000	1.48	0	无	0	境内自然人
厦门泰牛私募基金管理有限公司—景行振兴泰牛1号私募证券投资基金	+1,000,000	1,000,000	1.14	0	无	0	其他
上述股东关联关系或一致行动的说明	<p>1、合肥华臻投资管理有限公司系工大高科技术及管理骨干持股平台，魏臻先生持有华臻投资 59%的股份，为该公司控股股东。</p> <p>2、张利女士持有公司股份 1,667,865 股，占公司总股本的 1.90%，其一致行动人韩江洪先生（配偶）持有公司股份 1,335,861 股，占公司总股本的 1.52%，二人合计持股总数为 3,003,726 股，占公司总股本的 3.42%；</p> <p>3、除上述关系外，公司未知上述其余股东是否存在关联关系或一致行动关系。</p>						
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	不适用						

存托凭证持有人情况

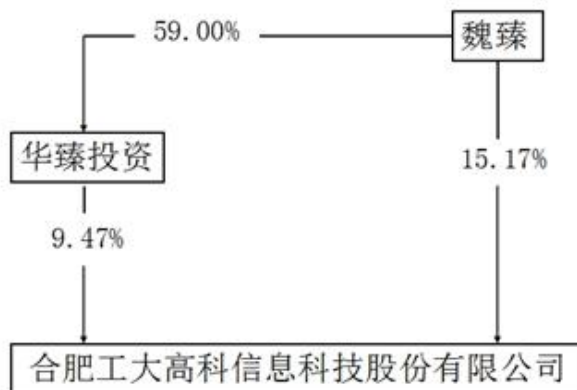
适用 不适用

截至报告期末表决权数量前十名股东情况表

适用 不适用

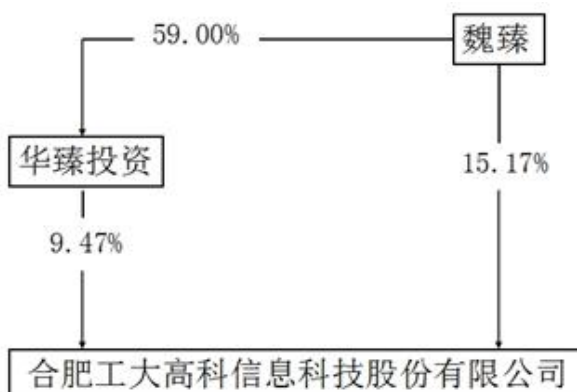
4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

适用 不适用

5、公司债券情况

适用 不适用

第三节 重要事项

1、公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

报告期内，公司实现营业收入 19,757.12 万元，较上年同期减少 33.38%；归属于母公司所有

者的净利润 1,007.53 万元，较上年同期减少 61.65%；经营活动现金流量净额 3,886.87 万元，较上年同期略有减少。

2、公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

适用 不适用