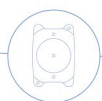




# 2026年度

## “提质增效重回报”行动方案



# CONTENTS

## 目录

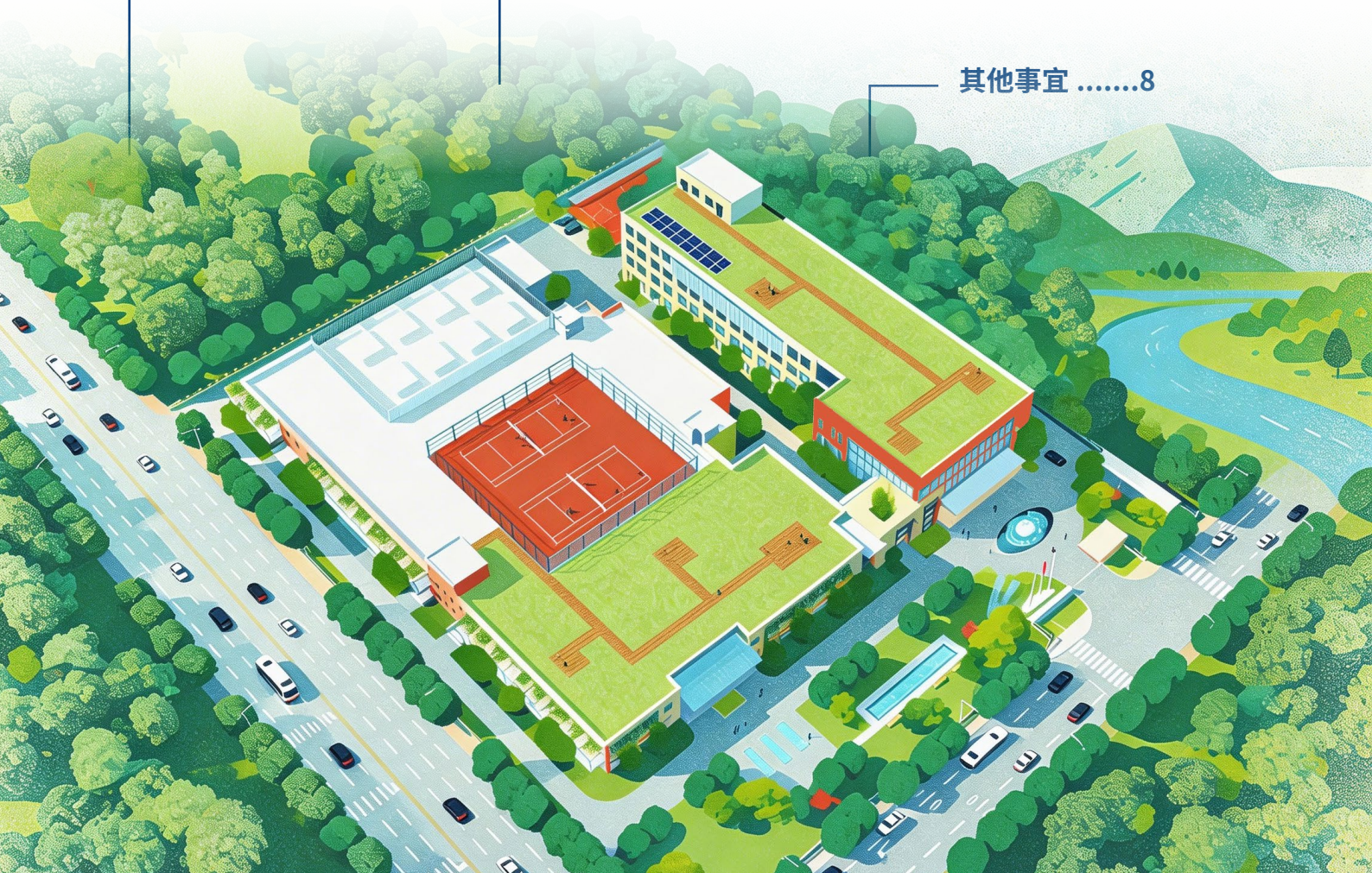
2025 年度

“提质增效重回报” 行动方案评估 .....2

2026 年度

“提质增效重回报” 行动方案 .....5

其他事宜 .....8



## 关于本报告

为切实践行“以投资者为本”的上市公司发展理念，维护全体股东权益，爱博诺德（北京）医疗科技股份有限公司（以下简称“爱博医疗”或“公司”）于 2025 年 4 月 23 日发布了《2025 年度“提质增效重回报”行动方案》。2025 年，公司聚焦主营业务，严格落实该方案各项要求，推动公司经营优化、治理规范与投资者回报落地，助力资本市场信心提振、平稳运行及经济高质量发展。

