



证券代码：300109

证券简称：新开源

公告编号：2026-024

# 博爱新开源医疗科技集团股份有限公司

## 2025 年年度报告摘要

### 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

中勤万信会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以 483,380,605 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 2 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 2 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

### 二、公司基本情况

#### 1、公司简介

股票简称	新开源	股票代码	300109
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	邢小亮	张燕兰	
办公地址	河南省焦作市博爱县文化路（东段）1888 号	河南省焦作市博爱县文化路（东段）1888 号	
传真	0391-8610681	0391-8610681	
电话	0391-8610680	0391-8610680	
电子信箱	xing.xl@boai-nky.com	zhangyanlan@nkygroup.cn	

#### 2、报告期主要业务或产品简介

公司主营业务：精细化工和精准医疗。

**精细化工领域：**公司是国内首家专注从事生产、研发、销售聚乙烯吡咯烷酮（PVP）系列产品和乙烯基甲醚和马来酸酐共聚物（PVME/MA）系列产品的高新技术企业。

##### 1、公司 pvp 系列产品主要应用场景及用途

PVP，是一种由 N-乙烯基吡咯烷酮（NVP）单体通过自由基聚合反应生成的线性长链水溶性聚合物。它的分子结构中，吡咯烷酮环与乙烯基主链相互交织，赋予了它亲水性、生物相容性、成膜性和稳定性等一系列优异的物理化学性



质。这些特性使得聚维酮在众多领域备受青睐。

公司主要产品应用领域及用途如下：

主要应用领域	具体用途
医药卫生领域	<p>聚维酮 K 系列：如聚维酮 K15、K30、K90 等。其中聚维酮 K30 在药剂中常作为粘合剂、助悬剂、致孔剂、稳定剂、增稠剂等；聚维酮 K90 主要作为药用辅料用于片剂、胶囊等固体制剂的生产，起到粘合剂、助悬剂、分散剂和稳定剂的作用。</p> <p>交联聚维酮：白色或近白色粉末，不溶于水、碱、酸及常用有机溶剂，具有很强的膨胀性能和与多类物质的络合能力，在医药工业中主要用作片剂的崩解剂，也可用作丸剂、颗粒剂、硬胶囊剂的崩解剂和填充剂。</p> <p>聚维酮碘：是 PVP 和碘的络合物，克服了碘溶解度低、不稳定、易过敏等缺点，具有低毒、高效、缓释等特性，对细菌、病毒、霉菌及孢子都有较强杀灭作用，广泛用于外科手术、预防术后感染及溃疡、口腔炎等疾病治疗。</p>
食品加工领域	<p>作为澄清剂：能够去除啤酒、果汁中的多酚类物质，延长产品的保质期。</p> <p>作为稳定剂：防止蛋白质沉淀，提升食品的口感和质量。</p>
日用化妆品领域	<p>美发产品方面：在摩丝、发胶中起到定型的作用；在洗发水和护发素中可作为增稠剂和抗静电剂。</p> <p>护肤产品方面：具有保湿作用，还能增强防晒霜和面霜的成膜性。</p>
新能源行业领域	<p>锂电池方面：作为电极材料的分散剂，能够提高电池的性能和稳定性。</p> <p>光伏行业方面：用于生产光伏电池的银浆，提升光伏电池的效率。</p>
环保水处理领域	<p>作为膜材料：可作为纳滤或超滤膜的致孔剂，提高膜的过滤性能。</p> <p>作为抑制剂：用于抑制天然气运输过程中水合物的形成。</p>
其他工业领域	<p>涂料和油墨方面：能够改善涂料和油墨的分散性、光泽度以及附着力。</p> <p>纺织印染方面：作为染料的分散剂和固色剂，提高染色效果；还可作为织物的柔软剂和抗静电剂。</p> <p>造纸行业方面：可作为纸张的涂布剂和胶粘剂，改善纸张的表面性能和印刷效果。</p> <p>石油开采方面：作为胶凝剂，能够提高油田的采油率；也可作为降粘剂，改善油品的流动性。</p>

