

北京赛科希德科技股份有限公司

2026 年度“提质增效重回报”行动方案

为积极响应上海证券交易所《关于开展沪市公司“提质增效重回报”专项行动的倡议》，积极践行“以投资者为本”理念，进一步推动北京赛科希德科技股份有限公司（以下简称“赛科希德”或“公司”）高质量发展和投资价值提升，公司于 2025 年 4 月 25 日发布了《赛科希德 2025 年度“提质增效重回报”行动方案》，于 2025 年 8 月 22 日发布了《赛科希德关于 2025 年度“提质增效重回报”行动方案的半年度评估报告》。2025 年度，公司根据“提质增效重回报”行动方案内容积极开展和落实相关工作。2026 年度，公司结合自身发展战略和经营情况，制定了《赛科希德 2026 年度“提质增效重回报”行动方案》。

公司 2025 年度“提质增效重回报”行动方案执行情况及 2026 年度“提质增效重回报”行动方案主要举措如下：

一、 聚焦公司主业，提升经营质量

2025 年度，随着试剂带量采购、DRG/DIP 支付改革、检验结果互认等医保控费政策持续深化，以及医疗机构加强检验项目组套管理等政策的执行，一定程度上影响了中国体外诊断市场需求，行业增长短期受到政策层面的抑制，体外诊断市场规模出现下滑。面对复杂多变的外部环境和激烈竞争的体外诊断市场，公司始终专注于血栓与止血体外诊断产品研发，凝血检测产品体系不断丰富和完善，公司产品市场竞争力稳步提升，医疗机构用户数量持续增长。

国家卫健委等部委要求各级医疗机构严格临床检查检验项目管理，在满足诊疗需求的前提下，按照“最少够用”的原则科学设计本科室检查检验项目组套。该政策短期内将对部分凝血检测项目的需求产生一定的影响，同时也将更好地促进检验与临床实际需求的深度结合，提升检验科和临床医生对临床意义充足、有循证医学支持的凝血检测项目的深入理解，有利于促进血栓与止血体外诊断行业长期可持续发展。受到医疗机构加强检验项目组套管理、医保控费政策等因素的综合影响，公司营业收入、净利润等经营指标同比有所下降。

随着医保控费政策不断推进，以及国产医疗器械产品性能不断提升，公司所处的血栓与止血体外诊断行业中，尤其在凝血体外诊断市场中，进口替代趋势日益显现。面对中国凝血体外诊断市场中出现的进口替代机会，不断有新的国产厂家进入凝血体外诊断赛道，市场竞争程度日趋激烈，国产凝血企业的机会与挑战并存。

面对复杂多变的市场环境，2025 年公司围绕发展战略和年度经营目标，各部门协同发力，多种措施并举，全面推进 SMART 系列凝血流水线、SF-9200 全自动凝血分析仪等技术优化和市场推广等工作；启动抗 Xa 试剂盒等新产品上市工作，不断完善凝血检测菜单项目种类；积极开发三级医院优质客户，扩充渠道网络，提升公司在凝血细分市场的品牌影响力和竞争力。在日趋激烈的市场竞争中，公司一方面加强国内大中型医院的市场开发，三级医院客户数量持续增长，客户层级逐步提升；另一方面公司在海外市场持续发力，重点突破俄罗斯、中亚、南美等区域市场，海外出口业务销售收入同比增长 108.76%，在公司业务中占比逐步提高。

2025 年公司实现营业收入 26,324.43 万元，同比下降 13.94%。受营业收入下降影响，2025 年公司实现归属于上市公司股东的净利润 8,959.69 万元，同比下降 20.71%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 8,387.21 万元，同比下降 24.09%。截至本报告期末，公司总资产 176,554.14 万元，较上年年末增长 0.97%；归属于上市公司股东的净资产 168,983.67 万元，较上年年末增长 2.65%。公司资产质量良好，财务状况稳健。

2026 年度，公司在经营方面将继续聚焦主营业务领域，保持血栓与止血体外诊断领域的竞争优势，通过凝血仪器与试剂产品线的延伸，提高仪器的测量性能及自动化程度，扩充凝血试剂产品检测项目菜单，提升品牌影响力和产品竞争力，构建企业核心竞争力的护城河。在营销方面将通过国内市场和国际市场双线驱动，在国内市场以进口替代来扩大市场份额，在国际市场以潜力市场拓展来驱动业务增长。同时公司会密切关注行业发展趋势，结合发展战略规划，寻求体外诊断产业上下游整合的机会以提升企业综合竞争力，若有相关投资并购计划，公司将严格按照相关法规履行信息披露义务。