基于对公司未来增长潜力与内在价值的坚定信心，为持续优化公司经营管理，切实履行上市公司的责任和义务，公司制定了《2026 年度“提质增效重回报”行动方案》（以下简称“《行动方案》”），并于 2026 年 4 月 21 日召开第三届董事会第五次会议审议通过了《关于〈2026 年度“提质增效重回报”行动方案〉的议案》。






## 2025 年度 “提质增效重回报” 行动方案评估

2025 年，公司积极应对内外部市场环境变化与行业发展挑战，扎实推进各项提质增效工作，在主业发展、创新研发、公司治理、信息披露和投资者回报方面均取得成效，为公司长远发展奠定坚实基础。

### 夯实主营业务，持续优化产品结构

面对复杂多变的国内外形势，公司坚定发展战略，多措并举提升经营韧性。2025 年度实现营业收入 1,482,702,741.33 元，同比增长 5.15%。手术治疗产品中，人工晶状体营业收入同比增长 1.43%，“全视”多焦人工晶状体、“龙晶”有晶体眼人工晶状体等高端产品增长迅速，占比不断提升；近视防控产品中，“普诺瞳”角膜塑形镜营业收入同比增长 4.67%，在竞争加剧的形势下仍保持了持续增长，市场影响力不断提升；视力保健产品中，隐形眼镜营业收入同比增长 7.53%，主要得益于公司持续拓展自有品牌销售渠道。

营业收入	同比增长
<b>148,270.27</b> 万元	<b>5.15%</b>
 人工晶状体	营业收入同比增长 <b>1.43%</b>
 角膜塑形镜	营业收入同比增长 <b>4.67%</b>
 隐形眼镜	营业收入同比增长 <b>7.53%</b>

### 深化创新驱动，激活增长引擎

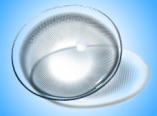
2025 年，公司两款产品通过创新医疗器械特别审查程序获批上市：全国首款非球面有晶体眼人工晶状体龙晶®PR 打破垄断，为近视人群提供了屈光手术新选择；焦深延长型人工晶状体普诺明®全景®（EDF）进一步完善了公司人工晶状体产品矩阵，巩固公司在国产人工晶状体领域的创新引领地位。同时，公司取得角膜塑形用硬性透气接触镜（NORW）产品注册证，该产品提升了镜片湿润性及生物相容性，优化了临床验配体验。



视力保健业务领域，子公司天眼医药、爱博维康及爱博苏州合计取得 7 款软性亲水接触镜三类医疗器械注册证，公司自研高透氧硅水凝胶技术取得突破性进展，通过丰富的产品品类实现视力矫正全场景覆盖。公司亦取得了隐形眼镜护理液三类医疗器械注册证，丰富了近视防控产品种类，满足了差异化需求。

合计取得软性亲水接触镜  
三类医疗器械注册证

7 张

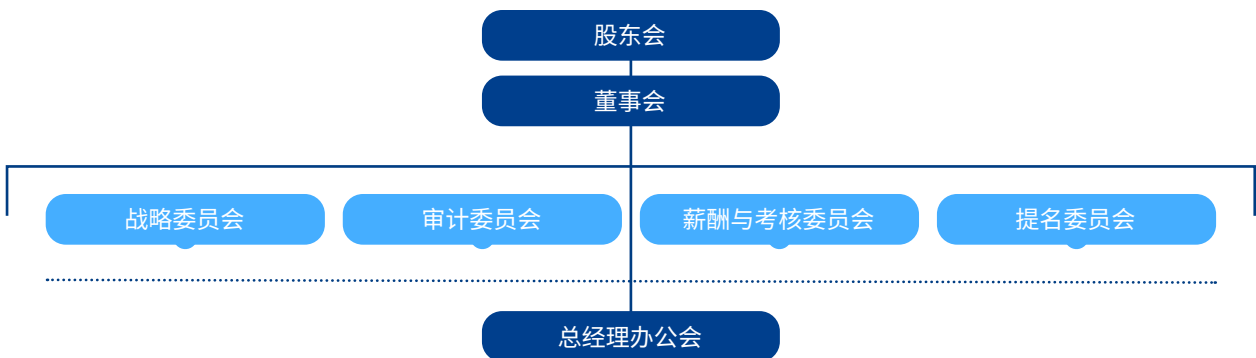


此外，公司积极融合新技术赋能产业发展，推出普诺瞳®AI 角膜塑形镜验配平台，有效缩短验配时长，提升患者试戴体验，推动角膜塑形镜验配从“经验驱动”向“AI 驱动”转型。

### 健全管理机制，提高治理水平

为顺应上市公司法治化改革趋势，公司严格落实新《公司法》相关要求，完成《公司章程》及《股东会议事规则》《董事会议事规则》等多项核心制度的修订，平稳取消监事会，并由董事会审计委员会承接并行使其职权，治理架构进一步优化。