## 2、公司欧瑞姿产品应用场景及用途

欧瑞姿是乙烯基甲醚/马来酸酐共聚物的商品名。其应用场景及用途如下：

主要应用领域	具体用途
医药领域	<p>口腔护理：可用于假牙粘合剂，使假牙佩戴更稳固；在漱口水、牙膏中添加，有助于清洁口腔、保持口腔健康，还可作为牙齿、牙托的固定剂。</p> <p>药物制剂：欧瑞姿 AN 可直接用于制药，能与多种聚合物反应形成新衍生物，控制生物活性物质释放，形成药物缓释水凝胶体系和 pH 敏感体系；欧瑞姿 W 可协助药物在口腔黏膜组织表面驻留，形成 PVM/MA-聚合物或 PVM/MA-药物络合物体系用于缓释；欧瑞姿 MS 可作生物粘合剂和黏膜粘合剂，用于创伤涂覆、皮肤保护膜及药物递送。</p> <p>手术辅助：具有生物粘性，可作为吻合术的粘合剂。</p>
农业领域	<p>许多杀虫剂、除草剂、杀真菌剂的重要成分，有助于这些药剂在植物表面附着和发挥作用，提高药效。</p>
轻化工领域	<p>表面活性剂：能降低液体表面张力，使液体更好地铺展和渗透，常用于洗涤剂、清洁剂等产品中，增强清洁效果。</p> <p>增稠剂：作为水溶性材料的增稠剂，能调节产品的粘度，改善产品的流变性，如在发胶中使用可不必再使用气雾剂，避免氟里昂对环境的破坏。</p> <p>粘合剂：是粘合剂的有效组分，利用其良好的粘合性，用于纸张、木材、织物等的粘合。</p> <p>护肤美容品添加剂：添加到护肤美容品中，起到保湿、成膜等作用，有助于保护皮肤，提升产品使用效果。</p>

**精准医疗领域：**精准医疗业务围绕疾病诊断及科研服务产业链，依托集团成熟供应链信息化系统及物流服务网络，构建富有竞争力的器械流通全流程供应链服务平台。通过整合业务模式和平台，向产业上下游延伸布局，建立“产品+服务+健康管理”生态圈。业务范围涉及创新药物研发、体外诊断设备与试剂研发生产、特膳食品研发与销售、科技服务创新、医学检验服务、样本及试剂冷链物流、健康管理等领域。目前在全国拥有多家实验室，未来计划打造可提供高效服务的本地化连锁实验室。



主要核心产品如下：



报告期内，公司主营业务及主要产品未发生变化，经营整体保持良好的发展态势。

### 3、主要经营模式

主要模式	主要内容
采购模式	<p>公司实施了大采购战略，将采购业务分为了直接材料采购，间接材料采购，服务类采购，固定资产采购，项目类采购。其中，对支出金额占比最大的直接材料采购业务，引入的 DDMRP (Demand-Driven Material Requirement Planning 需求驱动物料计划) 理论，紧密联系市场和客户需求变化，由计划部生成采购指令，对到货准确率、原材料库存水平都进行了科学的优化。对采购的比价环节进行改革，引入了 SRM (Supplier Relationship Management 供应商管理系统)，做到了“采”“购”分开，增加了采购寻源工作力度，保证了价格体系的公平、公正，提高了采购订单的形成效率同时杜绝了采购环节的人为干预弊端。对采购的合同签订流程引入了制式合同与法务审核的并行机制，既保证了审批效率，又控制了合同法律风险。</p> <p>公司更换了 SAP 作为新的 ERP 系统，对整体采购业务以及付款流程进行了再梳理，使采购工作更好的服务于企业运营。</p>
生产模式	<p>公司形成了以销售预测为基础，以 S&amp;OP (Sales &amp; Operation Planning 产销协同) 为中心的，“推拉”兼顾的柔性生产模式。对主流、大销量、较稳定的客户，销售部在 CRM (Customer Relationship Management 客户关系管理系统) 中建立了客户生产耗用信息模块，更好的收集客户信息并汇总反馈到公司计划部。计划部根据不同渠道的 Service Level，通过分析计算，制定更优化的生产计划，(在供求平衡的市场环境下) 保证客户下单即发货；极大的改善了公司服务客户的水平和效率。</p>
	<p>A. 化工板块                      主要分为国内和国际销售模式                      国内销售模式                      在国内市场，公司采取直销的销售模式。由销售部统一管理对各省区的销售业务。国内客户每次采</p>



