

## 甘肃莫高实业发展股份有限公司 关于未弥补亏损达到实收股本总额三分之一的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

甘肃莫高实业发展股份有限公司（以下简称“公司”）于 2026 年 4 月 22 日召开第十一届董事会第九次会议，审议通过了《关于未弥补亏损达到实收股本总额三分之一的议案》。现将具体情况公告如下：

### 一、情况概述

根据利大信会计师事务所（特殊普通合伙）为公司出具的《2025 年度审计报告》（大信审字【2026】第 9-00642 号），截至 2025 年 12 月 31 日，公司合并财务报表未分配利润为-20,015.37 万元，其中母公司未分配利润为-22,624.74 万元，实收股本为 32,112.00 万元，公司未弥补亏损金额超过实收股本总额的三分之一。

### 二、导致亏损的原因

近年来，国内葡萄酒行业持续深度调整，葡萄酒市场仍然低迷，行业同质化竞争激烈、渠道利润变薄，白酒、进口葡萄酒等对国产葡萄酒的挤压仍然存在，国产葡萄酒消费需求不足，产量与市场规模持续下行，葡萄酒业务处于亏损状态。目前国内可降解材料行业上下游产业链配套体系不完善，行业产能利用率较低，产能过剩，下游包装、快递、农膜等行业景气情况以及推广应用等不及预期，产品价格承压，可降解材料业务处于亏损状态。我国地膜行业产能过剩，地膜产品同质化情况较为突出，创新不足，行业竞争激烈，公司膜袋业务主要原料为聚乙烯，其价格受国际国内形势影响价格波动剧烈，膜袋业务目前暂处于亏损状态。

### 三、应对措施

针对公司出现的亏损情况，公司董事会及管理层进行了认真的总结分析，公司将积极改善经营情况，弥补前期亏损。2026 年，公司针对弥补亏损的主要措施如下：

1. 全面推进降本增效。降解材料产业利用现有中试平台，做好高效催化剂的研发，改进产品配方，提高产品质量，降低成本。膜袋业务方面，积极与原料供应商接洽合作，通过直接与其建立合作伙伴关系，降低原料采购成本。

2. 加强产业队伍建设。葡萄酒业务方面，积极在国内葡萄酒主要消费区域引进拥有酒类营销经验的市场人才，同时在全国范围内寻找合作客户进行战略合作，优化合

作商业模式，完善建立利益共同体的销售机制。降解材料业务优化技能与人才配置，积极引进研发人才，配置核心骨干，完善“师带徒”机制，提升研发团队业务水平。

3. 完善激励与考核体系，激发内生动力。推进“基本工资+绩效奖金+回款提成”薪酬制度，优化绩效考核激励机制，对研发团队侧重技术突破与成果转化，营销团队侧重业绩指标与客户满意度，管理团队侧重流程优化与效率提升，同步提供职业晋升通道与职工福利，增强团队凝聚力，激发职工干事创业活力。

4. 加快寻找新的经济增长点。降解材料产业依托中试平台针对性开展可降解材料行业政策、产品技术参数、环保认证标准、场景化解决方案等培训，同步开发节能降耗生产技术，降低单位产值能耗。葡萄酒产业联动文旅、康养领域、黑比诺俱乐部，打造沉浸式体验消费场景。

特此公告。

甘肃莫高实业发展股份有限公司董事会

2026年4月24日