2025 年 6 月，公司顺利完成第三届董事会换届选举，构建了以股东会、董事会及专门委员会和管理层为核心主体的治理结构。公司高度重视董事会稳定性的同时，从多维度系统推进董事会成员多元化建设，结合候选人背景与公司发展的适配性，选聘资深行业专家担任独立董事，增强在决策参与、监督制衡及专业咨询中的履职效能。



### 加强信息披露质量，积极传递公司价值

2025 年，公司严格按照相关法律法规的要求，筑牢信息披露合规基础，持续提升信息披露水平。同时，公司在编制《2025 年度可持续发展报告》时，主动对标国际标准评价体系，积极回应投资者对于非财务信息披露的期待与诉求。



公司信息披露始终保持 **高质量水平**

**连续三年** 获得上交所年度信息披露工作评价最高等级

公司全年累计召开业绩说明会 6 次，组织投资者调研活动 30 余场，覆盖境内外近 700 家投资机构；并在北京证监局的指导下，承办了由北京上市公司协会主办的“《股东来了》——投资者走进爱博医疗”主题活动，通过实地参观、深度座谈等形式，让投资者直观了解公司在高质量创新领域的丰硕成果。



## 共享发展成果，提升投资回报

2025 年上半年，公司以实施权益分派股权登记日登记的总股本扣减公司回购专用证券账户中的股份为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 3.50 元（含税），合计派发现金红利 67,641,131.25 元（含税），现金分红金额较上年增加 31.33%，切实增强投资者获得感。

每 10 股派发现金红利 **3.50** 元（含税），合计派发现金红利 **67,641,131.25** 元（含税）

公司高度重视股东回报，通过在《公司章程》中明确分红政策等方式，切实保障投资者合法权益。自 2020 年上市以来，公司始终坚守分红的稳定性与持续性原则，随着净利润的稳步提升，累计分红总额已达 2.41 亿元（含税），以切实行动履行对股东的承诺，与股东共享发展成果。

累计分红总额  
**2.41** 亿元(含税)



## 2026 年度 “提质增效重回报”行动方案

2026 年，公司将以高质量发展为引领，以价值创造为主线，聚焦发展逻辑和主业增长，全面提升研发创新、市场拓展、客户服务等核心竞争力，不断提升经营效率和经营质量。主要从以下几方面进行：

### 提升运营质量，增强经营韧性

2026 年，公司将提升资产运营质量作为年度核心工作任务，持续探索业务与运营的优化路径，通过技术创新与管理升级，提升资产使用效率与生产经营效益。

- 在生产制造端，公司将推进生产标准化与智能化建设，通过将质量管理体系前置，并贯穿至研发设计、精密制造、检验检测等全业务链条，建立覆盖全生命周期的质量管控闭环。同时，公司将依托募投项目“隐形眼镜及注塑模具加工产线建设项目”，释放新增产能，加速高端隐形眼镜国产替代进程，并形成隐形眼镜模具的自产能力，降低单位生产成本。通过强化模具生产全流程质量管控，保障模具精度与产品质量一致性，实现关键耗材自主可控，提升隐形眼镜业务板块的经营韧性。
- 在供应链管理与采购上，公司将深化集团内部各业务板块的资源整合，搭建统一的集中采购平台。针对主要原材料、关键生产设备及服务实施统一议价策略，充分发挥规模经济效应，降低整体采购成本，提高资金使用效率。此外，公司将优化供应商管理体系，建立供应商分级评价与长效合作机制，筛选优质供应商建立长期战略合作伙伴关系，保障供应链的稳定、安全与高效。
- 在国际业务方面，凭借优异的产品品质与便捷的使用体验，公司已成功切入德国等欧洲核心市场。公司将持续加大海外市场投入与销售团队搭建，并依托香港、瑞士等境外全资子公司，完善海外运营体系，提升市场拓展效益，稳步推进国际化战略落地。同时，密切关注国际市场环境动态变化与行业竞争态势，强化海外业务合规管理与风险防控，稳步提升海外市场覆盖、品牌影响力与盈利质量，构建更具韧性的全球化经营体系，助力公司整体资产运营质量提升。



## 深化产学研融合，加速成果转化

截至 2025 年 12 月末，公司累计申请专利 480 项，其中，授权且有效专利为 291 项，境外专利覆盖欧洲、美国、日本、韩国、新加坡等地区和国家。2026 年，公司将继续深化产学研协同创新机制，加速推动科技成果转化，并通过积极开展知识产权申报工作，不断夯实技术壁垒。



累计申请专利  
**480** 项

授权且有效专利  
**291** 项

### 境内方面



公司继续依托“眼科生物材料与诊疗技术”北京市工程实验室及国家眼科诊断与治疗设备工程技术研究中心合作单位的平台优势，深化与国内知名高校、科研院所及核心眼科医院的合作，重点聚焦新型高分子材料、高端光学设计及人工智能在眼科诊疗中的应用。