营销模式	<p>购首先向公司询价，公司收到询价后进行报价，经双方协商确定销售产品的品种规格、销售价格、销售量以及其他权利义务后就本次采购签订销售合同，并在合同规定时间内组织发货。</p> <p>对国内客户的销售，公司基本上采取“先款后货”的结算方式，即公司在收到全额货款后才发出所销售的货物。</p> <p>国际销售模式</p> <p>在国际市场，公司采取直销与经销相结合的销售模式。对跨国公司和特大客户（如世界前 50 强医药客户、前 50 强化妆品客户以及其他行业有领先地位和战略意义的客户等）采取直销模式；其余次要地位客户和地区性客户由世界各地代理商分销。</p> <p>国际市场直销模式下的询价、报价、签订合同、组织发货等销售流程与国内市场销售流程基本一致。经销模式下，由公司在世界范围内选定具有实力和行业经验的代理商，双方签订经销合同。经销合同一般均约定互斥条款和销售保证条款。互斥条款即双方约定代理商不能代理公司竞争对手的产品，同时公司在同一区域内也只能设立一家代理商；售保证条款即双方约定代理商在一个自然年度内保证完成一定额度的销售额。经销模式下，经销商每一份订单均需根据市场价格单独签订销售合同，具体的询价、报价、签订合同、组织发货等销售流程与直销模式下的销售流程一致。</p> <p>B. 医疗板块呵尔医疗和三济生物主要采用代理销售模式，晶能生物根据自身服务的特点，采取以直销模式为主、知识营销为辅，同时充分利用互联网、微博、微信等多途径营销的模式开展业务。</p>
------	---

#### 4、主要业绩驱动因素

化工板块：主营 PVP 系列产品受益于新能源、医药、日化等下游需求支撑，产销规模稳步提升，高端产能逐步释放优化盈利结构；

医疗板块：精准医疗业务持续减亏、经营质量改善；

综上所述，公司依托行业国内龙头地位、规模效应与成本管控，对冲产品价格波动，整体实现主业稳健、经营效率提升的业绩支撑格局。

### 3、主要会计数据和财务指标

#### (1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2025 年末	2024 年末	本年末比上年末增减	2023 年末
总资产	4,368,292,558.77	4,372,054,795.55	-0.09%	4,019,691,116.69
归属于上市公司股东的净资产	3,684,725,319.55	3,637,934,717.51	1.29%	3,545,992,105.91
	2025 年	2024 年	本年比上年增减	2023 年
营业收入	1,178,091,965.34	1,606,320,028.31	-26.66%	1,583,417,842.97
归属于上市公司股东的净利润	190,085,387.86	349,680,187.51	-45.64%	493,027,339.92
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	181,241,143.21	361,270,244.34	-49.83%	486,637,027.94
经营活动产生的现金流量净额	338,106,365.98	256,030,360.20	32.06%	488,252,026.37
基本每股收益（元/股）	0.39	0.73	-46.58%	1.05
稀释每股收益（元/股）	0.39	0.72	-45.83%	1.02
加权平均净资产收益率	5.18%	9.82%	-4.64%	14.79%



## (2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	324,863,000.55	319,151,332.24	307,485,118.87	226,592,513.68
归属于上市公司股东的净利润	80,420,300.50	58,536,405.50	62,131,375.22	-11,002,693.36
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	69,416,240.04	59,901,494.21	52,518,461.73	-595,052.77
经营活动产生的现金流量净额	47,514,176.29	26,870,955.88	139,410,454.07	124,310,779.74

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是 否

## 4、股本及股东情况

## (1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	18,718	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	19,380	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
王东虎	境内自然人	8.66%	42,095,222.00	31,571,416.00	质押		22,700,000.00		
何海波	境内自然人	3.61%	17,560,000.00	0.00	不适用		0.00		
杨海江	境内自然人	3.03%	14,709,240.00	0.00	不适用		0.00		
王坚强	境内自然人	3.02%	14,672,752.00	0.00	质押		11,000,000.00		
芜湖长城国隆投资管理有限公司—芜湖长谦投资中心（有限合伙）	国有法人	2.00%	9,721,086.00	0.00	不适用		0.00		
潘庆玲	境内自然人	1.86%	9,018,731.00	0.00	不适用		0.00		
董瀚文	境内自	1.43%	6,967,600.00	0.00	不适用		0.00		