二、持续研发和产品创新，培育新质生产力

公司自成立以来，始终秉承“成功源自专一，服务创造价值”的核心价值观，

在血栓与止血体外诊断领域，持续聚焦凝血检测赛道，围绕客户需求进行研发，基于核心技术平台，持续优化产品工艺，迭代更新推出新产品，以满足凝血检测市场进口替代的需求。

2025 年度，针对国内大中型医院凝血检测的需求，公司积极加快新型凝血检测试剂等产品的研发进程，PIC、TM、TAT、tPAIC 等应用于化学发光平台上的血栓检测类在研项目有序推进，抗 Xa 试剂盒及配套质控品、定标品取得医疗器械产品注册证。公司力争扩大凝血产品的检测菜单种类，努力提升大中型医院的客户数量，通过大中型医院市场的进口替代、增加检测项目种类、加大产品海外市场拓展等方式来应对国内体外诊断市场短期需求调整的局面，争取提升公司产品的市占率，以保持未来增长的动力。

针对大中型医院出现的进口替代机会，公司全力保障 SMART 系列凝血流水线、SF-9200 全自动凝血分析仪等高速凝血检测平台投入市场，持续提升相关产品的功能、性能和质量，为客户提供高性价比的凝血检测解决方案，满足大中型医院高检测通量、高自动化程度、高精度度等方面的需求。以上产品在三级医院装机用户数量稳步增加，市场竞争力持续提升，为公司凝血业务进口替代构建坚实基础。

2026 年度，公司将继续聚焦血栓与止血体外诊断领域，持续进行技术迭代与科技创新，围绕产品研发公司将努力做好以下几方面的工作：

（一）提升凝血检测仪器平台的技术水平

在仪器研发方面，围绕三级医院凝血检测需求，公司将通过高速凝血测试仪、凝血流水线等的新产品的持续研发，不断迭代提升检测仪器的性能、扩大测试通量，提高仪器的自动化水平，完善凝血流水线的样本处理功能。公司将研究增加凝血检测仪器的方法学、拓展检测项目菜单，在保留原有凝固法、免疫比浊法、发色底物法的基础上，增加化学发光等方法学以拓展新的检测项目。

（二）加强上游生物原材料的自主研发

面对国内市场的竞争环境，公司将在产业链上游发力，控制成本、提升性能。在试剂原材料研发方面，将持续进行抗体开发和产品应用；提高重组抗体制备水平，推进相关原材料的产品转化。

（三）持续研发凝血诊断试剂新产品

在凝血试剂新产品研发方面，公司不断跟踪血栓与止血体外诊断的前沿技术

发展动态，开展凝血诊断试剂核心工艺的技术开发与技术应用，持续进行产品和技术创新，加快凝血因子、PC、FPS、vWF、tPAIC、TAT、PIC、TM 等试剂新产品研发进程。

三、 完善公司治理，坚持规范运作

2025 年度，为全面贯彻落实法律法规及监管要求，进一步提升公司治理水平，根据最新修订的《中华人民共和国公司法》《上市公司章程指引》《上海证券交易所科创板股票上市规则》《上海证券交易所科创板上市公司自律监管指引第 1 号——规范运作》等相关法律、法规、规范性文件的规定，结合公司实际情况，公司不再设置监事会，监事会职权由董事会审计委员会行使，公司现任监事职务相应解除，公司《监事会议事规则》废止，同时对《公司章程》及部分制度进行修订。

2025 年度，公司继续强化规范治理基础，密切跟进最新法律法规和政策要求，共计制修订 25 个、废止 5 个管理制度。除常规的三会会议外，专门组织了独立董事来公司实地调研、了解经营情况，召开董事会审计委员会会议 3 次，薪酬与考核委员会会议 1 次，战略委员会会议 1 次，独董专门会议 1 次，有效发挥专门委员会和独立董事的作用，提高董事会的治理能力。公司积极组织董事、高级管理人员参加监管机构组织的线上线下培训，及时向全体董监高传递监管动态，确保监管精神理解准确、执行有效，着力提高“关键少数”的专业素养和履职能力，强化“关键少数”人员合规意识。同时，公司严格执行内幕信息知情人登记管理及保密制度，做好内幕信息保密工作，保障广大投资者的合法权益。