### 境外方面



公司将充分发挥香港作为国际总部的区位优势，深化与境外院校的战略合作，加速突破行业技术瓶颈；同时，借助国际化平台，联合开展技术验证与临床试验，推动科研成果从实验室向全球市场快速转化。

## 践行可持续发展，推进绿色治理

2026 年，公司将秉承和谐发展理念，推动 ESG 体系建设。公司在强调价值创造的同时，也积极承担相应的社会责任。公司高度重视可持续发展和环境、社会及公司治理相关工作，以绿色发展为导向，推动生产环节低碳化升级，持续完善 ESG 管理体系。

为积极响应国家“双碳”目标及 2026 年单位国内生产总值二氧化碳排放降低目标，公司将积极以绿色化管控为导向，通过工艺过程、用能设备、用电经济性的过程管控，强化用能及碳排放管理。此外，公司计划继续在符合条件的生产基地屋顶建设光伏发电系统，采用“自发自用、余电上网”的运营模式，有效降低生产用电成本，提升清洁能源使用比例，推动生产环节的绿色化、低碳化升级。

为进一步优化公司 ESG 管理体系，公司将 ESG 理念全面融入生产、研发、采购、销售等全链条经营环节；持续关注员工权益保障、环境保护、公益事业，积极参与医疗与健康领域公益活动，主动践行社会责任，树立负责任的企业公民形象。同时，不断提升 ESG 信息披露质量与透明度，及时回应投资者、监管机构及评级机构的关切与信息需求，推动公司 ESG 工作持续提质。



## 强化履职能力建设，筑牢合规经营防线

### 关键少数

控股股东

董事

高级管理人员

公司高度重视控股股东、董事、高级管理人员等“关键少数”的职责履行，通过健全考核评价、完善风险防控等机制，持续提升“关键少数”合规意识与履职效能，保障公司规范、稳健、高效运营。

公司将继续发挥战略委员会在长期发展战略与重大投资决策中的专业作用，对投资、融资、并购等重大事项进行审慎审议并提出专业建议，为公司战略布局与资源配置提供科学决策支撑，提升公司战略决策的科学性与前瞻性。

在关联交易、对外担保、资金占用、重大投资等高风险领域，公司将持续优化内部控制体系，健全风险识别、评估、应对与处置机制。同时，公司将充分发挥审计委员会及内部审计部门的监督职能，强化内外部监督机制，及时识别并化解经营管理过程中的各类风险，切实保障公司资产安全与经营稳定，维护全体股东的利益。

2026 年，公司将结合最新《上市公司治理准则》要求，优化薪酬结构，强化薪酬与公司业绩、个人履职表现的联动挂钩，健全绩效评价、递延支付与薪酬追索等安排，构建与公司高质量发展相适配的激励约束体系。同时，公司将常态化组织控股股东、董事、高级管理人员开展法律法规、资本市场监管政策及专业能力培训，全面提升合规经营意识与专业履职水平。

## 锚定战略定力，传递长期价值

公司坚持以开放透明为原则，持续优化投资者沟通机制，积极回应市场关切，切实保护投资者合法权益，构建互信共赢的投资者关系。

公司将业绩说明会作为价值传递和投资者价值发现的重要载体，坚持常态化召开业绩说明会；针对资本市场高度关注的重大事项，将及时召开专项投资者说明会，确保信息及时、透明传递。公司董事长、财务总监、董事会秘书等管理层出席，围绕公司发展战略、经营业绩、财务状况、产业布局等进行全面解读，助力市场更清晰地理解公司长期成长逻辑，坚定传递公司战略定力。

此外，公司高度重视投资者回报，在兼顾业绩增长和高质量可持续发展的同时，坚持为投资者提供持续、稳定、合理的投资回报，以实际行动回馈广大股东。公司秉持为股东创造价值的理念，持续深化市值管理探索与实践，不断提升市值管理能力，努力实现公司市场价值与内在价值的动态均衡。



## 其他事宜

公司 2026 年度“提质增效重回报”行动方案是基于公司当前情况制定，公司将持续推进落实“提质增效重回报”行动方案，专注主营业务，不断提升公司核心竞争力和盈利能力，积极回报投资者，促进资本市场平稳健康发展。

本报告所涉及的公司规划、发展战略等系非既成事实的前瞻性陈述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意相关风险。

爱博诺德（北京）医疗科技股份有限公司

2026 年 4 月 21 日

# 科技点亮视界



爱博诺德（北京）医疗科技股份有限公司

电话：(86)10-6074 5730 传真：(86)10-8974 7942

邮箱地址：[investors@ebmedical.com](mailto:investors@ebmedical.com)

北京市昌平区科技园区兴昌路9号