	然人					
张郁芬	境内自然人	1.31%	6,350,000.00	0.00	不适用	0.00
赵天	境内自然人	1.17%	5,664,450.00	0.00	不适用	0.00
李战杰	境内自然人	1.15%	5,583,600.00	0.00	不适用	0.00
上述股东关联关系或一致行动的说明		王东虎、杨海江为公司实际控制人、一致行动人				

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

适用 不适用

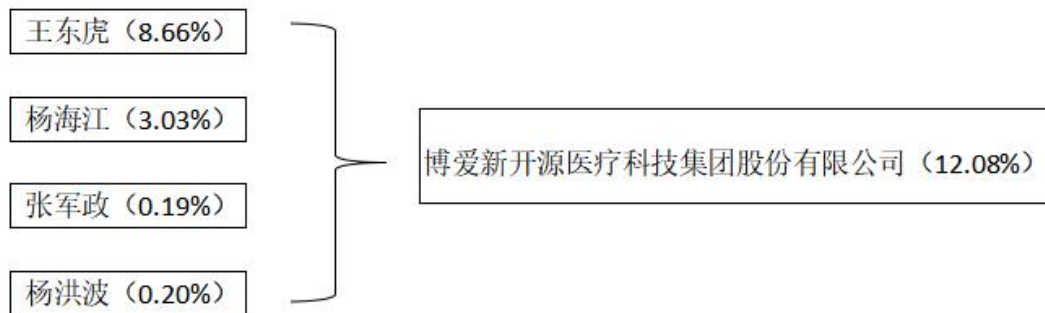
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

**(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表**

公司报告期无优先股股东持股情况。

**(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系**



**5、在年度报告批准报出日存续的债券情况**

适用 不适用

**三、重要事项**

1. 参股公司注射用人白介素-2（高亲和型复合物）在中国获批临床事项：公司参股公司北京良远生物医药研究有限公司研发的注射用人白介素-2（高亲和型复合物）获得国内临床试验默示许可，适应症为晚期实体瘤。

2. 2024 年年度权益分派实施事项：公司按照分配总额不变的原则：以总股本 486,050,005 股为基数向全体股东按每 10 股派发现金股利 2.493056 元（含税），共计派发现金股利 121,175,001.25 元。本次权益分配股权登记日为：2025 年 7 月 9 日，除权除息日为：2025 年 7 月 10 日。

3. 增资华道（上海）生物医药有限公司的事项：2025 年 9 月 19 日，公司第五届董事会第十七次会议审议通过了《关于公司及子公司增资华道（上海）生物医药有限公司的议案》，为进一步提升公司在精准医疗领域的竞争优势，公司及



子公司阿尔医疗以增资的方式分别向华道生物投资人民币 3,000 万元、2,000 万元，本次增资完成后，公司及子公司阿尔医疗分别持有华道生物 12.2150%、0.7168%的股权。

4.公司董事赵威先生因其亲属股票涉嫌短线交易，于 2025 年 1 月收到《中国证券监督管理委员会立案告知书》（编号：证监立案字 0122025004 号），于 2025 年 4 月收到中国证监会河南监管局下发的《行政处罚事先告知书》，于 2025 年 6 月收到中国证监会河南监管局下发的《行政处罚决定书》。具体详情请参见巨潮资讯网披露的相关公告（公告编号：2025-002、2025-005、2025-026）。

序号	重要事项概述	披露日期	临时报告披露网站查询索引
1	参股公司注射用人白介素-2（高亲和型复合物）在中国获批临床事项	2025 年 06 月 10 日	巨潮资讯网（公告编号：2025-025）
2	2024 年年度权益分派实施事项	2025 年 7 月 2 日	巨潮资讯网（公告编号：2025-028）
3.	增资华道（上海）生物医药有限公司的事项	2025 年 9 月 19 日	巨潮资讯网（公告编号：2025-036）