2026 年度，公司将严格按照法律法规和监管要求，不断加强规范治理体制机制建设，提升公司治理水平和规范运作能力，防范化解重大风险，保护投资者特别是中小投资者的合法权益。持续完善内控体系建设，通过建立规范、有效的内部控制体系，提高公司的经营管理水平和风险防范能力，增强企业竞争力，促进企业持续、健康、稳定发展。强化“关键少数”责任方面，公司将继续与公司大股东、董事、高级管理人员保持紧密沟通，积极组织相关人员参加中国证监会、上海证券交易所组织的专项培训，定期学习法律法规及相关规则，强化大股东、董事、高级管理人员等“关键少数”合规意识，并确保“关键少数”及时了解最新法律法规，提升董监高的履职能力。同时，公司将加强与董事、高级管理人员

的互动沟通,及时反馈传递资本市场监管部门的相关案例,多维度提升公司治理能力,切实推动公司高质量发展,维护全体股东的利益。

四、 加强信息披露质量,有效传递企业价值

公司高度重视信息披露工作,始终严格遵守上市公司信息披露相关法律法规和规范性文件要求,不断完善自身信息披露相关制度,积极履行各项信息披露义务,持续提升公司信息披露的质量和透明度。公司坚持从投资者需求出发,持续优化定期报告编制披露方式,以更简明清晰、通俗易懂的方式展现公司主营业务发展及经营情况。2025年度,公司通过机构调研、回复e互动提问等多种方式与投资者保持沟通,并通过召开公司业绩说明会,与投资者就公司的经营成果、财务状况、发展理念进行沟通。

2026年度,公司将继续严格遵守上市公司信息披露相关法律法规和规范性文件要求,不断完善自身信息披露相关制度,积极履行各项信息披露义务,持续提升公司信息披露的质量和透明度。继续强化投资者关系管理,树立科学的市值观,加强与投资者互动交流,不断提升投资者对公司战略和长期投资价值的认同感,提高公司的市场形象和品牌价值。积极组织、参与投资者线上线下交流活动,让投资者全面、及时地了解公司的经营状况、发展战略等情况,增进投资者对公司的信任与支持。

五、 重视股东回报,提升公司投资价值

公司高度重视股东的投资回报,努力以良好的业绩成长回馈投资者,为股东创造长期可持续的价值。上市以来,公司积极实施现金分红、资本公积转增、回购等多措并举提升投资者回报,增强投资者信心,促进公司内在价值与市场价值共同增长。

2025年度,公司着眼于长远和可持续发展,并综合考虑公司实际情况,制定了科学、持续、稳定的股东分红回报规划。完成实施2024年度现金分红,公司以总股本106,142,400股为基数,每股派发现金红利0.33元(含税),共计派发现金红利34,310,081.52元。本年度公司现金分红比例为30.36%。

2025年度,公司通过上海证券交易所交易系统以集中竞价交易方式已累计回购股份2,172,456股,占公司总股本的比例为2.0467%,购买的最高价为29.00

元/股，最低价为 19.92 元/股，已支付的总金额为 51,100,586.60 元（不含印花
税、交易佣金等交易费用），公司本次回购方案已实施完毕。

2026 年度，公司将继续统筹好公司发展、业绩增长与股东回报的动态平衡，
积极探索方式方法，在符合相关法律法规及《公司章程》的利润分配政策的前提
下，兼顾股东的即期利益和长远利益，实现“持续、稳定、科学”的股东回报机
制，提升广大投资者的获得感。利润分配方面，公司 2025 年度拟向全体股东每
10 股派发现金红利 2.60 元（含税）。截至董事会决议日，公司总股本 106,142,400
股，扣除回购专户中股份总数 2,172,456 股后的股份数为 103,969,944 股，以此
计算合计拟派发现金红利 27,032,185.44 元（含税），占本年度归属于上市公司
股东净利润的比例 30.17%。

六、 持续评估完善行动方案,积极践行社会责任

2025 年度，通过实施“提质增效重回报”专项行动方案，推动了公司高质
量发展,切实保障和维护了投资者合法权益。公司认真执行并持续评估具体举措，
在 2025 年度方案基础上进一步优化了 2026 年度“提质增效重回报”专项行动
方案。公司将专注主业，提升公司核心竞争力、盈利能力和风险管理能力，通过
良好的经营管理、规范的公司治理积极回报广大投资者，切实履行上市公司责任
和义务，促进资本市场平稳健康发展。

本方案是公司基于目前实际经营情况作出的计划，未来可能会受到国内外市
场环境、政策调整等因素影响，存在一定的不确定性，有关公司未来计划、发展
战略等前瞻性陈述，不构成公司对投资者的实质承诺，请投资者注意投资风险。

北京赛科希德科技股份有限公司董事会

2026年4月22日

